

ПЕРСПЕКТИВЫ

С учетом
международных
стандартов

30 ноября сделан один из первых практических шагов к внедрению международного стандарта налогового обслуживания юридических и физических лиц — началась подготовка к квалификационному экзамену будущих налоговых консультантов. Таким образом, в решающую стадию вступает совместный проект ПРООН и Министерства по налогам и сборам «Содействие Республике Беларусь в создании института налоговых консультантов». Об этом на пресс-конференции, посвященной началу программы обучения, сообщила руководитель проекта Таисия Елецких.

Эксперты признают: время для появления в стране высококвалифицированных налоговых консультантов выбрано удачно. Беларусь сейчас важно оптимизировать процессы управления, научиться принимать эффективные и грамотные экономические решения.

Светлана Шевченко, заместитель министра по налогам и сборам, пояснила, что на первых порах Палату налоговых консультантов в стране заменит реестр налоговых консультантов, который будет размещаться на официальном сайте Министерства по налогам и сборам. Как только появится «критическое количество» налоговых консультантов, будет создана Палата налоговых консультантов, работа которой призвана содействовать информационному взаимодействию между консультантами, наблюдению за этической стороной их профессиональной деятельности и решению иных вопросов.

Модель налогового аутсорсинга будет протестирована на 5 предприятиях. После этого начнется широкая информационная кампания, в ходе которой об экономической целесообразности, преимуществах налогового консультирования будет рассказано представителям бизнеса.

В настоящее время, как отметила Таисия Елецких, продолжается работа над проектом нормативного правового акта, который будет регулировать отношения, возникающие при налоговом консультировании. С его подписанием Главой государства, которое, как ожидается, произойдет в начале 2016 года, налоговые консультанты, прошедшие квалификационный экзамен, смогут получить документы, подтверждающие право заниматься профессиональной деятельностью, и приступить к налоговому консультированию субъектов хозяйствования.

Пресс-центр Министерства
по налогам и сборам

СОЮЗНОЕ ГОСУДАРСТВО: ЛОКОМОТИВ
РЕГИОНАЛЬНОЙ ИНТЕГРАЦИИУвеличивать поставки продукции
с высокой степенью переработки

Среди стран Евразийского экономического союза на долю России приходится 99 процентов товарооборота Витебской области. Витебщина сотрудничает со всеми федеральными округами Российской Федерации и с 76 российскими регионами.

Однако прошлый год был достаточно сложным в белорусско-российской торговле. Как обстоят дела в этой сфере в Витебской области сегодня? На вопросы «Р» отвечает председатель Витебского областного исполнительного комитета Николай Николаевич ШЕРСТНЕВ.



— Ежегодный объем товарооборота предприятий области с Российской Федерацией составляет четыре с половиной миллиарда долларов. Удельный вес России во внешней торговле области — 64 процента, в том числе в экспорте — 49 процентов, в импорте — 79 процентов. Да, в 2014 году и первом полугодии 2015 года отмечалось сокращение на 18—20 процентов как экспорта, так и импорта, вызванное внешними причинами, которые повлекли резкое падение курса российского рубля. Так как все контракты заключаются в российских рублях, это приводит к сокращению уровня доходности сделок. За полугодие наши предприятия из-за изменений курса недополучили около 430 миллионов долларов выручки. Кроме того, сказались ограничения Роспотребнадзора на ввоз мяса птицы и крупного рогатого скота, готовых мясных изделий.

Ведь наибольший удельный вес в структуре нашего экспорта на российский рынок занимает мясо-молочная группа товаров (24%), далее следуют пластмассы, полиэтилен и текстильные изделия (20%), оборудование (14%), обувь (10%), стеклоткань (4%), корма и пищевые продукты (3,5%). Фактически по всем товарным позициям отмечается сокращение продаж в связи с падением цен. В натуральном выражении оно составляет 7—8 процентов, правда, по отдельным позициям — сыр, концентрированное молоко, масло сливочное — наблюдается рост от 10 до 55 процентов. Увеличены поставки в Россию ковров и напольных покрытий в 1,5 раза, мяса птицы и кондитерских изделий — на 23%. На уровне прошлого года сохранились объемы экспорта ветеринарных препаратов, яиц.

