



MATERIAŁY  
XII MIĘDZYNARODOWEJ  
NAUKOWI-PRAKTYCZNEJ KONFERENCJI

**«NAUKOWA MYŚL  
INFORMACYJNEJ POWIEKI -  
2016»**

07 - 15 marca 2016 roku

**Volume 1  
Ekonomiczne nauki**

Przemysł  
Nauka i studia  
2016

**Wydawca:** Sp. z o.o. «Nauka i studia»

**Redaktor naczelna:** Prof. dr hab. Sławomir Górniak.

**Zespół redakcyjny:** dr hab. Jerzy Ciborowski (redaktor prowadzący), mgr inż. Piotr Jędrzejczyk, mgr inż. Zofia Przybylski, mgr inż. Dorota Michałowska, mgr inż. Elżbieta Zawadzki, Andrzej Smoluk, Mieczysław Luty, mgr inż. Andrzej Leśniak, Katarzyna Szuszkiewicz.

**Redakcja techniczna:** Irena Olszewska, Grażyna Klamut.

**Dział sprzedaży:** Zbigniew Targalski

**Adres wydawcy i redakcji:**

37-700 Przemyśl, ul. Łukasieńskiego 7

tel (0-16) 678 33 19

e-mail: [praha@rusnauka.com](mailto:praha@rusnauka.com)

Druk i oprawa:

Sp. z o.o. «Nauka i studia»

Cena 54,90 zł (w tym VAT 22%)

**Materiały XII Międzynarodowej naukowo-praktycznej konferencji «Naukowa myśl informacyjnej powieki - 2016» Volume 1.**  
Ekonomiczne nauki. : Przemyśl. Nauka i studia - 80 str.

W zbiorze ztrzymają się materiały XII Międzynarodowej naukowo-praktycznej konferencji «Naukowa myśl informacyjnej powieki - 2016». 07 - 15 marca 2016 roku po sekcjach: Ekonomiczne nauki.

Wszelkie prawa zastrzeżone.

Żadna część ani całość tej publikacji nie może być bez zgody

Wydawcy – Wydawnictwa Sp. z o.o. «Nauka i studia» – reprodukowana,

Użyta do innej publikacji.

## INWESTYCYJNA DZIAŁALNOŚĆ I FUNDUSZOWE RYNKI

|   |    |
|---|----|
| <b>Мулюкова А.И.</b> Прямые иностранные инвестиции и их использование в Казахстане .....                        | 51 |
| <b>Тойшибекова Н.М.</b> Роль инновации в развитии экономики .....   | 56 |
| <b>Грудницкая Е.Н.</b> Краудфандинг как способ финансирования инновационных проектов в Республике Беларусь..... | 60 |
| <b>Сичікова Я.О.</b> Основні критерії оцінки інноваційних проєктів .....  | 66 |

## ZARZĄD PRACOWNICZYMI ZASOBAMI

|   |    |
|---|----|
| <b>Буланкина Н.Н.</b> Пути совершенствования системы налогообложения доходов физических лиц с целью открытости реальной заработной платы..... | 71 |
|---|----|

## SPIS

## EKONOMICZNE NAUKI

## BANKI I BANKOWY SYSTEM

|   |   |
|---|---|
| <b>Танатова А.Р., Кали Б.</b> Сущность кредитно-инвестиционной деятельности коммерческого банка .....                   | 3 |
| <b>Танатова А.Р., Кыстаубаева С.</b> Инвестиционная деятельность коммерческого банка, проблемы в ее осуществлении ..... | 5 |
| <b>Bissenova R.A.</b> Regulatory Agencies in Kazakhstan.....  | 7 |

## EKONOMIA MIĘDZYNARODOWEJ DZIAŁALNOŚĆ

|   |    |
|---|----|
| <b>Залесский Б.Л.</b> Особенности развития белорусско-польского межрегионального сотрудничества ..... | 11 |
| <b>Теслюк І., Чайка І.В.</b> Аналіз використання матеріальних ресурсів підприємства .....             | 13 |
| <b>Залесский Б.Л.</b> Беларусь – Италия: партнерские связи регионов .....                             | 16 |

## FINANSOWE STOSUNKI

|  |    |
|--|----|
| <b>Бокова Н.А.</b> Миграция в России и финансы .....   | 19 |
| <b>Бокова Н.А.</b> Система показателей уровня жизни .....  | 23 |
| <b>Мулюкова А.И.</b> Проблемы страны, вступающей в мировую налоговую конкуренцию .....                             | 26 |
| <b>Лашина А.С.</b> Анализ внешнего долга России.....   | 32 |
| <b>Оразбаева Г.Д., Рахимова Г.А.</b> Мониторинг финансового состояния предприятия .....                            | 34 |
| <b>Капанова Ш.А.</b> Корпорациялар қаржысы: мазмұны, қызметі, басқару мен ұйымдастыру қағидалары .....             | 37 |
| <b>Бокова Н.А.</b> Место миграции в международных проблемах мировой экономики.....                                 | 40 |
| <b>Бокова Н.А.</b> Оценка влияния миграции на безопасность социально-экономического развития регионов России ..... | 43 |

## EKONOMICZNE NAUKI

## BANKI I BANKOWY SYSTEM

**К.э.н., доцент Танатова А.Р., магистрант Кали Б.**

*Таразский государственный университет имени М.Х. Дулати, Казахстан*

## СУЩНОСТЬ КРЕДИТНО-ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Развитие банковского сектора РК требует четкого определения главных целей и задач кредитно-инвестиционной деятельности банков на долгосрочный период. Установление этих ориентиров происходит в процессе разработки и моделирования стратегии деятельности банка. Поскольку правильный выбор кредитно-инвестиционной стратегии банка и его эффективная реализация напрямую зависят от правильности понимания назначения этого инструмента управления, определение сущности данного понятия требует более глубокого исследования.

В экономической литературе под термином «инвестиции» подразумевают, как правило, средства, вложенные в ценные бумаги на длительный срок. Это является теоретическим отражением реально существующих экономических отношений, поскольку механизмы инвестирования в рыночной экономике непосредственно связаны с рынком ценных бумаг. Также, под термином «инвестиции» подразумевают: все направления размещения ресурсов банка; операции по размещению денежных средств на определенный срок с целью получения дохода. В первом случае к инвестициям относят весь комплекс активных операций коммерческого банка, во втором – его срочную составляющую.

Основными направлениями банковского участия в инвестициях являются: вложение денежных средств, как за поручением клиента, так и за счет банка, в долевые участия, паи, ценные бумаги; аккумуляция банками средств на инвестиционные цели; предоставление займов инвестиционного характера.

Свою инвестиционную деятельность коммерческие банки проводят за счет заемных, привлеченных или собственных ресурсов. Поскольку банки формируют свои ресурсы с помощью мобилизации своих капиталов, сбережений клиентов и других свободных средств с основной целью прибыльного и выгодного их использования.

Одним из важнейших источников прибыли банка является осуществление кредитной деятельности. Возникновение банковского кредитования связано с решением определенного ограничения. Построение кредитных отношений по принципу кредитор-заемщик сдерживало бы увеличение границ кредита и при-

влекательности его для субъектов, ведь организация таких отношений была бы намного дороже, медленней, рискованней и неудобней.

Потребность преодоления этих противоречий обусловила развитие финансового посредничества как деятельности по аккумуляции свободного денежного капитала и размещения его среди заемщиков. Таким образом, развитие кредитной деятельности банка обусловлено не возникновением потребности субъектов хозяйствования в кредите, а является логическим продолжением функции финансового посредничества.

Особенность банковского кредита состоит в том, что он предоставляется не как некая сумма денег, а как капитал. Это означает, что предоставленные денежные средства не просто должны совершать круговращение в хозяйстве заемщика, но и возвратиться к своей исходной юридической точке с приращением в виде ссудного процента как части вновь созданной стоимости.

В экономической литературе не существует четкого определения понятия «кредитная деятельность банка», большинство ученых отождествляют его с понятиями «кредитная деятельность банка» и «кредитные операции банка». Невозможность отождествления обусловлена, во-первых, различием их содержания, во-вторых, в силу различия в толковании слов «операция» и «деятельность», ведь последнее в широком смысле означает применение своего труда к чему-либо, работу, занятия, активность, деяния, труд людей в какой-либо области и т.д. По мнению В. И. Волохова, кредитная деятельность банка – это комплексный процесс по воспроизводству и реализации кредитных услуг с целью получения прибыли. Пользуясь кредитными услугами банка, клиенты получают возможность временного пользования кредитными ресурсами, аккумулированными банком.

Таким образом, проведенное исследование экономической литературы позволило сформулировать определение понятия «кредитно-инвестиционная деятельность банка» как деятельность, которая осуществляется в соответствии с концепцией развития банка на основе системы мер, направленных на эффективное использование и координацию имеющихся ресурсов, технологий и компетенций с учетом изменчивости кредитно-инвестиционного климата в стране для поэтапного достижения установленной цели деятельности банка.

Осуществление кредитной деятельности банка состоит из следующих этапов: формирование кредитной политики; материально-техническое оснащение кредитных подразделений; разработка программного обеспечения, осуществление кредитных операций; управление рисками кредитной деятельности банка; анализ кредитной деятельности банка.

Оценка эффективности кредитно-инвестиционной деятельности банка происходит преимущественно на уровне соотношения разницы между процентными доходами и процентными расходами к объему задействованных для этого активов. Вместе с тем проведение всех этапов кредитно-инвестиционной деятельности банка дает основания утверждать, что процентные расходы являются лишь одной составляющей общей структуры расходов этой деятельности.

