

MATERIAŁY
**XV MIĘDZYNARODOWEJ NAUKOWI-
PRAKTYCZNEJ KONFERENCJI**

**EUROPEJSKA NAUKA XXI
POWIEKĄ - 2019**

07 -15 maja 2019 roku

Volume 5

Prawo

Ekonomiczne nauki

Zarządzanie

Filozofia

Przemysł
Nauka i studia
2019

Adres wydawcy i redakcji:
37-700 Przemyśl ,
ul. Łukasińskiego 7

Materiały XV Międzynarodowej naukowo-praktycznej konferencji ,
«Europejska nauka XXI powieką - 2019» , Volume 5 Przemyśl: Nauka i
studia -112 s.

Zespół redakcyjny:
dr hab. Jerzy Ciborowski (redaktor prowadzą),
mgr inż Dorota
Michałowska, mgr inż Elżbieta Zawadzki,
Andrzej Smoluk, Mieczysław
Luty, mgr inż Andrzej Leśniak,
Katarzyna Szuszkiewicz.

**Materiały XV Międzynarodowej naukowo-praktycznej konferencji ,
«Europejska nauka XXI powieką - 2019» , 07 -15 maja 2019 roku po
sekcjach: Prawo. Ekonomiczne nauki. Zarządzanie. Filozofia.**

e-mail: paha@rusnauka.com

Cena 54,90 zł (w tym VAT 23%)

ISBN 978-966-8736-05-6

© Kolektyw autorów , 2019

© Nauka i studia, 2019

EKONOMICZNE NAUKI

Gospodarka przedsiębiorstwa

Жунусов С.А., Адилова Д.А.

Казахская головная архитектурно-строительная академия

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В СФЕРЕ СТРОИТЕЛЬНОЙ ИНДУСТРИИ

Аннотация. В условиях мирового экономического кризиса и трансформации мировой финансовой системы строительный сектор российской экономики испытывает серьезные трудности, в частности, ограниченность доступа к инвестициям. В статье рассматриваются теоретические аспекты оценки эффективности инвестиционных проектов в строительстве, теория эффективности инвестиций и оценка ее критериев.

Ключевые слова: инвестиции, строительство, инвестиционные проекты, оценка эффективности, инвестиционно-строительный комплекс.

В современных условиях строительство приобретает новое экономическое содержание, связанное со свободной динамикой капитала и финансовых ресурсов в отличие от централизованного планирования натуральных и стоимостных пропорций в директивно сформированных отраслевых и межотраслевых структурах плановой экономики.

Рыночные преобразования обуславливают изменение содержания процесса строительства, открытость системы управления строительным комплексом, ее динамичность и, как следствие, трансформацию строительного комплекса в инвестиционно-строительный комплекс, отражающий взаимодействие между субъектами, удовлетворяющими собственные интересы на основе участия в различных инвестиционных программах и проектах.

Сфера капитального строительства привлекает на строительный рынок практически все виды инвестиций и объединяет деятельность самых различных субъектов инвестиционной сферы. Исходя из этого, спрос на строительную продукцию определяется направлениями и объемами инвестиций, выражающих интересы потребителей этой продукции. В то же время предложение строительной

продукции формируется под воздействием ресурсных рынков и в зависимости от наличия, состояния и уровня использования всех природных, трудовых и произведенных человеком ресурсов, обеспечивающих строительный процесс.

В этой связи инвестиционно-строительный комплекс определяется как открытая организационно-экономическая система, в которой в условиях действия закона стоимости субъекты инвестиционной сферы реализуют свои экономические интересы посредством влияния на спрос и предложение объектов строительного процесса и, тем самым, посредством участия в процессе создания строительной продукции [1].

Целью функционирования регионального инвестиционно-строительного комплекса является по возможности наиболее полное удовлетворение социальных и производственных потребностей путем реализации инвестиционных

программ, обеспечения бесперебойного ввода в действие основных производственных фондов, а также их реконструкции, модернизации и ремонта.

Инвестиционные процессы в РК во многом зависят от уровня региональных инвестиционных рисков, которые определяются множеством, а точнее - неограниченным количеством частных факторов или факториальных признаков. Оценка и учет региональных инвестиционных рисков является важнейшим аспектом принятия любого инвестиционного решения.

В основу оценок эффективности инвестиционных проектов в строительстве положены следующие основные принципы, применяемые к любым типам проектов независимо от их технических, технологических, финансовых, отраслевых или региональных особенностей:

- во первых, рассмотрение проекта на протяжении всего жизненного цикла от проведения пред инвестиционных исследований до прекращения проекта;
- во вторых, моделирование потоков продукции, ресурсов, денежных средств;
- в третьих, приведение предстоящих разновременных доходов и расходов к условиям их экономической соизмеримости в начальном периоде; определение эффекта посредством сопоставления ожидаемых интегральных результатов и затрат с ориентацией на достижение требуемой нормы дохода на капитал;
- в четвертых, использование текущих, прогнозных и дефлированных цен.

Система показателей оценки эффективности инвестиционных проектов в строительстве в условиях рынка включает две группы:

1. Дисконтированные - чистый дисконтированный доход (Net Present Value - nPv), внутренняя норма дохода (Internal Rate of Return - IRR), индекс доходности инвестиций (Profitability Index - PI).

2. Простые - рентабельность активов проектов, срок окупаемости инвестиций прибылью, период возмещения инвестиций.

При этом приоритетными считают дисконтированные показатели, поскольку расчетный срок их исчисления охватывает весь жизненный цикл индивидуальных проектов и учитывает фактор времени.

В отечественной и зарубежной практике при разработке и экспертизе инвестиционного проекта оценка его эффективности осуществляется на основе анализа значений интегральных показателей [2].

Теория эффективности инвестиций основывается на идеально сформулированном постулате: превышение дисконтированных результатов (обычно суммы чистой прибыли и амортизационных отчислений) над дисконтированными затратами (суммой инвестиций) гарантирует экономическую эффективность инвестиционного проекта.

В постулате проблем нет. Они начинаются при его реализации, то есть при попытке сопоставления дисконтированных результатов и затрат с целью выяснения соответствия экономических параметров инвестиционного проекта приведенному постулату теории.

Инвесторы вкладывают деньги в производство материальных благ для получения прибыли, и, в качестве предварительной оценки, ими определяется экономическая эффективность инвестиционного проекта. Объектом вложения может быть торговый центр, магазин, шоу-рум или инвестор приобретает материальные ценности для дальнейшей их перепродажи, то есть, при таком инвестировании не создаются материальные блага, но они приносят прибыль инвестору. В этом случае, инвестору также необходимо произвести предварительный анализ и определить эффективность проекта, но это будет уже коммерческая эффективность инвестиционного проекта.

Если инвестиции направляются в социальные объекты, которые не приносят инвестору прибыль, то эффективность инвестиционного проекта оценивается с позиции достижения социальной цели проекта.

Это может быть улучшения условий проживания группы населения, повышение обеспеченности транспортными, бытовыми или иными социальными услугами граждан. В этом случае, должна быть четко определена цель проекта, ее конкретные параметры, достижение которых и будет считаться социальным эффектом. Такого рода эффективность носит название социально-экономической эффективности инвестиционного проекта. Государство в Казахстане является крупнейшим инвестором, при этом инвестиции осуществляются из федерального, регионального и местного бюджетов. Кроме чисто бюджетного инвестирования, широкое распространение получило государственно-частное партнерство (ГЧП). Этот вид смешанного инвестирования дает эффект для бюджета и для частного инвестора. В таком варианте инвестирования определяется вначале эффект от проекта в целом, а затем эффект для бюджета и отдельно для частных инвесторов. Соответственно дается оценка экономической эффективности инвестиционного проекта в целом, затем определяется бюджетная эффективность инвестиционного проекта, и наконец, дается оценка экономической эффективности инвестиционного проекта для частного инвестора [3].

Кроме упомянутых выше видов, рассматривают экологическую эффективность от инвестиционных мероприятий, результатом которой считается улучшение экологии в данном районе или местности, снижение загрязненности атмосферы, водных ресурсов и природы в целом.

Оценка всех инвестиционных проектов опирается на общие принципы оценки эффективности инвестиционных проектов:

- инвестиционный проект рассматривается в течение полного периода его существования; оценка должна учитывать взаимоотношения участников проекта и их экономического окружения;

- учет влияния проекта на изменение будущего;

- моделирование кэш-фло;

- выбор проекта по максимуму создаваемого им эффекта;

- учет изменения стоимости денег во времени;

- учет только затрат и результатов,
- отражаемых в проекте как будущие,
- плановые затраты;
- при оценке должны быть обеспечены сопоставимые условия для сравнения различных проектов или их вариантов;
- оптимизация проекта по пессимистическому варианту условий его реализации; должна обеспечиваться многовариантность оценки;
- в расчетах должна учитываться потребность в оборотном капитале для создаваемых производственных фондов;
- учет влияния инфляции на цену ресурсов в течение срока существования проекта;
- учет влияния рисков, связанных с реализацией проекта.

Методы оценки эффективности инвестиционных проектов разделяют на статические и динамические. Статические методы оценки инвестиционных проектов включают показатели отражающие эффективность проекта в данный момент, или усредненную оценку за период вложений инвестиций. Они составляют группу показателей:

R - рентабельность инвестиций.

PP - срок окупаемости инвестиций.

ARR - коэффициент эффективности инвестиций.

Рентабельность инвестиций показывает отношение всей полученной прибыли за период действия проекта к размеру инвестиций вложенных в него. Этот показатель отражает уровень отдачи вложенных средств в виде процента прибыли на 1 тенге вложений [4].

Например, R равно 25%, это означает, что каждый рубль инвестиций обеспечил 25 копеек прибыли. Срок окупаемости инвестиций показывает момент, когда сумма полученных доходов от деятельности предприятия равна сумме вложенных в него инвестиций. Этот показатель измеряется в месяцах и годах. То есть:

$PP = \min t$, при котором $P(CF) = I$,

где:

$P(CF)$ - сальдо накопленного денежного потока от деятельности предприятия;

I - размер первоначальных инвестиций в проект.

Его можно также рассчитать как:

$$PP = I / YNB,$$

где:

YNB (Yealy net benefit) - годовая чистая прибыль.

Коэффициент эффективности инвестиций или коэффициент рентабельности инвестиций показывает отношение среднегодовой прибыли полученной от реализации инвестиций к средней величине инвестиций.

Он рассчитывается по формуле: $ARR = P(cp) / (1/2)I(cp)$;

где: $P(cp)$ - среднегодовая величина прибыли;

$I(cp)$ - средняя величина первоначальных инвестиций.

Если по окончании проекта он прекращает свое существование, то формула расчета ARR приобретает следующий вид:

$$ARR = P(cp) / (1/2)(I(o) - I(l)),$$

где:

$I(o)$ - размер начальных инвестиций в проект;

$I(l)$ - ликвидационная стоимость первоначальных инвестиций.

Методика оценки эффективности инвестиционных проектов с учетом фактора времени включает группу таких показателей:

PI - коэффициент рентабельности инвестиций;

NPV - чистый дисконтированный доход;

IRR - внутренняя норма рентабельности проекта;

DPP - дисконтированный срок окупаемости [5].

Коэффициент рентабельности инвестиций отражает отношение чистого дисконтированного дохода (NPV) к размеру инвестиций в проект (I).

То есть: $PI = NPV / I$,

где:

I – начальные инвестиции в проект.

Методы анализа инвестиционных проектов по данному показателю достаточно просты:

если $PI > 1$ — проект рентабелен и может быть реализован;

если $PI < 1$ — проект не рентабелен и отвергается;

если $PI = 1$ — проект требует дополнительного рассмотрения по другим показателям эффективности.

Чистый дисконтированный доход отражает суммарный доход от инвестиций с учетом изменения цены денег во времени.

$$NPV = -I + \sum_{t=1}^n CF_t / (1+r)^t,$$

где:

CF_t - денежный поток от реализации вложенных средств в t -й год; r — ставка дисконтирования;

n - время жизни проекта в годах от $t=1$ до n .

Ставка дисконтирования при расчетах NPV берется в зависимости от того какой капитал использует инвестор, заемный или собственный. Если инвестор кредитруется в банке то ставка дисконтирования должна быть не меньше ставки кредита на проект. Если инвестор вкладывает собственные средства, то ставка дисконтирования должна быть не меньше отдачи действующего капитала инвестора. Рассмотрение проекта на основе этого показателя аналогично оценке коэффициента рентабельности:

если $NPV > 1$ - проект прибыльный, а капитал инвестора увеличивается на размер NPV;

если $NPV < 1$ - проект убыточный и снимается с рассмотрения;

если $NPV = 1$ - проект требует дополнительного рассмотрения по другим показателям эффективности.

Внутренняя норма рентабельности IRR, показатель используемый при равной оценке предыдущих показателей, и при сравнении нескольких инвестиционных проектов. Одновременно он показывает предельно допустимый уровень нормы доходности проекта при использовании заемного капитала, т.е. IRR не может быть меньше ставки кредита из банка для инвестора. Для большинства инвесторов методы анализа эффективности инвестиционных проектов с помощью IRR оказываются достаточными при принятии решения об инвестировании в тот или иной проект [6].

Литература:

1. Методы и модели системного анализа. Оценка эффективности и инвестиционных проектов. Системная диагностика социально-экономических процессов. Том 61. Выпуск 3; ЛКИ - Москва, 2014. - 122 с.
2. Здоровенин В. В. Хедж-фонды. Инвестиционная деятельность и оценка ее эффективности; ГУ ВШЭ - Москва, 2015. - 140 с.
3. Лидовская О. Оценка эффективности маркетинга и рекламы. Готовые маркетинговые решения; Питер - Москва, 2015. - 144 с.
4. Лумпов А. И., Лумпов А. А. Бизнес-планирование инвестиционных проектов; Флинта - Москва, 2012. - 166 с.
5. Пешкова, М.Х. Экономическая оценка горных проектов; М.: Московский государственный горный университет - Москва, 2015. - 420 с.
6. Хальфин Р. А., Какорина Е. П., Игнатьева М. В., Мадьянова В. В. Оценка эффективности деятельности органов государственной власти в сфере здравоохранения Российской Федерации; ГЭОТАР-Медиа - Москва, 2013. - 256 с.

Logistyka

Залесский Б.Л.

Белорусский государственный университет

БЕЛАРУСЬ – БАНГЛАДЕШ:

СОВМЕСТНАЯ КОМИССИЯ НАМЕЧАЕТ ПЕРСПЕКТИВЫ

В апреле 2019 года в Минске состоялось первое заседание белорусско-бангладешской совместной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству, на котором его участники рассмотрели актуальное состояние взаимной торговли и обсудили первоочередные шаги по ее наращиванию. Сам факт проведения такого мероприятия свидетельствует о том, что «Беларусь рассматривает Бангладеш в качестве важного и перспективного партнера в регионе Южной Азии» [1], так как взаимодополняемый характер белорусской и бангладешской экономик открывает немалые возможности для роста взаимных поставок промышленных товаров и сельскохозяйственной продукции. Об этом свидетельствует и динамика двустороннего товарооборота в последнее время. В частности, «объем взаимной торговли за прошлый [2018] год вырос на 18%, но это не предел» [2]. Первое заседание совместной комиссии позволило сторонам четко определить «наиболее перспективные совместные проекты в области машиностроения и <...> возможности привлечения белорусских специалистов и технологий для создания в Бангладеш объектов инфраструктуры» [3], а также в целом обозначить свои намерения и ожидания от двустороннего сотрудничества.

В частности, Бангладеш заинтересована получить белорусские технологии и наладить подготовку специалистов: 1) по механизации сельского хозяйства, в том числе в областях картофелеводства и переработки аграрной продукции; 2) в сфере медицинского образования и исследований; 3) обеспечения ядерной безопасности; 4) в высокотехнологичном производстве. Белорусская сторона, в свою очередь, готова: 1) существенно нарастить в это южно-азиатское государство поставки дорожно-строительной, сельскохозяйственной и грузовой техники с организацией соответствующей базы технического обслуживания; 2) актуализировать взаимодействие в

энергетической сфере, в том числе в области строительства линий электропередач и трансформаторных подстанций в рамках реализуемой в этой стране программы инфраструктурных проектов; 3) оказать помощь по подготовке специалистов в области ядерной безопасности и физической защиты атомной станции, строящейся в Бангладеш; 4) значительно активизировать контакты между деловыми кругами двух стран и выставочную деятельность. Совпадение заявленных интересов сторон привело к тому, что уже в рамках первого заседания совместной комиссии в Минске речь шла сразу о двух контрактах – в объеме 100 и 17 миллионов долларов – на поставку белорусской дорожно-строительной, сельскохозяйственной и грузовой техники по разным схемам финансирования, в том числе через финансового оператора ОАО “Промагролизинг” и экспортное финансирование Банка развития Беларуси. Заметим в этой связи, что ранее «Беларусь уже реализовала контракт по поставкам в Бангладеш техники “Амкодор” на \$50 млн. Осуществлены также поставки малогабаритной техники в эту страну» [2].

Интересные перспективы у белорусско-бангладешского взаимодействия открываются также в сфере науки, технологий и образования. Напомним, что еще в 2012 году правительства двух стран подписали соглашения о сотрудничестве в области образования, а также в области науки и технологий. Тогда же Меморандум о взаимодействии приняли Национальная академия наук Беларуси и Бангладешская академия наук. В апреле 2015 года в Дакке состоялось первое заседание Белорусско-Бангладешской комиссии в области науки и технологий, на котором стороны договорились «развивать взаимовыгодное сотрудничество в научно-технической и инновационной сферах, в том числе посредством создания совместных высокотехнологичных производств» [4]. Тогда же Государственный комитет по науке и технологиям Беларуси и Министерство науки и технологий Бангладеш определили приоритетные направления для выполнения совместных проектов: биотехнологии и генетика в сельском хозяйстве – растениеводстве и животноводстве, нанотехнологии и материалы, технологии очистки воды, производство удобрений и “зеленое” строительство, биологические методы защиты растений, биореакторы и производство биогаза. В марте 2017 года в рамках второго заседания данной совместной комиссии по сотрудничеству в области науки и технологий речь шла уже о конкретном взаимодействии «в области взаимного трансфера технологий,

создания совместных производств по выпуску наукоемкой и высокотехнологичной продукции» [5].

Что касается сферы образования, то еще в 2015 году с целью увеличения набора бангладешских студентов для обучения в белорусских вузах, в том числе по технико-технологическим специальностям, Республиканским институтом высшей школы «был реализован “пилотный проект” по привлечению в Республику Беларусь граждан Бангладеш через возможности бангладешского рекрутингового агентства “Raduga International”» [6]. И тогда же была озвучена идея создания в Дакке белорусско-бангладешского университета технической направленности. Предполагалось, что «Бангладеш обеспечит строительство необходимой инфраструктуры и финансирование, Беларусь же предоставит современные образовательные программы и технологии, а также преподавательский состав» [7]. Надо полагать, что этот проект еще обретет свои конкретные очертания.

Литература

1. Александр Турчин встретился с Министром коммерции Бангладеш Типу Мунши [Электронный ресурс]. – 2019. – URL: <http://www.government.by/ru/content/8761>
2. Беларусь ведет переговоры о поставке в Бангладеш техники на \$100 млн [Электронный ресурс]. – 2019. – URL: <https://belta.by/economics/view/belarus-vedet-peregovory-o-postavke-v-bangladesh-tehniki-na-100-mln-345058-2019/>
3. О первом заседании белорусско-бангладешской совместной комиссии [Электронный ресурс]. – 2019. – URL: http://mfa.gov.by/press/news_mfa/fa91ae00727e926d.html
4. Беларусь и Бангладеш будут развивать сотрудничество в приоритетных областях науки и техники [Электронный ресурс]. – 2015. – URL: <https://www.interfax.by/news/belarus/1181817>
5. В Минске проходит заседание Белорусско-Бангладешской комиссии по сотрудничеству в области науки и технологий [Электронный ресурс]. – 2017. – URL: http://www.gknt.gov.by/news/2017/v_minske_prokhodit_zasedanie_belorussko_bangladeshskoy_komissii_po_sotrudnichestvu_v_oblasti_nauki_i/
6. Бангладеш [Электронный ресурс]. – 2015. – URL: <https://export.by/bangladesh>
7. Белорусско-бангладешский университет планируется создать в Дакке [Электронный ресурс]. – 2015. – URL: https://www.belarus.by/ru/press-center/press-release/belorussko-bangladeshskij-universitet-planiruetsja-sozdat-v-dakke_i_0000023707.html

Gospodarka rolna

Уйсимбаева Ж. Т., Базылбек А.К.

АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В КАЗАХСТАНЕ

Продовольственные затруднения конца 40-х-начала 50-х г. привели к поискам властями путей выхода из кризиса. Началось повышение закупочных цен на продукцию колхозов, уменьшение обязательных поставок, списаны долги колхозов, находившихся на грани разорения. Однако без коренной ломки всей экономической системы поднять сельское хозяйство было невозможно. Поэтому увеличение объема продукции было решено достигнуть путем механического расширения посевных площадей.

В 1954 г. ЦК КПСС принял решение о расширении посевных площадей в стране за счет освоения целинных земель в северных районах Казахстана, в Сибири, на Урале и Северном Кавказе. Это были зоны рискованного земледелия с очень уязвимыми к эрозии почвами и недостаточной увлажненностью. Их распашка означала отказ от интенсивных методов агротехники, консервирование отсталых способов хозяйствования. Уже к августу 1954 г. в Казахстане было распахано 6,5 млн. га. К началу 1955 г. площадь обрабатываемых земель выросла на 8,5 млн. га, было создано 90 новых совхозов. С осени 1954 г. началось создание еще 250 совхозов. Всего в годы освоения целины (1954-1960гг.) было распахано 25,5 млн. га. Для обеспечения новых земель рабочей силой была проведена мобилизация добровольцев из западных районов страны, которым давались значительные льготы - бесплатный проезд с имуществом, денежные пособия до 1 тыс. руб., кредит на постройку до 20 тыс. руб на 10 лет, до 2 тыс. руб. на приобретение скота, освобождение от сельхозналога от 2 до 5 лет. Всего на освоение целины в 1954-59 гг. было выделено более 20 млрд. руб.

Первые годы освоения целины, кроме засушливого 1954 г., были достаточно благоприятными. В 1956 г. в стране был собран рекордный урожай в 125 млн. тонн зерновых, из которых 50% было получено на целинных землях. Однако нарушение экологического равновесия и ветровая эрозия уже в конце 50-х годов стали превращаться в серьезную проблему. К 1960 г. в Северном

Казахстане из-за нерационального освоения целинных земель из хозяйственного оборота было выведено более 9 млн. га. почв. С начала 60-х годов начались периодические засухи, приведшие к катастрофе 1963 г., когда впервые страна была вынуждена для обеспечения продовольствием закупить за границей 12 млн. т зерна на 1 млрд. долларов. Эффективность целинных почв ежегодно падала и если в 1954-58 гг. средняя урожайность была 7,3 ц/га, то в 1961-65 гг. -6,1 ц/га.

Распашка гигантских площадей целинных земель привела к резкому сокращению в Казахстане сенокосных и пастбищных угодий и началу длительного кризиса традиционной отрасли сельского хозяйства республики животноводства. В 1955 г. пришлось принять специальное постановление ЦК КПСС и обязать 47 степных районов и 225 совхозов разводить мясной скот. Начались работы по орошению земель и расширению кормовой базы.

В результате с большим трудом удалось поднять общую численность скота в республике к 1960 г. до 37,4 млн. голов (в 1928 г. - 29,7 млн. голов). Тем не менее, рост численности населения привел к определенным затруднениям в обеспечении продовольствием, что заставило власти в 1962 г. впервые пойти на повышение цен на мясо на 30% и на масло - на 25%. Планируемого увеличения производства мяса в три раза не получилось.

Отрицательно на сельском хозяйстве сказалась и реорганизация МТС (машинно-тракторных станций) с обязательным выкупом техники колхозами и совхозами. Более благополучные хозяйства, несомненно, выиграли от реформы и получили возможность улучшить организацию труда. Однако многие колхозы попали в критическое положение, т.к; выкуп техники изъял все средства, полученные в результате повышения закупочных цен, и потребовал новых государственных дотаций. Эта реформа вызвала отток квалифицированных специалистов-механизаторов из села и сокращение парка сельскохозяйственных машин. В Казахстане сокращение было покрыто только присылкой техники на освоение целины.

В целом, освоение целины превратило Казахстан в один из крупнейших производителей зерновых в мире и в то же время заложило причины длительного кризиса сельского хозяйства в республике в последующие годы.

Начало 50-х годов завершило процесс отчуждения производителей от земли и средств производства. В 1961-65 гг. в Казахстане было проведено преобразование 1 022 колхозов в 619 совхозов. Если колхоз был формально

кооперативом с коллективной собственностью, то совхоз - государственное предприятие, т.е. без каких-либо компенсаций кооперативная собственность была превращена в государственную. Тяжелые социально-экономические условия на селе привели к увеличению в 60-х годах миграции сельского населения в города. Усиление текучести привело к регулярному использованию в сельском хозяйстве труда армии и горожан, а также приглашением рабочей силы из других республик. Так, во время уборочных работ в 1968 г. в Казахстан было направлено 16 тыс. комбайнеров и несколько тысяч военнослужащих. Традиционным стало применение труда учащихся и студентов (т.н. сельхозработы).

Начало 70-х гг. ознаменовалось попытками интенсифицировать сельское хозяйство на основе комплексной механизации, химизации и мелиорации земель. Планировалось перевести животноводство на промышленную основу. В 1977 г. началась поддержка частного сектора в сельском хозяйстве, были сняты ограничения на поголовье домашнего скота, увеличена площадь приусадебного участка. В начале 80-х годов продолжающаяся стагнация в сельском хозяйстве заставила власти пойти на еще более радикальные реформы. Те тенденции, которые были заложены в сельском хозяйстве еще в 50-е годы продолжали нарастать.