— Что сегодня мешает регионам Беларуси и России в полной мере использовать возможности, предоставляемые форматом Союзного государства?

— Проблемными вопросами, помимо поиска резервов по снижению себестоимости продукции, сегодня остаются значительное увеличение сроков расчетов за отгруженную продукцию — на 90 и более дней, а также рост дебиторской задол-

женности, в том числе просроченной, и ограниченная система тендеров. Нас волнует то, что в России создаются и развиваются аналогичные производства по выпуску ветеринарных препаратов, керамического кирпича, свиноводческие комплексы, комбикормовые заводы, предприятия по деревообработке, птицефабрики. По факту белорусские и российские предприятия сегодня являются конкурентами на рынке России и стран СНГ. При этом принимаются законодательные акты Правительства Российской Федерации (постановления № 1224 и № 1226), напрямую ограничивающие участие наших производителей в российских программах по выпуску оборонной техники или изделий двойного назначения. В России фактически отменена система поддержки российских импортеров, которая раньше помогала закупать белорусскую технику (проводилось погашение процентов через взаимозачеты банков). Отсутствует единая система по авансированию общих заказов и гарантия выкупа в последующем готовых изделий.

По настоящее время нет единого толкования белорусской и российской сторонами понятия «импортозамещение», что позволило бы избежать дополнительных затрат на организацию идентичных производств. Нет определенности в части оценки сборочных производств как отечественного продукта. Введены ограничения российской стороны на импорт в нашу страну сырья из стран Прибалтики (рыба, молоко) для последующей переработки и экспорта уже готового продукта в Россию. Поэтому основное внимание уделяем развитию в области тех производств, продукция которых будет востребована и конкурентоспособна. Так, завершается реконструкция Витебской бройлерной фабрики; развивается выпуск упаковки — производство поликарбоната, различных видов пленок, пищевой тары из полистирола. Уже запущены производства в Орше и Новополоцке.

В Орше введен в строй завод по выпуску рукавов высокого давления, расширяется производство водоочистного, подъемного оборудования в Витебске. Главным же остается вопрос увеличения доли поставок продукции с высокой степенью переработки и, соответственно, выручки от экспорта товаров с более высокой добавленной стоимостью. Большинство же инициатив российских инвесторов направлены на вывоз мясного, молочного сырья, льнопряжи и волокна, рапса.

— А как в целом развивается инвестиционное сотрудничество с российской стороной?

— Субъекты хозяйствования России выступают основными инвесторами предприятий области, на их долю приходится 87 процентов всех инвестиций. К числу основных проектов с участием российского капитала относятся «ВИК-здоровье животных» (ветпрепараты), «Белтрубпласт» (трубы, фитинги из пластика), «Трансэкспедиция» (сжиженный газ), «Союз-кабель» (оптический кабель), Новополоцкий завод технологических металлоконструкций (нестандартные металлоконструкции). С участием российских компаний ведется строительство молочно-товарных ферм в Городокском районе (концерн «Детскосельский»). Группой компаний «Соя-продукт» (Калининград) приобретен имущественный комплекс в Лиозненском районе для строительства агрологического центра по переработке сои и белково-витаминного сырья. Компанией из Волгограда выкуплен за-

вод ЖБИ ОАО «Коханово» в Толочинском районе. На базе ОАО «Верхнедвинский маслосырзавод» московской компанией «Краун Трейдинг» создано предприятие «Верхний луг», производящее мясные сыры типа «Моцарелла», «Адыгейский». Завершается строительство оздоровительных комплексов в Бешенковичском районе (ОАО «Белгазпромбанк») и в поселке Плиса Глубокского района. Вместе с тем сроки реализации большинства проектов увеличились или проекты приостановлены в связи с недостатком средств у российских инвесторов.