- исключением норм, ограничивающих право на применение стандартных вычетов размером дохода;

- предоставлением равных прав на применение социальных вычетов на образование и лечение детей и подопечных лиц до достижения ими 24 лет, независимо от того, кем является налогоплательщик – родителем, опекуном или попечителем;

- введением новых налоговых льгот (вычет на иждивенцев);

- введением налогообложения совокупного семейного дохода (семейное налогообложение).

Данные изменения позволят гармонизировать нормы отдельных положений российского налогового законодательства, а также приблизить российскую и общемировую практику применения налогообложения доходов физических лиц.

Литература:

1. Все о подоходном налоге: документы и комментарии [Текст] / сост. : М. П. Сокол [и др.]. – М. : Налоговый вестник, 1997. – 352 с.

2. Исследовательский центр рекрутингового портала Superjob.ru : офиц. сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [www.ivorker.ru](http://www.ivorker.ru)

3. Левада: аналитический центр [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – Режим доступа: [www.levada.ru](http://www.levada.ru).

4. Мещерякова, Л. А. Развитие региональной социально-экономической системы на базе совершенствования бюджетно-налоговой политики (теория, методология, практика) [Текст] : дис. ... д-ра эконом. наук / Л. А. Мещерякова. – Ставрополь, 2009. – 439 с.

5. Министерство труда и социальной защиты Российской Федерации [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – Режим доступа: [www.rosmintrud.ru](http://www.rosmintrud.ru)

6. Основы налоговой системы России : нормативные документы; комментарии [Текст]. – М. : Республика, 1993. – 560 с.

7. Островский, Э. В. Психология управления [Текст] : учеб. пособие / Э. В. Островский. – М. : ИНФРА-М, 2008. – 249 с.

8. Пилясов, А. Н. Экономическое стимулирование в системе управления мотивационным процессом работника [Текст] : дис. ... канд. эконом. наук : 08.00.01/ Алексей Николаевич Пилясов. – Ярославль, 2002. – 241 с.

9. РА Эксперт: рейтинговое агентство [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – Режим доступа: [www.raexpert.ru](http://www.raexpert.ru).

10. РосБизнесКонсалтинг (РБК) [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – Режим доступа: [www.rbk.ru](http://www.rbk.ru).

- создается система, при которой поступающие страховые взносы за работников будут являться обязательным условием для получения кредитов.

По данным Министерства труда и социальной защиты РФ доля «серой занятости» составляет 15-20% от общей занятости трудящихся государства [5]. Называя эту категорию занятых ключевым ресурсом с точки зрения наполнения пенсионной и налоговой системы, М. Топилин в январе 2014г. сказал: «По нашим оценкам, сегодня 15-20% граждан работают если не нелегально, то по крайней мере зафиксировать их доходы, получить налоги с их деятельности и страховые взносы государство не может». В 2012г. число «неформальных занятых» работников в России приблизилось к наибольшему уровню и составляло по данным Росстата 19% (в 2008г. – 19,5%). В апреле 2013г. вице-премьер РФ О. Голодец отмечала, что больше всего «неформалов» занято в торговле, сельском хозяйстве и строительстве. При этом из 86 млн. граждан трудоспособного возраста только 48 млн. человек работает в легитимном секторе экономики: «...наш рынок труда сегодня фактически нелегитимизирован. Очень небольшая часть рынка труда работает по прозрачным правилам. 48 млн. человек работают в секторах, которые нам видны и понятны. Где и чем заняты все остальные, мы не понимаем, остающиеся вне поля зрения государства люди создают проблему для всего общества. Когда у нас такой большой «серый» сектор, у нас происходит недофинансирование всех социальных расходов» [10].

В сегодняшних непростых экономических условиях работодатель, особенно среднего и малого бизнеса, зачастую вынужден использовать «серые» схемы выплаты заработной платы из-за избыточного налогообложения, которое в зависимости от применяемой системы налогообложения в общей сложности составляет 42-49% прибыли в виде налогов. В частности, федеральным законом от 24.07.2009г. № 212-ФЗ, ставка взносов в социальные фонды возросла с 26% до 34%, что способствовало увеличению числа предприятий, использующих «серые» схемы в оплате труда. Таким образом, можно заключить, что ситуация с заработными платами, выплачиваемыми по различным схемам достаточно предсказуема, обсуждается в различных печатных источниках и государственных ведомствах длительное время и активно, однако приемлемого «рецепта» выхода из создавшейся ситуации нет, поскольку серьезно зависит от государственной политики в области налогообложения – если отчисления в пенсионный фонд будут значительными, то работодателям будет выгодно платить меньшую заработную плату официально и применение различных «цветных» схем будет только совершенствоваться.

Поэтому в настоящее время, нам представляется возможным, постепенное реформирование НДФЛ, которое, в первую очередь, должно учитывать интересы налогоплательщиков. Так, представляется необходимым для совершенствования модели НДФЛ внести некоторые изменения законодательного и доктринального характера, связанные, в частности с:

- увеличением размеров стандартных налоговых вычетов;

Литература

1. Лаврушин О. И. Банковское дело: учебник / О. И. Лаврушин, И. Д. Мамонова, О. И. Валенцева / Под ред. О. И. Лаврушина. – М.: КНОРУС, 2008. – 768 с.

2. Лаврушин О.И. Банковские риски: учебное пособие / О.И. Лаврушин. – М.: КНОРУС, 2007. – 232 с.

**К.э.н., доцент Танатова А.Р., магистрант Кыстаубаева С.**  
*Таразский государственный университет имени М.Х. Дулати, Казахстан*

## **ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА, ПРОБЛЕМЫ В ЕЕ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ**

В современной экономике актуальной проблемой является повышение конкуренции между коммерческими банками в сфере предоставления услуг клиентам. Одним из важных факторов повышения конкурентоспособности между кредитными организациями, а также успешного долгосрочного функционирования банков, эффективного использования финансовых активов, укрепления финансовой устойчивости и ликвидности, регулирования финансовых рисков, является эффективное осуществление инвестиционной деятельности.

Вопросы, связанные с развитием инвестиционной деятельности коммерческих банков, являются важными как для отдельных банков, так и для всей макроэкономической системы.

По определению С.Н. Кужева инвестиционная банковская деятельность – «Это деятельность банка целью, которой является получение прибыли и других выгод путем проведения инвестиционных банковских операций, а также оказания инвестиционных и других банковских услуг клиентам, конкретным воплощением которых является создание и реализация инвестиционного банковского продукта различной сложности и наполнения»[1].

Принято выделять три основных этапа процесса осуществления банковской инвестиционной деятельности [2]:

1. Этап принятия решения об инвестировании, определение целей инвестирования, формирование направлений инвестирования, выбор объектов инвестирования.

2. Осуществление процесса инвестирования, заключение различных договоров, направленных на выполнение работ или оказание услуг; лицензионные или другие гражданско-правовые соглашения. Завершением данного этапа является создание объекта инвестиционной деятельности.

3. Этап эксплуатации созданного объекта инвестиционной деятельности. На этой стадии организуется процесс производства товаров, выполнения работ, оказания услуг, возникает система сбыта созданного товара.

Банковская инвестиционная деятельность – это деятельность, в процессе которой банк выступает в качестве инвестора, вкладывая собственные ресурсы на срок в создание, приобретение реальных или покупку финансовых активов для извлечения доходов, прямых либо косвенных.

Следует отметить, что банковская инвестиционная деятельность может рассматриваться и в ином аспекте, как финансового посредника. В этом качестве банки помогают удовлетворить потребность хозяйствующих клиентов в инвестициях. Спрос на них в условиях рыночной экономики возникает в денежно-кредитной форме.

Инвестиционная банковская деятельность – это более узкое понятие, чем инвестиционное посредничество. Банковское инвестиционное посредничество – это взаимодействие с хозяйствующими субъектами, в формах, определяющих роль банков как комиссионеров.

Основным отличием банковской инвестиционной деятельности от банковского инвестиционного посредничества служит то, что в первом случае инвестиционный характер деятельности банков определяется их собственной инициативой. В тоже время при оказании брокерских услуг банк не руководствуется мотивами, напрямую связанными с инвестиционным рынком, но хозяйствующие субъекты могут благодаря этим услугам осуществлять инвестиционные операции с ценными бумагами. Здесь банк выполняет общие организационные функции финансовых посредников.

Определение основных направлений банковской инвестиционной деятельности связано с проблемами поиска альтернативных вариантов инвестиционных решений, разработки оптимальной, с точки зрения прибыльности, ликвидности и уровня риска макета инвестиционного развития.

Банк, покупая те или иные виды ценных бумаг преследует следующие цели:

- безопасность инвестиционных вложений;
- доходность инвестиционных вложений;
- возможность роста инвестиционных вложений;
- ликвидность инвестиционных вложений.