Валовый сбор зерна и поголовье скота росли медленно, остро чувствовался недостаток рабочей силы, с конца 70-х годов вновь остро встала проблема обеспечения населения мясными и молочными продуктами. Ежегодно СССР вынужден был закупать за границей около 40 млн. тонн зерна.

Казахстан был одним из основных производителей мяса, шерсти и зерна в бывшем Советском Союзе. Однако в 1990-х годах сельскохозяйственное производство сократилось.

Посевные площади в 1991-1997 уменьшились на 13,2 млн. га (38%). В 1997 было произведено 12,4 млн. т зерна - на 3% больше, чем в 1991. В то же время производство сахарной свеклы, подсолнечника, картофеля и овощей сократилось соответственно на 82%, 50%, 31% и 8%. Производство мяса снизилось на 53%, молока на 40%, яиц - на 70%. Практически вдвое сократился экспортный потенциал сельского хозяйства страны. Резкое сокращение сельскохозяйственного производства связано как с миграцией сельского населения, особенно немцев, так и с нерешенностью вопроса о собственности.

В 1989 в Казахстане было добыто 23,8 млн. т железной руды и 151,9 тыс. т марганцевой руды, произведено 6,8 млн. т стали и 5 млн. т чугуна. К 1997 объем производства черных металлов сократился на 45%, цветных металлов - на 16%. В стране имеются значительные запасы хрома, свинца, цинка, урана, молибдена, бокситов, фосфатов и меди, однако их разработка требует значительных капиталовложений. Крупнейшие иностранные инвесторы Казахстана - "Шеврон", "Эльф-Акитэн", "Аджип" и др. На середину 1998 в Казахстане зарегистрировано 1388 действующих предприятий с иностранными инвестициями из 81 страны.

В 1989 ок. 75% промышленного производства Казахстана приходилось на тяжелую промышленность и только 25% - на производство товаров народного потребления. К 1997 доля производства потребительских товаров сократилась до 17%, поскольку казахстанская промышленность не выдержала конкуренции с китайскими, турецкими и другими зарубежными производителями.

Сельское хозяйство является одной из ключевых отраслей экономики Казахстана. Уровень развития аграрного сектора всегда выступал и продолжает выступать определяющим фактором экономической и общественно - политической стабильности казахстанского общества.

Являясь одним из приоритетных направлений развития экономики республики, сельское хозяйство располагает огромным потенциалом и большими резервами. Разнообразные климатические условия Казахстана позволяют выращивать почти все культуры умеренного теплого пояса и развивать животноводство.

Аграрный сектор Казахстана имеет следующие характеристики:

- общая площадь земель сельскохозяйственного назначения – 222,6 млн.га, из них под пашней находится 24 млн. га (10,8%), сенокосами 5 млн. га (2,2%), пастбищами 189 млн. га (85%);

- численность сельского населения – 7,3 млн. человек, или 47,2% от общей численности населения страны;

- резко выражена горизонтальная и вертикальная зональность почвенного и растительного покрова. В лесостепной и степной зонах находится 10% всех земель, в полупустынной и пустынной – около 60%, в горных областях – около 5%;

- все сельскохозяйственные зоны страны характеризуются низким количеством годовых осадков – 150-320 мм.;
- отсутствие выхода к морю, что создает существенные сложности для доступа к внешним рынкам;
- самодостаточность обеспечения по большинству продуктов питания, за исключением таких видов продукции, как сахар, растительное масло, мясо птицы, овощи и фрукты в периоды межсезонья;
- специализация северных регионов на выращивании зерновых культур и животноводстве; южные регионы, где орошение имеет существенное значение, имеют большую диверсификацию возделываемых культур (зерновые, масличные, плодово-ягодные культуры, овощи, хлопок);
- оценка производства валовой продукции сельского хозяйства в 2007 году на 1 га пашни составляет 47,5 тыс. тенге, производство продукции сельского хозяйства на 1 работника, занятого в сельском хозяйстве составляет 453 тыс. тенге;
- является крупным экспортером пшеницы и муки (входит в 10-ку мировых экспортеров), значительную долю в общем экспорте сельхозпродукции страны имеют также хлопок (15%), кожа и шерсть (25%);
- отрасль животноводства является традиционной для Казахстана, при этом почти 90% скота находится в домашних хозяйствах населения;
- средний возраст парка сельхозтехники составляет 13-14 лет, при нормативном сроке эксплуатации 7-10 лет; 70% имеющегося парка сельхозтехники – производства до 1991 года;
- С целью подъема экономики села за последние десять лет были приняты государственные и отраслевые программы по развитию и поддержке АПК и села, подкрепленные солидными финансовыми ресурсами.

Regionalna gospodarka

Ли Алина

*студентка 2 курса группы УиА-17-2 Кызылординского государственного
университеты имени Коркыт Ата*

*Научный руководитель: Ахметова Айгуль Асамуратовна
кандидат экономических наук, доцент*

РОЛЬ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Человеческий капитал - это совокупность качеств, навыков, способностей и знаний человека, используемых им в производственных либо потребительских целях. Человеческий капитал формируется за счет инвестиций в воспитание, образование, культуру, здоровье, науку, безопасность людей, в качество их жизни и интеллектуальной деятельности и в другие составляющие ЧК. Человеческий капитал состоит из: физиологического (долголетие, здоровье, инвалидность), интеллектуального (образование, квалификация, знания, профессиональные навыки), организационного (способности, менеджмент, связи). Человеческий капитал может быть: общим (знания и навыки безотносительно к тому, где они были получены), специфическим (знания и навыки, имеющие ценность там, где они получены).

Виды человеческого капитала:

- индивидуальный - запас особенных и специальных знаний, профессиональных навыков индивидуума, позволяющие ему получать дополнительные доходы и другие блага;

корпоративный - накопленный фирмой индивидуальный человеческий капитал, ноу-хау, интеллектуальный капитал, особенные управленческие технологии;

- национальный - это часть инновационных трудовых ресурсов, конкурентоспособные знания, инновационные технологии во всех сферах жизнедеятельности, а также качество жизни, обеспечивающие в совокупности конкурентоспособность экономики страны и государства на мировых рынках в условиях глобализации.

Инновационное развитие является основным приоритетом современной экономики. Это стимул для деловой активности, базирующийся на интеллектуальном капитале и поддерживающий в обществе систему новейших комбинаций факторов производства. Такая система не только основа конкурентоспособности экономики, она создает условия для всестороннего развития личности через творческую самореализацию и инвестиции в человеческий капитал. Главным элементом процесса развития инновационного производства является творческий человек, а его человеческий капитал становится главным ресурсом инновационного производства на основе генерации новых знаний. На практике приходится сталкиваться с неэффективным использованием человеческого капитала, обусловленным трудоустройством населения не по специальности, несоответствием квалификации требованиям рабочих мест и другими аспектами. В этой связи объективной необходимостью является создание условий для формирования и реализации в трудовой деятельности человеческого капитала, способствующего переходу страны к инновационному развитию. Среди проблем, затрудняющих инновационное развитие - различие в масштабах, скорости и глубине преобразований в территориальном разрезе.

Следует также подчеркнуть крайне неравномерное распределение всех видов ресурсов, административно-территориальную асимметрию, высокие различия в уровне и качестве жизни населения, в моделях и степени госрегулирования и др.

Инновационное развитие можно рассматривать:

- как тип экономического развития, основанный на инновациях;
- как стратегию, базирующуюся на широком внедрении новшеств в различных сферах жизнедеятельности общества;
- как фактор конкурентоспособности;
- как совокупность финансово-экономических, социально-психологических, политических факторов создания, совершенствования и использования инноваций - факторный подход;
- как процесс накопления положительных изменений, сопровождающийся повышением эффективности деятельности, развитием социальной сферы, ростом уровня и качества жизни населения, развитием

инфраструктуры; переходом к новому технологическому базису - процессный подход.

Экономисты доказывают, что «производство человеческого капитала - это один из процессов создания производительных способностей человека посредством современных инвестиций», под которыми понимается «различные действие, которые повышают квалификацию и способности и тем самым производительность труда работников». Отмечаются «несомненную выгоду в деле вложений в человеческий капитал» своих рабочих для организации. Фирма «должна стать источником развития человеческого капитала и настойчиво развивать его», так как все решения, принимаемые по поводу инвестиций в человеческий капитал рабочих, сформируют будущее компании на последующие годы. Хотя теоретики человеческого капитала указывают, что инвестиции по своему содержанию могут быть денежными, трудовыми и временными, под которыми понимаются соответственно затраты труда (энергии) и личного времени субъекта человеческого капитала, основное внимание ими уделяется вопросам денежных инвестиций в человеческий капитал как фактора экономической целесообразности вложений в развитие способностей индивида. Основная проблема в вопросах производства человеческого капитала - возврат вложенных инвесторами в развитие качеств человека финансовых средств.

Список литературы

1. Беляков С.А. Экспорт образовательных услуг: анализ управленческих решений. - М.: Дело, 2011. - С.45-49.
2. Поздняков В.А. Сущность и содержание категории «Человеческий капитал» // Фундаментальные исследования. – 2012. – № 11–3. – С. 572-575.

Makroekonomia

Akhetova A. A.

Korkyt Ata Kyzylorda State University, Kazakhstan

WHAT HAS KAZAKHSTAN BROUGHT TO GLOBALIZATION?

With the development of science, distance stopped to be a factor, that limits contact between countries. Due to it, it has become easier to conduct business, both political and economic nature. Countries began to establish economic and political interconnection, the consequence of which is the global division of labor, manpower, production resources, worldwide migration, standardization of legislation, economic and technological processes. Another trend emerged, namely, cultural values and features previously seen in certain zones, began to spread throughout the world. Karl Marx was the first who give this process a name, globalization. Globalization started since ancient times, but precisely in the period of 20th and 21st century. It began to influence the development of world community and all countries, including Kazakhstan became its participants. It is a well-known fact, that globalization has strongly influenced the development of Kazakhstan, but what Kazakhstan brought to globalization?

Kazakhstan as an active representative of foreign politics, not only accepted many features of globalization, but also began to promote it itself, entering into collaboration with other countries both politically and economically. Thus, he is planning to organize successful international organization for meetings about cooperation and confidence building in Asia. Central Asian countries, one way or another, support it and agree with the need to establish this idea. Kazakhstan actively cooperates with NATO by agreeing with the Individual Program of Cooperation with NATO, which allows for the addition and development of this doctrine. The Republic, working in collaboration with NATO, also comprehensively studies aspects of military-technical cooperation under the Partnership for Peace Program. This step is necessary for Kazakhstan, because its location in the region, in which the possibility of conflict is extremely high.

However, Kazakhstan has been tirelessly building a peacemaker's policy. Proof of this is the abandonment of nuclear weapons, which has remained in Kazakhstan since the days of the Soviet Union. Consent to the export of weapons was announced in 1994. It was the first in the world to abandon the use of nuclear weapons.

As N.Nazarbayev explained, there are more than one hundred ethnic groups living in peace and harmony in Kazakhstan. «This inspires confidence in us. Probably, this makes it necessary to ask Kazakhstan that meetings, dialogues between conflicting parties take place on our territory», the President said.

The peacemaking nature of foreign policy has been repeatedly proved by the fact that Kazakhstan serves as an international platform for negotiations on virtually all the pressing problems of the global community. The I and II Congresses of Leaders of World and Traditional Religions held in 2005–2006 in Astana are one of the proofs of the peace-loving doctrine of Kazakhstan.

Kazakhstan was initiating the creation of regional integration associations for several years. Unfortunately, the activities of established regional structures (Central Asia Union, 1994; Organization of Central Asia Cooperation, 2002) did not lead to any positive results. The new stage in international politics, thanks to which the geopolitical position of our country can be strengthened inspired the president of Kazakhstan, Nursultan Nazarbayev to establish the Union of Central Asian Countries, which in the future may be convenient for interaction and closer integration between these countries. The main goal of the Union is economic unification through the formation of a common economic space and a single regional market.

In conditions of globalization, Kazakhstan starts increasing its own growth rates, not only using, but actively introducing its own projects,

Among them are initiatives to convene the CICA, Eurasian Economic Community, the SCO and others. As one of the countries that often participate in foreign policy, Kazakhstan often appeared in the global community, then as a peacemaker or as a mediator. The policy of the Republic of Kazakhstan in relation to the surrounding world is consistent with the principles of the United Nations on maintaining peace and independence of states, contributing to economic and political relations and resolving conflict issues using the documentation base of the UN Security Council. Given that globalization is gaining momentum, the role of Kazakhstan in this process cannot be fully defined yet, but it is easy to see that its influence on the world

is impressive and quite likely, in the near future, Kazakhstan will become one of the most developed countries of the future.

Reference list:

1. Turumbetova, L. Changes in the system of higher professional education in multiethnic Kazakhstan due to globalization. *Procedia-Social and Behavioral Sciences*, 116, 4889-4893., 2014.

Finansowe stosunki

Бекешева Д.А.

Қорқыт Ата атындағы Қызылорда мемлекеттік университеті, Қазақстан

БЮДЖЕТТЕН ТЫС ҚОРЛАРДЫҢ НЕГІЗГІ СИПАТТАМАСЫ

Бюджеттен тыс қорлар - бұл Федералдық Үкіметтің және жергілікті биліктің бюджет шығындарын қаржыландырумен байланысты қаражаты. Бюджеттен тыс қорларды қалыптастыру міндетті мақсатты аударымдар есебінен жүзеге асырылады. Бюджеттен тыс қорларға аударымдардың негізгі сомалары өзіндік құнның құрамына енгізіледі және еңбекақы төлеу қорына пайызбен белгіленеді.

Қазіргі заманғы экономикада бюджеттен тыс қорлардың бірқатар ерекшеліктері мен артықшылықтары бар: мемлекеттік билік органдарында шаруашылық өмірге араласуға және кәсіпкерлікті қаржылық қолдауға, әсіресе тұрақсыз экономика жағдайында қосымша қаражат пайда болады.

Бұл қорлардың қаражатын қатаң мақсатты пайдалану неғұрлым тиімді бақылауды қамтамасыз етеді, өйткені олардың бюджеттен дербестігі және мақсаты (жаңа маңызды міндеттерді шешу) мемлекет тарапынан ерекше назар аударуды талап етеді.

Белгілі бір жағдайларда - белсенді сальдо болған кезде бюджет тапшылығын жабу үшін пайдалану мүмкіндігі.

Мемлекеттік және мемлекеттік емес, бюджеттік және бюджеттен тыс, ұлттық және халықаралық, федералдық, аумақтық және жергілікті, салалық, салааралық және арнайы, қайырымдылық, пай, инвестициялық және т.б. қорлар бар.

Қорлардың барлық сорттары үшін жалпы сипаттамалар келесіге әкеледі.

Біріншіден, - қаржы ресурстарын шоғырландырудың ерекше нысанының болуы.

Екіншіден, - коммерциялық емес мәртебе, яғни Қор қызметін пайданы алуға емес, қоғам, жергілікті қоғамдастық не нақты топ таныған мақсатты міндетті орындауға, оларды қолдауға айырбастау (коммерциялық емес мәртебе

Қор қызметі есебінен пайда алудың қажеттілігі мен мүмкіндіктерін жоққа шығармайды).

Үшіншіден, - қаржы қаражаты қозғалысының ерекше сипаты (бастапқы жинау, көздерді шоғырландыру, жұмсаудың нысаналы сипаты міндеттілігі кезінде оларды екінші рет бөлу).

Қорлардың жоғарыда аталған топтарының әрқайсысында қаржы ресурстарын қалыптастыру көздерінің ерекше жиынтығы және жиналған қаражатты бөлудің (жұмсаудың) әртүрлі ережелері бар, олар үшін мүлікті пайдалану туралы есептіліктің жариялылығы ортақ болып табылады.

Қорлар қаржы ресурстарын шоғырландырудың ерекше нысаны ретінде әртүрлі жобалар мен бағдарламалар есебінен қаржыландыру тетігінің жоғары экономикалық тиімділігін қамтамасыз етеді.

Ресурстарды жұмылдырудағы және қаражатты қалыптастырудағы олардың артықшылықтары, ең алдымен, орнықты, қорлардың салыстырмалы тәуелсіздігімен байланысты - әдетте, бұл қаражат тұрақты кезеңділікпен алынатын нақты жарналар есебінен құралады.

Сондай-ақ көптеген қаржыландыру көздері бар, яғни бірқатар мүдделі тараптардың нақты мақсаттарын іске асыруға аралас қаржылық қатысу.

Қорлардың кіріс көздерін іске қосу механизмі мен ерекшеліктері бар. Ол бюджеттік кірістерді қалыптастыру үшін пайдаланылатын тетіктен айтарлықтай ерекшеленеді.

Олардың негізгі бөлігі салық - экономикадан тыс, әкімшілік мәжбүрлеу құралы есебінен құралатыны белгілі. Қор кірістерін қалыптастыру құралдарының спектрі әлдеқайда айқын экономикалық, ерікті сипатқа ие.

Салықтық (мәжбүрлеп) жақын төлемдерден басқа, ол таза экономикалық табиғаты бар міндетті және ерікті сақтандыру аударымдарын, сондай-ақ нақты мақсаттарға ерікті қайырмалдықтарды қамтиды.

Осылайша, қорлар ресурстарының көздері бюджеттік ресурстарды қалыптастыратындардан әртүрлі, мұнда тек экономикалық емес, сонымен қатар көп жағдайда экономикалық (экономикалық қызығушылықты ынталандыратын), сондай - ақ ерікті (шығармашылық, моральдық мүдделерді ынталандыратын) құралдар пайдаланылады.

Жиналған қаржы ресурстарын бөлу, оларды пайдалану тиімділігі тұрғысынан да қорлар маңызды артықшылықтарға ие. Біріншіден, бұл қорларға тән, әдетте, конкурстық негізде түрлі нысандарда (гранттар, жеңілдікті кредиттер және т.б.) жүзеге асырылатын ресурстарды бөлудегі бәсекелестік бастаулар; екіншіден, - қазіргі нақты сәтте басым даму бағыттарын селективті қолдау; үшіншіден, - бөлінетін ресурстардың атаулылығы.

Осының барлығы нақты қорлар құрылатын процестерді басқаруға икемділік береді. Мұндай тұжырымның растамасы қызметтің түрлі салалары мен салаларында - мемлекеттік және муниципалдық басқару саласында, сақтандыруда (Әлеуметтік және коммерциялық), халық шаруашылығы салаларында және т. б. қорлардың жылдам және серпінді өсуі болып табылады.

Қаржы ресурстарын шоғырландырудың қор нысаны бюджет саласында, әсіресе бюджетті қалыптастыру кезінде кеңінен таралып келеді, бірақ бұл нысан әсіресе бюджеттен тыс салада кеңінен дамуда.

ПАЙДАЛАНҒАН ӘДЕБИЕТТЕР

1. Шетелдердегі әлеуметтік сақтандыру үлгілерінің қысқаша сипаттамасы // <http://worldsocial.wordpress.com>
2. Ли В.Д., Те С.Ю. Қазақстан Республикасындағы халықты әлеуметтік қорғаудың қазіргі жағдайы // ҚазҰУ хабаршысы - 2011 // <http://articlekz.com>
3. Халықаралық тәжірибе, Еуропаның жетекші елдеріндегі кәсіби тәуекелдерді әлеуметтік сақтандырудың негізгі үлгілері // <http://www.kiovt.ru>

Inwestycyjna działalność i funduszowe rynki

Буркут Азиза

Қорқыт Ата атындағы Қызылорда мемлекеттік университеті

Экономика мамандығының 3 курс студенті

Талапбаева Г.Е.

э.ғ.к, қауымдастырылған профессор м.а

АУЫЛ ШАРУАШЫЛЫҒЫНА ИНВЕСТИЦИЯ ТАРТУ ФАКТОРЛАРЫ

Мемлекеттің жеке инвестицияға жанама ықпал етудің: салықтық, қаржылық, несиелік, баға құру мен амортизациялық саясат; табиғи ресурстар мен жерді қолдану шарты мен тәртібі; мемлекеттік норма мен стандарттың сақталуын бақылау; меншік нысанын ұлттандыру мен жекешелендіру; инвестициялық жобаны сараптауды әдістемелік қамтамасыз ету және ұйымдастыру секілді формалары мен әдістері бар.

Ауыл шаруашылық саласына инвестицияны тартуды белсенділендіруде әлеуметтік-экономикалық, қаржылық, ұйымдық-құқықтық, саяси, аймақтық және басқалай факторлар жиынтығымен қарастырылатын инвестициялық ахуалға байланысты болып келеді. Инвестициялық климат жалпы экономикалық жағдай мен келешекте салаларды дамытудың маңызды бір индикаторы болып табылады [1].

Жалпы ауыл шаруашылық саласындағы инвестиция жіктелімі мына түрде: белгілері, іс-әрекет ету бағыттары, атқарылатын қызметі, мөлшері, мерзімі, нәтижесі бойынша ерекшеленеді.

Ауыл шаруашылығындағы инвестиция келесідей белгілері бойынша жіктеледі:

- қоршаған ортаны қорғау;
- материалдық-техникалық ресурстармен қамтамасыз ету жүйесі;
- ауыл шаруашылық өнімдерін кепілдендіру;
- мелиорация.

Бұдан басқа, ауыл шаруашылығында жүргізілетін жүйенің қажеттілігіне байланысты төмендегідей жіктелген қағидаларды бөліп көрсетуге болады:

- салалық - өсімдік, мал шаруашылығы және өнеркәсіп өндірісі қамтамасыз етілетін;

технологиялық – машиналар, еңбек ақы, жерді өңдеу, тыңайтқыш, мал басын жаңарту.

Қоршаған ортаға инвестициялық жобаның әсер етуіне байланысты салымдар мына түрде ерекшеленеді: глобальды, ірі көлемдегі, аймақтық, локальды. Оған мемлекеттің қатысу дәрежесіне қарай мемлекеттік, аралас және мемлекеттік емес түрінде бөліп көрсетуге болады. Салынған инвестицияны қолдану нәтижесі бойынша тиімді және тиімдірек түрімен ерекшеленеді.

Инвестициялау тұлғасы бойынша мемлекеттік және жеке меншіктік болып ерекшелінеді. Бұл төмендегі көрсетілген жіктелімдер бір-бірімен өзара байланысты екендігін көрсетеді. Осы белгілері арқылы нақты инвестициялау бағытын анықтау мүмкіндіктеріне ие бола аламыз [2].

Мемлекеттің салық саясаты – жеке инвестицияны ынталандыру мен жанама реттеу қызметі болып табылады. Ол кәсіпорынның өз меншікті көздері есебінен өндіріс құралдарын кеңейтуді қаржыландыру мүмкіншілігін, яғни, өзін-өзі қаржыландыру мүмкіншілігін анықтайды.

«Жалпы өзін-өзі қаржыландыру» ұғымы таза өзін-өзі қаржыландыру мен амортизациялық аудармаға бөлінеді.

«Таза өзін-өзі қаржыландыру – бұл материалдық-техникалық базаны дамытуға бағытталған кәсіпорын пайдасының бір бөлігі. Бұдан басқа, пайда кәсіпорынды өзін-өзі қаржыландырудың көзі болғандықтан компанияны дамытудың екі маңызды қызметін атқарады: күтілетін пайда инвестициялық шешімді қабылдаудың негізгі және алынған пайда кәсіпорын қызметі табысының өлшемі болып табылады [3]. Аталған пайданың бұл екі қызметі бір-бірімен өте тығыз байланысты және инвестицияның тиімділігін бағалаудың негізін құрайды.

Инвестиция тиімділігін бағалау – ғылыми және тәжірибелік көзқарас тұрғысынан мәселе күрделі екендігін атап кету қажет. Көрсетілген мәселе сапалық пен сандық аспектілердің болуымен сипатталады.

Мәселенің сапалық аспектісі инвестициялық қызметті жүзеге асырудағы кәсіпкерлердің алуан түрлі мотивациясына негізделеді және өз кезегінде инвестицияны бағалаудың көптеген көрсеткіштерінің болуын анықтайды.

Инвестициялық қызмет мотивтерінің жіктелімін келесі түрде беруге болады [4]:

1. Кәсіпорынның тіршілік ету теориясы инвестициялау себебі ретінде өндірістік-технологиялық базаны жаңартпай кәсіпорынның өндірістік қызметінің одан әрі мүмкін еместігін алға тартады;

2. Инвестицияның акселерациялық теориясы инвестициялық шешім қабылдауда шешуші жағдай деп өндірістік қуаттылықты ұлғайту қажеттілігін санайды;

3. Пайда себебіне негізделген теория;

4. Инвестиция мотивін жеке институтционалдық жағдаймен байланыстыратын басқа да теория.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі

1. Михилев А. Инвестирование в агропромышленное производство // Экономика сельского хозяйства России. - 2005.- №8. - С.6.

2. Зарук Н.Ф. Особенности инвестиционной политики в интегрированных агроформированиях // Экономика сельского хозяйства и перерабатывающих предприятий. -2002. - №11. – С.7.

3. Репп Х.О. Управление в агропромышленном комплексе: вопросы теории и практики. - М.: ВНИИЭСХ, 1994. - 105 с.

4. Лучко М. Прямые иностранные инвестиции: движение и значение //Экономист. - 2003. - №3. - С.22-32.

Marketing i management

Джайнакбаев М.Н.

АО «УНИВЕРСИТЕТ НАРХОЗ», Бизнес Школа, Докторантура ДВА «Деловое администрирование», Республика Казахстан, г.Алматы

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ВЫСШИМ УЧЕБНЫМ МЕДИЦИНСКИМ ЗАВЕДЕНИЕМ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

В рамках реализации Государственной программы развития здравоохранения Республики Казахстан «Денсаулық» на 2016 - 2019 годы реализуется проект по Модернизации медицинского образования в РК, основной целью которого является достижение качества подготовки кадров здравоохранения на основе внедрения наилучшей международной практики и долгосрочного стратегического партнерства медицинских ВУЗов Министерства с ведущими зарубежными университетами.