— Опыт показывает, что сотрудничество Российской Федерации и Республики Беларусь можно углубить за счет межрегионального взаимодействия, производственной кооперации и реализации крупных совместных проектов. Какие шаги предпринимаются в Витебской области в этих направлениях?

— Интерес в настоящее время представляют проекты, которые запущены в фармацевтической промышленности и производстве медицинской техники. В частности, в области сформирован первый в республике фармацевтический кластер при участии структур научного парка «Стрельно» (Санкт-Петербург). Базой для ряда проектов в радиоэлектронике и станкостроении могут стать наши промышленные предприятия. Прорабатываем создание кластера по выпуску и ремонту станочной продукции и инструментов с Челябинской областью. Кроме того, с учетом развития индустрии отдыха и туризма в области могут быть предложены проекты по строительству санаторно-курортных комплексов на территории Браславского, Ушачского, Россонского, Лепельского районов.

Впрочем, есть и проблемы. Например, два наших предприятия — «Полимерконструкция» и «Фортекс — водные технологии» — производят водоочистное оборудование, которое сертифицировано по российским стандартам, широко востребовано практически во всех регионах России, главным образом в жилищно-коммунальном хозяйстве. Однако участие предприятий в реализации российских федеральных программ напрямую затруднено, так как тендерная система закупок в наших государствах разная. Для участия в тендере в России требуется залоговое обеспечение, что фактически невозможно по нашему валютному законодательству. Поэтому в России ими созданы дочерние структуры, которые имеют право участвовать в тендерах и получать средства из федерального и муниципальных бюджетов. Видится, что участниками тендеров должны быть организации, непосредственно занимающиеся производством и дальнейшим сервисным обслуживанием изделий, обязательной их сертификацией.

И еще один пример. Наше предприятие «Витстройтехмаш» создало производство подъемников телескопических высотой подъема до 32 метров, которые могут монтироваться на шасси автомобилей российских марок. Продукция предназначена для МЧС, энергетиков, предприятий системы жилищно-коммунального хозяйства, дорожной службы Российской Федерации. Новополоцкий завод металлоконструкций, созданный при участии российских инвесторов, больше года проходит сертификацию в различных органах России для получения допуска изделий на строительный рынок, при этом требования по каждому сегменту рынка разные. Например, они отличаются у газовщиков и в стройиндустрии, соответственно, везде требуется новая сертификация. Но, пожалуй, наиболее эффективно к вопросам взаимной торговли можно будет подойти тогда, когда появится понятие единого отечественного продукта, имеющего равные права хождения на территории обоих государств.

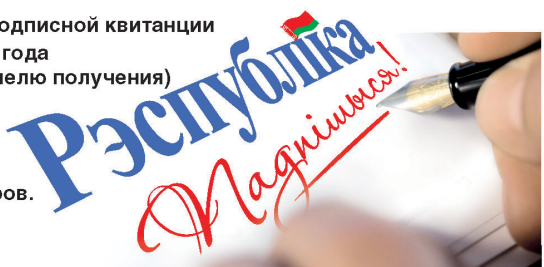
Вопросы задавали
Михаил ВАЛЬКОВСКИЙ, «Р»,
и Борис ЗАЛЕСКИЙ

РЕКЛАМНАЯ
ИГРА

«Подпишись и выиграй с «Рэспублікай»

Стать участником
рекламной игры проще простого

1. Подпишись на газету «Рэспубліка» на I полугодие или I квартал 2016 года.
2. Отправь копию либо оригинал подписной квитанции по почте не позднее 11 января 2016 года (включительно по почтовому штемпелю получения) на адрес: 220013, г. Минск, ул. Б. Хмельницкого, 10а с пометкой «ИГРА с «Рэспублікай».
3. Выиграй один из пяти телевизоров.



Правила игры размещены
в номере газеты «Рэспубліка»
за 24 ноября 2015 г.

ПАДПІСНЫЯ ІНДЭКСЫ 63884, 63006, 63007