Выделяют следующие основные направления осуществления банковской инвестиционной деятельности:

- первичное размещение ценных бумаг хозяйствующих субъектов (андеррайтинг);
- операции с ценными бумагами на вторичном рынке (депозитарные, консультационные услуги);
- доверительное управление портфелями ценных бумаг хозяйствующих субъектов;
- сделки по слиянию и приобретению;

|                                   |      |      |     |     |      |
|-----------------------------------|------|------|-----|-----|------|
| - строительство                   | 55,2 | 18,8 | 5,9 | 3,0 | 17,1 |
| - оптовая и розничная торговля    | 38,0 | 24,0 | 6,9 | 5,4 | 25,7 |
| <b>2012</b>                       |      |      |     |     |      |
| Всего затрат, из них по отраслям: | 65,1 | 13,7 | 3,6 | 4,6 | 13,0 |
| - промышленность                  | 63,9 | 11,0 | 2,9 | 5,7 | 16,5 |
| - сельское хозяйство              | 59,9 | 15,8 | 3,3 | 8,3 | 12,7 |
| - транспорт и связь               | 44,9 | 19,5 | 5,4 | 3,3 | 26,8 |
| - строительство                   | 52,8 | 17,8 | 5,1 | 3,3 | 21,1 |
| - оптовая и розничная торговля    | 39,8 | 24,3 | 6,5 | 5,2 | 24,2 |
| <b>2013</b>                       |      |      |     |     |      |
| Всего затрат, из них по отраслям: | 63,6 | 13,9 | 3,8 | 5,1 | 13,6 |
| - промышленность                  | 62,7 | 10,9 | 3,0 | 6,3 | 17,2 |
| - сельское хозяйство              | 58,6 | 15,3 | 4,1 | 8,4 | 13,6 |
| - транспорт и связь               | 36,2 | 22,2 | 6,2 | 4,0 | 31,4 |
| - строительство                   | 49,2 | 19,4 | 5,3 | 3,6 | 22,5 |
| - оптовая и розничная торговля    | 33,3 | 22,5 | 5,9 | 5,0 | 33,3 |

Единый порядок формирования учетно-экономической информации о затратах, включаемых в состав себестоимости, порядок включения затрат в статьи расходов по экономическим элементам, для всех хозяйствующих субъектов, определен положениями 25 гл. НК РФ «Налог на прибыль организаций» (ст.252-273). В последние годы многие специалисты [3; 9; 2] говорят о том, что высокий уровень налоговой нагрузки на фонд заработной платы (далее ФЗП) в России не способствует полной его легализации, у многих субъектов хозяйствования возникает соблазн хотя бы в какой-то мере скрыть от налогообложения часть ФЗП, уменьшив таким образом налоговую нагрузку по начислениям в ГВБФ. В результате в бюджет и внебюджетные фонды недопоступают значительные суммы платежей, ограничивая развитие социальной сферы, а также объем поступлений в местные бюджеты по НДФЛ. Для кардинального изменения сложившейся ситуации необходимо снижение налоговой нагрузки на средства, предназначенные для оплаты труда. Это возможно только при условии расширения базы налогообложения и полной легализации сумм выплачиваемой заработной платы, т.е. при условии роста доходов населения, в том числе и за счет принятия мер государственного воздействия, способствующих легализации реальных доходов населения, а также создания благоприятных условий для развития индивидуального предпринимательства.

Правительство РФ работает над изменениями сложившейся в РФ практики получения «серых» заработных плат. По свидетельству министра труда и социальной защиты М. Топилина [5], для решения этого вопроса:

- осуществляется сверка баз данных министерства, налоговых и социальных фондов для определения зоны нелегальной занятости и ухода от налогов;

ствояла плановая экономическая система, традиции налогообложения в значительной мере были утрачены, налоги с юридических и физических лиц взывались автоматически, культура добровольной уплаты налогов не имела почвы для возникновения и развития, поэтому кардинальные перемены в психологии плательщиков при достаточно высоком уровне налогового изъятия не могла произойти естественным путем, обеспечив полноту и своевременность уплаты налогов всеми субъектами хозяйствования и гражданами. В результате сформировалось стремление скрыть часть доходов от налогообложения, попытки минимизировать налоговые обязательства, используя имевшееся в налоговом законодательстве пробелы и ошибки [4; 6].

С позиции налогоплательщика – юридического лица особый интерес представляет нагрузка на фонд оплаты труда (ФОТ), поскольку существующий уровень платежей, взимаемых в социальные фонды не способствует полной легализации реальной заработной платы наемных работников, а способствует применению работодателем различных оптимизационных схем по сокрытию фактически выплачиваемой заработной платы работникам предприятия, формируя т.о. «серые» зарплатные схемы.

Это связано с тем, что совокупные затраты живого труда и прошлого, овеественного, в предметах и средствах труда, участвующих в производстве продуктов, образуют издержки производства, а воплощенный в товаре общественный труд – его стоимость, который в процессе воспроизводства, обособляется и превращается в отдельную категорию – издержки предприятия. Издержки предприятия в условиях товарно-денежных отношений выражают затраты предприятия на выпуск и реализацию продукции в денежной форме, принимающих форму себестоимости. Как показатель эффективности производства, себестоимость отражает степень затратности для предприятия по изготовлению и сбыту произведенной продукции (товаров, работ, услуг), в структуре которой заработная плата и отчисления в социальные фонды занимают значительную долю (таблица 3).

Таблица 3

**Динамика и структура затрат по экономическим элементам на производство и реализацию продукции ( работ, услуг) по видам экономической деятельности организаций Ставропольского края 2011-2013 гг., %**

| Показатели                        | Материальные затраты | Затраты на оплату труда | Отчисления в социальные фонды | Амортизация основных средств | Прочие затраты |
|-----------------------------------|----------------------|-------------------------|-------------------------------|------------------------------|----------------|
| <b>2011</b>                       |                      |                         |                               |                              |                |
| Всего затрат, из них по отраслям: | 63,9                 | 14,4                    | 4,1                           | 4,0                          | 13,6           |
| - промышленность                  | 63,7                 | 10,8                    | 3,2                           | 5,9                          | 16,5           |
| - сельское хозяйство              | 58,3                 | 17,0                    | 3,5                           | 7,7                          | 13,4           |
| - транспорт и связь               | 46,7                 | 19,7                    | 5,8                           | 3,4                          | 24,4           |

- долгосрочное кредитование инвестиционной деятельности хозяйствующих субъектов.

Достаточным преимуществом является то, что коммерческие банки предоставляют гарантии по срокам и размерам выплачиваемых сумм от инвестиций, в отличие от паевых инвестиционных фондов, к примеру. В паевых инвестиционных фондах не оговаривается заранее объем средств, возвращаемых инвестору, что делает его деятельность более рискованной. К тому же, направления банковской инвестиционной деятельности на наш взгляд являются более разнообразными и привлекательными. Деятельность в инвестиционном фонде сводится только лишь к привлечению денежных средств и имущества инвестора и его размещению.

На основании выбранных направлений осуществления инвестиционной деятельности разрабатывается инвестиционная политика банков.

Инвестиционная политика коммерческих банков предполагает определение целей инвестиционной деятельности, выбор наиболее действенных способов их достижения [3]. Следует выделить организационную составляющую инвестиционной политики. Это комплекс мероприятий по организации и управлению инвестиционной деятельностью банка, направленных на обеспечение приемлемых объемов инвестирования, оптимальной структуры инвестиционных активов, рост их доходности при допустимом уровне риска.

Литература

1. Банковское дело: Учебник для вузов. 2-е изд./Под. Ред. Белоглазовой, Л. Кроливецкой.-СПб.: Питер, 2010. –с. 263
2. Игонина Л.Л. Инвестиции. М.: Юрист, 2002.
3. Основы банковской деятельности / Под ред. Тагирбекова К.Р. М.: Инфра-М, 2003.

**Master of Economics and Business Bissenova R.A.**  
*Kyzylorda State University Korkyt Ata, Kazakhstan*

**REGULATORY AGENCIES IN KAZAKHSTAN**

The Agency on Regulation and Supervision of Financial Market and Financial Institutions which is authorized body that carries out regulation and supervision of the financial market created in 2004 in accordance with the Decree of the President of the Republic of Kazakhstan

The tasks of the authorized body:

- implementation of bound actions to prevent violations of rights and lawful interests of consumers of financial services;

- the creation of equal conditions for the functioning relevant species of financial organizations on the principles of fair competition;
- raising standards and methods of regulation and supervision of financial institutions, the use of measures to ensure the timely and full implementation of their commitments.

The main functions of the Committee are:

- issuance and revocation of permits for opening of financial institutions, their voluntary reorganization and liquidation, consent to the opening of the offices of financial organizations, as well as the determination of the procedure for issuing permits;

- consent or refusal to the established procedure for election of executives of financial institutions

- regulation procedure for issuing, suspension and withdrawal of licenses for professional activity in the financial market, the audit of financial institutions in cases stipulated by legislation of the RK;

- edition normative legal acts, obligatory for execution financial institutions, consumers of financial services, other individuals and legal entities on the territory of the Republic of Kazakhstan;

- approval of prudential standards and other mandatory norms and limits for financial institutions, including on a consolidated basis;

- determination in sequence with the National Bank of Kazakhstan consistent with international standards and other forms of financial reporting, as well as their list and timing of financial institutions and their affiliated entities;

- control over observance of legislation financial institutions of Kazakhstan on accounting and financial reporting, accounting standards;

- check of activity of financial organizations and their affiliated persons in cases and within the limits provided by the legislation of the RK;

- determining the order of application of limited measures and sanctions provided for by the legislation of the Republic of Kazakhstan;

- making decisions by agreement with the Government of the Republic of Kazakhstan a compulsory redemption of shares of financial institutions in cases stipulated by legislation of the RK;

- control over the activity of liquidation commissions financial institutions in cases stipulated by legislation of the Republic of Kazakhstan

- publication of information on financial institutions.