Подготовка врача осуществляется в два этапа: на до и последипломном уровнях. В соответствии с законодательством сформулированы задачи двух обязательных составляющих медицинского образования - до дипломной и последипломной подготовки.

Начальный этап – до дипломное образование – это базовое пятилетнее обучение в медицинском вузе. Базовое обучение основано на разработанных в последние годы государственных образовательных стандартах (унифицированных учебных программах по всем преподаваемым в высшей медицинской школе дисциплинам). Основная цель до дипломного обучения – наделить будущего врача знаниями и навыками, позволяющими правильно пользоваться алгоритмом постановки диагноза, уметь осуществлять медико-профилактические мероприятия, оказывать неотложную помощь в пределах своей компетенции, выполнять профессионально-должностные обязанности в контексте с морально-правовыми требованиями, вытекающими из Конституции РК, медицинского законодательства и Уголовного кодекса РК.

Додипломная подготовка завершается выдачей выпускнику вуза диплома государственного образца, свидетельствующего об уровне официально

полученного им образования и о полученной базовой специальности. На этом этапе его самостоятельная деятельность ограничена.

Далее начинается многоуровневая последипломная программа обучения. Задачей второго этапа-последипломного образования-является необходимое завершение подготовки специалиста (завершение условное, так как медицинское образование продолжается всю жизнь), способного компетентно, квалифицированно и, главное, самостоятельно оказывать лечебно-профилактическую помощь, на достаточном уровне решать все профессиональные задачи в рамках избранной специальности, о чем должен свидетельствовать получаемый на этом этапе сертификат специалиста.



Рисунок 1 – Структура подготовки медицинских и фармацевтических кадров в Республике Казахстан

Примечание: составлено автором

Последипломное профессиональное образование в медицине подразделяется следующим образом: основные профессиональные образовательные программы и дополнительные профессиональные образовательные программы.

В настоящее время в Республике Казахстан подготовка специалистов в области медицины и здравоохранения ведется по специальностям «общая медицина» (объединившей лечебное дело, педиатрию и медико-биологическое дело), «стоматология», «общественное здравоохранение», «медико-профилактическое дело», «сестринское дело», «фармация». Принципиальным отличием новой системы подготовки является тот факт, что квалификацию «врач» получают только выпускники специальностей «общая медицина» и «стоматология».

Изменения общества и экономики, носящие глобальный характер, вступление казахстанского образования в Болонский процесс наложило отпечаток на всю систему образования, в том числе и медицинское и требуют формирования новых организационно-экономических механизмов управления вузами.

В соответствии с новыми требованиями новые образовательные программы ориентированы на конечные результаты и Дублинские дескрипторы в соответствии с разработанными национальными и отраслевыми рамками квалификации. На сегодняшний момент в медицинских ВУЗах широко используется компетентностный подход, в которых определены места достижения компетентностей в каждой дисциплине рабочего учебного плана специальности.

По мнению исследователей внедрение новой системы подготовки специалистов в области здравоохранения позволило достаточно широко использовать принцип формирования индивидуальных образовательных траекторий. Также ими отмечается, что образовательные программы отражают потребности рынка труда и согласованы со всеми заинтересованными лицами: работодателями, студентами, преподавателями и другими.

Однако вместе с тем, необходимо отметить, что современная отечественная система медицинского образования имеет те же трудности и проблемы, что и вся система образования и другие отрасли хозяйства страны, в том числе и здравоохранение.



Рисунок 2 – После дипломное профессиональное образование в медицине

Примечание: составлено автором

Наблюдавшийся в последние десятилетия экстенсивный путь развития отечественного здравоохранения, расширение объемов оказания населению специализированной медицинской помощи привели к расширению сети вузов, организации в них новых факультетов и кафедр, росту контингента студентов и выпуска специалистов.

Основной проблемой высшей медицинской школы остается проблема финансирования, которая не решается, несмотря на престижность высшей медицинской школы. Нерешенность этой проблемы серьезно осложняет развитие системы высшего медицинского образования в стране, и следствием этого являются:

ухудшающееся материально-техническое обеспечение учебного процесса наряду с прогрессирующим износом основных фондов;

снижение социального статуса преподавателя и престижа научно-педагогической работы;

критическое состояние вузовской науки, прежде всего в области фундаментальных научных исследований;

снижение удельного веса и качества профессиональной подготовки на всех этапах обучения в вузах;

не востребованность профессиональной квалификации специалистов, их знаний, умений и навыков в органах учреждений здравоохранения.

Одним из главных недостатков организации подготовки специалистов в медицинских вузах является отсутствие эффективного экономического, организационного, научно-методического механизма управления качеством на всех этапах обучения, повышения квалификации и переподготовки кадров. Во многом это объясняется децентрализацией управления здравоохранения, приведшей к нарушению взаимодействия и преемственности в подготовке врачей между кафедрами вузов, не имеющих собственных клинических баз, и территориальными лечебно-профилактическими учреждениями.

Сегодня повышение качества образовательных услуг является основой обеспечения жизнедеятельности и развития, сохранения конкурентоспособности и социального имиджа учебного заведения, в том числе и медицинского вуза. Качество медицинской помощи, оказываемой населению, напрямую связано с качеством полученного медицинского образования.

Учитывая, что практическая направленность обучения на всех его этапах является традиционно главной ценностью отечественной высшей медицинской школы, повышение качества медицинского образования напрямую связано с совершенствованием поликлинической подготовки студентов. Обучающиеся (студенты, интерны, ординаторы, аспиранты) должны иметь возможность наблюдать больных с самой разнообразной патологией. Необходимо акцентировать подготовку врача на до дипломном и последипломном этапах обучения на клинических кафедрах и базах, на формировании практических и профессиональных умений. Кафедры большинства медицинских вузов базируются в крупных лечебных учреждениях практического здравоохранения, где имеется достаточно широкая специализация медицинской помощи, поэтому только совместная плодотворная работа вузов и практического здравоохранения

и обобщение совместного передового опыта определяют перспективу развития высшей медицинской школы.

В настоящее время именно на этапе клинической подготовки в системе медицинского образования появились негативные явления. В условиях скудного финансирования лечебно-профилактические учреждения вынуждены строить свои отношения с вузами на возмездной основе.

Медицинские вузы, не имеющие собственных клинических баз, вынуждены оплачивать коммунальные и эксплуатационно-технические расходы за пользование помещениями, на которых расположены клинические кафедры, оплачивать организацию практики.

Кроме того, существует ряд проблем подготовки кадров по новым специальностям, таким как социальная работа, клиническая психология, сестринское дело. К их числу относится отсутствие в достаточной степени сформированного общественного и профессионального представления о необходимости введения ряда новых специальностей в практику здравоохранения. У многих региональных медицинских вузов отсутствуют полигоны для отработки новых подходов в организации медицинской помощи населению, таких как использование мультидисциплинарных бригад (врач, клинический психолог, специалист по социальной работе, медсестра с высшим образованием), внедрение новых специалистов в лечебные учреждения.

Повышение качества медицинской помощи находится в прямой зависимости от подготовки и рационального использования научно-педагогических кадров высшей медицинской школы. Именно профессора и преподаватели определяют уровень и содержание учебного процесса в высшей медицинской школе, готовящей специалистов-врачей, стоящих на страже здоровья людей, способных решить актуальные проблемы здравоохранения в соответствии с современными достижениями медицинской науки и практики. Кроме того, научно-педагогические коллективы медицинских институтов принимают самое непосредственное участие в решении и разработке фундаментальных и прикладных проблем медицинской науки и здравоохранения.

Совершенствование качества медицинского образования также связано с сохранением вузовской медицинской науки. Вузы располагают огромным научным потенциалом, но из-за финансовых проблем он используется

чрезвычайно неэффективно. Очевидно, что огромное количество социально-медицинских проблем, возникающих в регионе, невозможно решить только силами практического здравоохранения. Важны учет и научный анализ региональных особенностей демографии, краевой патологии, экологической обстановки, особенностей заболеваемости. В условиях скудного бюджетного финансирования определить пути реформирования регионального здравоохранения, стратегию и тактику этого процесса можно лишь с активным участием коллектива медицинского вуза, где сконцентрированы лучшие наилучшие силы.

Функции научно-исследовательских подразделений медицинских вузов заключаются в следующем:

проведении актуальных научных исследований, способствующих развитию передовой медицинской науки;

внедрении научных достижений и важнейших результатов научно-исследовательских работ в практику здравоохранения путем постоянного обновления содержания практических и лекционных занятий, пропаганды научных знаний.

Медицинские вузы проводят большую научную работу непосредственно на производстве, изучая здоровье больших контингентов трудящихся. Привлечение студентов к этой работе непосредственно под контролем ассистентов играет большую роль как в расширении их специальных знаний, связанных с темой обследования, так и выработке у них организационных навыков в работе. Это прививает также стремление к проведению широких профилактических мероприятий, санитарно-просветительной работы, помогает глубже изучать жизнь, понимать необходимость связи медицинских учреждений с производством.

Наиболее характерными формами взаимодействия научных подразделений медицинских вузов и лечебно-профилактических учреждений стали: консультативная и методическая работа в лечебно-профилактических учреждениях, специализация и повышение квалификации средних медицинских работников и врачей, научные исследования и привлечение практических врачей к участию в научной работе коллективов кафедр, выполнение самостоятельных исследований при консультации специалистов института, выезд бригад специалистов в отдаленные районы для оказания экстренной медицинской

помощи, организация научно-практических конференций, чтение лекций и проведение семинарских занятий по наиболее важным проблемам медицинской науки и практики здравоохранения, санитарно-просветительская работа и движение студенчества, осуществление научно-практических исследований, изучение демографических процессов, снижение заболеваемости населения, организация диспансерного наблюдения и другие важные проблемы здравоохранения.

Однако на сегодняшний день вузовский сектор медицинской науки оказался в особенно сложном положении. Научные исследования становятся все более высокотехнологичными, а потому дорогостоящими. В связи с сокращением финансирования на научные исследования возникают трудности с обновлением лабораторного оборудования, обеспечением расходными материалами и реактивами, закупкой и содержанием лабораторных животных. Такое положение вызывает отток молодых кадров из медицинской науки, ведет к сокращению количества наукоемких фундаментальных исследований, прекращению значительной части НИР на этапе неполного завершения, что существенно уменьшает возможность внедрения результатов научных исследований в практику здравоохранения.

Таким образом, для совершенствования медицинского образования необходимо усилить взаимодействие здравоохранения, образования, науки и социальной защиты населения при планировании, обеспечении развития и оценке результатов медицинского образования; обеспечить связь обучения с реальными потребностями населения в медицинской помощи и возможностями национальной системы здравоохранения.

Как одно из направлений реформирования образования предлагается создание крупных университетских комплексов, включающих вузы, НИИ, производство и учебные заведения профессионального технического образования, в рамках которых можно создать все условия для подготовки специалистов завтрашнего дня. В контексте реформирования высшего медицинского образования речь идет о создании в структуре высших медицинских и фармацевтических учебных заведений клинических, медико-профилактических, аптечных и производственных подразделений и передаче из подчинения органов здравоохранения в распоряжение вузов в качестве основных баз для профессиональной подготовки специалистов крупных лечебно-

профилактических заведений (клинические больницы, поликлиники, родильные дома, подстанции скорой и неотложной помощи, консультативно-диагностические центры и т.д.).

Превращение высших медицинских учебных заведений в ведущие учебно-научно-лечебные центры по непрерывной подготовке, переподготовке и повышению квалификации специалистов, оказанию высококвалифицированной помощи населению, развитию отраслевой науки является объективной закономерностью. Процесс интеграции в области медицинского образования, медицинской науки и здравоохранения определяет организационные формы оказания специализированной медицинской помощи и непосредственно влияет не только на структуру и функции лечебно-профилактических учреждений, но и на структуру подготовки врачей.

В заключение необходимо отметить, что система подготовки врачей будет соответствовать современным требованиям общества и государства только в случае проявления должного внимания к здравоохранению и медицинскому образованию со стороны исполнительной и законодательной властей. Одно из обязательных и решающих условий - соответствующее финансовое, материально-техническое и правовое обеспечение, способное повысить качество медицинского образования.

Список литературы

1. М.Арапов. Медицина и медицинское образование / <http://informika.ru/text/magaz/nerpaper/messedu/2003/cour0312/igoo.htm/>
2. Государственной программы развития здравоохранения Республики Казахстан «Денсаулық» на 2016 – 2019
3. Р.С. Досмагамбетова, И.М. Риклефс, В.П. Риклефс, А.С. Букеева, А.З. Муратова, Ш.С. Калиева, А.М. Касатова Особенности медицинского образования в Казахстане// Медицинское образование и профессиональное развитие №4 (18) 2014 – с.75-85
4. Князев Е, А., Таверньи К. Основные концепции и инструментарий стратегического менеджмента и их приложение к высшему образованию //Развитие стратегического подхода к управлению в российских университетах: Сборник статей /Под ред. Е.А.Князева. - Казань: Унипресс, 2001.-С.216-228.

Бельгибаев А.К.

Жатқанбаева Э.А. - т.ғ.к., доцент

Сарсебаева А.М - магистр

*Аманбай А.Ж. 6M091200 «Мейрамхана ісі және мейманхана бизнесі»
мамандығының 1 курс магистранты*

ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ҚОНАҚ ҮЙ БИЗНЕСІН ДАМУДЫҢ МАРКЕТИНГТІК МҮМКІНДІКТЕРІ

Бәсекеге қабілетті ортаны бағалау және қонақ үй индустриясының даму деңгейі экономикалық стратегиялық аймақтарды талдау арқылы жүзеге асырылуы тиіс. Мақалада қонақүй нарығының маркетингтік мүмкіндіктері туралы зерттеу жүргізілді. Қонақ үй бизнесі нарығының мүмкіндіктерін талдау негізінде сыртқы факторлардың әсері анықталды, қонақүйлердің жұмысын жақсарту және олардың бәсекеге қабілеттілігін арттыру үшін маркетингтік мүмкіндіктерді пайдалану жолдары анықталды.

Түйінді сөздер: маркетингтік мүмкіндіктер, қонақ үйлер, қонақ үй бизнесі, олигополия, бәсекеге қабілеттілік, бәсекелестік, бәсекелестік талдау, маркетингтік стратегия.

Қонақ үй секторының тұрлаулы дамуы маркетингтік ортаға және тиісінше нарықтық мүмкіндіктерге байланысты. Маркетингтік мүмкіндіктер - бұл кәсіпорын артықшылығын алу үшін пайдалана алатын қолайлы жағдайлар.

Сыртқы ортаға мониторинг жасайтын және маркетинг ортасында қандай өзгерістер орын алған және бизнес дамуына әсер ететін қонақ үйлер маркетингтік стратегияны барынша дәл және сауатты түрде қалыптастыра алады.

Қазақстан экономикасының тұрақты дамуына қол жеткізу, салаларды әртараптандыру және бәсекеге қабілеттілікті арттырудағы міндеттерді орындауға тікелей байланысты.

Соңғы жылдары қазақстандағы қонақ үйдің қызметі үлкен жағымды өзгерістерге ұшырады, өйткені тұрғындардың әлеуметтік-экономикалық жағдайының жақсаруы мәдени-демалу саласындағы қызметтерге деген сұранысты арттырып, қонақ үйлер, мейрамханалар мен кафелердің санының

өсуіне ықпалдасты. Қызмет көрсету нарығындағы қонақ үй қызметтері әлеуметтік-экономикалық жағдаймен тікелей байланысты болғандықтан, экономикадағы өзгерістер, реформалар, қонақ үй бизнесіне маркетинг стратегияларын тиімді қолданудың қажеттілігін туындатты.

Қазақстандағы көптеген қонақ үйлік бизнесте маркетингтік басқару құрылымдарының жетіспеушілігі, нарық талабына сай маркетинг әзірлемелердің әдістерін дайындауды талап етеді. Қазақстандық ғалымдар қонақ үй бизнестегі маркетингтік шарттардың әдістемесін зерттеу үстінде, дегенмен де олардың ғылыми ізденістері жеткілісіз. Осы тұрғыда қонақ үй бизнесіндегі маркетингтік басқару жүйесіндегі шешілмеген проблемалар, ғылыми зерттеудің тақырыбын таңдауға және оның өзектілігін айқындауға ықпал етті.

Қонақ үй бизнесі туристік индустрияның материалды-техникалық базасының негізгі бөлігі болып табылады. Сондықтан қонақ үйде жасалған жұмыстар құрылысы, ішкі және сыртқы безендірілуі, қызмет көрсету кешені, қонақ үйдің орналасуы, мәзірі барлығы бір-бірімен үйлесімді болуы қажет.

Қонақ үй бизнесінің өркендеуінің басты концепциясы оның орналасуында, сонымен бірге бизнес әлеуетті қонақтардың талғамымен сәйкестенуі аса маңызды.

Қазақстандағы қонақ үйлер жіктеулерге ие, дегенмен де нақты белгілі бір статусқа ие объектілерге бөлінбеген. Қазақша стилі бар, ұлттық тағамдарды пісіріп, халықтың көңілінен шығып отырған қонақ үйлер жеткілікті.

Қонақ үй қызметіндегі маркетингтің мазмұны нарыққа бағытталған болуы қажет, яғни тұтынушылардың қажеттілігін қанағаттандыру үшін өндірушіден өндірілген өнімді түпкілікті тұтынушыға жеткізу. Бұл қонақ үй қызметінің ұсынатын қызметтерімен тікелей байланысты, біріншіден жоғары сапалы өнім тауардың материалдық құндылығын сақтауға көмектессе, екіншіден тұтынушылардың денсаулығына кепілдік береді.

Туризм саласындағы қонақ үйдің ерекшелігі.

1. Қонақ үй сферасындағы маркетинг 7 элементтен тұрады: тауар/қызмет, баға, өткізу, коммуникация, қызмет көрсету үрдісі, персонал және қоршаған орта.

2. Бұл салада тауар өндіріс мен қызметінің үзілмейтіндігімен ерекшеленеді.

3. Қонақ үй қызметіне деген сұраныс мезгілдік сипатқа ие. Тәжірибе көрсеткендей, сату көлемінің өсуі қыс айларында жоғарылап, жаз мезгілдерде төмендейді. Сондықтан маркетингтік басқару үрдісінде баға түсірімдерін жасау сияқты мәселелерді шешуді қолдану маңызды.

4. Маркетингтің осы саладағы тағы бір маңызды элементі тауар болып табылады. Мысалы, тауардың сапасының жоғары болуы экономика секторының, оның ішінде ауыл шаруашылығы, өнеркәсіп шаруашылығы, мәдениет, білім беру саласымен өзара тығыз байланыста болады. Қонақ үй қызметіндегі қызметтің сапалы болуы қонақ үй статусына тікелей байланысты. Ассортимент, өнім сапасы нарық сегментін кеңейтуге және маркетинг стратегияларын әзірлеуге, бәсекелестікті арттыруға мүмкіндікті арттыратын болады.

5. Бағаны қалыптастыру мекеменің статусына тікелей байланысты болады. Бағаны белгілеу кәсіпорынның өмірлік циклына, тұтынушылардың төлемқабілеттілігіне, сату көлеміне және мекеменің орналасуына тығыз байланысты.

6. Аталмыш сферадағы жылжыту және өткізудің басты құрайтын элементтері ретінде, өткізу арнасы, қызмет көрсету формасы және коммуникация жатады. Өткізу жүйесінің қоғамдық тамақтану саласындағы ерекшелігі тікелей каналдың қолданылатындығында. Ережеге сай, ол тұтынушыларға қызмет көрсету стилімен тікелей байланысты.

7. Қонақ үй қызметтің өзгеріске жылдам ұшырайтындығында. Ол білікті персоналдардың деңгейіне тікелей байланысты. Бұл маркетингтік әдістерді қолдануды талап етеді. Оның ішінде мамандарды оқыту, біліктілігін арттыру т.с.с.

Пайдаланылған әдебиеттер:

1. Джанжугазова Е.А. Маркетинг в индустрии гостеприимства: учеб. пособие - М., 2015.
2. Дурович А.П. Маркетинг в туризме: учеб. Пособие. – Минск, 2016.
3. Ердаuletov C.P. География туризма. – Алматы: 2015;
4. Жих Е.М., Панкxухин А.П, Соловьев В.А. Маркетинг: как завоевать рынок? – М., 2017.
5. Кадзума Татеиси. Вечный дух предпринимательства. Практическая философия бизнесмена.-М.: Дело, 2016;
6. Как добиться успеха. Практические советы деловым людям,-М.:Дело, 2016.

Нургазы Жания

АО «УНИВЕРСИТЕТ НАРХОЗ», Бизнес Школа, Магистратура МВА «Деловое администрирование», Республика Казахстан, г. Алматы

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИИ СОСА-COLA

Цель маркетинга для любого предприятия состоит в том, чтобы получить клиентов и тем самым заработать больше денег. В конкурентоспособных секторах владельцы бизнеса должны бороться с маркетинговыми усилиями компаний, которые предоставляют аналогичные продукты или услуги. Другими словами, компания должна установить конкурентное преимущество. В противном случае, будут процветать другие предприятия.

Следует ознакомиться со следующими терминами для более полного освещения темы.

Конкурентоспособность - способность определённого объекта или субъекта превзойти конкурентов в заданных условиях.

Конкурентная среда - сложившаяся ситуация, в рамках которой производители товаров и услуг находятся в состоянии борьбы за потребителей, поставщиков, партнеров и преобладающее положение на рынке [5].

Конкурентные преимущества - экономическая категория, означающая наличие у экономического субъекта уникальных характеристик, выгодно отличающих данный экономический субъект от других аналогичных субъектов на рынке [5].

Конкурентные позиции - положение фирмы по отношению к субъектам конкурентного окружения, образующееся из совокупности позиций, которые фирма занимает и отстаивает в конкурентной среде [5].

В настоящее время существует несколько критериев достижения конкурентного преимущества, которые используют все крупные компании.

Уникальность продукта. Конкурентное преимущество может вытекать из уникального продукта или услуги. Например, если бизнес производит высококачественную продукцию, которую конкуренты не могут имитировать,

владелец получает конкурентное преимущество. Другим способом достижения цели является получение доступа к запатентованным процессам или изобретениям. В таком случае конкурентам будет трудно найти маркетинговые стратегии, которые смогут подавить такое явное преимущество [4].

Уровень подготовки маркетинговых кампаний. Он так же может создать явные конкурентные преимущества. Например, если бизнес может убедить потребителей в том, что его продукт имеет значительные преимущества по сравнению с остальными, то он привлечет больше клиентов и сохранит их дольше. В отраслях, где различия между продуктами очевидно не проявляются, конкурентные маркетинговые методы являются основным способом создания и поддержания конкурентных преимуществ предприятий. Например, многие производители газировки могут производить сладкие напитки, но лишь нескольким производителям удастся сохранить свой статус лидера, в основном за счет привлечения внимания к своей продукции с помощью дорогостоящих маркетинговых кампаний.

Выбор целевой аудитории. Другой способ использовать маркетинг для развития конкурентного преимущества-выбирать потребителей более эффективно, чем конкуренты. Например, есть два бизнеса с похожими продуктами и маркетинговыми бюджетами, каждый из которых конкурирует за один и тот же пул клиентов. Если один бизнес исследует аудиторию клиентов, чтобы определить демографические, географические данные, интересы то очевидно, что он знает, как использовать свой продукт и увеличивать продажи. Следовательно, бизнес, который включает маркетинговые исследования в свою кампанию, обеспечивает конкурентное преимущество, даже если его продукт сам по себе не дает явного преимущества.

Рациональное ценообразование. Такая стратегия как распространение информации о том, что ваши продукты доступны на более низких ценах чем у конкурентов. Она часто используется розничными магазинами и другими предприятиями, которые предоставляют в основном идентичные продукты или услуги. Если возможно держать цены низкими постоянно, то можно приобрести достаточное преимущество для того чтобы управлять конкурентами. Модифицированный подход к снижению цен - периодически объявлять один день распродаж. Другой вариант предполагает, что компания будет принимать

купоны конкурентов или гарантировать самую низкую цену на определенные продукты [4].

На практике эти показатели можно рассмотреть и оценить на примере крупного производителя газированных напитков как Coca Cola.

Компания Coca-Cola начала свою деятельность в Казахстане в 1994 году. Имея 2 завода со штатом более чем 700 сотрудников, компания обслуживает население в размере 17 млн. человек. Ее портфель включает в себя такую продукцию, как Coca-Cola, Coca-Cola Без Сахара, Fanta, Sprite, Piko, BonAqua, FuseTea, Powerade, Schweppes, Burn и Monster.

Рекламные кампании Coca-Cola в 2018 году

Кубок Чемпионата Мира. На свете есть несколько вещей которые может делать только Coca-Cola. Одна из них это мировое турне Кубка Чемпионата Мира по футболу FIFA. Совершая четвёртое по счету мировое турне, 4 февраля 2018 года Кубок посетил южную столицу Казахстана, город Алматы. Казахстанские болельщики получили возможность своими глазами увидеть самый желанный трофей в мире футбола. Визит Кубка Мира FIFA в Алматы организован в партнёрстве с Федерацией Футбола Казахстана. 14 июня 2018 года в России стартовал Чемпионат мира по футболу FIFA, официальным спонсором которого является Coca-Cola. В поддержку этого масштабного события 1 апреля 2018 года компания запустила промо-акцию, главным призом которого, является билет на игру ЧМ в городе Санкт – Петербург.

Запуск Coca-Cola Без Сахара. Компания Coca-Cola начала производство улучшенной формулы всеми любимого напитка Coca-Cola – БЕЗ САХАРА, который заменил существующий Coca-Cola Zero. Новый дизайн является частью глобальной маркетинговой стратегии One brand. Сегодня на всех прилавках казахстанских магазинах уже продается обновленная Coca-Cola БЕЗ САХАРА.

Запуск Fanta Цитрус.