Ministry of Finance of the Republic of Kazakhstan on the one hand performs as the body in the financial market to issue government securities, on the other hand, acts as the body exercising the state regulation of the financial market

In this connection, the basic units of the Ministry taking part in the process of regulation of the financial market are:

- 1) Financial Committee – foreign exchange controls;
- 2) The Treasury;
- 3) Main Tax Inspectorate;

**Динамика структуры доходов консолидированного бюджета Российской Федерации за 2011- 2013 г.г.**

| Виды доходов                                   | 2011       |       | 2012       |       | 2013       |       |
|--|------------|-------|------------|-------|------------|-------|
|  | млрд. руб. | %     | млрд. руб. | %     | млрд. руб. | %     |
| Всего доходов, из них:                         | 20855,4    | 100,0 | 23435,7    | 100,0 | 24082,4    | 100,0 |
| - налог на прибыль организаций                 | 2270,5     | 10,9  | 2355,7     | 10,1  | 2071,9     | 8,6   |
| - налог на доходы физических лиц (НДФЛ)        | 1995,8     | 9,6   | 2261,5     | 9,6   | 2499,1     | 10,4  |
| - НДС на товары реализованные на территории РФ | 1753,6     | 8,4   | 1886,5     | 8,0   | 1868,5     | 7,8   |
| - акцизы                                       | 603,9      | 2,9   | 783,6      | 3,3   | 952,5      | 3,9   |
| - НДС на товары ввозимые в РФ                  | 1497,2     | 7,2   | 1659,7     | 7,1   | 1670,9     | 6,9   |
| - налоги на совокупные доходы                  | 234,3      | 1,1   | 271,3      | 1,2   | 292,8      | 1,2   |
| - налоги на имущество                          | 678,0      | 3,2   | 785,5      | 3,4   | 900,7      | 3,7   |
| - налог на добычу полезных ископаемых          | 2042,6     | 9,8   | 2459,4     | 10,5  | 2575,8     | 10,7  |

Динамика структуры доходов консолидированного бюджета России показывает аналогичную картину.

Следует отметить, в качестве исторической справки, что в недалеком прошлом доходы (заработная плата) рабочих и служащих облагались налогом по сниженным, почти не прогрессивным, ставкам, а остальные социальные группы граждан уплачивали налог по повышенным ставкам, дифференцированным по видам деятельности налогоплательщика. Так, например, с гонораров авторов творческих профессий взимался налог по ставке 69%, а с доходов кустарей и ремесленников (в современной интерпретации – предпринимателей), служащих религиозных культов и представителей других социальных групп населения налог взимался по ставке 81%. До 1992 года объектом налогообложения являлся месячный доход (заработная плата) граждан, сейчас в соответствии с положениями НК РФ, таковым признается совокупный доход, полученный в календарном году [1].

Зарубежный опыт показывает, что во многих развитых странах существуют довольно высокие ставки налога на доходы физических лиц, но при этом уровень социальной защищенности и заработная плата в десятки раз превосходит уровень среднероссийской, доля заработной платы в структуре себестоимости произведенной продукции более чем в 2 раза выше российской [7; 8]. В условиях перехода от административно-директивных методов управления к экономическим, в РФ резко возросли роль и значение налогов, как регулятора рыночной экономики. В странах, имеющих длительную историю развития рыночных отношений в экономике налоговая культура сформировалась, вобрав в себя опыт предшествующих столетий. В странах, где длительное время суще-

Одним из значимых инструментов государственного регулирования в данной сфере, оказывающим косвенное значение в стабилизации и повышении уровня жизнеобеспечения граждан через заработную плату, как основной формы их доходов, является налогообложение доходов физических лиц, а один из основных налогов в российской налоговой системе является НДФЛ, который был введен в России в апреле 1916 года и на протяжении своего существования неоднократно изменялся в зависимости от социально-экономической ситуации в государстве. Действующий сейчас в рамках НК РФ, НДФЛ во многом принципиально отличается от действовавших ранее вариантов этого налога в России и бывшем СССР, а также от принятого 07.12. 1991г. Федеральным законом № 1999-1 закона «О подоходном налоге с физических лиц». Эти изменения связаны, прежде всего, с тем, что в экономической реформе российской экономики одно из основных мест занимают налоги, а НДФЛ среди них занимает третье место (после НДС и налога на прибыль организаций) и является значимым в формировании доходной части региональных бюджетов. Особая социальная значимость его состоит в том, что он затрагивает интересы всего экономически активного населения России. Сейчас налог взимается по «плоской» шкале налогообложения и ставка его составляет 13% от годового совокупного дохода налогоплательщика, который формируется в основном за счет заработной платы. Прочие виды доходов, как правило, для подавляющего большинства граждан, составляют незначительную величину и в соответствии с положениями гл. 23 НК РФ, в зависимости от происхождения этого дохода, облагаются по иным ставкам, например, налогообложение дохода в виде дивидендов облагается по ставке 9%.

Динамика структуры доходов консолидированного бюджета Ставропольского края и России за ряд лет (таблицы 1, 2), позволяют сделать вывод, что доходы от поступления НДФЛ достаточно стабильны, на протяжении всего периода исследования не демонстрируют резких отклонений, показывают видимый рост его доли в структуре доходов бюджета, что свидетельствует о стабильности налогооблагаемой базы (нет серьезного ее снижения, но и роста также не наблюдается).

Таблица 1

**Динамика структуры доходов консолидированного бюджета Ставропольского края за 2011-2013гг.**

| Показатели  | 2011      |       | 2012      |       | 2013      |       |
|---|-----------|-------|-----------|-------|-----------|-------|
|   | млн. руб. | %     | млн. руб. | %     | млн. руб. | %     |
| Доходы всего, из них:                                   | 83133,1   | 100,0 | 84901,7   | 100,0 | 71651,5   | 100,0 |
| -налог на прибыль                                       | 11721,8   | 14,1  | 13414,5   | 15,8  | 16264,9   | 22,7  |
| -налог на доходы физических лиц                         | 17541,8   | 21,1  | 19866,9   | 23,4  | 20134,1   | 28,1  |
| -акцизы   | 5569,9    | 6,7   | 6877,10   | 8,1   | 7627,6    | 10,6  |
| -налоги на совокупный доход                             | 2909,6    | 3,5   | 3990,4    | 4,7   | 2716,3    | 3,8   |
| -налоги на имущество                                    | 6484,4    | 7,8   | 7895,8    | 9,3   | 7014,9    | 9,7   |
| -регулярные платежи за использование природных ресурсов | 41,6      | 0,05  | 84,9      | 0,1   | 42,7      | 0,05  |
| -платежи за пользование природными ресурсами            | 83,1      | 0,1   | 84,9      | 0,1   | 119,7     | 0,2   |

4) The Department of State Property Management of the Ministry of Finance and Asset Management;

5) Department of privatization.

6) The Committee on Customs Control

Finance Committee – organizes the exchange control and independently carries out audits and inspections, oversee the implementation of budgets and off-budget funds, the organization of money circulation, the use of currency and credit resources, the state of the state internal and external debt, state reserves, providing tax incentives and other.

Treasury and its territorial bodies in order to strengthen financial discipline provided the following rights:

- be carried out in ministries, departments, enterprises, institutions and organizations checking financial documents, accounting ledgers, reports, plans, estimates, and other documents related to the receipt and use of the national budget of Kazakhstan;

- arrest operations on the accounts of enterprises, institutions and organizations which use funds from the republican budget of the Republic of Kazakhstan;

- collect the budgetary and extra-budgetary funds received by enterprises, institutions and organizations, in the case of utilization them on intended purpose with the imposition of fines;

- withdraw based on the written order of an official body of the Treasury documents showing violations of financial discipline;

- Require managers and other officials of the audited eliminate violations and shortcomings in execution of the budget.

Department of privatization in order to regulate the financial market has the following functions:

- The implementation of the state policy on privatization of state property;

- Ensure management of state shares, stakes in the company;

- Organization of the sale of state property of the RK;

- Licensing activities in the prescribed manner of investment – privatization funds and control over these activities.

Since 2004, the structure of the Ministry of Finance of the Republic of Kazakhstan entered Customs Board, the state legal enforcement agencies of executive power, endowed with special powers to perform its tasks and functions in the field of customs, etc.

The National Bank of Kazakhstan, as the main bank of the country, performs a kind of role in the financial markets, it is both a professional mediator, is actively leading the operation with financial instruments, on the other hand – government body of financial market regulation.

The National Bank of Kazakhstan has the board, directors and the main territorial and regional managements to realize their functions in local places.

The highest governing body is the board, led by the Chairman of the National Bank of Kazakhstan. The Board consists of 9 members: the Chairman, his 4 deputies

and per representatives of the President and the Parliament and 2 representatives of the Cabinet of Ministers of the Republic of Kazakhstan.

#### Literature

1. Искаков У.М. Рузиева Э. Бохаев Д.Т. Финансовые рынки и посредники. Алматы-Экономика, 2005.
2. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения: Учебник / Под ред. Л.Н.Красавиной.-Москва
3. «О Национальном банке РК» Закон РК от 30.03.1995 г.
4. «О банках и банковской деятельности в РК» Закон РК от 31.08.1995 г.

## ZARZĄD PRACOWNICZYMI ZASOBAMI

**Ст. преподаватель Буланкина Н.Н.**

*Ставропольский институт кооперации (филиал) БУКЭП, Россия*

### **ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДОХОДОВ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ С ЦЕЛЬЮ ОТКРЫТОСТИ РЕАЛЬНОЙ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ**

Исторический опыт показывает, что налоги при обоснованном применении способствуют росту эффективности производства и служат стимулирующим фактором при разработке различных систем оплаты труда на микроуровне (уровне предприятия). Сейчас именно избыточное социально-экономическое неравенство в России является основным препятствием для расширенного воспроизводства трудовых ресурсов и повышения темпов экономического роста, что создает социальную напряженность, связанную с ограниченностью перспектив и безысходностью «низов» общества, неуверенностью в своем будущем у более обеспеченных, благополучных с социально-экономической точки зрения, граждан. Наблюдаемое повсеместно искусственное сдерживание роста заработной платы только конвертирует дешевую рабочую силу в интересах части предпринимательского сектора и совершенно не способствует росту производства, а только увеличивает «теневой» сектор экономики и «цветные» схемы оплаты труда, представляющие серьезную проблему государства в целом.

Поэтому проблемы в социально-трудовой сфере не могут быть решены без привлечения работодателей, работников, их союзов и ассоциаций и общества в целом. Роль государства в этом процессе можно определить, выделив, на наш взгляд, самые основные в данном аспекте, его функции:

- эффективное использование такого инструмента государственного регулирования доходов, как минимальный размер оплаты труда (МРОТ), который явно занижен и весьма далек от аналогичных показателей, применяемых в развитых странах (в 5-10 раз выше) [10];
- разработку государственной политики в сфере воспроизводства трудовых ресурсов на федеральном и региональном уровнях с учетом современных реалий жизнеобеспечения граждан;
- совершенствование налогового законодательства и административного регулирования;
- координация деятельности населения, негосударственных и государственных предприятий и представляющих их интересы союзов и ассоциаций в рамках институтов социального партнерства.

складністю перекладу в кількісне вираження, утруднюється оцінка суспільної ефективності проекту. Прикладами результатів можуть бути соціальні, екологічні, демографічні та наукові результати інноваційних проектів.

#### Література

1. Рыбина Г.В. Основы построения интеллектуальных систем: учеб. пособ. – М.: Финансы и статистика; ИНФРА-М, 2010. – 432 с.
2. Нестерук Д.Н. Мониторинг эффективности инновационной деятельности // Креативная экономика. – 2010. – № 2 – С. 62–67.
3. Rothwell R. Towards the fifth-generation innovation process // International Marketing Review (MCB University Press). – 1994. – Vol. 11, No. 1. – P. 7–31.

## EKONOMIA MIĘDZYNARODOWEJ DZIAŁALNOŚĆ

**Залесский Борис Леонидович**

*Белорусский государственный университет*

### **ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ БЕЛОРУССКО-ПОЛЬСКОГО МЕЖРЕГИОНАЛЬНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

В Республике Беларусь одним из основных приоритетов успешного развития двусторонних отношений со странами-соседями – Россией, Украиной, Польшей, Литвой, Латвией – является максимальное использование потенциала межрегионального сотрудничества, которое позволяет странам укреплять доверие между народами, расширять экономические и гуманитарные связи. Так, еще в 1992 году Беларусь и Польша договорились содействовать «установлению и развитию прямых контактов и сотрудничества между районами, городами и другими административно-территориальными единицами» [1]. С той поры только между городами двух стран «подписано 65 соглашений о побратимстве и дружбе. Межрегиональные белорусско-польские инициативы получают поддержку в рамках проектов Евросоюза. В городах-побратимах Беларуси и Польши эффективно работают многие совместные предприятия» [2].

Первая белорусско-польская партнерская пара городов появилась еще в 1976 году, когда белорусский Могилев и польский Влацлавек подписали соглашение об установлении долгосрочных дружеских отношений. Спустя 15 лет к ним присоединились еще две пары: Гродно – Белосток, Брест – Бяла-Подляска. А в 2002 году участниками первой встречи городов побратимов двух стран в Бресте стали уже 12 пар городов. Тогда успех и заинтересованность в подобном формате сотрудничества вылились в подписание на этой встрече еще 21 договора о побратимстве. Собственно, с той поры породнение белорусских и польских городов стало играть свою немалую роль во взаимодействии между двумя соседними государствами. Так, больше двух десятилетий отношения побратимства связывают белорусский Гомель и польский Радом, у которых нарабатан интересный опыт сотрудничества в реализации культурных и молодежных программ. Теплые и дружественные отношения объединяют Барановичи и Гдыню, Несвиж и Пулавы, Горки и Ломжу, Логойск и Ласк, Кобрин и Мендзыжец-Подляский.

В Беларуси используют разнообразные формы укрепления взаимодействия с регионами и городами других стран, основываясь на том принципе, что «муниципальные связи должны противостоять процессам отчуждения и непонимания, мотивировать устойчивый интерес к взаимным контактам и сотрудничеству, взаимоуважению и взаимопониманию» [3]. Для белорусско-польского межрегионального взаимодействия характерно использование таких инстру-

ментов укріплення партнерських зв'язей, як Форуми городов-побратимов. Перший из них, як уже отмечалось выше, состоялся в 2002 году. Второй прошел спустя 12 лет в Белостоке и собрал около 100 представителей 19 белорусских и 40 польских городов. Несмотря на значительный перерыв в проведении подобных мероприятий, данная встреча продемонстрировала обоюдное стремление сторон превратить породнение белорусских и польских городов в важнейший элемент двустороннего сотрудничества, который должен содействовать значительной активизации связей в экономике, культуре, гуманитарной области. В частности, внешнеполитическое ведомство Польши с трибуны форума в Белостоке однозначно заявило, что «польская сторона поддерживает укріплення зв'язей между регионами Беларуси и Польши» [4].

Еще одна уже зарекомендовавшая себя форма укріплення белорусско-польского взаимодействия регионов – регулярное проведение Белорусско-Поморского экономического форума. «Это мероприятие организовано для продвижения экономических интересов Беларуси в Северо-Западном регионе Польши» [5]. На первом форуме, проходившем в ноябре 2008 года, в Гданьске состоялись встречи белорусских деловых кругов с руководством этого польского города и всего Поморского воеводства, в Вейхерово – партнере белорусских Постав – прошла контактно-кооперационная биржа в региональной торгово-промышленной палате, в Торуні – партнере Могилевской области – был организован «круглый стол» по экономической тематике. На третьем форуме в октябре 2009 года руководство Поморского воеводства акцентировало внимание на начале реализации поморскими компаниями инвестиционных проектов на территории белорусских свободных экономических зон, а также было предложено «использовать бюро Куявско-Поморского воеводства в г. Брюсселе для подготовки совместных проектов» [6]. На пятом форуме, проходившем в 2013 году в польском городе Шимбарке, только с польской стороны принимали участие «представители более 80 компаний, а также руководители воеводских и региональных властей, семи городов и административно-территориальных единиц Поморья, торгово-промышленных ассоциаций» [7]. О серьезном стремлении сторон развивать эффективное взаимодействие на региональном уровне свидетельствуют подписанные в рамках данного форума соглашения о сотрудничестве Гродненского отделения Белорусской торгово-промышленной палаты со Старогардским бизнес-клубом, Региональной торгово-промышленной палатой польского города Вейхерово, Кашубским союзом работодателей, а также Соглашение о развитии туризма между управлением туризма СЭЗ «Гродноинвест» и Гданьским отделением Польской палаты туризма.

Для аналізу ефективності нового продукту зазвичай використовують інтегральний економічний показник, який представляє собою ціну споживання нового продукту. Цей показник розраховується як сума одноразових витрат при купівлі нового товару і витрат на обслуговування за весь час роботи [2]:

$$I_c = K + Ve,$$

де

$I_c$  – інтегральний економічний показник нового виробу;

$K$  – одноразові капітальні витрати;

$Ve$  – витрати на експлуатацію за весь час роботи виробу.

Далі розраховується техніко – економічна ефективність як відношення інтегрального технічного показника до інтегрального економічного показника для нового виробу і для аналога.

Звернемося до методики розрахунку інтегрального технічного показника якості нового продукту. В основі оцінки рівня якості розроблюваного виробу лежать кілька груп техніко-експлуатаційних параметрів (рис. 7.3).



Рис. 7.3.Схема оцінки рівня якості виробу за групами техніко-експлуатаційних параметрів

Вибір показників для оцінки якості нового виробу проводиться розробником відповідно до наявних стандартів або рекомендацій. Для кожного з обраних показників оцінки якості продукту експертним шляхом визначається коефіцієнт вагомості.