В рамках перезагрузки самого яркого напитка Fanta был запущен новый цитрусовый вкус с 3% содержанием лимонного сока. С данным запуском компания расширяет свой портфель в одном из самых популярных сегментов вкуса, который вот уже несколько лет входит в тройку лидеров. Исследования среди молодых людей в возрасте от 20 до 35 лет, представляющих целевую аудиторию продукта, показали, что более 80% опрошенным понравился продукт,

а более 60% заявили о том, что непременно приобретут его. Fanta цитрус доступен на полках в объеме 500 мл и 1л в пластиковой упаковке, синий цвет которой поднимет настроение каждому.

Спортивный напиток в линейке компании Coca-Cola – “Powerade”. Запуск спортивного изотоника Powerade был приурочен к яркому и крупнейшему спортивному событию города - Алматы Марафону. Более 5000 участников и гостей марафона смогли впервые попробовать Powerade, насладиться его вкусом и почувствовать пользу. Все участники и болельщики марафона положительно отозвались о напитке и отметили что, Powerade стал долгожданным запуском для всего спортивного сообщества.

Рекламная акция Fanta и концерт “Ninety One”. В декабре 2018 года Fanta совместно с казахстанской музыкальной группой “Ninety one” провела грандиозный концерт в ледовом дворце «Алматы Арена». Более 5 тысяч зрителей насладились невероятным выступлением самой популярной группы страны. Красочный концерт Fanta подарил всем гостям массу удовольствия, положительных эмоций и возможность увидеть своих любимых кумиров вживую.

Очевидно, что компания Coca-Cola уделяют значительное внимание и вкладывают большие средства на запуск новых вкусов, а также в продвижение своей продукции через рекламные кампании.

Для достижения конкурентоспособности компании нужно сделать определенные шаги и не терять место на рынке. Тем не менее, переход в стадию стагнации или спада неизбежен, поэтому следует предпринимать определенные меры для сохранения конкурентоспособности компании:

Модернизировать стратегию. Ожидания клиентов могут резко измениться, когда экономические условия нестабильны. При уменьшении прибыли, необходимо пересмотреть стратегию продаж и маркетинга соответственно.

Дифференцировать продукцию.

Ребрендинг. Когда продукт «приедается», необходимо его обновлять. Так же стоит активно следить за визитными карточками, социальными сетями, сайтом, фирменной упаковкой, одеждой и так далее.

Забота о существующих клиентах.

Освоение новых рынков за границей.

Мотивация сотрудников. Квалифицированные, мотивированные сотрудники лежат в основе динамичного, растущего бизнеса.

Выстроить долгосрочную стратегию. Предприятия, которые планируют рост, более успешны, чем те, которые рады остаться на месте. Необходимо следить за развитием сектора, потребительскими тенденциями и инвестировать в новые технологии [1].

Любое современное предприятие, стремящееся занять лидирующие позиции на современном рынке, обязано уделять показателям своей конкурентоспособности особое внимание. От того насколько качественную продукцию будет выпускать та или иная компания, зависит ее будущее. Уровень продаж, репутация, высокая мотивация рабочего коллектива, огромный доход – все это зависит от способности компании противостоять устоявшийся на рынке конкуренции и умения руководства налаживать нужные контакты в деловой среде. Предприятия, которые не способны выдержать давление конкурентов и не владеющие технологиями эффективного развития, как правило, приносят свои владельцам ощутимые убытки. Следовательно, чем ниже показатели конкурентоспособности компании, тем вероятнее ее банкротство. Высокие показатели конкурентоспособности - это одна из неотъемлемых составляющих престижности деятельности предприятия. Те компании, которые смогли занять ведущие позиции на финансово-экономическом рынке, имеют огромный авторитет и могут оказывать серьезное влияние на своих конкурентов, вынуждая их принимать любые правила рыночной игры.

Список используемых источников:

1. Антонов Г.Д. Управление конкурентоспособностью организаций и территорий. Учебное пособие. //Инфра-М. 2016. 348 с.
2. Официальный сайт Coca-Cola Ltd. - [Электронный ресурс] //-URL: <https://www.coca-colarussia.ru/stories> (дата обращения 02.06.2018)
3. Официальный сайт PepsiCo. Новости. - [Электронный ресурс] //-URL: <http://pepsico.ru/newsroom> (дата обращения 01.06.2018)
4. Портал трейдеров - [Электронный ресурс] //-URL: <https://utmagazine.ru/posts/13398-pokazateli-konkurentosposobnosti> (дата обращения 28.05.2018)
5. Свободная энциклопедия - Википедия - [Электронный ресурс] //-URL: <https://ru.wikipedia.org> (дата обращения 03.06.2018)

Ewidencja i audyt

Drokina Yekaterina

Master student of ACCA program, Narxoz University, Kazakhstan, Almaty

Karshalova Alma

PhD, associated professor Narxoz University

SIGNIFICANCE AND PLACE OF BUDGETING IN THE MANAGEMENT ACCOUNTING SYSTEM

Nowadays, the good management of a trading company is impossible without the use of a new technics and approval management accounting system. Well-organized methodology of management accounting not only provides control over the current activities of the company, but also creates prerequisites for its successful work in the future.

An integral part of management accounting is the budgeting system. Budgeting is a process of building and executing a budget - a coordinated and balanced financial plan for the activities and development of an organization. Using the budgeting system creates for the organization a number of advantages:

1) promotes a clear and purposeful activity of the company (without the presence of the control of the budget, as a rule, only responds to the current situation, rather than to control it);

2) provides the basis for assessing the performance of the enterprise. Comparison of indicators of the current period with indicators of the previous one often leads to erroneous conclusions, since the latter do not take into account the opportunities that have appeared and the changed conditions;

3) means of coordinating the work of various departments of the organization. It encourages managers of individual links to base their activities, taking into account the interests of the organization as a whole;

4) indicator of the work of responsibility centers and their managers: the work of managers is assessed according to reports on the implementation of the budget; comparison of the actual results achieved with the planned data allows identifying problem areas and developing ways to eliminate them.

The process of drawing up an organization budget is called the budget cycle, which consists of several stages:

- Planning with the participation of the heads of all responsibility centers, the activities of the organization as a whole, as well as its structural divisions;
- Definition of indicators that will be using in the evaluation of activities;
- Discussion of possible changes in the plans related to the new situation;
- Adjustment of the plans with the proposed amendments.

The budget is developing by management accounting together with the heads of responsibility centers. Information in the budget should be reflected clearly and accessible. An excess of information makes it difficult to understand the meaning of the data, and the insufficiency leads to a misinterpretation of the main limitations and relationships of the data adopted in the document.

Unlike financial statements (balance sheet, profit and loss statement, etc.), the budget form is not standardized. Its structure depends on the object of planning, the size of the organization and the degree of qualification of the developers. This document can be developed in any units of measurement, both value and natural. The budget can be prepared for the year (broken down by months) and on the basis of continuous planning (when the budget of the second quarter is considered during the first quarter and the budget is prepared for the first quarter of the next year, that is, the budget is projected all the time a year ahead).

Budget covering the general activity of the enterprise is called the general budget. The purpose of the general budget is to combine and summarize the plans of various departments of the enterprise, called private budgets.

As a result of the preparation of the general budget are created:

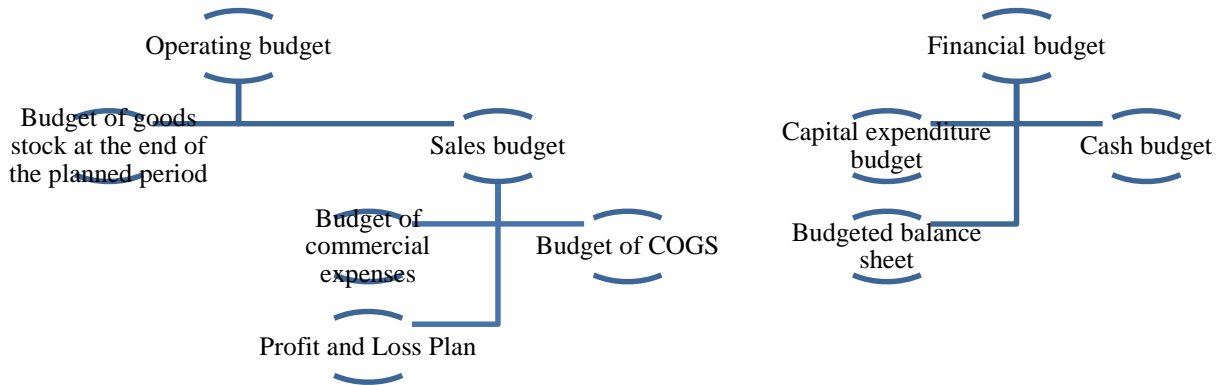
- Projected balance sheet;
- Profit and loss plan;
- Cash flow plan.

General budget of any organization consists of:

1. Operating budget that includes a profit and loss plan, which is implemented through ancillary (private) estimates, reflecting the organization's income and expenditure items.

2. Financial budget, which consists of the capital investment budget, cash flow and projected balance.

The structure of the general budget largely depends on the type of activity of the organization. Below is presented a diagram of the general budget of a trade organization.



As shown in the diagram, operating and financial budgets consist of a series of private budgets that are interconnected, interdependent, and interdependent.

In addition, budgets are divided into static and dynamic.

The static budget is designed for a specific level of business activity of the organization, its revenues and expenses are planned on the basis of only one level of implementation. All budgets included in the general are static, since the company's revenues and costs are projected in the constituent parts of the general budget, based on a certain planned level of implementation. When comparing the static budget with the actual results achieved, the actual level of the organization's activities is not taken into account, that is, all actual results are compared with the predicted ones, regardless of the achieved sales volume.

A dynamic (flexible) budget is a budget that is not drawn up for a specific level of business activity, but for a certain range of it, that is, several alternative options are provided for the volume of sales. For each possible level of implementation, the corresponding amount of costs is determined here. Thus, a flexible budget takes into account changes in costs depending on changes in the level of implementation; it represents a dynamic basis for comparing achieved results with planned indicators. The basis of a flexible budget is the division of costs into variable and permanent.

Finally, drawing up the projected balance ends work on the general budget. The agreed budget is approved by the top management of the company and communicated to the relevant structural divisions, where work on its execution is organized. At the

end of the period for which the budget was developed, a detailed analysis of the achieved results is carried out: the actual indicators are compared with the planned ones, the causes of deviations are identified. Based on the information received, an assessment is made of the activity of the entire enterprise and individual responsibility centers, deficiencies are eliminated, reserves for efficiency increase are determined, after which a budget is prepared for the next period.

Literature:

1. D. Sugak, Article: "Planning: Budgeting in a Trade Organization",
<http://busel.org>
2. C. Drury, Introduction to management and production accounting. M .:
Audit, 1997.-560 p.

Drokina Natalya

Master student of ACCA program, Narxoz University, Kazakhstan, Almaty

Kaipova Gulnar

c.e.sc, associated professor Narxoz University

METHODS FOR ASSESSING THE ORGANIZATION'S ACCOUNTING POLICIES

With the transition to market relations, approaches to setting up accounting in organizations have changed. The essence of new approaches to accounting is that enterprises independently develop accounting policies for solving their problems, but based on general rules established by the state government. The accounting policy chosen by the organization has a significant impact on the indicators of production costs, profits, taxes on profits, value added and property, indicators of the financial condition of the organization, their value. Consequently, the accounting policy of the organization is one of the main means of forming the value of the main indicators of the organization's activities, tax planning, pricing policy. Without familiarization with the accounting policy it is impossible to carry out a comparative analysis of the organization's performance over various periods, and even more so a comparative analysis of various organizations.

The accounting policy of the company - it is customary set of accounting methods (primary observation, cost measurement, current grouping and final generalization of the facts of economic activities).

Accounting policies in various organizations will necessarily be different, it gives the opportunity to choose specific methods of evaluation, calculation, composition and order of account management, accounting forms, etc. In general, this constitutes the degree of freedom of the organization in shaping accounting policies.

Consistently applying the methods of formation of accounting policies, management creates the main document of the company, which should take into account all aspects of the company.

Property delineation method. In the formation of the elements of accounting for the property of the organization, it is necessary to apply the method of property

distinction. That is, take into account that the property of an enterprise and the property of its owners are different categories that must be taken into account separately. The same method should be applied to liabilities, distinguishing between obligations of legal entities - businesses and individuals - the owners and founders of the legal entity.

Method of business continuity. Defining elements of accounting policies, it is necessary to build on the assumption that the production cycle of an enterprise will be constant, that is, its activity will consist of a series of continuous production or sales cycles.

Method of consistency in the application of accounting policies. Using this method, accounting policies are developed in such a way that there are as few changes as possible.

Objectivity method. Using this method, it is necessary to take into account that all elements of the enterprise's activities are interrelated and the choice of one element as the optimal one can negatively affect the accounting of other elements. To do this, it is necessary to analyze in detail all aspects of the company.

The method of optimizing the results of activities. This method is fundamental in the formation of each section of the accounting policy. So, based on the features of the company, its individual elements are formed in order to optimize financial results.

Features of this method consist of:

- nature of the company;
- industry affiliation of the company;
- geographical location of the company;
- taxation systems;
- organizational structure;
- staffing; etc.

This method based on such features; the accounting policy was aimed at obtaining greater profits.

Features of method of optimizing the results of activities analysis

stock and product valuation methods;

depreciation methods of fixed assets;

accounting of work in progress;

choice of tax system.

For example, if the company's expenses in the total amount of revenue are an insignificant amount, and the sale of goods or services is carried out to the end user, then it makes sense to apply a simplified taxation system. Based on this choice, other accounting policy indicators are also being formed.

Also, the choice of valuation method at retirement also affects the performance. Analyzing the prices of raw materials, materials and goods, choose one of the regulated valuation methods. If according to the results of the analysis, the average cost method brings a greater economic effect than the FIFO method, then it is precisely this method that is established as one of the elements of the accounting policy. Similarly, the methods of depreciation are analyzed. If the declining balance method generates more optimal financial results than other methods, then this method should be recorded in the accounting policy.

Nevertheless, the concept and phenomenon of accounting policies are closely related to the current constantly changing legislation. It should be noted that a competent substantiation of a particular clause, provision, or accounting policy option depends on:

Firstly, from the knowledge of the current regulatory framework;

Secondly, from the possibility of its analytical application.

Accounting policy is a developing phenomenon in the domestic accounting theory and practice, the timing and experience of the implementation of which in practice is still relatively insignificant.

Literature:

1. Article: “Metody uchetnoy politiki predpriyatiya”,
https://spravochnick.ru/buhgalterskiy_uchet_i_audit/
2. C. Drury, Introduction to management and production accounting. M .:
Audit, 1997.-20 p.

К.е.н. Поліщук О.М.

Уманський національний університет садівництва, Україна

ВПЛИВ УПРАВЛІНСЬКОГО ОБЛІКУ ПРИ РОЗРАХУНКАХ З ПОСТАЧАЛЬНИКАМИ ТА ПІДРЯДНИКАМИ

Виробнича діяльність будь-якого аграрного підприємства тісно пов'язана з використанням грошових коштів, матеріальних цінностей та трудових ресурсів. Важливою складовою безперервної господарської діяльності товариств є процес постачання товарно-матеріальних цінностей та надання якісних послуг іншими підприємствами, що тісно пов'язано з розрахунковими операціями, які можуть призводити до утворення поточних зобов'язань.

В проміжках часу між процесом постачання та здійсненням оплати за рахунками у підприємств виникає поточна кредиторська заборгованість за придбані товари та отримані послуги. Ці тимчасово вільні грошові кошти виступають поточними зобов'язаннями, які використовує господарство в своїй діяльності та мають важливий вплив на фінансову стійкість і платоспроможність господарства. Тому дані грошові потоки потребують постійного контролю, адже не дотримання термінів вчасних розрахунків є причиною виникнення значної кредиторської заборгованості. При цьому в обліковому процесі своєчасне відображення господарських операцій та аналітична інформація за розрахунками з контрагентами має важливе значення й суттєво впливає на результативну діяльність будь якого сільськогосподарського товариства та потребує постійного контролю і дослідження.

З кожним роком Україна прагне до ще більшої інтеграції у світову економіку, тому в нинішній час зростає роль і значення бухгалтерського обліку, адже існує потреба всіх рівнів управління в достовірній та своєчасній інформації про діяльність кожного економічного суб'єкта. Інформація як основа обліку необхідна для прийняття управлінських рішень, при цьому планування, аналіз, контроль та прогнозування є важливими функціями управління підприємством.

Поряд з іншими функціями бухгалтерського обліку, не менш важливою виступає контрольна функція, оскільки в обліку здійснюється відображення всіх

без винятку господарських операцій в єдиній грошовій оцінці, що дозволяє враховувати і контролювати використання активів підприємства та раціонально управляти ними. Завдяки вищезначеній функції можна попереджати та зупиняти зловживання, раціонально використовувати матеріальні та трудові ресурси, а також дотримуватись режиму економії. Внаслідок цього можна стверджувати, що контрольна функція сприяє збільшенню дохідності підприємств.

На підставі узагальнення підходів до трактування контрольної функції бухгалтерського обліку Гуцаленко Л.В. [2] зазначає що, контрольна функція - це можливість виконувати за даними бухгалтерського обліку перевірку ефективності прийнятих управлінських рішень господарського характеру.

Контроль операцій розрахунків з постачальниками підприємства залежить від раціональної його організації та чітко сформованої методики, яка передбачає наявність послідовного переліку етапів, методів та прийомів контролю для відображення результатів внутрішньогосподарського контролю обраного об'єкта і базується на визначеному переліку систематизованих джерел інформації.

На початковому етапі контроль процесу постачання доцільно розпочати з оцінки надійності постачальника та якості сировини, матеріалів, устаткування, інших ресурсів і послуг, що купуються підприємством. Після підписання договорів безпосередньо перевіряється факт виконання договірних відносин та розрахункової дисципліни.

Наступним кроком має бути перевірка правильності та повноти документального забезпечення оприбуткування товарно-матеріальних цінностей, своєчасності та правильності оформлення первинних документів, товарно-транспортних накладних, рахунків-фактур, накладних на відпуск товарно-матеріальних цінностей, актів, прибуткових ордерів. При цьому, товарно-транспортні документи доцільно порівняти з розрахунковими документами та виписками банку. Це дозволить вчасно виявити факти не повного оприбуткування матеріальних цінностей, порушення умов договору про ціну, якість, номенклатуру постачань та ін.

Особливу увагу під час проведення контролю розрахунків із постачальниками та підрядниками необхідно приділяти кредиторській заборгованості за звітними періодами. Доцільно звірити дані із сумами, що

відображені у Головній книзі та балансі за рахунком 63 «Розрахунки з постачальниками і підрядниками». Контроль кредиторської заборгованості полягає у звірці документів і записів у реєстрах обліку і перевірці обґрунтованості сум, відображених на відповідних рахунках.

Отже, дієвий контроль за здійсненням розрахунків із постачальниками та підрядниками є запорукою подальшої платоспроможності та майбутнього розвитку підприємства. Результатом ефективного внутрішнього контролю є забезпечення достовірного облікового відображення розрахункових операцій з постачальниками та підрядниками. Взаємозв'язок та взаємодія всіх функцій управлінського обліку забезпечує підприємствам зниження потенційних ризиків в теперішніх умовах господарювання та досягнення позитивних фінансових показників.

Література:

1. Беленкова О.Ю. Сутність оперативного контролінгу та його роль в управлінні підприємством // Ефективна економіка. електрон. наук. фах. вид. 2018. URL: <http://www.economy.nauka.com.ua/?op=1&z=6242>.
2. Гуцаленко Л. В. Внутрішньогосподарський контроль: навч. посіб. / Л.В. Гуцаленко, М.М. Коцупатрий, У.О. Марчук К.: «Центр учбової літератури», 2014. 496 с.
3. Киян А.В., Ярмолюк О.Ф. Облік і контроль розрахунків з постачальниками та підрядниками / Молодий вчений. 2015. № 9(1). С. 77-80.

FILOZOFIA

Filozofia religii

профессоры Затов Қ.А.

Нұр-Мұбарак ЕИМУ-нің

доктаранты Ишмаханов Ж.Ж.

Нұр-Мұбарак ЕИМУ-нің

АДАМЗАТ ТАРИХЫНДАҒЫ ДІНИ ИДЕОЛОГИЯНЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК-САЯСИ РӨЛІ

Кілттік сөздер дін, саясат, идеология, шіркеу, институт, ислам, христиан, буддизм

Ключевые слова религия, идеология, церковь, институт, ислам, христианство, буддизм.

Key words religion, ideology, church, institute, islam, Christianity, buddhism

Діннің тарихы өте тереңде жатыр. Дін институты мәдениет, әдебиет сияқты институттардан бұрын пайда болған тарихи форма болып саналады.

Дін – мемлекетке көмекші күш. Кез-келген мемлекеттегі діни конфессия қоғамдық қатынасқа ықпал жасап, жақсылық, қайырымдылық сияқты іс шараларды жасап отырған. Сөйтіп дін мен мемлекет адамдар өмірін жақсарту жолдарын бірлесе қарастырған. Мысалы, садақа беру, конфессиялар жанын ашылатын емханалар, оқу орындары және т.б. Оның бәрі теологиялық канондарға ғана қызмет емес, сол сияқты, ол мемлекеттік мүдделерге де қызмет етуі тиіс болған. Осы ретте мемлекет өз ішіндегі түрлі конфессиялардың іс-әрекеттерін реттеуге күш салған.

Дін әлеуметтік саяси өмірден ешқашан тыс бола алмайды, оның әлеуметтік тамырлары бар. Мысалы, Ислам – әлеуметтік саяси өмірді түгел қамтитын дін. Тарихта дін сол сияқты түрлі әлеуметтік саяси күштердің өзара күресіндегі объектісі мен құралына айналған. Феодализм заманында шіркеу күштеп өндіру саясатына қарсы ар-ождан бостандығы туралы тасталғаны сондықтан.

Діни қауымдастықтардың әлеуметтік-саяси рөліне келетін болсақ, дін мен саясаттың арасындағы қарым-қатынастың бар екені мәлім. Дін ешқашан да Құдайға, о дүниеге сенумен шектелген емес. Дін адамдар арасындағы қарым-

қатынасты өзінше түсіндіріп реттейді. Олсыз дін өзінің күрделі әлеуметтік және топтастыру қызметтерін атқара алмас еді.

Діни қозғалыстар өз тарихында қоғамдық өмірдің қажетсінуіне жауап беріп отырды. Мысалы, б.з.д. бірінші мыңжылдықта пайда болған *Буддизм*, аңыз бойынша ол Сидхартха Гаутаманың уағыздауымен тарады. Ол 29 жасында адамдардың түрлі жоқшылықтарын көру нәтижесінде, өзінің молшылықтағы салтанатты жағдайынан безініп, қайғы-қасіретті өмірден құтылу жолдарын іздейді. Сөйтіп, ол шындықты танып, білімділік пен оқымыстылыққа жеткен екен. Бұл кезде Буддизмнің үнді қоғамында орын алуының өзіндік себептері бар: рулық қатынастар жойылып, ірі құл иеленуші мемлекеттер пайда болды. Буддалық идеология мен дәстүрлер осындай әлеуметтік-саяси өзгерістерге халық бұқарасының жауабы еді. Өйткені, бұрынғы сенімдер халықты енді иландыра алмады. Буддизм барлық адамдарды теңестірді –кез-келген адам өзінің әлеуметтік жағдайына қарамастан «бақытсыз», одан оның «құтылуына» болады. Осылайша барлық адамдарға бірдей құтқарылу жолы ұсынылды. Буддизм шын мәнінде касталық әлеуметтік құрылымды жақтаудан бас тартты.

Буддизмнің қоғамдық өмірге көзқарасы оның діни ілімінен бастау алады. Оның негізгі тұжырымы –адам ағзасы мен қайғы-қасіретінің бірегейлігінде. Осының барлығы адамның ажырамас белгілері. Былайша айтқанда, адам азап шегуге жаралған. Оның үстіне адамның сезімі, құштарлығы, бірдемені қалауы өзіне азап алып келеді. Одан құтылуды сыртқы өмірден іздеу нәтиже бермейді. Адам ол үшін будда сияқты ішкі жетілу ісімен айналысуы керек. Адам өмірге құштарлығынан, ләззаттан, биліктен, байлықтан бас тартуы тиіс. Буддизм құтқарылу деп тәннің тыныштық жағдайына көшуін айтады(нирвана). Өзін құтқарудың тағы бір жолы –адамның нақтылы қоғамнан тыс кетуін, оның монахтық орденге кетуін айтады (сангх). Бұл бойынша адам отбасынан, жеке меншіктен, өзі өмір сүрген әлеуметтік ортадан бас тартуы тиіс. Осылайша монахтық өмір дәріптеледі.

Осы тұрғыдан қарағанда буддизмнің әлеуметтік доктринасы бұлдыр. Нирванаға жету мақсатын көздеген адам қоғамдық өмірді жақсартуды мақсат етпейді. Сондықтан буддизм белгілі бір әлеуметтік өзгерістер әкеле қоймайды.

Христиандық пайда бола бастаған кезде Рим империясында құлдардың азаттық күресі күшейе түскен еді. Христиандық өз қатарына құлдарды, кедей-кепшікті тартты, байларға, мықтыларға, құлиеленуші қоғамдағы әлеуметтік үстем тапқа қарсы жек көрушілікті уағыздады. Алғашқы христиандық қауымдастықтар

өмірінің коммунистік идеология принциптеріне негізделіп құрылғанын көруге болады. Бұл жөнінде апостолдардың бірі былай дейді: «Өз қарауындағы нәрселерді ешкім өзімдікі деп атаған емес, олардағы бардың барлығы ортақ болады. Қажет жағдайда бар нәрсенің бәрі зәру адамдарға бөліп берілді». [1] Иисус халықтық лидер ретінде өзінің демократиялық пиғылдарымен Иерусалимдегі бүкіл үстем таптың өмірін кемсітті. Ол кезде оның сөздері идеологиялық және әлеуметтік төңкерістерге шақыру болып табылатын. Сол үшін де оны жоғары билік иелері жоймақ болды. Иисустың ілімі революциялық болғандықтан,- деп жазды Гегель, ол кінәланып өлтірілді [2].

Ислам –б.з. VII ғасырда қараңғылық дәуірінде(джахилия) пайда болды. Діннің пайғамбары Мұхаммед сол кезеңдегі әлеуметтік теңсіздікті өз уағызында айыптады. Ол кедейлер құқығын қорғап сөйледі. Алғашқы кездегі христиандыққа тән эгалитаризм(фр. Egalitarisme- теңдік) Ислам дініне тән болды. Пайғамбар адамдарға мүліктік айырмашылықты Аллаһтан деп түсіндіреді. Исламның экономикалық жүйесі капитализмге де, социализмге де жатпайды. Мұнда ауқатты адамның дүниесінен бір бөлігін кедейлер үшін бөліп беруі керек саналады. Бұл өз кезегінде кедейлердің әлеуметтік тығырықтан шығуына көмектеседі.

Католицизмнің әлеуметтік ілімінің негіздері, ол күрделі эволюциядан өткен негізгі құжаттардың бірі -1891 жылғы энциклика(латынша-жалпы, бәрі үшін). Рим папасы XIII-нің (1810-1903) кезінде қабылданған. Католицизмнің әлеуметтік ілімін дамытуға Папа Иаонн Павел II-ші үлкен үлес қосқан. Қазіргі кезде католицизм идеологиясы өзгеріп келе жатқан әлеуметтік шындықты сол күйінде түсіндіруге тырысады. Ол бойынша қазіргі әлемдегі елдер мен халықтар өзара байланысты,өзара бағынышты жағдайда қарастырылады. Басқаша айтқанда әлемнің бірлігі туралы принцип мойындалып қоймай, жер бетіндегі халықтардың жаһандық мәселелерді қоян-қолтық ынтымақтасу жолымен шешу ұсынылады.

Шіркеудің пайда болуы діннің қоғамдық-саяси рөлінің күшеюінің басты жаңа кезеңі болды. Шіркеу –діни мекеме ретінде пайда болды. Ол діни қайымдастықтардың ішіндегі қарым-қатынастарды және оның зайырлы қауымдастықтармен және басқа да ұйымдармен қарым-қатынасын реттейтін болды. Шындығында, шіркеу өзінің негізгі белгілері жағынан әлеуметтік институтқа ұқсайды. Оның негізгі элементтері мыналар: жалпы діни ілім(идеология), діни қызмет (ғибадат және табыну), шіркеулік құрылым (дінге сенушілер өмірін, мінез-құлқын басқару жүйесі). Шіркеуде белгілі бір реттеуші ережелер жүйесі болады (діни мораль, канондық құқық және т.б.).

Шіркеудің нығайып, дамуы барысында оның саяси қызметі де күшейе түскен. Бірте-бірте шіркеу билігі жартылай саяси сипатқа ие болған себебі, ол отбасы мәселелерін шешіп қана қоймай, одан жоғары беделге ие болған. Енді ол бүкіл қоғам қажет ететін нормалар мен ережелердің және қоғамдық моральдың сақталуына күш салатын болған. Онымен қоймай шіркеу мемлекеттік билік беделін күшейтуде үлкен рөл атқара бастаған. Кейбір авторлардың айтуынша, шіркеулердің жағдайын еске ала отырып, тіпті оны қоғамның саяси жүйесінің бір компоненті деп есептейді. Шіркеу өз жұмысында руханилық пен сенім мәселелерін реттеп қана қоймай, адамдардың бұл өмірдегі қажеттіліктерін қанағаттандырудың діни негіздерін дәлелдейді.

Осындай қоғамдық қызметтерді атқару тиісті идеологиясыз мүмкін болмайтыны белгілі. Сондықтан кез-келген шіркеудің қызметінде, әсіресе католицизмде, әлеуметтік-саяси доктринаға мән береді. Сөйтіп, діни идеология шіркеу басшыларының іліміне, қасиетті кітаптарға сүйене отырып, бұл дүниедегі әлеуметтік теңдік мәселелерін шешкілері келеді. Осы ретте дінге сенушілер қоғамның барлық саласына, оның ішінде саясатқа да қатысуға тырысады.

Осыдан келіп, діннің қоғамдық өмірге кеңінен араласуы, діннің өзінің шектен тыс саясаттандырылуы көрініс табады. Діни экстремизмнің пайда болуы белгілі бір дәрежеде осымен байланысты.

Шынайы әлемдік діндерді тікелей терроршылдықпен айыптау дұрыс емес. Оның себебін діни концепцияларды талдаудан көруге болады. Енді соны қарастырып көрейік.

Католик шіркеуінің әлеуметтік-саяси мақсаттары қандай дегенге келсек, ең алдымен оның идеологиясының өзгеріп келе жатқан шындықты бүкпесіз бағалай білуінде. Қазіргі жаһандану контекстінде барлық мемлекеттер мен халықтар бір-бірінен тәуелсіз әрі алуан түрлі мәдениетімен сипатталады. Сонымен қатар, бұл мемлекеттер жаһандық мәселелерді ынтымақтасып шешуді қолдайды. Католиктік-әлеуметтік доктрина әлемнің әскери-саяси блоктарға бөлінуін жалпы адамзаттық ынтымақтастыққа жат нәрсе деп есептейді. Сонымен қатар католик энцикликасында өмірді, тіршілікті сақтау әр адамның қасиетті парызы. Оны бұзу – қылмыс делінген. Әлемге ядролық соғыс қаупі төніп тұр. Ол жалпы адамзатқа төніп тұрған қауіп, ол соғыста жеңгендер де, жеңілгендер де болмайды. Олай болса дау-жанжал мен соғыстар прогресс факторы бола алмайды, ғылыми техникалық революция жетістіктері соғыс қаруына айналмауы тиіс [3]. Католицизмнің осы принциптері Ватикан мемлекетінің сыртқы саясатының негізіне алынған [4].

Католиктік әлеуметтік доктринада нені істемеу керектігіне баса назар аударылған. Осыған сәйкес капиталистік қоғамдық жүйе сынға алынған. Пап Павел II пікірінше, меншік иелерінің қаскөйлігі мен эгоизмін ауыздықтау қажет. Меншікке ие болу деген абсолютті құқық ретінде қарауында меншігі жоқтарға қарсы қандай да бір болмасын жасалатын зиян деген сөз емес. Энциклика сонымен қатар нарықтық қатынастарды абсолютті түрде жақтауға қарсы. Себебі, нарықтық механизмдер адамзаттың қалыпты табиғи дамуын қамтамасыз етуге күші жетпейді. Сондықтанда нарықтық тетіктер әр уақытта қоғамның және мемлекеттің бақылауында болуы тиіс.

Католицизмнің әлеуметтік доктринасында әлеуметтік шиеленіс мәселелері басты орынға ие. Шіркеудің құжаттарында «тап күресі» туралы айтылады. Онда әлеуметтік дау-жанжалдың болу мүмкіндігі де мойындалады. Сондықтан еңбекшілерді әлеуметтік жағынан қорғау саяси реформа жолымен жүзеге асырылуы керек делінген. Кейінгі кезде католик шіркеуі адам құдайдың жаратқан құлы деумен қатар оған үлкен мән бере қарауда. Оның бөгделенуіне қарсы адам құқығын жақтайды. Сонымен қатар ар-ождан бостандығын, діндер теңдігін, сену немесе сенбеу мәселесін қарастырады.

Католицизмнің әлеуметтік құжаттарында демократия мәселесіне қатысты көзқарастарда бар. Бұрын католицизм доктринасында «демократия» ұғымы болмаған. Билік көзі халықта емес, Құдайда делінген. Бұл тұжырымды жоққа шығармай, католицизм сонымен қатар демократиялық жүйені де бағалайды. Бұл жүйе азаматтарға сайлауға немесе сайлануына құқық беріп, билік басындағыларды бейбіт жолмен өзгерте алуына жағдай жасауы тиіс дейді [5]. Сонымен қатар, шіркеу демократияның кемшілік жақтарын да байқап, азғантай билеуші топтың мемлекет билігін өзінің идеологиялық мақсаттарына пайдалануға қарсы.

Кейінгі 100 жылдықта католицизмнің доктриналды позициясы біраз бейімделу өзгерісіне ұшырады. Энцикликада социализм идеясы теріске шығарылып, пайдасынан гөрі зияны көп деген тұжырым жасалды. Бірақ кейін ресми католицизм социализмді жақтаушылар мен христиандар арасында өзара байланыс және диалог болуын терістемеді. Оның біраз тарихы бар. Олардың ресми құжаттарында марксизм дағдарысын ілім ретінде және тоталитарлық жүйедегі социализмнің күйреуі екеуі-екі нәрсе, айырмашылығы бар делінді. Онда марксизмнің сталиндік нұсқасы сынға алынады. Сонымен қатар капиталистік қоғамға берілген марксистік бағалауларды осы кезге дейін маңызы бар делінеді. Капитализм кезіндегі жат болу, әлеуметтік дау-жанжалдар және тұтыну моралы –

міне капитализмге тән осы кемшіліктер аталады. Жалпы алғанда энциклика қоғам дамуының көп вариантты жолын мойындайды [3]. Капитализмнің антикоммунизммен әуестенуі мемлекеттік құрылымдарда адам құқын және еркіндігін шектейтін қауіпті ұйымдардың құрылуына ұластыруы мүмкін дейді.

Католик шіркеуі өзінің әлеуметтік-саяси доктриналарын халық арасында кеңінен таратуға тырысуда. Кейбір Еуропа елдерінде нацизммен істес болған буржуазиялық партиялардың беделі түсіп, банкротқа ұшырауына байланысты жаңа демокристиандық партиялар мен топтар пайда болуда. Олар католиктік әлеуметтік доктринаны қолдайтындықтарын білдіруде. Оларға күрт әлеуметтік өзгерістен қауіптенетін шаруалар, орта таптың және жұмысшылардың бір бөлігі кіреді. Православиенің католицизмнен ерекше айырмашылығы –оны басқарудың бірыңғай орталығының жоқтығында. Яғни, ол бірыңғай шіркеу болып табылмайды. Қазіргі кезде православиелік дүниеле¹⁵ автокефальды (дербес) шіркеулер бар. Оның ішінде ең ірісі және ықпалдысы Орыс православиелік шіркеуі болып табылады. Автокефальдық шіркелерді рухани жоғары дәрежеге ие патриархтар мен иерархтар басқарады. Барлық православиелік шіркеулер үшін діни ілімнің канондық дербестігі бар. Ал Константинопольдық патриарх әлемдік болып саналғанмен, ол «теңдестер арасындағы бірінші» болып табылады. Бірақ оған басқа православиелік шіркеулердің ішіне араласу құқығы берілмеген. Олай болса барлық православиелік шіркеулерге тән, барлығына да міндетті әлеуметтік доктрина бар деуге болмайды. Солай бола тұра олардың әлеуметтік-саяси идеяларының бірінің бірінің айырмашылығы аз. Сондықтан орыс православиелік шіркеуінің әлеуметтік-саяси доктринасын қарастыралық.

Православиенің әлеуметтік-саяси ілімінің көздері. Православиенің католицизмдегі сияқты бір жүйеге келтірілеген әлеуметтік-саяси құжаттары жоқ. Олардың айтуынша Евангелияда айтылмағандықтан өзіндік, әлеуметтік бағдарлама жасау –бұл шіркеудің міндеті емес. Сонда да олар қоғамдық өмірде өз міндеттерін орындауы тиіс деп есетейді. Олармен айналысатын патриар пен синод болып табылады. Олардың құжаттарының бірі –«Ядролық соғыс пен бейбітшілік» деп аталады.

Белгілі орыстың діни ойшылы және құқықтанушысы И.А.Ильин (1883-1954) айтуынша, православиялық шіркеу ешуақытта зайырлы үстемдікке, мемлекеттік билікке саяси партиялар сияқты таласқан емес. Шіркеу мен мемлекеттің әрқайсының ерекше және ажыратылған қоғамдық міндеттері бар. Бірақ олар бір-біріне көмектеседі. Мемлекет шіркеуге әмір етпейді, бұйырып жарлық бермейді,

еркін және дербес жүргізеді. Бірақ барлық нәрсені өзіндік христиандық өлшеммен бағалайды. Оның қаруы –қылыш емес, партиялық саясатта емес және ордендік интрига да емес –ар, насихат және аластау т.б. 1917 жылдан кейін орыс православиялық шіркеуі жаңа саяси режимге, кеңес өкіметіне көзқарасын анықтады. Бұл ретте шіркеу мемлекет көзқарасында айырмашылықтар болды. Өзара түсінбеушіліктерге, тіпті антагонизмге дейін барды. Шіркеу социализм мен христиандық ілімнің біріне-бірінің сәйкестігі туралы пікір айтты. Шіркеу басшылығының пікірі бойынша Кеңес Одағына берілген азаматы бір жағынан православие дінін, екінші жағынан Кеңес Одағының азаматы болуы тиіс. Православиелік шіркеу мен діни конфессиялардың мәселелері ар-ождан бостандығы туралы заңмен реттелді. Одан кейін әр түрлі эволюциялық көзқарастарда орын алды. Кеңес Одағының тарқауына байланысты Алексей II 1991 жылдың 2 қыркүйегінде КСРО тарқағанымен ол халықтар достығына зиянын тигізбеуі тиіс деді [6]. Шіркеу сонымен қатар әлеуметтік әделетті жетістіктерді сақтауды және қорғауды жақтайды. Медицина, білім т.б. салаларындағы жетістіктерді сондай құндылықтарға жатқызады. Шіркеу адамның адамгершілік тұрғысынан жетілу қажеттігін уағыздайды. Әрине, христиандық иораль негізінде орыс православиелік шіркеуі соғыс пен бейбітшілік мәселелеріне үлкен көңіл бөледі. Ешқандайда жағдай да ядролық қару қолданылмауы тиіс деп санайды. Тіпті ол жер шарының түгелдей атом қаруынан тазаруына және оның космосқа шығарылмауын жақтайды. Әлемдік глобальдық мәселелер ішінде православиелік шіркеу экологияға ерекше назар аударды. Бұл ретте ғылыми техникалық прогресс дұрыс бағытта қолданылуы тиіс дейді. Православиялық шіркеу маңында саясаттандырылу процесі де назардан тыс қалдырылмаған. Атап айтқанда шіркеу азаматтардың саяси өмірге қатысуына тыйым салмайды. Бірақ ол, міндетті нәрсе емес делінген. Дегенмен айналадағы әлеуметтік-саяси өмірге діншілдер де бейтарап қарай алмайды делінеді. Шіркеу бір жағына ресми саяси бағытты қолдаса, екінші жағынан оны көп ретте сынайды және талаптар қояды. Православиенің саясилану процесі басқа да белгілерден көрінеді. Мысалы, христиандық демократиялық қозғалысқа дінге сенушілердің қатысуы. Шіркеудің бағдарламалық бағыттарының бірі – жеке меншікті қолдау, яғни әлеуметтік, нарықтық экономикаға өту. Қоғамның рухани өмірін жаңғырту. Діни тәрбие мен білімді қамтамасыз етіп, әскерде діни қызметтің болуын жақтау және т.б.

Ойымызды қорытындылайтын болсақ, діни идеология шын мәнінде мемлекеттің идеологиясына ұқсас барлық ерекшеліктер мен қасиеттерге ие.

Дегенмен, діни идеологияның идеялық жүйесі иррационалдық идеалистік мазмұнға ие, соған сәйкес идеялар жүйесі Құдайға, жаратылған әлемге және адамға құрылады. Осы ретте адамдардың мінез-құлқы, іс-әрекеті мен сезімдерін айқындайтын құндылықтар мен мақсаттар жүйесі пайда болады. Материалдық және заттық әлем Жаратушының белсенді және шығармашылық қызметі нәтижесінде пайда болған жаратылыс идеясына және белсенді қызметіне, иләһи заңына бағынады. Бұл қағида - шынайы ақиқатты көрінетін шындыққа сүйеніп күшпен толтыруға арналған мәдениеттің феномені ретінде діннің негізгі ойы болып табылады.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі

1. Библия. Книги Священного Писания Ветхого и Нового Завета. Москва: Г.Геце, 1990.
2. Гегель Г. Философия религии. Москва: Мысль, 1977. В 2 т.
3. 100 лет христианского социального учения. М., 1991. –стр.29.
4. Григулевич И.Р. Папство. Век XX. Москва: Политиздат, 1981. Стр. 81-93
5. Философский энциклопедический словарь / гл. редактор Л.Ф. Ильичев и др. –Москва: Сов. энцикл., 1989.
6. Алексей II Выступление на внеочередном съезде народных депутатов СССР. // Известия.4 сентября 1991, с.2

Әдеһам Әбдіжаппаров,
Нұр-Мұбарак Египет ислам
мәдениеті университетінің
магистранты

САХАБА КЕЗЕҢІНДЕГІ ХАДИС МЕТОДОЛОГИЯСЫ

Хадис методологиясы бүгінгі күнімізге дейін даму тұрғысынан бірнеше сатыдан өтті деп айтуға болады. Бұл ғылым саласы бірде дамып, бірде бәсеңдеп қоғам қажеттілігіне қарай зерттелу деңгейі де өзгеріп отырды. Кей уақыттарда бұл салаға баса мән берілген болса, кейде бұл тақырыпта зерттеулер азайды.

Хадис методологиясы жеке ғылым ретінде тілге тиек етілмесе де, ең алғаш сахабалар кезеңде қолданыла бастағанын байқауға болады. Дәлірек айтар болсақ, Пайғамбар (с.а.с) өмірден озғаннан һижри бірінші ғасырдың соң кездеріне дейінгі аралықта.[1, 37-б.] Хақимнің көзқарасы бойынша бұл істі ең алғаш бастаған Абу Бакр еді.[7, 46-б.] Имам Зәһәби де ғалымның пікірін қолдап Абу Бакрдың (р.а) осы істі бастаған алғаш жан екендігін айтады.

Сахабалардың келген хабарды тексеріп, бұл іске ден қоюларына түрткі болған – Құран аяттары мен Пайғамбар (с.а.с) хадистері еді. Хужурат сүресінде: « Уа, иман келтіргендер! Егер сендерге әлдебір күнәһар адам қандай да бір хабар жеткізсе, оның анық-қанығын анықтап біліп алыңдар. Әйтпесе, білместікпен әлдебір қауымның обалына қалып, артынан істеген істеріңе өкініп жүресіңдер»,[2, 49/6] – деп, ескертсе, Пайғамбар (с.а.с) «Кімде-кім менің атымнан жалған сөйлейтін болса тозақтағы орнын дайындай берсін»,[3, 33-б.] – деу арқылы, Пайғамбардың (с.а.с) атынан жалған сөйлеудің қаншалық ауыр күнә екендігін көрсеткен. Сондықтан да сахабалардың хадис жеткізу мен қабылдауда өте сақ болғандықтарын көруге болады.

Алғашқы кезеңде сахабалар хадисті қабылдауда жарх және тағдил ілімдеріне қажеттіліктері болмағандығын. Өйткені, сахабалар дәуірінде өтіріктің, соның ішінде Пайғамбар (с.а.с) атынан жалғанның, мүлде кездеспегендігін айтуға болады.[1, 51-б.] Бұл да сол ғасырдағы хадисті қабылдау шарттарының аясының тар болуына сеп болған деуге болады.

Сахабалар арасында хадисті жеткізу мен қабылдауда мынадай негізгі мәселелерге мән берілгенін байқауға болады:

а. Хадистерді аз жеткізу. Бұл тұрғыдан сахабалардың барлығыда бірдей емес. Олардың арасында тек Пайғамбар (с.а.с) хадистерімен айналысқан сахабалар да болған. Олар естіген хадистерін барынша кейінгі кегендерге жеткізуге тырысқан. Дегенмен, сахабалардың басым бөлігі хадисті аз жеткізу арқылы қателікке бой алдырудан ықтияттылық танытқан. Тіпті Абу Бакр (р.а) секілді алғашқы исламды қабылдаған және әрдайым Пайғамбармен (с.а.с) бірге жүрген сахабаның өзінен көп хадис жетпегені, Омардың (р.а) да бұл мәселеге қатты қарағаны, сонымен бірге көптеген сахабалардың да осы жолды ұстанғаны байқалады. Тіпті көптеген сахабалардың «Адамға естіген сөзінің бәрін айта берудің өзі өтірік ретінде жеткілікті», [4, 10-б.] – деп, жиі айтып жүретіндіктері жеткізілген.

Бұл нәрсеге негізгі себеп Пайғамбар (с.а.с) атынан байқамай жалған сөз айтудан қорқу және ең басты назарды Құранға қарату болған. [1, 52-б.]

ә. Естіген хадистерін нақтылау үшін өзінен жақсырақ білетін адамнан сұрау. Хатиб Бағдади естіген хадистерін нақтылау және хадис үйрену үшін сапар шеккен сахабалардың біршамасын «Әр-Рихлә фи толәбил Хәдис» атты еңбегінде айтып өтеді. Имам Бадруддин Зәркаши да «Әл-Ижәбә» еңбегінде Айша анамыздың жиырмаға жақын сахабалардың хадисін дұрыстағандығын келтіреді.

б. Келген хабардың расында да Пайғамбардың (с.а.с) сөзі екендігіне көз жеткізу. Имам Зәһәби Абу Бакр (р.а) дың өмірбаянын жазғанда ол кісі жайлы төмендегі сөздерді айтады: « Ол келген хабарларды қабылдауда ықтияттылық танытқан алғашқы адам еді. Бірде оған бір кейуана келіп өзінің немересі өмірден өткенін және сол немересінің мұрасынан өзіне тиісті үлесті сұрайды. Сонда Абу Бакр (р.а) : « Мен сіз жайлы, яғни әжелердің мирастан үлесі жайлы, Құраннан ешқандай аят таппадым, Пайғамбардың да (с.а.с) сіздерге үлес атағандығын білмеймін», – деп, артынан сонда отырған сахабаларға бұрылып осы мәселе жайлы сұрады. Сонда Муғира: «Мен Пайғамбар (с.а.с) бір кейуанаға мәйіттен қалған мұраның алтыдан бірін бергенде сонда болып едім», – дейді. Мұны естіген Абу Бакр (р.а): «Сенімен естіген өзге адам барма», – дейді. Сонда Мухаммед ибн Мәсләмә да дәл сондай оқиғаның куәсі болғандығын айтады. Сонда Абу Бакр әлгі кейуанаға қалған мүліктен үлесін бөліп береді». [5, 9-б.] Ал Омар (р.а) өмірі жайлы жазғанда: «Мухаддистерге хадисті қабылдаудың және

жеткізудің жолын көрсеткен сахаба. Егер оған әлдекім бір хадисті айтар болса, ол айтып жатқан адамнан күмәнданса хадисті аламайтын еді. Тіпті бірде Абу Муса оның үйіне келіп кіруге рұқсат сұрап есік артынан үш рет дауыстап сәлем береді. Іштен ешбір жауап болмаған соң кері қайтады. Біраз уақыттан соң Омар оның артынан адам жібереді. Қайта келегенде, «Не үшін кетіп қалдың», – деп сұрайды. Сонда Абу Муса: «Мен Пайғамбардың(с.а.с) «Егер сендерден біреу бір үйге келіп үш рет сәлем берсе және үй иелерінен жауап болмаса кері қайтсын», – дегенін естіген едім», – дейді. Сонда Омар: «Не осы айтқан сөзіңе дәлел алып келесің, не сені өзім жазалайтын боламын», – дейді. Абу Муса асығып бір топ сахабалардың қасына барады. Жүзінің қуарып кеткенін көреген сахабалар Абу Мусадан не болғанын сұрайды. Сонда, бар жәйтті баяндап, «Араларыңызда осы хадисті естіген барма», – деп сұрайды. Сонда отырғандар бір ауыздан бәріміз естіп едік дейді. Сөйтіп араларынан бір адамды Абу Мусамен бірге жібереді. Екеуі келіп Омарға естігендерін айтып берген.», [5, 11-б.] – деп айтып өткен. Ал Әли туралы: «Егер оған біреу хадис айтса қабылдаудан алдын жеткізушіге Алланың атымен ант етуін сұрайтын еді.», [5, 14-б.] – дейді.

в. Діндегі негізгі қағидаларға немесе аят хадистерге қайшы келген жағдайда жалғыз адамның хадисін қабылдамау. Омар Фатима бинт Қайстың «Жұбайым мені үш талақ еткенде Пайғамбар (с.а.с) жұбайымның мені киіндіру және азық-түлігімді тауып беру міндетін жүктемеді», – деген сөзін естігенде, «Алланың кітабы мен Пайғамбар (с.а.с) сүннетін жаттап не ұмытқанын біз білмейтін әйелдің сөзі үшін тастай алмаймыз. Алла тағала: «...Талақ айтқан әйелдерінді (зина секілді) анық арсыздыққа бармайынша, (иддат мерзімі аяқталмай тұрып) үйлерінен шығармаңдар (кумандар). Олар да өз беттерімен кетіп қалмасын...», - демейме», [3, 73-б.] – деп, бұл хабарды қабылдамаған.

Айта кететін дүние д. Нуруддин Итр: «Сахабалардың бұлайша хадисті қабылдауда қаттылық танытулары бір-біріне деген сенімсіздік немесе жаман ойдан туындаған дүние емес, бұл тек Пайғамбар (с.а.с) сөзін жеткізуде нақтылыққа көз жеткізу үшін жүзеге асырылған. Омар (р.а) да «Мен сені жалғаншы деп айыптап тұрғаным жоқ, тек нақты көз жеткізгім келді», – дейді. Сонымен бірге, кей сахабалардың өз көзқарасы бойынша Құран аяттарына қайшы деп, қабыламаған хадистерін өзге сахабалар немесе кейіннен келеген мужтаһид ғалымдар өзге қырынан қарап дәлел ретінде қабылдаған», [1, 54-б.] – дейді.