Необхідно відзначити, що через невизначеність багатьох результатів інноваційних проектів, які можуть проявитися лише через віддалену кількість часу і

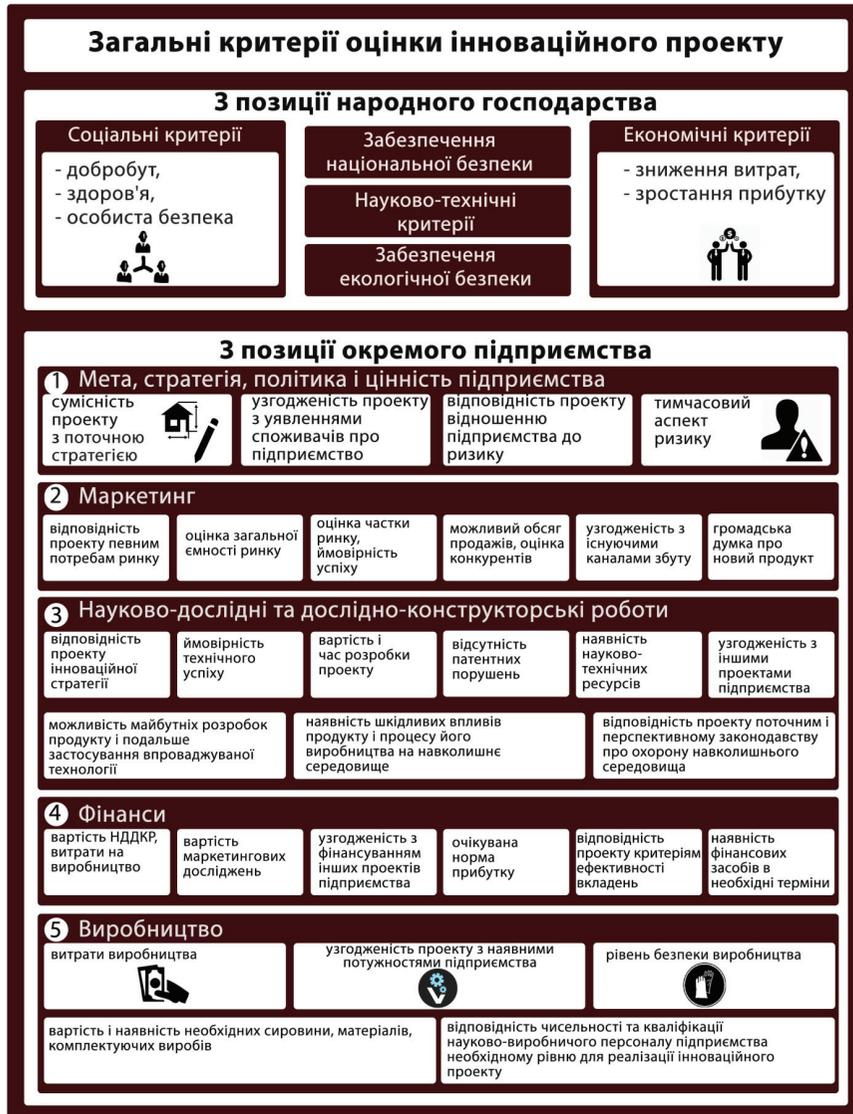


Рис. 2. Узагальнена схема оцінки інноваційного проекту

Література

1. Договор между Республикой Беларусь и Республикой Польша о добрососедстве и дружественном сотрудничестве [Электронный ресурс]. – 1992. – URL: <http://pravo.levonevsky.org/bazaby11/republic63/text197.htm>
2. Гурьянов, А. Форум городов-побратимов Беларуси и Польши стал мостом в интеграционных процессах ТС и ЕС / А. Гурьянов // [Электронный ресурс]. – 2014. – URL: <http://www.belta.by/opinions/view/forum-gorodov-pobratimov-belarusi-i-polshi-stal-mostom-v-integratsionnyh-protsessah-ts-i-es-2710/>
3. Гришкевич, А. Породнение белорусских и польских городов содействует активизации связей в экономике – Батура / А. Гришкевич // [Электронный ресурс]. – 2014. – URL: <http://www.belta.by/economics/view/porodnenie-belorusskih-i-polskih-gorodov-sodejstvuet-aktivizatsii-svjazej-v-ekonomike-batura-44768-2014>
4. Гришкевич, А. Польская сторона поддерживает укрепление межрегиональных связей с Беларусью – Кацперчик / А. Гришкевич // [Электронный ресурс]. – 2014. – URL: <http://www.belta.by/society/view/polskaja-storona-podderzhivaet-ukreplenie-mezhregionalnyh-svjazej-s-belarusju-katsperchik-44973-2014>
5. Региональный Белорусско-поморский экономический форум открылся в Польше [Электронный ресурс]. – 2008. – URL: <http://www.profmmedia.by/newse/detail.php?ID=21688>
6. О проведении третьего Регионального Белорусско-Поморского экономического форума в Гданьске [Электронный ресурс]. – 2009. – URL: <http://tric.info/topic.php?tid=2682>
6. О региональном Белорусско-Поморском экономическом форуме [Электронный ресурс]. – 2013. – URL: [http://mfa.gov.by/press/news\\_mfa/bdb6dfbb1b3d8eef.html](http://mfa.gov.by/press/news_mfa/bdb6dfbb1b3d8eef.html)

Інна Теслюк, ЕП-31д

Науковий керівник Чайка І.В.

Вінницький торговельно-економічний інститут КНТЕУ

**АНАЛІЗ ВИКОРИСТАННЯ МАТЕРІАЛЬНИХ РЕСУРСІВ ПІДПРИЄМСТВА**

Сучасне бачення моделі організації виробництва продукції на промислових підприємствах висуває на перший план проблему забезпечення матеріальними ресурсами: сировиною, матеріалами, паливом, енергією, напівфабрикатами.

Матеріальні ресурси – це складова виробничих ресурсів, які беруть участь у процесі господарської діяльності протягом одного виробничого циклу, при

цьому повністю змінюють свою форму та переносять свою вартість на витрати підприємства.

Економне використання матеріальних ресурсів є одним з факторів зниження собівартості продукції, а отже, фактором росту відносних та абсолютних показників прибутковості підприємств. Актуальність питання аналізу матеріальних ресурсів обумовлюється наявністю прямої залежності між їх раціональним використанням та конкурентоспроможністю продукції промислових підприємств, яка має зростати внаслідок інтеграції України в міжнародні організації.

Окремі аспекти аналізу використання матеріальних ресурсів висвітлені у роботах таких вітчизняних і зарубіжних вчених з питань економічного аналізу: Білика М., Гінзбурга А.И., Любушина Н.П., Швиданенко Г.О., Савицькій Г.В. та інших.

Матеріальні ресурси – це об'єктивно необхідні умови функціонування виробництва. Вони все більше впливають на зростання його ефективності та якість роботи. Здебільшого від рівня управління ресурсами, його координації з процесом виробництва залежать основні показники діяльності підприємств – виконання плану реалізації, зростання продуктивності праці, зниження собівартості продукції, прискорення оборотності оборотних засобів. Це обумовлено такими факторами значимості матеріальних ресурсів у виробництві:

- виробничі запаси складаються в основному з сум власних оборотних засобів, тому прискорення їх оборотності – великий резерв підвищення ефективності;
- витрати на матеріальні ресурси – основна частина собівартості продукції;
- правильна організація управління матеріальними ресурсами – умова ритмічності виробництва;
- більш жорстке нормування витрат матеріальних ресурсів та лімітування вимагають посилення режиму економії.

Мета аналізу ефективного використання матеріальних ресурсів полягає в одержанні найбільш інформативних ключових параметрів, які дають об'єктивну й точну оцінку наявності в підприємства різних видів матеріальних ресурсів з погляду забезпечення його конкурентоспроможності, уможливають оцінку ефективності управлінських рішень щодо формування портфеля замовлень на матеріальні ресурси, виявлення резервів підвищення ефективності використання ресурсів, розробку заходів для їх мобілізації.

Завдання аналізу наступні:

- оцінка забезпеченості виробництва матеріалами та аналіз матеріально-технічного постачання;
- аналіз використання матеріалів у виробництві;
- визначення впливу забезпеченості матеріалами та ефективності їх використання на обсяг виробництва.

В процесі забезпеченості підприємства матеріальними ресурсами в першу чергу перевіряють якість плану матеріально-технічного постачання. Перевірку реальності плану починають з вивчення норм і нормативів, що покладені в основу

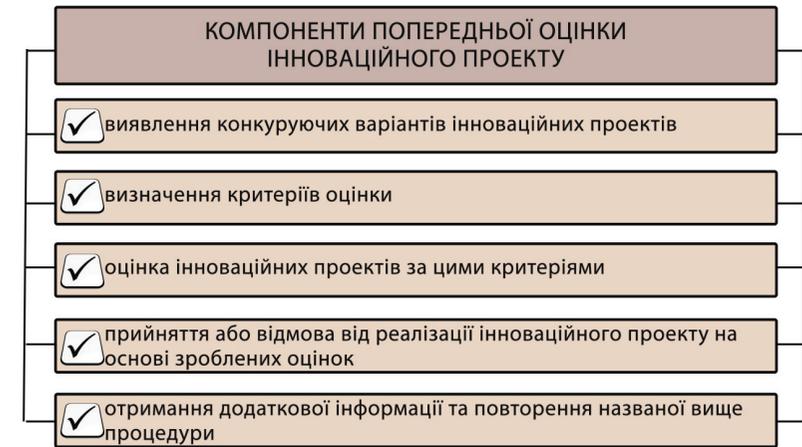


Рис. 1. Компоненти, що включає в себе попередня оцінка інноваційного проекту, планованого до запуску

Існує безліч факторів, що впливають на ефективність інноваційних проектів, але так як на кожному підприємстві є свої специфічні чинники, то універсальної системи оцінки інноваційних проектів немає. Однак ряд факторів має відношення до більшості інноваційних проектів і на його основі можна визначити загальні критерії оцінки рис. 2).

При аналізі ефективності здійснення НДДКР доцільно проаналізувати техніко-економічну ефективність нового продукту. Новостворювані вироби за своїми техніко-економічними параметрами повинні відповідати новітнім досягненням науки і техніки та за характеристиками перевершувати існуючі аналоги. Це завдання вирішується за допомогою аналізу таких показників, що характеризують якість нових продуктів, як собівартість, надійність, довговічність, продуктивність та ін.