Сахабалар кезеңінің соңғы кездерінде көптеген топтардың шығуы, саяси мәселелердің ықпалымен Пайғамбар (с.а.с) атынан жалған сөйлеу пайда бола бастады. Осы мәселеге байланысты жас сахабалар мен үлкен табиғиндар хадис риуаят етілгенде кімнен келгенін сұрай бастады. Мұны әйгілі табиғин Ибн Сирин өз сөзінде: «Бұрын тізбек жайында сұрамайтын, бірақ бүлік белең алғалы рауилердің есімі сұрала бастады. Осылайша сүннет жолында болғандардың хадисі алынып, бидғат жолында болғандардың хадисі алынбайтын болды», [4, 15-б.] – деп сол кезеңді сипаттап береді.

Осы кезеңде жарх, тағдил ілімдері алғаш көрінісін бере бастады. Сахабалар арасынан Абдулла ибн Аббас, Убада ибн Самит және Әнәс ибн Мәлик сынды сахабалар осы салада алғаш сөз қозғаған кісілер ретінде белгілі. Дегенімен әлсіз рауилердің аздығына байланысты бұл мәселе өзекті болмаған. [6, 114-б.]

1. Нуруддин Итр. Мәнһәжу ән-нақди фи улуми әл-хадиси. – Дамаск: «Дәру әл-Фикр» баспасы. – 539 б.
2. Құран Кәрім. Қазақша түсіндірмелі аударма, /ауд. Әкімханов А., Анарбаев Н. – Алматы: «Көкжиек» баспасы, 2015. – 624 б.
3. Мухаммед ибн Исмағил әл-Бухари. Әл-Жәмиғ әл-муснәд әс-сахих әл-мухтасар мин умури әр-Расул сунәниһи уә айямиһи. «Дәру тауқу ән-нәжә» баспасы. – 9-том. – 162 б.
4. Әбу Хусәйн Муслим ибн әл-Хажжәж. Әл-Муснәду әс-сахиху әл-мухтасару бинақли әл-адли ани әл-адли ила Расулилла. – Бейрут: «Дәру ихияи тураси әл-араби» баспасы. – 5-том. – 2325 б.
5. Мухаммад ибн Ахмад әз-Зәһәби. Тәзкирату әл-хуффаз. – Бейрут: «Дәру ихияи тураси әл-араби» баспасы, 1998. – 4-том. – 203 б.
6. Тахир ибн Салих. Тәужиһу ән-назар илә усули әл-әсар. – Хәләб «Мәктәбәту әл-мәтбуға әл-исләмия» баспасы, 1995. – 2-том.
7. Әл-Хаким Мухаммед ибн Абдулла. Мадхал илә әс-сахих. – Бейрут «Муәссәсәту әр-рисәлә».

ADMINISTRACJA PUBLICZNA**Współdziałanie różnych gałęzi władzy****Пугач А.М., д.н. держ. упр., професор****Плотницька А.І., магістр***Дніпровський державний аграрно-економічний університет***УДОСКОНАЛЕННЯ ТЕРИТОРІАЛЬНОЇ ОРГАНІЗАЦІЇ ВЛАДИ У СФЕРІ РЕГУЛЮВАННЯ ЗЕМЕЛЬНИХ ВІДНОСИН В УКРАЇНІ**

Реформування земельних відносин і сталий розвиток місцевих громад – тісно взаємопов'язані процеси. Юрисдикція об'єднаних територіальних громад має поширюватися саме на всю їхню адміністративну територію. Це передбачено Європейською хартією місцевого самоврядування і урядовою Концепцією реформи місцевого самоврядування. Ця системи вже докорінно змінюється на користь місцевого самоврядування. Реформування земельних відносин в Україні здійснюється протягом усіх років з моменту проголошення незалежності. Основним принципом, який визначив напрями реформування, стало подолання монополії держави на земельну власність і встановлення багатосуб'єктності права власності на землю. Пріоритетним завданням земельної реформи мало стати формування ринкових земельних відносин, які забезпечили б подальший ефективний перерозподіл земельних ресурсів на основі ринкової саморегуляції.

В силу як окремих системних прорахунків, так і недостатнього ресурсного її забезпечення більшість цілей земельного реформування дотепер залишаються не досягнутими, а запровадження ринкових земельних відносин так і не стало запорукою формування сталого землекористування [1].

10 вересня 2014 р. постановою Кабінету Міністрів № 442 було створено Державну службу України з питань геодезії, картографії та кадастру (Держгеокадастр) шляхом перетворення Державного агентства земельних ресурсів України, що існувало з 2011 р. [2]. Держгеокадастр є центральним органом виконавчої влади України, який реалізує державну політику у сфері топографо-геодезичної і картографічної діяльності та земельних відносин, а також у сфері Державного земельного кадастру» [3]. Держгеокадастр має три

основні функції: організація топографо-геодезичної і картографічної діяльності, ведення Державного земельного кадастру і розпорядження державними землями сільськогосподарського призначення.

До основних завдань у сфері реформування земельних відносин, які визначено урядом на найближчу перспективу, віднесено децентралізацію, раціональне використання земель, які є основним національним багатством держави, та ліквідацію корупції.

Пріоритетними завданнями Держгеокадастру є детінізація використання земель, що перебувають у користуванні державних підприємств, запровадження механізмів ефективного контролю за використанням земель; впровадження транспарентності при передачі земель у власність (користування); демонополізація, скорочення термінів та здешевлення адміністративних послуг, у тому числі через електронне урядування; оновлення планово-катографічних матеріалів населених пунктів.

Дослідження дозволяє підтвердити висновок, що успішність реформування земельних відносин в Україні значною мірою обумовлюється результатами реформування місцевого самоврядування та територіальної організації влади в Україні. Спрямованість цих змін передбачає посилення спроможності органів місцевого самоврядування вирішувати питання місцевого значення у сфері земельних відносин, які надані їм законодавством. Адже однією з найгостріших проблем місцевого самоврядування є відсторонення місцевого самоврядування від вирішення питань у сфері земельних відносин, посилення соціальної напруги серед сільського населення внаслідок відсутності повсюдності місцевого самоврядування.

Одним із основних завдань реформи децентралізації є посилення ролі територіальних громад із наданням їм права самим розпоряджатися землями, котрі перебувають як у межах населених пунктів, так і поза ними. До повноважень базового елемента системи місцевого самоврядування – територіальної громади, у сфері земельних відносин, які мають бути закріплені в процесі децентралізації віднесено вирішення питань забудови території (відведення земельних ділянок, надання дозволів на будівництво, прийняття в експлуатацію будівель).

Проблема децентралізації повноважень місцевого самоврядування базового рівня передбачає вирішення двох взаємопов'язаних груп питань. Перша

охоплює питання, пов'язані з передачею органам місцевого самоврядування базового рівня, які представляють інтереси територіальних громад сіл, селищ і міст, владних повноважень органів державного управління щодо територіального планування, освіти, охорони здоров'я та надання інших публічних послуг. Друга група зводиться до питання про те, які землі мають перебувати в комунальній власності територіальних громад. При цьому йдеться не лише про землі в межах сіл, селищ та міст, а й про ті, що розташовані за межами населених пунктів. У переважній більшості законопроектів з цього питання, зареєстрованих протягом останнього року, децентралізація в частині регулювання земельних відносин зведена до механічної передачі в комунальну власність територіальних громад сіл, селищ і міст більшості земель державної власності, які розташовані за межами населених пунктів [4].

Серед проблемних питань, які можуть постати в процесі об'єднання територіальних громад науковці відзначають те, що при проведенні адміністративно-територіальної реформи постає питання про правовий статус узагалі та земельну правосуб'єктність зокрема сільських громад – жителів сільських поселень, які стануть складовою територіальних громад. Якщо нині територіальні громади сіл та селищ є суб'єктами права комунальної власності на землі в межах відповідних населених пунктів, а самі населені пункти – адміністративно-територіальними одиницями, то об'єднання сільських громад в укрупнені територіальні громади означатиме передачу значного обсягу їхньої правосуб'єктності новоствореним територіальним громадам. Відповідно до цього зауважується на необхідності того, щоб адміністративно-територіальна реформа проводилася в такому правовому форматі, щоб сільські громади не були позбавлені земельної правосуб'єктності, яка має містити: виключне право сільських громад на визначення юридичної долі земель у межах сільських поселень; право впливу на визначення юридичної долі земель, які безпосередньо прилягають до сільських поселень і є територіями задоволення земельних прав і законних інтересів членів сільських громад [4].

Реформування місцевого самоврядування та територіальної організації влади в Україні доцільно провести так, щоб воно забезпечувало права й законні інтереси в питаннях регулювання земельних відносин.

Література

1. Мартин А. Г. Стан земельних відносин як стримуючий фактор розвитку продуктивних сил України / А. Г. Мартин, Т.О. Євсюков // Матеріали міжнародної наукової конференції, м. Київ, 20 березня 2009р. : у 3-х частинах / РВПС України НАН України. – К. : РВПС України НАН України, 2009. – Ч. 3 – С. 289 – 292.
2. Про оптимізацію системи центральних органів виконавчої влади : постанова Кабінету Міністрів України від 10 вересня 2014 р. № 442 . – Режим доступу : <http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/442-2014>.
3. Про Державну службу України з питань геодезії, картографії та кадастру : постанова Кабінету Міністрів України від 14 січня 2015 р. № 15. – Режим доступу : <http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/15-2015>.
4. Кулинич П. Право сільської громади на землю в контексті адміністративно-територіальної реформи / П. Кулинич. – 2015. - № 14 (липень). – Режим доступу : <http://www.viche.info/journal/4824/>.

PRAWO

Międzynarodowe prawo

студентка 3 курса Иманалиева А.К., м.ю.н. Нуртай М.Н.

Таразский государственный университет, Казахстан

РОЛЬ МЕЖДУНАРОДНОГО КОМИТЕТА КРАСНОГО КРЕСТА В РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМ МЕЖДУНАРОДНОГО ГУМАНИТАРНОГО ПРАВА

Международный Комитет Красного Креста (МККК) в течение нескольких десятилетий не только хранит, но и исполняет все положения, лежащие в основе Женевских конвенций (1949), установивших направление деятельности всех организаций Красного Креста. Международный Комитет Красного Креста был основан в 1863 г., работает практически во всех государствах, оказывая помощь людям, пострадавшим в результате вооруженного насилия и конфликтов. В состав международного движения Красного Креста и Красного Полумесяца входят: Международная федерация сообществ Красного Креста и Красного Полумесяца и более 186 национальных сообществ, включая российское общество Красного Креста и Красного Полумесяца.

Деятельность МККК осуществляется по двум основным направлениям: 1) оказание помощи жертвам вооруженных конфликтов и иных ситуаций насилия; 2) развитие международного гуманитарного права и гуманитарных принципов, распространение знаний и информации о них.

Эти два направления деятельности неразрывно связаны между собой, поскольку, как отмечает И. С. Заходова, «деятельность по первому направлению ведется в рамках, обозначенных вторым, а деятельность по второму направлению основывается на опыте, который извлекается из первого направления и облегчает работу Международного Комитета Красного Креста по оказанию помощи».

Рассмотрим деятельность МККК в решении проблем развития и реализации международного гуманитарного права. Международный Комитет Красного Креста определяет приоритеты своей деятельности, руководствуясь

следующими критериями. В качестве основы деятельности МККК выступает степень страдания жертв и срочности, с которой необходимо оказание помощи, а также отраженный в международном гуманитарном праве принцип беспристрастности, означающий отсутствие дискриминации по любому признаку между лицами, которые нуждаются в помощи соответственно их потребностям. Одной из важных проблем международного гуманитарного права в настоящее время является то, что военные действия переносятся в местности, где живет множество гражданских лиц, для использования их в качестве основной цели нападения, а именно, увеличения числа жертв военных действий. МККК большое значение придает проблеме защиты гражданского населения в условиях нового характера военных действий. В целях обеспечения достаточного уровня защиты жертв вооруженных конфликтов Комитетом инициируется принятие международно-правовых норм.

Задачей МККК является помощь в развитии международного гуманитарного права (МГП). В соответствии с ней МККК, сотрудничая с разными межправительственными и неправительственными организациями, определяет нарушения международного гуманитарного права, анализирует их причины для определения необходимости принятия новых международно-правовых норм.

Важной проблемой международного гуманитарного права является реализация правовых норм. На международном уровне МККК непосредственно реализует нормы международного гуманитарного права во время оперативной работы.

Деятельность МККК по реализации норм международного гуманитарного права основывается на том факте, что эти нормы реализуются не в полном объеме. С целью повышения эффективности реализации норм международного гуманитарного права МККК осуществляет их толкование, носящее неофициальный характер, но имеющее большое значение в качестве позиции экспертного учреждения с богатым опытом работы в данной сфере деятельности. В ходе толкования норм МГП Комитет определяет принципы применения норм международного гуманитарного права. Важно отметить, что до сих пор остаются открытыми вопросы, связанные с соотношением норм международного гуманитарного права на международном и национальном уровнях.

Правовой основой деятельности МККК является работа в ситуациях, где применимо международное гуманитарное право, и тщательная оценка целесообразности своей деятельности в условиях, в которых не применяется международное гуманитарное право (в случае внутренних беспорядков и проч.). Во всех случаях Международный Комитет Красного Креста согласует свою деятельность с вышеизложенными критериями.

Совокупность документов международного гуманитарного права, как показывает реальная политическая практика, оказывает существенное влияние на процессы урегулирования современных вооруженных конфликтов. Однако не документы сами по себе определяют эффективность деятельности МККК. Главное — это результативность гуманитарных действий, осуществляемых в том числе и МККК в самой гуще конфликтов. Основной целью деятельности МККК является реализация норм международного гуманитарного права в полном объеме.

Литература

1 Фастович Т.Т., Чистякова Е.Н., Иванова А.Л. Международное движение Красного Креста // Молодой ученый. 2018. № 2. С. 205.

2 Заходова И. С. Международный Комитет Красного Креста в ситуации конфликтов и вызовов для гуманитарной деятельности // Россия: от стагнации к развитию (региональные, федеральные, международные проблемы): Матер. XI заочной Междунар. науч.-практ. конф. 2017. С. 128.

3 Малахов И. С. Международный Комитет Красного Креста и гуманитарное действие // Вестник Кемеровского гос. ун-та. 2011. № 3 (47). С. 127.

Жумабеков А.К., з.ғ.к. Сабиров А.И.

Аймақтық әлеуметтік-инновациялық университеті, Қазақстан

ҚЫЛМЫСТЫҚ ЖАУАПТЫЛЫҚ ПЕН ЖАЗАДАН БОСАТУ ИНСТИТУТЫНЫҢ МӘНІ

Қылмыстық жазадан босату түрлері жалпы бірдей әлеуметтік – құқықтық бағытына қарамай, әртүрлі заңдық сипатқа ие болып, өзінің жүзеге асуы үшін әртүрлі негіздер мен шарттарды қажет етеді. Қылмыстардың қайталануы қоғамға аса жоғары қауіптілік тудырады. Мұндай заңдылық соттылығы жойылмаған, әрі алынбаған аса қауіпті тұлғаның ауыр қылмысты қайталап жасауы, қылмыстың қайталану түрі болып табылатынын бақылайды. Соттардың қылмыстардың қайталануы туралы заңды дұрыс қолдануы, бұл қылмыстардың қайталанудағы мән-жайларға неғұрлым ықпал етеді. Қылмыстардың қайталануы бойынша бас бостандығынан айыру және тағайындалған жазаны түзеу мекемесінде неғұрлым қатаң түрде өтеу заңмен белгіленеді. Қылмыстардың қайталануы соттылықты жою туралы мәселені шешудегі ҚК-ті қолданғанда, және де рақымшылық жөніндегі заңды шығарғанда нормашығармашылық қызметте қылмыстың қайталануы есепке алынады. Қылмыстардың қайталануы үш түрге бөлінеді: қылмыстардың қайталануы, қайталанған қауіпті қылмыс және аса қауіпті қайталанған қылмыс. Сот практикасын зерттеудің нәтижесі ҚР ҚК-нің ережелерді қолдануды соттар негізінде дұрыс түсініп, өздерінің шешімдерін белгіленген мән-жай бойынша негіздеуге және заң талаптарына сәйкес үкімнің қорытынды бөлігінде нақты көрсете білген. Жазаны өтеуден мерзімінен бұрын шартты түрде босату және жазаның өтелмеген бөлігін неғұрлым жеңіл жаза түріне ауыстыру жөніндегі нормативтік қаулыны қабылдаудың қажеттілігі Қазақстан Республикасының ҚК, ҚПК және ҚАК-не енгізілген толықтырулар мен өзгертулерден туындады. Қаулы жәбірленушінің, сондай-ақ сотталушының құқықын қамтамасыз етудің шеңберін барынша кеңейте түсуге бағытталған. Кез келген қылмысты іс-әрекеттің мәнін ашу үшін қылмыстың объектісін анықтаудың маңызы ерекше.

Әрбір істелген қылмыс белгілі бір объектіге қол сұғумен қатар оған белгілі бір зиян келтіру қаупін туғызады. Қылмыстық заң нормасымен

қорғалатын объектіге қылмыстың қол сұқпауы мүмкін емес. Сондықтан да қылмысты қол сұғушылықтың объектісін дұрыс анықтаудың теориялық, практикалық маңызы ерекше. Қылмыстың объектісін дұрыс анықтау ұқсас қылмыстарды бір-бірінен, қылмысты қылмыс емес әрекеттерден ажыратуға жәрдемдеседі. Өйткені қылмыстық-құқылық қорғау объектісі іс әрқашанда өзінің мәні мен дәрежесіне қарай ерекшеленген маңызды қоғамдық қатынастар жатады. Объекті маңызды болса соған сәйкес істелген қылмыс та қауіпті болып саналады, соған орай оны қылмыстық-құқылық қорғау да қатаң түрде жүзеге асырылады. Қылмыстық құқық бойынша қылмыстың объектісі деп қылмысты қолсұғушылықтан қылмыстық, заң бойынша қорғалатын қоғамдық қатынастарды айтамыз. Әрбір істелген қылмыс белгілі бір жағдайларда қоғамдық қатынастарға зиян келтіреді немесе зиян келтіру қаупін туғызады. Сондықтан да қылмыстық құқық ғылымы қорғалатын қоғамдық қатынастарды барлық қылмыстардың жалпы объектісі деп таниды. «Қылмыстық заңмен кез келген қоғамдық қатынастар қорғала бермейді. Мысалы, мұрагерлікке байланысты мәселелерде мұрагердің заңды құқығының бұзылуы қылмыс болып табылмайды. Мұндай ретте олардың құқықтары азаматтық заңмен реттеледі. Қарыз беруші мен борыш қордың арасындағы қатынас та азаматтық құқық нормасымен шешіледі. Жұбайлардың арасындағы мүліктік қатынас та отбасылық құқық нормаларымен қорғалады. Жұмыс беруші мен еңбекшінің арасындағы еңбек қатынастары еңбек туралы заңдар арқылы қорғалады».

Сондықтан да қылмыс істеу арқылы қоғамдық мүддеге елеулі қауіп келтіретін немесе қауіп келтіруі мүмкін жағдайда ғана қылмыстық құқылық нормамен қорғалатын қоғамдық қатынастар қылмыстың объектісі болып табылады. Қылмыстың жалпы объектісі болып танылатын қоғамдық қатынастардың өзі тарихи өзгермелі болып отырады. Оның қатары жаңа құбылыстардың қылмыс болып танылуына байланысты кеңеюі немесе қылмыс болып келген кейбір нормалардың күшін жоюына байланысты тарылуы мүмкін. Алайда, қылмыстық-құқық теориясында қоғамдық қатынастардың мазмұнын құрайтын элементтер жөнінде әр түрлі пікірлер бар. Мысалы, профессор Б. С. Никифоров қылмыстың жалпы объектісі болып табылатын қоғамдық қатынастың құрамында «қоғамдық мүдде» орын алады деп санайды. Профессор Я.М.Брайнин осыған ұқсас пікірді қолдап «қоғамдық қатынастарға басқа элементтермен бірге қоғамдық қатынастардың субъектілер мүдделері де кіреді»,

—деп тұжырымдаған. Профессор Ю.А.Фроловтың пікірінше «мүдде—қоғамдық қатынастардың ядросы болып саналады. Профессор Ю.И.Ляпунов «мүдде — барлық қоғамдық қатынастардың мазмұнын бейнелейді» деген қорытындыға келген. Қазақстандық ғалым, заң ғылымының докторы, профессор Е.І. Қайыржанов қоғамдық қатынастар деген ұғымды қоғамдық мүдде деген түсінікпен алмастыруды ұсынған. Профессор А. В. Наумов қылмыстың жалпы объектісін қылмыстық заңмен қорғалатын кез келген игіліктер деп бекітті. Біздің пікірімізше, мүдде деген ұғым қоғамдық қатынастардың құрамдас бір бөлігі ғана. Өйткені қоғамдық қатынастар қылмыстың жалпы объектісі ретінде өз бойына мына элементтерді: қоғамдық қатынастардың субъектілерін; олардың әрекеттері мен өзара қатынастарын; қоғамдық қатынастар субъектілерінің заңмен қорғалатын материаллық заттық мүліктік, басқа да игіліктері мен мүдделерінің жйынтығы болып табылады.

Қоғамдық қатынастар қоғамның қоғамдық-экономикалық формаларына байланысты пайда болады, дамиды, жетіледі. Қоғамдық қатынастар қылмыс заңы арқылы жасалмайды. Қылмыстық заң қоғамдық мүддеге сай келетін қоғамдық қатынастардың жетілуіне, дамуына, нығаюына тікелей әсер етеді. Қылмыстық заң ең маңызды қоғамдық қатынастарды қорғауды міндетіне алады.

Әдебиеттер:

- 1 Қазақстан Республикасы Конституциясы / ҚР Әділет министрлігі.- Астана, 2011 ж.
- 2 Ағыбаев А.А Қылмыстық құқық. Жалпы бөлім. Алматы, 2000 ж.

магистр права Копбасарова Ф.З

Таразский Государственный университет им.М.Х.Дулати,Тараз

ОСНОВНЫЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ О ЗНАЧЕНИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В МИРОВОЙ ПОЛИТИКЕ

Исследования, посвященные международным организациям, имеют тенденцию к объединению в рамках самостоятельного, комплексного по своему характеру, научного направления.

До недавнего времени мировая политика рассматривалась лишь как сфера только межгосударственных отношений, в последнее же время это выглядит как сильное упрощение реальных процессов, сложность которых определяется тем фактом, что национальные государства перестали быть единственными актерами на мировой арене. В результате глобализация международных отношений на общемировой сцене появились новые субъекты – международные организации, многонациональные корпорации, крупные города, а также индивиды, претендующие если не на приоритет, то, по крайней мере, на равноправное (с традиционными участниками международных отношений — государствами) участие в мировой политике[1].

На фоне количественного роста международных общественно-политических организаций серьезное значение приобретает вопрос об их роли в политике международных отношений. Обсуждения этой темы начались тоже достаточно давно – в период создания Лиги Наций в 1918 г. В разные годы непосредственно после первой и второй мировых войн существовали иллюзии, что международные организации способны быть гарантами международной стабильности и подчинять себе национальный эгоизм государств. Однако затем, вплоть до начала 90-х гг., их роль оценивалась довольно скромно. В качестве исключений можно упомянуть международные экономические организации, особенно глобального характера, такие, как Международный валютный фонд, Генеральное соглашение по тарифам и торговле, Всемирный банк, в актив которых засчитывают гигантский рост объемов международной торговли и относительно стабильное (по сравнению с Великой депрессией 30-х гг.) развитие мирового производства во второй половине XX в.

Что касается основополагающих идей международных организаций, то они зародились многие века тому назад. За последний век, в общественное сознание проникли и утвердились такие категории, как международная дипломатия, международные законы, договоры и конференции, международная торговля, экономическая и социальная кооперация, мировая коммуникация, движение за мир, формирование лиг, конференций и международной администрации, коллективная безопасность и так далее.

Многие философы выступали за развитие международных отношений, но некоторые из них (XVI–XVII вв.), например, Гегель, Гоббс, Макиавелли ратовали за усиление роли государства. В частности, Гоббс отмечал, что природа человека является эгоистичной, и именно поэтому люди путем договора объединились в государства – для своей защиты и совместной жизни – и подчинились государю[2]. Что же касается военных действий между странами, то одни философы считали войны неизбежными и рассматривали их как необходимое звено государственной политики, другие признавали необходимость их уничтожения. Датский философ Эразм Роттердамский (XVI в.) был пацифистом и отрицал войны, отстаивая веротерпение, моральный и религиозный индивидуализм. Такие видные представители древнегреческой философии, как Платон и Аристотель занимали серединную позицию. Платон считал, что законы должны быть выше амбиций, а государство должно быть изолировано от мира. Аристотель рассматривал войны только как средство добычи рабов.

О роли и политике международного права и международных общественно-политических организаций пишет английский философ, правовед и историк Юм Давид (1711–1776). В своих работах он отмечает: «Когда у большей части человечества уже установилась гражданская власть, когда образовались различные общества, примыкающие друг к другу, у этих соседних государств возникает новый ряд обязательств, сообразный природе тех сношений, которые они поддерживают друг с другом. Писатели, трактующие политические вопросы, говорят нам, что при всякого рода сношениях каждое государственное тело (body) должно рассматриваться как единичное лицо, и, действительно, это утверждение правильно – постольку, поскольку различные нации – так же, как и частные лица, нуждаются во взаимопомощи, а между тем их эгоизм и честолюбие являются вечным источником войн и раздоров. Но хотя нации в данном отношении похожи на индивидуумов, однако в других отношениях они весьма отличаются от последних,

поэтому неудивительно, что они подчиняются иным правилам, что дает начало новому своду законов, называемому международным правом[3].

Зарубежные исследователи в своих работах фокусируют внимание на важности формирования институтов гражданского общества на глобальном уровне. Они считают, что многосторонняя дипломатия должна приобрести в будущем более важное значение, чем традиционная двусторонняя дипломатия. Рост глобализации будет способствовать превращению международных организаций в более подходящий форум для решения возрастающего числа проблем, включая безопасность и угрозы миру, поскольку данные проблемы приобретают все более трансграничный, международный характер, а попытки их одностороннего решения, даже если субъектом выступает великая держава, становятся менее эффективными.

В многополярном мире многосторонние встречи и конференции могут стать более важными средствами мировой политики, чем односторонние действия одной сверхдержавы. Это, однако, не означает, что многополярный мир обеспечит более устойчивый мир.

В "мировом переходном обществе" многосторонняя дипломатия сосуществует с традиционной дипломатией, глобализация – с национализмом, преследование национальных интересов отдельными государствами – с поиском способов удовлетворения часто малозаметных интересов мирового сообщества. В перспективе значение многосторонней дипломатии будет возрастать, но независимые государства останутся главными субъектами международной политической системы, которые будут действовать в соответствии с собственными интересами.

Как можно было заметить, в традиционной научной литературе устоялось достаточно позитивное видение процесса международного регулирования, проводником и инструментом которого выступают международные общественно-политические организации. Так, приверженцы функционализма считают, что глобализация и взаимозависимость ведут к глобализации международных структур управления. Либеральный институционализм связывает международный мир с экономическими и социальными институтами и объясняет бурный рост числа международных организаций во второй половине XX в. социальными изменениями в мире. Сторонники критической теории полагают, что в будущем международные организации станут основными институциональными формами взаимодействия государств .

Вместе с тем, в мировой литературе, анализирующей политику международных организаций, существует направление, которое критически оценивает их роль и возможности в международных отношениях. Оно учитывает неудачный опыт Лиги Наций в обеспечении международного мира, тот факт, что ООН оказалась в значительной мере парализованной соперничеством двух сверхдержав в годы "холодной войны", а после ее окончания пока не может найти адекватного места в международной системе[4]. Нельзя игнорировать и тот факт, что ряд международных организаций, созданных как военно-политические альянсы в годы конфронтации, затем распались (СЕНТО, или Багдадский пакт, СЕАТО, ОВД, а также СЭВ). после окончания «холодной войны» возникла необходимость в пересмотре традиционных подходов к политической системе международных отношений и роли в ней политики международных организаций. В последние годы международные организации стали одним из неотъемлемых элементов системы мировой политики, обязательными участниками международных отношений. С момента своего создания Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ) была призвана играть в мировом сообществе значительную роль субъекта, оказывающего определяющее влияние на формирование надежного механизма стабильности и безопасности на пути к достойному будущему человечества. В настоящее время во всех странах мира действуют ее институты, которые оказывают реальную помощь правительствам в создании условий для устойчивого экономического и социально-политического развития – путем осуществления совместных программ и инициатив. Проблемы, с которыми сталкиваются молодые развивающиеся государства, носят глобальный характер. Разрешить их можно только при содействии мирового сообщества, используя опыт мировых институтов и анализируя тенденции развития политических процессов.

Литература:

1. Заключительный Акт Совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе, Хельсинки, 1 августа 1975 г. В кн.: Справочное пособие.– Варшава, 2001.- С.6.
2. Мадридский Итоговый документ – вторая Встреча в рамках дальнейших шагов, 6 сентября 1983 г. //
3. Венский Итоговый документ – третья Встреча в рамках дальнейших шагов, 15 января 1989г. В кн.: Справочное пособие.– Варшава, 2001.-С.36.
4. Документ Копенгагенского Совещания Конференции по человеческому измерению ОБСЕ, 29 июня 1990 г. В кн.: Справочное пособие.– Варшава,2001.-С.48.

Administracyjne i finansowe prawo

Тлеукулов А.А.

АО «Университет КАЗГЮУ имени М.С. Нарикбаева»

О НЕКОТОРЫХ ОСОБЕННОСТЯХ РАЗВИТИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ СДЕЛОК В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Мы живем в период бурного развития цифровых технологий, цифровой экономики и электронной торговли. Уже сложно представить себе современное общество без цифровых и электронных носителей с выходом в глобальную цифровую сеть, позволяющую своим пользователям ежесекундно использовать безграничное интернет пространство связывая людей из различных стран и объединяя их в единое мировое сообщество.

По данным предоставленным американским агентством Internet World Stats (IWS) на период с «30» июня 2018 года, общее количество пользователей интернет пространством составило 4 208 571 287 человек [1], это колоссальные данные в сравнении с общим коэффициентом населения земного шара. На фоне всеобщего мирового прогресса в Республике Казахстан, также отмечается рост числа пользователей интернет пространством, на данный момент Республика занимает 36 место в мировом рейтинге интернет пользователей, предположительное количество постоянных пользователей составляет 77 % от общей численности населения, что на 4% выше данных опубликованных в 2016 году [2].

Особую роль в развитии цифровой экономики в Республике Казахстан играют заключаемые в электронном виде сделки, в условиях, при которых стороны, не видя друг друга осуществляют товарооборот и производят взаиморасчеты посредством электронных переводов. Повсеместное развитие цифровых технологий в Республике в совокупности с общим ростом благосостояния населения страны, позволяет забыть о проблеме технического обеспечения сторон сделки, так как использование цифровых технологий с выходом в глобальную сеть стало общедоступным явлением. Но до сих пор открытым остается вопрос о готовности казахстанского права не только применять цифровые технологии для целей осуществления контроля за

заключением и исполнением гражданско-правовых сделок, но создавать условия для генерации новых идеи так как данный институт казахстанского законодательства требует постоянной модернизации. Одной из проблем развития электронных сделок является отсутствие у населения заинтересованности в использовании цифровых технологий в гражданском обороте, проявляющееся в недоверии к сделкам, заключаемым в электронном виде и их легитимности, хотя заключение сделок в электронном виде значительно упрощает сам процесс заключения сделки.

Не смотря на имеющиеся проблемы и открытые вопросы, созданная законодателем система определенно дает толчок для развития электронных сделок в Республике Казахстан, признаки которых в целом не отличаются от сделок, заключаемых вне виртуального пространства, так в принятом в Законе Республики Казахстан «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам информатизации» от «24» ноября 2015 года за № 419-V, электронные сделки были включены в Гражданский кодекс РК в качестве составной части письменной формы сделки, совершаемые как на бумажных, так и на электронных носителях [3]. Однако в самом гражданском кодексе отсутствует понятие «электронная форма сделки», и как отмечает Карагусов Ф., лишь путем проведения анализа действующего законодательства можно получить определение термина «электронная форма сделки», Карагусов Ф. считает, что сделки в письменной форме заключаемые в электронном виде, предполагают создание электронного документа информация в котором отражается в цифровой форме и удостоверяется посредством использования электронно-цифровой подписи [4]. При этом удостоверение заключаемой сделки не всегда происходит посредством использования электронной цифровой подписи и соответственно не всегда является обязательным условием заключения сделки, так как использование последней ограничивает возможности использования цифровых технологий при непосредственном заключении сделки.

Уже сегодня в Республике Казахстан можно привести некоторые примеры наиболее часто совершаемых сделок в электронном виде, при этом для заключения которых Сторонам не требуется дополнительная аутентификация в том числе с использованием электронно-цифровых подписей. К таким Сделкам можно отнести:

- Сделки, заключенные путем передачи документа через электронные почты; - Приобретение в магазине розничной торговли товаров по прайс листу либо каталогу, полученному по электронной почте либо по заказу; - Реализация товаров и услуг посредством использования Интернет-магазинов или иных площадок.

И так, учитывая диспозитивность гражданского кодекса можно утверждать, что в Республике Казахстан для совершения сделок в электронном виде достаточно произвести обмен электронными документами, без какой-либо дополнительной аутентификации субъектов с использованием утвержденной электронно-цифровой подписи. Естественно тенденция развития не только казахстанского гражданского права, но и международного коммерческого права свидетельствует о правомерности обмена юридически значимых документов, информации для заключения сделок и подтверждения договоров Сторонами без какого-либо использования им электронных цифровых подписей, выпуск которых был осуществлен государственными органами либо иными уполномоченными субъектами.

В этих условиях в Республике Казахстан сложились благотворные условия для создания на базе имеющегося законодательства своеобразных инновационных «Ноу-Хау» в сфере электронных сделок, появление которых так или иначе подталкивает субъектов гражданско-правовых отношений к заключению сделок в электронном виде.

К примеру, принятый в 2017 году Налоговый кодекс РК косвенно стимулирует некоторых предпринимателей, в частности начинающих осуществлять свою деятельность в сфере электронной торговли товарами предоставляя им налоговые преференции в виде снижения уровня корпоративного подоходного налога на 100 % (сто процентов) с условием если доход от осуществления электронной торговли товарами составляет 90% от совокупного годового дохода лица осуществляющего данную деятельность. Для получения налогового послабления от Государства предпринимателю необходимо встать на регистрационный учет в качестве налогоплательщика, осуществляющего отдельные виды деятельности в порядке, определенном Законом РК «О разрешениях и уведомлениях». При этом Законодатель создает условия для развития электронных сделок в Республике так как

предпринимателям для осуществления данного рода деятельности требуется собственный интернет-магазин либо иная интернет-площадка с обязательным соблюдением условий для оформления сделок в электронной виде и проведения взаиморасчетов с Контрагентами в безналичной форме. [5].

Одним из ярких примеров будущей реформации Законодательства в Республике Казахстан является инициатива, проявленная Министерством труда и социальной защиты населения РК, которое еще в прошлом 2018 году предложило создать в Казахстане государственную онлайн-площадку для заключения и хранения (архивации) трудовых договоров и документов, относящихся к ним. Создав условия для сокращения сроков заключения трудовых договоров и сроков предоставления документации Работодателю позволив последнему исключить расходы на содержании внутренних архивов для хранения трудовых договоров и документации. Введение в действие онлайн-площадки в будущем только, по предварительной оценке, вице-министра труда и социальной защиты населения РК - Мукушева Н., позволит сократить количество затрачиваемых бумажных документов и тем самым сохранить до 16 000 000 (шестнадцать миллионов) листов бумаги ежегодно [6]. Но важнейшим условием цифровизации данного направления является защита размещаемой на онлайн-площадке конфиденциальной и персональной информации работодателя и работника. Возможно отсутствие абсолютной защиты на текущий момент и является причиной по которой данная инициатива так и не была приведена в жизнь.

Также большую популярность в Республике Казахстане приобретает деятельность, связанная с участием предпринимателей в сфере государственных и негосударственных закупок посредством использования Веб-порталов электронных закупок таких как портал государственных закупок - Goszakup.gov.kz, портал АО «Самрук-Қазына» - zakup.sk.kz и портал reestr.nadloc.kz акцентирующийся на закупках ТРУ организациями недропользователями и так далее. Заключение большинства сделок на данных ресурсах осуществляется в электронном виде, порядок их заключения регламентируется внутренними положениями или приказами конкретного предприятия либо исходят из толкования пункта 22 статьи 2 Закона РК «О государственных закупках» в котором под договором о государственных закупках понимается – заключенный на веб-портале Договор между Заказчиком

и Поставщиком удостоверенный электронной цифровой подписью, за исключением случаев, прямо указанных в Законе [7]. Все это также положительно отражается на деятельности Субъектов данного направления экономики и в целом положительно влияет на развитие электронных сделок в Республике Казахстан.

На фоне повсеместного развития и использования цифровых технологий в гражданском обороте важно отметить заинтересованность отечественных Компании, перенимающих опыт у иностранных Корпораций. Отечественные Компании осуществляют поэтапную интеграцию современных цифровых технологий в свои производственные процессы. Целью введения цифровых технологий является достижение результатов по сокращению бюрократических процедур, минимизации расходов, экономии средств и создание благоприятных условий для реализации производимых продуктов или оказываемых услуг, что в итоге оказывает положительное влияние на динамику развития и улучшение экономического климата в Компании. К таким в Республике Казахстан можно отнести одну из ведущих в сфере строительства группу компаний «VI-Group», благодаря проводимой политике цифровизации и модернизации еще в 2016 году был запущен собственный веб-портал, с помощью которого все сделки, заключаемые с Контрагентами, оформляются и подписываются в электронном виде [8]. На сегодняшний момент 95 % сделок, заключаемых в Компании, оформляются в электронном виде. В действительности в Казахстане подобных Компаний очень мало, так как внедрение цифровых технологии в бизнес процессы требует больших финансовых вложений.

Подводя итоги можно сказать, что в Республике Казахстан наблюдается положительное развитие электронных сделок, отмечается рост заинтересованности Государства в создании условий для поэтапного перехода от бумажных носителей к электронным, и не смотря на имеющееся недоверие населения к таким сделкам, Государство продолжает развивать данное направление осознавая их важность в условиях конкуренции мирового экономического рынка.

Источники:

1. СМ. Интернет в России и в мире. / Электронный ресурс: - Режим доступа: http://www.bizhit.ru/index/polzovateli_interneta_v_mire/0-404 - Дата доступа 18.04.2019.
2. СМ. Курсив. Количество интернет-пользователей в Казахстане за 2017 год выросло на 4% / Электронный ресурс: - Режим доступа: <https://kursiv.kz/news/vlast-i-biznes/2018-02/kolichestvo-internet-polzovateley-v-kazakhstane-za-2017-god-vyroslo-na> - Дата доступа 18.04.2019.
3. См. Гражданский кодекс Республики Казахстан (Общая часть) / принят Верховным Советом Республики Казахстан (ВС РК) 27 декабря 1994 г. и введен в действие в соответствии с постановлением ВС РК от 27 декабря 1994 г. № 269-ХІІ, первоначально опубликован в: Ведомости Верховного Совета Республики Казахстан, 1994 г., № 23-24 (приложение); действующая редакция: Электронный ресурс: ПАРАГРАФ.- Режим доступа: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=1006061 - Дата доступа: 18.04.2019.
4. См. Карагусов Ф. / О требованиях Гражданского кодекса Республики Казахстан к оформлению договорных обязательств. / Международная научно-практической конференции «Последние тенденции в обязательственном праве» (Кишинев, 4 - 5 октября 2018 г.) Электронный ресурс: ПАРАГРАФ.- Режим доступа: https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=39029178#pos=5;-273 - Дата доступа 18.04.2019
5. См. Кодекс Республики Казахстан О налогах и других обязательных платежах в бюджет (Налоговый кодекс) / действующая редакция: Электронный ресурс: ПАРАГРАФ.- Режим доступа: https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=36148637#pos=9;-57 - Дата доступа: 18.04.2019.

6. См. ИК Казахстана «Хабар 24»: Программа «Брифинг. Единная система учета электронных трудовых договоров» презентованная 16:20, 17.08.2018. / Электронный ресурс : - Режим доступа <https://24.kz/ru/tv-projects/brifing/item/259356-brifing-edinaya-sistema-ucheta-elektronnykh-trudovykh-dogovorov> - Дата доступа: 18.04.2019.
7. См. Закон Республики Казахстан «О государственных закупках» / действующая редакция: Электронный ресурс: ПАРАГРАФ.- Режим доступа: https://online.zakon.kz/document/?doc_id=34050877#pos=4;-200 - Дата доступа: 18.04.2019.
8. См. Рабочая инструкция / Порядок ведения Договорной работы / VICE-LEG-W1-001-RU/ Утвержденная Генеральным директором ТОО «VI Construction & Engineering» от 22.02.2019 / Глава 5 Ведение Договорной работы, стр. 5-6.

Kryminalne prawo i kryminologia

Тусупбаев А.А.

*Магистрант 1 курса специальность «Юриспруденция»
Восточно-Казахстанского государственного университета им. С.
Аманжолова*

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Коррекционная система, которая является неотъемлемой частью правоохранительных органов Казахстана, представляет собой набор институтов и органов, исполняющих уголовные наказания и иные меры уголовно-правового характера, а также обеспечение содержания под стражей обвиняемых и подозреваемых в преступлениях. Эта система представляет собой многофункциональный, поскольку он занимает не только наказание в виде лишения свободы или без таковой, но и принимает меры осужденных к труду, проводит санитарно-профилактическую работу.

Уголовно-исполнительный кодекс Республики Казахстан содержит ряд новых новелл, ранее отсутствовавших в национальном уголовно-исполнительном законодательстве. Были имплементированы важные положения международных документов, ратифицированных Казахстаном. Кроме того, были внесены существенные изменения и дополнения в положения действующего уголовно-исполнительного кодекса, что, на наш взгляд значительно повысит эффективность исполнения отдельных видов уголовного наказания. Более того, само содержание нового Уголовно-исполнительного кодекса позволяет сделать вывод о том, что данный закон создаст необходимые условия для реформирования профилактической деятельности, проводимой правоохранительных органов, самой системы этих органов и уголовной политики страны в целом.

Сформулированы и внесены в закон в виде отдельной главы компетенции государственных органов, участвующих в процессе исполнения наказаний и иных мер уголовно-правового воздействия. Так, в главе 4 Уголовно-исполнительного кодекса закреплены функции правительства, уполномоченного

органа в сфере уголовно-исполнительной деятельности, учреждений и органов уголовно-исполнительной системы, а также местных исполнительных органов. Такое решение проблемы разграничения прав и обязанностей участников карательно-воспитательного процесса с осужденными, на наш взгляд, значительно повысит эффективность их деятельности.

На основе положений кодекса создается новый орган, служба пробации, в системе исполнения наказаний, деятельность которого будет направлена на обеспечение социальной адаптации и реабилитации лиц, оказавшихся в сфере действия уголовного правосудия. В настоящее время учреждение с аналогичным названием «служба пробации» существует, однако его роль в воспитательном процессе, проводимого с осужденными, и правовой статус не соответствует тем, положениям, которые содержатся в новом кодексе. Это не удивительно. Если в действующем уголовно-исполнительном законодательстве служба пробации представляет собой составную часть в уголовно-исполнительной инспекции – органе пенитенциарной системы, то в новом кодексе уже инспекция вошла в состав службы пробации. Данное решение логично и обоснованно, так как функции, исполняемые службой пробации гораздо шире функций уголовно-исполнительной инспекции. Более того, из опыта деятельности службы пробации зарубежных стран (например, Великобритании) видно, что в ней работают педагоги, воспитатели, медики, социальные работники и т.д., что свидетельствует о разносторонней её деятельности в процессе адаптации и реабилитации правонарушителей на всех стадиях уголовного судопроизводства.

Внесены существенные изменения в пенитенциарную систему. Необходимость преобразования структуры уголовно-исполнительной системы существовала с момента получения нашей страной независимости. В течение более 20 лет проводились различные мероприятия по её реформированию. Однако, до настоящего времени не решен важнейший государственный вопрос – сокращение «тюремного населения». С 1991 года по 2017 год по численности тюремного населения Казахстан переместился с третьего места на 67 в мире. Сокращение численности лиц, содержащихся в пенитенциарных учреждениях, удалось добиться в основном механическим способом – путем неоднократного применения акта амнистии в отношении определенных категорий осужденных.

В связи с тем, что процесс исполнения наказания в виде лишения свободы в Республики Казахстан построен по прогрессивной, ступенчатой системе, при

которой правовое положение осужденного меняется бессрочно и комплексно, были унифицированы условия содержания для всех видов пенитенциарных учреждений, в каждой из которых осужденные приобретают различные правовые статусы (права и обязанности). Так, в колонии поселения и тюрьме новым кодексом предусмотрены три условия содержания – строгие, обычные и облегченные; в колонии общего, строгого и особого режимов - строгие, обычные, облегченные и льготные условия.

В условиях прогрессивной системы, как способа организации процесса отбывания любого вида уголовного наказания, при котором правовой статус осужденного в зависимости от его поведения меняется либо в сторону расширения объема предусмотренных прав, либо в сторону их ограничения, очень важное значение имеет определения степени исправления осужденного.

Изменить сложившуюся ситуацию может включение в законодательство более дробной классификации как положительно, так и отрицательно характеризующихся осужденных. Однако, если в отношении нарушителей режима данная проблема была решена - отрицательно характеризующиеся были классифицированы на **три** группы (нарушитель установленного порядка отбывания наказания; лица, систематически нарушающие установленный порядок отбывания наказания; злостные нарушители установленного порядка отбывания наказания), то касательно положительно характеризующихся осужденных законодателем, на наш взгляд, было принято логически необоснованное решение. Законодателем были сохранены **три** группы, только вместе прежних названий (вставшие на путь исправления, твердо вставшие на путь исправления и доказавшие свое исправление) были установлены цифровое обозначение степеней исправления (первая положительная степень, вторая положительная степень и третья положительная степень).

Говоря о Законе Республики Казахстан «О пробации», следует отметить, что с его принятием должна быть решена важная задача – создать необходимые условия для социальной реабилитации и адаптации лиц, оказавшихся в сфере уголовного судопроизводства. Таким образом, если Уголовно-исполнительный кодекс регламентирует реализацию пенитенциарной политики, то названный закон обеспечивает правовое регулирование процесса социальной адаптации и реабилитации лиц, оказавшихся в сфере уголовного судопроизводства.

Пробация (от англ. probation - испытание)» - это вид условного осуждения, при котором осужденный помещается на время испытательного срока, установленного судом, под надзор специальных органов; возможен и ряд дополнительных ограничений (не посещать определенных мест, воздерживаться от общения с определенными лицами и т.п.).

Особенностью рассматриваемого правового института заключается в том, что отсутствует единое общепринятое его понимание. Что касается термина «условное осуждение», то он не может быть признан универсальным, поскольку употребляется только в континентальной Европе и неточно передает содержание данного института (осуждение является реальным, а условным считается неприменение наказания). Отсрочка в исполнении наказания (простая отсрочка) и отсрочка в осуждении, обремененная надзором, имеют свои национальные названия (пробационная система, система испытания, уголовный надзор, защитный надзор, условное осуждение и т.п.), которые на первоначальном этапе своего развития могли рассматриваться в качестве синонимов. Однако в последующем в законодательстве большинства стран, в том числе США и Англии, простая отсрочка (условное осуждение) и отсрочка осложненная (пробация) были закреплены в качестве самостоятельных санкций, что не позволяет говорить об их тождественности.

В одних государствах законодатель определяет условное осуждение как наказание (например, Швеция, Финляндия, Латвия), в других – относит к иным мерам уголовно-правового характера (например, Англия, Дания), в третьих – связывает применение этой меры с освобождением от наказания (например, Эстония), а в некоторых странах вообще не обозначает природу данного института (например, США).

Внедрение полного цикла probation, на наш взгляд, обеспечит непрерывность процесса ресоциализации лиц, оказавшихся в сфере уголовного судопроизводства, которая главным образом влияет на динамику «тюремного населения» и уровень рецидива, т.е. на повторность совершения преступлений лицами, отбывшими наказание.

Следует отметить, что процесс ресоциализации указанной категории лиц, согласно международному опыту, предполагает реализацию комплекса системных, организационно-правовых мер в отношении их на всех этапах probation (досудебной, приговорной, пенитенциарной и постпенитенциарной).

Служба пробации должна способствовать сохранению социальных связей осужденных со своими семьями, с близкими, с трудовыми коллективами, где они работали до назначения наказания. В процессе пробации необходимо привлекать институты гражданского общества. Начинать процедуру адаптации и реабилитации лиц, оказавшихся в сфере уголовного судопроизводства, необходимо до момента вынесения решения судом по существу дела. Согласно международному опыту досудебная пробация предполагает реализацию социальных, воспитательных, профилактических и иных мероприятий с лицом, совершившим уголовное правонарушение, без принятия судебного решения.

Принимая во внимание то, что в международной практике отсутствует единое понимание пробации, нами предлагается авторское понимание пробации и её видов. Здесь следует отметить, что при разработке данных категорий были учтены как международный опыт деятельности зарубежных стран в сфере пробации, так и национальное законодательство и правоприменительная деятельность уголовно-исполнительной (пенитенциарной) системы и иных государственных органов, принимающих участие в процессе социальной адаптации и реабилитации лиц, оказавшихся в сфере уголовного судопроизводства.

Принимая во внимание необходимость обеспечения непрерывности процесса реабилитации и адаптации лиц, оказавшихся в сфере уголовного судопроизводства, все этапы пробации должна осуществлять Служба пробации, структурно входящая в состав уголовно-исполнительной системы. В этом случае, в одном государственном органе (в Комитете уголовно-исполнительной системе МВД Республики Казахстан) будет сосредоточен весь процесс исполнения наказания, социальной реабилитации и адаптации лиц, оказавшихся в сфере уголовного правосудия, их исправления и недопущения совершения ими новых преступлений. Это позволит государственному органу эффективно, планомерно и последовательно реализовывать поставленные перед ним задачи.

Таким образом, сказанное выше, позволяет нам сделать следующие предложения. В Уголовно-исполнительный кодекс необходимо внести изменения по оценке поведения положительно характеризующихся осужденных путем увеличения количества степеней исправления с 3-х до 6-ти. Предусмотреть государственные заказы для производственных мощностей пенитенциарных учреждений. В целях развития собственного производства в

пенитенциарных (исправительных) учреждениях, повышения уровня трудовой занятости среди осужденных, необходимо распределить государственные заказы на предприятиях колоний. Предусмотреть налоговые преференции для предпринимателей, создающих рабочие места для осужденных, отбывающих наказание, лиц, освобожденных от отбывания наказания и иных лиц, оказавшихся в сфере уголовного правосудия.

Литература:

1. Уголовно-исполнительный кодекс Республики Казахстан № 234-V от 5 июля 2014 года;
2. Закон Республики Казахстан «О пробации» № 38-VI ЗРК от 30 декабря 2016 года.