Підготовка виробництва нового виробу включає кілька стадій, які можна виділити наступним чином:

1. технічне завдання, де встановлюється призначення нового виробу, умови його експлуатації, вимоги до якості;
2. технічний проект розробляється на основі технічного завдання, він визначає конструкцію виробу і містить креслення;
3. робочі креслення дослідних зразків;
4. виготовлення, випробування, доведення дослідних зразків;
5. розробка робочих креслень для виробництва.

Сичікова Я.О.

## ОСНОВНІ КРИТЕРІЇ ОЦІНКИ ІННОВАЦІЙНИХ ПРОЕКТІВ

У сучасному суспільстві темпи економічного зростання і рівень розвитку країн багато в чому визначаються роллю науково-технічного прогресу в інтелектуалізації виробництва. У глобальній економічній конкуренції виграють країни, які забезпечують сприятливі умови для ефективної інноваційної діяльності [1 – 3]. Інноваційна діяльність зводиться до розробки інноваційних проектів і програм. Інноваційні проекти і програми реалізуються у вигляді великих міжгалузевих проектів зі створення, освоєння і поширення технологій, сприяють кардинальним змінам в технологічному базисі економіки, а також з розвитку фундаментальних досліджень, науково-технічного забезпечення соціальних програм, міжнародного співробітництва. Отже, інноваційні проекти і програми відіграють важливу роль в науково-технічній політиці, мають істотне значення для розвитку багатьох областей науки і техніки.

Однак, незважаючи на увагу з боку держави та бізнес спільноти, проблема оцінки ефективності інноваційних проектів і вибору оптимального інноваційного портфеля залишається досить актуальною.

Рішення означеної проблеми можливо на основі системи підтримки прийняття рішень в сфері інноваційної діяльності, функцією якої є оцінка та прогнозування результатів реалізації конкретних інноваційних проектів.

Методи оцінки інноваційних проектів можна розділити на мікроекономічні і макроекономічні. Суб'єкти, що діють на різних рівнях, переслідують різні цілі. Державні органи керуються глобальними народногосподарськими цілями. Господарюючі суб'єкти на мікроекономічному рівні переслідують мету отримання найбільшої вигоди (прибутку) для себе. Відмінність цілей проявляється в різних критеріях, що лежать в основі інвестиційних рішень, в методах оцінки економічної ефективності інновацій.

Ретельна оцінка планованого до здійснення інноваційного проекту є одним з етапів його реалізації (рис. 1).

розрахунку потреби підприємства в матеріальних ресурсах. Потім перевіряється відповідність плану постачання потребам виробництва продукції й утворення необхідних запасів виходячи з прогресивних норм витрати матеріалів.

Відповідно до матеріальних ресурсів на підприємстві доцільно розраховувати систему показників:

- узагальнюючих (матеріаловіддача, матеріаломісткість, абсолютна та відносна економія матеріальних ресурсів);
- фінансово-результативних (матеріалорентабельність, матеріалодохідність, рентабельність елементів затрат);
- часткових (торговельна площа на одного працівника прилавку, торговельна площа на 1000 обслуговуваного населення, коефіцієнт використання окремих елементів активної частини матеріальних ресурсів, коефіцієнт закріплення ресурсів).

Для окремих елементів матеріальних ресурсів доцільно розраховувати групи показників натуральних чи відносних одиниць виміру. Наприклад, ефективність використання товарних ресурсів характеризують показники швидкості товарного обігу (у днях обороту, в разях обороту), відповідності фактичних до нормованих значень вартісної оцінки товарних запасів.

Одним із методів аналізу ефективності використання матеріальних ресурсів у торгівлі може бути нормативний, що передбачає розрахунок та економічне обґрунтування нормативів торговельної площі на 1000 обслуговуваного населення та товарообороту на одиницю торговельної площі. Очевидно, в умовах впливу зміни цінних індексів на динаміку товарообороту означені нормативні величини можуть носити орієнтований інформаційний характер. Водночас, нормативний метод і надалі можна використовувати для обґрунтування величини товарних запасів та відповідного визначення потреби у кредитних, фінансових ресурсах, оскільки розмір даного нормативу виражений у днях роботи і, відповідно, не підлягає впливу зовнішніх економічних факторів.

Визначення показника ефективності використання матеріальних ресурсів у торгівлі доцільно удосконалювати в напрямках:

- розрахунку комплексних інтегрованих показників ефективності, що враховують як вартість витрачених ресурсів, так і об'єм господарської діяльності та безпосередньо фінансовий результат (наприклад, для оцінки ефективності використання основних фондів інтегрований показник буде моделювати вплив фондівіддачі та фондорентабельності);
- визначення впливу факторів на зміну показників ефективності та побудову багатофакторної моделі взаємозв'язку, що забезпечить виконання принципу системності оцінки ефективності.

Водночас, ефективність використання матеріальних ресурсів є тільки важливою складовою, що визначає ресурсову дачу підприємства та комплексно забезпечує рентабельність господарсько-фінансової діяльності.

Отже, існує методологічна потреба у визначенні взаємозв'язку структурних співвідношень з метою їх подальшої оптимізації.

#### Література

1. Білик М. Удосконалення методичних підходів до аналізу фінансового стану підприємства // Економіст. – 2012. – №11. – С.40-42.
2. Любушкин Н.П., Лещева В.Б., Дьякова В.Г. Аналіз фінансово-економічної діяльності підприємства. М.: ЮНИТИ, 2011. – 471 с.
3. Швиданенко Г.О., Олексюк О.І. Сучасна технологія фінансово-економічної діяльності підприємства: Монографія.- К.:КНЕУ, 2012.- 192с.

**Залесский Борис Леонидович**

*Белорусский государственный университет*

## **БЕЛАРУСЬ – ИТАЛИЯ: ПАРТНЕРСКИЕ СВЯЗИ РЕГИОНОВ**

Активизация взаимодействия регионов Республики Беларусь и Итальянской Республики должна стать одним из основных перспективных направлений сотрудничества двух стран. К такому выводу пришли участники первого заседания Межправительственной Белорусско-Итальянской комиссии по экономическому сотрудничеству, состоявшегося в Минске в феврале 2016 года. Точкой отсчета в истории партнерских связей на уровне регионов и муниципалитетов двух государств можно считать июль 1992 года, когда отношения побратимства установили белорусский Жлобин и итальянский Скаленге. С той поры «торгово-экономические отношения между регионами Италии и Беларусью всегда были активными» [1]. Но, пожалуй, только в последние годы региональное сотрудничество двух стран, ранее опиравшееся на прочный фундамент двустороннего гуманитарного взаимодействия, стало обретать новые краски.

Примером такого сотрудничества, которое продолжается уже более десяти лет, может служить партнерство между Беларусью и Сардинией – итальянским регионом, который имеет особый устав и автономию. С 2004 года в нашей стране при поддержке и частичном финансировании правительства Сардинии реализуется совместный проект профессионально-технической подготовки молодежи в Учебном центре подготовки, повышения квалификации и переподготовки кадров «Сардиния Глобал», который «стал площадкой для разностороннего развития сотрудничества Беларуси и Сардинии» [2]. В последующие годы спектр белорусско-сардинских отношений стал расширяться. К гуманитарным программам прибавились культурные мероприятия, обмены студентами и молодежными группами, обозначилась торгово-экономическая деятельность. В марте 2012 года соглашение о сотрудничестве с автономным регионом Сарди-

Добиться реализации могут проекты всех видов деятельности, в том числе и в социальной сфере. Для начинающих предпринимателей сегодня все труднее находить инвесторов. Венчурные инвесторы не хотят рисковать и редко вкладываются в фирмы-стартапы. Еще труднее получить финансирование от банка. Краудфандинг предлагает начинающим предпринимателям удобную платформу, на которой они могут представить себя и свои идеи большому числу потенциальных инвесторов. Получение финансирования через краудфандинг является для стартапов не только альтернативой традиционному привлечению средств, но и интригующим испытанием состоятельности предложенной ими модели бизнеса. Если не удастся зажить людей, убедив их в перспективности идеи, то самое время спросить себя, насколько эта бизнес-идея жизнеспособна. Следует согласиться, что данная система не гарантирует долговечность компании, модели или идеи, но она имеет важное преимущество – помогает молодым и активным бизнесменам набраться опыта, мобилизует общество и создает отношения и связи для реализации других проектов, а это, в свою очередь, стимулирует нововведения в различные сферы человеческой деятельности, что не может не отразиться на развитии всей страны в целом.

#### Література

1. Как работает Улей [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ulej.by/work> – Дата доступа: 10.03.2016
2. Как реализовать проект с помощью краудфандинга? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://chr.com.ua> – Дата доступа: 10.03.2016
3. Краудфандинг [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org> – Дата доступа: 10.03.2016
4. Краудфандинг или народное финансирование социокультурных проектов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cultmanager.ru> – Дата доступа: 10.03.2016
5. Краудфандинговая платформа Беларуси и СНГ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://investo.by> – Дата доступа: 10.03.2016
6. Краудфандингу нужны евангелисты [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://bankir.ru> – Дата доступа: 10.03.2016
7. Что такое Талакошт? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.talaka.by> – Дата доступа: 10.03.2016

них приходит сообщение о том, что пора перевести деньги, и инструкция о том, как это сделать. Оплата может производиться с банковской карты [7].