Konstytucyjne prawo

Варакута Л.В., студентка,
Юридичний факультет,
Національний авіаційний університет, м. Київ
Науковий керівник: Гусар О.А., к.ю.н., доцент

РОЛЬ АДМІНІСТРАТИВНО-ПРАВОВИХ НОРМ ДЛЯ ПРАВОВОЇ СИСТЕМИ УКРАЇНИ

В Україні активно здійснюються євроінтеграційні процеси, що, безперечно, потребує відповідних змін її законодавства. Саме тому так необхідно на цьому етапі зосередити увагу на значенні норм адміністративного права у даному процесі. Адже для правового регулювання сучасних суспільних відносин варто приділити належну увагу адміністративно-правовим нормам, а також значенню їх правильної реалізації у різних сферах державної влади для нормального розвитку сфер суспільного життя.

Правова норма – це гарантія стабільності у будь – якій правовій державі, а тому варто зрозуміти поняття адміністративно – правової норми. На сьогодні теорія адміністративного права не має загальноприйнятого визначення цього поняття. С. Ківалов наголошує, що адміністративно – правовою нормою є встановлене, санкціоноване або ратифіковане правило поведінки у сфері публічного управління з метою організації та регулювання суспільних відносин, які забезпечують умови реалізації учасникам цих відносин своїх прав та виконання покладених на них обов’язків [1, с. 37].

С. Стеценко зауважив на наступних ознаках адміністративно – правових норм: у них виражається державний інтерес; дані норми носять імперативний характер, а їх реалізація закріплюється державним примусом; норми адміністративного права регулюються безліч сфер суспільного життя (промисловість, транспорт, фінанси і т.д); у нормах адміністративного права виділяють матеріальні та процесуальні. А саме це відрізняє їх від, наприклад, кримінального чи цивільного права, де правові норми утворили згодом окремі галузі права – кримінально – процесуальне та цивільно – процесуальне право; частини адміністративно – правової норми (гіпотеза, диспозиція, санкція) часто

містяться не в одному нормативно – правовому акті; дані норми сприяють захисту прав людини з боку чиновників [2, с. 69]. Тобто з даних ознак ми хочемо виокремити ключове значення адміністративно – правових норм для українського суспільства за рахунок розширення диспозитивних норм у адміністративному праві, а не тільки наявністю імперативних норм; вони є регулятором багатьох суспільних відносин та визначають рамки поведінки у сфері публічного управління, що дає змогу мінімізувати права людини з боку представників влади.

Без сумніву, для досягнення мети адміністративно – правових норм варто акцентувати увагу на функціях, які вони виконують. С. Ківалов вважає, що функція норми адміністративного права – напрямок, у якому відображається соціальна роль та основне її призначення в період суспільного життя [1, с. 35].

У теорії адміністративного права існує безліч функції адміністративно – правових норм, але серед них ми хочемо виділити наступні: забезпечення злагодженої роботи органів державної влади та органів місцевого самоврядування, дотримання природних прав, захист честі та гідності кожної особи, взаємодія з іншими нормами галузей права, виховання громадян у дусі поваги до інших громадян та законодавства, а також охорона системи адміністративних відносин.

Адміністративно-правові норми, прийняті в офіційному порядку, повинні бути реалізовані, тобто практично використані з метою регулювання управлінських суспільних відносин суб'єктами, яким адресовані приписи цих норм. Правові норми реалізуються шляхом їх виконання або застосування. Виконання адміністративно-правових норм - це точне, неухильне дотримання учасниками управлінських суспільних відносин приписів зазначених норм. Йдеться про осіб, яким адресовані ці норми, і які, або вчиняють зазначені нормами дії, або утримуються від заборонених дій. Суб'єктами виконання можуть бути майже всі можливі учасники управлінських суспільних відносин: органи, посадові особи, підприємства, установи, організації, громадські організації, громадяни. В такому порядку реалізуються всі зобов'язуючі і забороняючі адміністративно-правові норми. В деяких підручниках зазначаються і такі форми реалізації адміністративно-правових норм, як дотримання і використання.

Балокан І.В. довела унікальність застосування норм адміністративного права, що істотно відрізняється від решти форм реалізації норм

адміністративного права. Його пропонується розглядати як самостійну форму реалізації норм адміністративного права, ресурс якої сформовано завдяки цілому ряду взаємообумовлених ознак [3, с.23].

Отже, ключове значення адміністративно – правових норм для правової системи України полягає у розширенні диспозитивних норм у адміністративному праві, а не тільки у наявності імперативних норм; вони регулюють прощарок суспільних відносин та визначають рамки поведінки у сфері публічного управління, що дає змогу мінімізувати права людини з боку представників влади.

Список використаних джерел

1. Адміністративне право України: [підручник] / Під заг. ред. С. В. Ківалова. – Х. : Одісей, 2014. – 880 с.
2. Стеценко С. Г. Адміністративне право України : [навч. посіб.] / С. Г. Стеценко. – К. : Атіка, 2014. – 624 с.
3. Балокан І. В. Реалізація норм адміністративного права: проблемні питання теорії та практики : автореф. дис. на здобуття ступеня к.ю.н. : спец. 12.00.07 «Адміністративне право і процес; фінансове право; інформаційне право» / І. В. Балокан. – Запоріжжя, 2017. – 32 с.

Юринець Ю. Л.,
професор кафедри
конституційного і адміністративного права, д.ю.н., доцент
Землянікіна М.П., студентка
Юридичний факультет,
Національний Авіаційний університет

ЗАГАЛЬНА ХАРАКТЕРИСТИКА ПРАВОВОГО СТАТУСУ ІНОЗЕМЦІВ В УКРАЇНІ

Другою за чисельністю категорією населення будь-якої держави є іноземці. У міжнародному праві іноземцем визнають особу, яка перебуває на території певної держави й не є її громадянином, але являється громадянином іншої країни.

Провідний принцип, на основі якого окреслюється правовий статус іноземців в Україні, закріплений в ст. 26 Конституції України: «Іноземці та особи без громадянства, що перебувають в Україні на законних підставах, користуються тими самими правами й свободами, а також несуть такі самі обов'язки, як і громадяни України за винятками, встановленими Конституцією, законами чи міжнародними договорами України».[1]

Правовий статус відмінних груп іноземців має певні особливості. Це, приміром, має відношення до:

- іноземців, які іммігрували в Україну на постійне проживання (дозвіл на це згідно ст. 4 Закону України «Про правовий статус іноземців та осіб без громадянства» можуть отримати лише ті іноземці, які мають в Україні законне джерело існування; перебувають у близьких родинних стосунках з громадянами України; перебувають на утриманні громадян України; мають на своєму утриманні громадян України [2]);

- іноземців, які іммігрували в Україну для тимчасового працевлаштування;

- політемігрантів (іноземців, яким надано притулок на території України);

- біженців;

- осіб, які користуються дипломатичними та консульськими привілеями та імунітетами;

- іноземців, які перебувають на території України на підставах, передбачених міжнародними договорами України (наприклад, військовослужбовці іноземних держав);

- нелегальних мігрантів.

Цілковито надані Конституцією України та чинним законодавством України права і свободи можуть здійснювати тільки ті іноземці, які стало проживають в Україні.[4]

Юрисдикція України не відноситься до іноземців, які мають, згідно міжнародних договорів, дипломатичні або консульські привілеї та імунітети, їх наявність означає: недоторканність особи, недоторканність житла, імунітет від юрисдикції, фіскальний імунітет, митні привілеї тощо [2].

Частковим імунітетом від юрисдикції України можуть послуговуватися: глави консульських представництв, консульські посадові особи, члени їх сімей, співробітники адміністративно-технічного персоналу дипломатичного представництва, дипломатичні кур'єри тощо [3]. Ці особи користуються привілеями та імунітетами лише стосовно їх службової діяльності.

Іноземці та особи без громадянства можуть в'їжджати в Україну та виїжджати з України за дійсними національними паспортами або документами, які їх замінюють [2]. При цьому вони повинні одержати в'їзну та виїзну візу, якщо інше не передбачено законодавством України та міжнародними договорами України.

Закон України «Про правовий статус іноземців та осіб без громадянства» передбачає умови, за яких в'їзд в Україну та виїзд з України іноземців не дозволяється. До прикладу, в'їзд в Україну не дозволяється, якщо він буде суперечити інтересам безпеки України, охорони громадського порядку, якщо це необхідно для охорони здоров'я, захисту прав і законних інтересів громадян України та інших осіб, що проживають в країні тощо [2].

Виїзд іноземців з України може бути заборонено у випадках: коли щодо них ведеться дізнання чи попереднє слідство або кримінальна справа розглядається судом; у разі засудження за вчинення злочину; коли такий виїзд суперечить інтересам забезпечення безпеки України тощо [2].

Іноземець зобов'язаний покинути територію України у термін, зазначений у рішенні про видворення. Іноземці, які ухиляються від виїзду, підлягають із санкції прокурора затриманню і видворенню у примусовому порядку. Затримання допускається лише на термін, необхідний для видворення [2].

Отже, чинним законодавством, зокрема Законами України «Про правовий статус іноземців та осіб без громадянства» визначені права та обов'язки іноземців, а також встановлені гарантії їх забезпечення. Таким чином, іноземні громадяни знаходяться, з одного боку, під юрисдикцією країни у якій перебувають, а з іншого - користуються правами і несуть обов'язки згідно законів своєї держави.

Література

1. Конституція України від 28.06.1996 № 254к/96-ВР // Відомості Верховної Ради України (ВВР). - 1996. - № 30. - С. 141. (остання редакція від 21.02.2019).
2. Про правовий статус іноземців та осіб без громадянства: Закон України від 22.09.2011р.// ВВРУ. - 2012, № 19-20, ст.179.
3. Указ Президента України «Про Положення про дипломатичні представництва та консульські установи іноземних держав в Україні» від 10.06.1993р. N 198/93
4. Цивільний кодекс України від 16.01.2003 р. № 435-IV // Відомості Верховної Ради України (ВВР). – 2003. - №40-44.- С.365.(остання редакція від 04.02.2019).

Cywilne prawo

Master student Serikova I.E.

Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, Kazakhstan

SOME ISSUES OF LIABILITY FOR VIOLATIONS IN THE FIELD OF CUSTOMS

In modern conditions, the role and importance of the customs service is increasing, not only as an executive body that regulates important issues of foreign economic activity of the state, but also as a law enforcement and regulatory body. In connection with the creation of the Eurasian Economic Union, the number of administrative offenses and criminal offenses in the customs sphere significantly increases, the content and nature of deviant behavior in this area of public relations is changing. Therefore, in the law enforcement activity of administrative and criminal jurisdictions, the issues of qualifying criminal offenses and administrative offenses infringing on the normal activities of customs authorities, problems of the legality of bringing people to administrative and criminal responsibility are of particular relevance.

The object of this work are the legal relations arising in connection with the commission of administrative offenses and criminal offenses in the customs sphere, as well as the application of responsibility for their commission. The subject of study are the legal form and content of the administrative and criminal aspects of the implementation of customs in the customs territory of the Eurasian Economic Union. The purpose of the study was to determine the current state of the types of responsibility for administrative offenses and criminal offenses in the field of customs, the problem of establishing responsibility in connection with the creation of the EAEU.

With regard to persons brought to responsibility for violations of customs rules, customs authorities can use such measures to ensure the case, such as delivery, administrative detention, in some cases - the seizure of goods and vehicles to ensure the payment of possible penalties, etc.

Another important principle of legal responsibility is the principle of its inevitability. It means that, in a priori, no customs offense should go unpunished. And a clear and steady desire of customs authorities and their officials to comply with this

principle should contribute to improving the efficiency of their law enforcement activities, strengthening the rule of law in the country and, ultimately, its economic security.

Thus, having studied the concept and basic principles of legal liability for customs offenses, it is necessary to consider the types of liability in customs law.

In the theory of law, it is customary to single out four types of legal responsibility: criminal, administrative, disciplinary, and material (civil). The basis of any type of liability is an offense.

Crimes, administrative offenses, misdemeanors, and tort are treated as variations of the generic term "offense."

Offenses in the field of customs (they are also called customs offenses) are divided into crimes and misdemeanors. The latter, in turn, are divided into violations of customs regulations and administrative offenses that infringe on the normal activities of customs authorities. In this regard, the responsibility for violations in the field of customs should be divided into criminal and administrative. The civil liability of the customs authorities, as well as the disciplinary and material liability of the customs officials, provided for by the norms of customs law, are not the types of liability for offenses in the field of customs.

Criminal liability is a type of legal liability provided for committing crimes in the field of customs. Criminal prosecution means the initiation of a criminal case, the conduct of an investigation and a trial. The legal consequence of the crime is the use of state coercion in the form of criminal punishment against the perpetrator. Criminal liability is also incurred for preparing for a crime, for attempting to commit a crime and for complicity in it.

Administrative responsibility is a type of legal liability stipulated by the norms of the customs legislation for administrative offenses in the field of customs. It is expressed in the application to the persons guilty of committing an offense in the field of customs affairs of measures of administrative penalty, if the offenses committed by these persons by their nature do not entail criminal liability. [2]

Thus, having determined that criminal and administrative responsibility are the main types of liability for offenses in the field of customs, let us consider them in more detail.

The fight against smuggling and other crimes in the field of customs is an integral element of the competence of customs authorities in the field of law enforcement.

The most common and socially dangerous crime in the field of customs is smuggling. Smuggling (from Italian *contro* - against and *bando*-governmental decree) in almost all countries is considered to be illegal movement of goods or other objects across the customs border of the state, recognized as a crime.

Smuggling is recognized as unlawful movement across the customs border of goods and other items in large amounts, that is, when the value of such goods and other items exceeds 500 minimum wages established by law.

Here it is appropriate to return to the issue of harm as one of the main criteria for distinguishing between crimes and administrative offenses. So, similar actions on the illegal movement of goods and other items across the customs border, but not in large amounts, qualify no longer as a crime, but as an administrative offense in the field of customs (violation of customs rules).

A more dangerous type of smuggling is a similar unlawful movement across the customs border of goods in respect of which special rules have been established for their entry into the customs territory of the customs union and export from it. Thus, imprisonment for a term of three to seven years, with or without confiscation of property, is punishable by smuggling, the subject of which are: narcotic drugs, psychotropic, potent, poisonous, radioactive or explosive substances, weapons, explosive devices, firearms and ammunition, nuclear, chemical, biological and other types of weapons of mass destruction, materials and equipment that can be used to create weapons of mass destruction, as well as strategically important green goods and cultural values.

The general principles of bringing to responsibility for violation of customs rules are:

1) Responsibility for violations of customs regulations occurs if these violations by their nature do not entail criminal liability in accordance with the law.

2) The person who committed a violation of customs regulations shall be liable on the basis of the legislation in force at the time of the offense.

3) Foreign persons are responsible for violations of customs rules on a general basis with Russian persons.

6) Acts mitigating or abolishing liability for violation of customs regulations are retroactive, i.e., apply to offenses committed prior to the issuance of these acts. And acts that establish or strengthen responsibility are not retroactive.

7) The use of coercive measures for violation of customs rules does not relieve the persons brought to responsibility from the obligation to pay customs duties and fulfill other requirements provided for by the EAEU Customs Code.

8) When one person commits two or more violations of customs rules, a penalty is imposed for each offense separately without taking a less strict one more strict.

9) In determining the penalty for a violation of customs rules, the possibility is allowed (taking into account all the circumstances of the case that significantly reduce the degree of public danger) of imposing a softer measure of influence on the offender, and if the violation of customs rules is insignificant, the offender can be completely released from liability.

Thus, the presence of responsibility for the commission of various acts is a guarantee of legal protection and an effective means of ensuring law and order in the customs territory of the EAEU. At the same time, practice shows that the number of administrative offenses and crimes and, accordingly, responsibility for these acts increases every year.

Three countries out of five EAEU - Belarus, Kazakhstan, Russia - entered the second stage of integration education: they created a single customs territory. Administrative procedures in foreign trade were simplified, control on the internal border of the EAEU was abolished. The customs authorities of the three countries ensure that all these processes are carried out without violation, in accordance with the law. At present, the composition of criminal offenses and administrative offenses in the customs legislation of the three countries is somewhat similar. At the same time, there are significant differences, which initially threaten a conflict of interest, both between law enforcement and judicial authorities of the three countries - "steps" in the fight against smuggling, conflicts in judicial decisions, and for business - the confiscation of goods. Serious risks also await the Russian treasury due to the different administrative and criminal legislation of the single customs territory. About the difference between the criminal, administrative and administrative-procedural legislation of Belarus, Kazakhstan and Russia, what punishment awaits violators in each of the countries, let's stop in more detail. [3]

A crime such as smuggling is contained in the criminal codes of all EAEU countries and provides for criminal liability for the illegal movement of goods across the customs border that can be considered dangerous. These are narcotic drugs, psychotropic, potent, poisonous, radioactive or explosive substances, weapons, parts or components of ammunition, nuclear, chemical, biological and other types of weapons of mass destruction and other similar goods.

However, there are differences. Thus, the Criminal Code of Russia provides for liability for the illegal movement across the customs border (smuggling) of any goods (not only dangerous), if their value is a large amount. In addition, the objects of this crime include strategically important commodities, as well as cultural property, in respect of which special rules are established for moving across the customs border of Russia (regardless of cost).

A similar article of the Criminal Code of the Republic of Belarus does not contain such norms. The Republic of Belarus provides for liability for illegal movement (smuggling), in addition to the above, also goods that are categorized as restricted or prohibited for movement across the customs border if their value exceeds 2 thousand basic values. At the same time, unlike the Criminal Code of Russia, responsibility is provided for the illegal movement of components of a weapon or its components, which helps prevent the importation of weapons in parts.

In the Criminal Code of Kazakhstan there are two similar elements of the crime of "Smuggling": "Economic Smuggling" and "Smuggling of items withdrawn from circulation or objects whose circulation is restricted." The objects of criminal infringement of these articles practically coincide with the objects of "smuggling" in the Criminal Codes of the Republic of Belarus and Russia. At the same time, increased responsibility was established for the movement of narcotic drugs or psychotropic substances on a large scale. [1]

There are differences in the penalties for evading customs payments. A crime such as "Avoiding customs payments from organizations or individuals" in the Russian Criminal Code provides for a more qualified composition than "Avoiding customs payments" in the Criminal Code of the Republic of Belarus. That is, in the Russian legislation we are talking about evasion from the payment of customs duties on a large scale. And in the Criminal Code of Kazakhstan "Evading from the payment of customs duties and fees" provides for increased responsibility for the commission of a crime by

an official using his official position and an organized group or criminal community (criminal organization). The rest of these articles are the same.

With regard to the composition of administrative offenses, a significant part of them also has differences in customs legislation.

Serious differences still remain in the national administrative codes of Russia, Belarus and Kazakhstan, relating to administrative responsibility in the field of customs. So there are various numbers of articles regulating relations in the field of customs in the CAO of the EAEU member states.

The law enforcement activity of the customs authorities is one of the most important in the field of customs. Law enforcement largely determines the nature and content of the activities of customs authorities. The main purpose of law enforcement is to identify, through various checks on the compliance of customs operations and actions with the provisions and norms of customs legislation, therefore the legal regulation of this part of customs business is developed and differentiated and implemented by the Laws of the Republic of Kazakhstan, the Customs Code of the Customs Union, and numerous rules for customs control.

With the creation of the EAEU, with the dramatic expansion and change of the mechanism of foreign economic activity, the scale and risk of administrative offenses and other economic crimes have increased immeasurably. A significant burden of fighting them fell on the shoulders of the customs authorities, therefore, the administrative-procedural and criminal activities of the customs authorities are very important for the state.

The main result of the activities of the customs bodies of the Republic of Kazakhstan is the completion of the process of integrating the customs service into the law enforcement system of the country. The main directions of the participation of the customs service in strengthening the economic foundations of the state, regulating foreign trade, ensuring the economic security of the state have been defined and shaped.

Not much has been done by customs authorities in the fight against smuggling and administrative violations in the field of customs. A uniform, vertical system of law enforcement units of the customs authorities has been created.

Currently, one of the priority tasks facing the customs authorities of the Customs Union is to develop a rational foreign economic policy, favorable conditions

for the promotion of goods on foreign markets, development of cooperation in international trade, as well as to bring the legislation of the three states to a single whole. Experiencing serious difficulties, desperately needing the support of domestic experts, it is necessary to protect national interests, of which the primary ones are economic.

Thus, law enforcement is an important element of customs, and in general it is one of the basic institutions of any economy. Despite its imperfection, we can say that its mechanism is currently functioning quite successfully and has great potential for development and improvement.

References:

1. Code of the Republic of Kazakhstan On Customs Regulation in the Republic of Kazakhstan (as amended on December 28, 2017)
2. Code of the Republic of Kazakhstan on administrative offenses (as amended as of March 18, 2019)
3. Customs Code of the EAEU

CONTENTS

EKONOMICZNE NAUKI

Gospodarka przedsiębiorstwa

Жунусов С.А., Адилова Д.А. ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В СФЕРЕ СТРОИТЕЛЬНОЙ ИНДУСТРИИ	3
--	---

Logistyka

Залесский Б. Л. БЕЛАРУСЬ - БАНГЛАДЕШ: СОВМЕСТНАЯ КОМИССИЯ НАМЕЧАЕТ ПЕРСПЕКТИВЫ	11
--	----

Gospodarka rolna

Уйсимбаева Ж. Т., Базылбек А.К. АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В КАЗАХСТАНЕ.	14
--	----

Regionalna gospodarka

Ли Алина, Ахметова А.А. РОЛЬ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКЕ.....	19
--	----

Makroekonomia

Ахметова А.А. WHAT HAS KAZAKHSTAN BROUGHT TO GLOBALIZATION?	22
---	----

Finansowe stosunki

Бекешева Д.А. БЮДЖЕТТЕН ТЫС ҚОРЛАРДЫҢ НЕГІЗГІ СИПАТТАМАСЫ	25
---	----

Inwestycyjna działalność i funduszowe rynki

Буркут Азиза, Талапбаева Г.Е. АУЫЛ ШАРУАШЫЛЫҒЫНА ИНВЕСТИЦИЯ ТАРТУ ФАКТОРЛАРЫ	28
--	----

Marketing i management

Джайнакбаев М.Н. ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ВЫСШИМ УЧЕБНЫМ МЕДИЦИНСКИМ ЗАВЕДЕНИЕМ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН	31
--	----

Бельгибаев А.К., Жатканбаева Э.А., Сарсебаева А.М. ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ҚОНАҚ ҮЙ БИЗНЕСІН ДАМУ ТУРАСЫНДАҒЫ МАРКЕТИНГТІК МҮМКІНДІКТЕРІ	40
--	----

Нургазы Жания КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИИ СОСА-COLA	43
---	----

Ewidencja i audyt

Дрокина Е., Каршалова А. SIGNIFICANCE AND PLACE OF BUDGETING IN THE MANAGEMENT ACCOUNTING SYSTEM	48
--	----

Дрокина Н., Каипова Г. METHODS FOR ASSESSING THE ORGANIZATION	52
---	----

Поліщук О.М. ВПЛИВ УПРАВЛІНСЬКОГО ОБЛІКУ ПРИ РОЗРАХУНКАХ З ПОСТАЧАЛЬНИКАМИ ТА ПІДРЯДНИКАМИ.....	56
---	----

FILOZOFIA

Filozofia religii

Ишмаханов Ж. АДАМЗАТ ТАРИХЫНДАҒЫ ДІНИ ИДЕОЛОГИЯНЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК-САЯСИ РӨЛІ.....	59
---	----

Абдижаппаров А.С. САХАБА КЕЗЕНІНДЕГІ ХАДИС МЕТОДОЛОГИЯСЫ	67
--	----

ADMINISTRACJA PUBLICZNA

Współdziałanie różnych gałęzi władzy

Пугач А.М., Плотницька А.І. УДОСКОНАЛЕННЯ ТЕРИТОРІАЛЬНОЇ ОРГАНІЗАЦІЇ ВЛАДИ У СФЕРІ РЕГУЛЮВАННЯ ЗЕМЕЛЬНИХ ВІДНОСИН В УКРАЇНІ	71
---	----

PRAWO

Międzynarodowe prawo

Иманалиева А.К., Нуртай М.Н. РОЛЬ МЕЖДУНАРОДНОГО КОМИТЕТА КРАСНОГО КРЕСТАВ РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМ МЕЖДУНАРОДНОГО ГУМАНИТАРНОГО ПРАВА.....	75
Жумабеков А.К., Сабиров А.И. ҚЫЛМЫСТЫҚ ЖАУАПТЫЛЫҚ ПЕН ЖАЗАДАН БОСАТУ ИНСТИТУТЫНЫҢ МӘНІ	78
Копбасарова Ф.З. ОСНОВНЫЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ О ЗНАЧЕНИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В МИРОВОЙ ПОЛИТИКЕ.....	81

Administracyjne i finansowe prawo

Тлеукулов А. А. О НЕКОТОРЫХ ОСОБЕННОСТЯХ РАЗВИТИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ СДЕЛОК В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН.....	85
--	----

Kryminalne prawo i kryminologia

Тусупбаев А.А. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН	92
---	----

Konstytucyjne prawo

Варакута Л.В., РОЛЬ АДМІНІСТРАТИВНО-ПРАВОВИХ НОРМ ДЛЯ ПРАВОВОЇ СИСТЕМИ УКРАЇНИ	98
Юринець Ю. Л., Землянікіна М.П. ЗАГАЛЬНА ХАРАКТЕРИСТИКА ПРАВОВОГО СТАТУСУ ІНОЗЕМЦІВ В УКРАЇНІ.....	101

Cywilne prawo

Serikova I.E. SOME ISSUES OF LIABILITY FOR VIOLATIONS IN THE FIELD OF CUSTOMS.....	104
CONTENTS.....	111

249571	*251777*
251669	*251664*
251012	*251748*
251801	*251773*
251798	*251020*
250679	*251123*
250409	*251467*
250640	*251778*
251642	*251094*
251816	*251208*
251573	*251779*
251577	*251716*