Еще одна белорусская площадка **Maesens.by** была запущена в октябре 2011 года. По сути это благотворительный аукцион встреч, где можно выставить встречу с собой на аукцион или выиграть встречу со знаменитостью, специалистом в какой-либо сфере или просто интересным человеком. Деньги, вырученные от продажи лота, идут на поддержку благотворительных и некоммерческих организаций, инициативных групп социально-культурных проектов, волонтерских групп, благотворительных мероприятий и акций. За время своего существования данный проект оказал финансовую помощь в размере 5 503 330 000 белорусских рублей детским домам, социальным приютам, благотворительным фондам и организациям, больным детям, нуждающимся в оперативном лечении и реабилитации, и объединил более 80 000 людей.

В Беларуси также существует и краудинвестинговая площадка **Investo.by**, которая запустилась в январе 2015 года. На данный момент на Investo.by в открытом доступе представлено всего 6 проектов, в которые могут вложиться потенциальные инвесторы. По словам директора Investo.by Тимофея Подлуцкого, на ресурсе размещено 20 проектов, но непосредственно на сайте выложены не все проекты, а только те, которые могут быть интересны широкому кругу посетителей. Основной доход в данном проекте – выплата дивидендов от покупки акций или долей компании либо от перепродажи своей доли другому заинтересованному лицу по выгодной цене [5].

Но как в любой новой отрасли, так и в краудфандинге есть **проблемы**, которые мешают его дальнейшему успешному развитию:

- донесение информации до нужной аудитории;
- низкая финансовая грамотность белорусов;
- отсутствие законодательной базы;
- недостаточно развитая инфраструктура;
- не во всей Беларуси есть хороший Интернет.

Но не смотря на перечисленные проблемы, в Беларуси краудфандинг имеет хорошие перспективы для развития, учитывая еще ненасыщенный рынок социальных медиа, которые являются главным инструментом в этом методе финансирования, в том числе и для социальных проектов. Преодоление перечисленных препятствий развития краудфандинга обеспечит формирование альтернатив по финансированию начинающих бизнес-проектов, в том числе и инновационных. В свою очередь это может стать одним из мощных импульсов активации малого предпринимательства, повышения эффективности использования ресурсов, формирования развитого гражданского общества, а значит, создания дополнительных условий для развития национальной экономики Беларуси.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что краудфандинг является новым эффективным сбором денежных средств на добровольной основе через Интернет, отличающийся простотой и массовой доступностью для обычных людей.

ния подписала Минская область. По мнению президента региона Ф. Пильяру, «укрепление и активизация отношений между Сардинией и Беларусью открывает большой потенциал для дальнейшего развития двух стран» [3]. При этом итальянская сторона весьма заинтересована расширить возможности своего агропромышленного комплекса за счет качественной белорусской техники.

В Беларуси особенно большие надежды в плане сотрудничества с регионами Италии связывают с созданием в Брестской области итальянского промышленного округа, о чем стороны достигли договоренности еще в 2010 году. В связи с экономическим кризисом и сокращением уровня производства в Италии пять лет назад этот совместный проект пришлось на время отложить. Но сегодня обе стороны по ряду причин снова готовы к нему вернуться. Во-первых, на территории области уже функционирует свыше 85 предприятий с итальянским капиталом, а товарооборот Брестчины с Италией в 2014 году составил 77 миллионов долларов. Во-вторых, «промышленный округ – это своеобразная модель производственного развития, опробованная во многих областях Италии. В основе этой модели находятся некоторые крупные предприятия, вокруг которых концентрируются другие, более мелкие, которые поставляют им сырье, либо предоставляют услуги» [4]. Иными словами, такой комплекс взаимосвязей обеспечивает устойчивость развития, как самого округа, так и входящих в него предприятий, что сегодня особенно востребовано. В-третьих, на территории свободной экономической зоны «Брест» уже зарегистрированы и работают «три итальянских предприятия – в районе деревни Козловичи, поселка Тельмы и на площадке Брестского электромеханического завода. <...> Это небольшие промышленные объекты, связанные с производством комплектующих для автобусов, холодильного оборудования, технологий для выпуска железобетонных конструкций» [5]. В-четвертых, в середине 2015 года на территории промышленной зоны «Аэропорт», где под итальянский промышленный округ зарезервирован земельный участок площадью в 26 гектаров с возможностью его расширения до 200 гектаров, уже началось строительство первого предприятия округа, которое будет выпускать лифты. Так что, надо полагать, в 2016 году планы, связанные с реализацией в Брестской области флагманского проекта белорусско-итальянского межрегионального сотрудничества, обретут уже свои реальные контуры.

Интересные перспективы во взаимодействии с итальянскими партнерами открываются и у других белорусских регионов. Например, Гомельская область сотрудничает с итальянской провинцией Парма уже почти двадцать лет. С 2010 года стороны четко выделили три конкретных направления взаимодействия: в области образования – организация обмена опытом для молодых специалистов Гомельщины из числа выпускников школ-интернатов; в сфере экономики – создание совместных производств; по созданию безбарьерной среды. В июле 2015 года договорно-правовая база взаимодействия области и провинции и пополнилась соглашением о торгово-экономическом, научно-техническом и гуманитар-

ном сотрудничестве. При этом «по-настоящему деловые отношения установились между белорусскими и итальянскими фермерами. Согласно протоколу о намерениях с итальянской национальной ассоциацией животноводов специалисты Кормянского, Чечерского районов и ОАО «Милкавита» получили возможность изучить опыт работы по технике пересадки эмбрионов крупного рогатого скота в Италии» [6].

#### Литература

1. Бьянки, С. Разностороннее сотрудничество – показатель зрелых экономических отношений / С. Бьянки // [Электронный ресурс]. – 2015. – URL: <http://delo.by/news/~shownews/2015-03-11-belarus-italija-raznostoronnee-sotrudnichestvo>

2. Гришкевич, А. Проект «Сардиния Глобал» содействует повышению уровня профтехобразования в Беларуси – Маскевич / А. Гришкевич // [Электронный ресурс]. – 2014. – URL: <http://www.belta.by/society/view/proekt-sardinija-global-sodejstvuet-povysheniju-urovnja-proftehobrazovanija-v-belarusi-maskevich-36252-2014>

3. Президент Сардинии: Беларусь может стать для нас мостом на рынки России и Восточной Европы [Электронный ресурс]. – 2014. – URL: <http://news.21.by/society/2014/09/16/988940.html>

4. Вечорко, С. Итальянский бизнес с возрастающим интересом смотрит в сторону Беларуси – Стефано Бьянки / С. Вечорко // [Электронный ресурс]. – 2015. – URL: <http://news.21.by/regional-news/2015/02/18/1057299.html>

5. Вечорко, С. Под Брестом начато строительство предприятия по производству лифтов / С. Вечорко // [Электронный ресурс]. – 2015. – URL: <http://virtualbrest.by/news32682.php>

6. Сидорчик, В. Гомельская область и итальянская провинция Парма подписали соглашение о сотрудничестве / В. Сидорчик // [Электронный ресурс]. – 2015. – URL: <http://www.belta.by/regions/view/gomelskaja-oblast-i-italjanskaja-provintsija-parma-podpisali-soglashenie-o-sotrudnichestve-150145-2015/>

но около 500 000 пользователей. Теперь стоит обратить внимание на краудфандинговые платформы Беларуси, которые появились по сравнению с представленными недавно. Конечно, Беларуси еще далеко до уровня крупнейших мировых краудфандинговых площадок, где десятки миллионов долларов собираются с легкостью, но она уже стала на этот путь.

Самыми распространенным на сегодня в Беларуси являются краудфандинговые площадки благотворительной и социальной направленности, где сбор средств не подразумевает извлечение прибыли вкладчиками. К такой форме краудфандинговой площадки можно отнести **Ulej.by**, который стартовал в апреле 2015 года, но уже успел собрать около 500 млн рублей. В Улье действует модель финансирования «все или ничего». По словам директора по развитию Ulej.by Эдуарда Бабарико, 44% из 63 размещенных на площадке проектов успешно реализованы. Но пока финансирование получают проекты с бюджетами до \$5 000, что обусловило естественный спрос в категориях «музыка», «литература» и «социальные проекты». Средний чек сегодня составляет порядка 200 тысяч рублей. Отметим, что все деньги, собранные на проекты Ulej.by – это деньги, собранные на основании договоров дарения, сумма которых при превышении 43 млн рублей облагается подоходным налогом 13%. Следует более подробно остановиться на данном моменте:

1. Деньги, собранные в «Улье», автор получает на основе договора дарения.

2. Если полученная сумма превысит 43 660 000 рублей, автору необходимо будет с этой суммы денег заплатить подоходный налог в размере 13%.

3. «Улей», банк и платежная система взимают общую комиссию в размере 12%. Комиссия взимается только с тех проектов, которые были успешно профинансированы. В случае, если проект финансирования не собрал, или сумма собранных средств оказалась меньше заявленной, комиссия взиматься не будет [1].

Еще одной краудфандинговой площадкой, работающей на белорусском рынке, является **Talaka.by**. Площадка была запущена в 2013 году и на данный момент из 100 размещенных на ней проектов в сферах образования, национальной культуры, социальной помощи, искусства и технологий 27 проектов уже нашли народное финансирование. Только за последние четыре месяца 8 проектов получили финансирование от 537 небезразличных людей на сумму 174 млн. рублей.

Проект «Талакошт» появился несколько раньше «Улья» как часть некоммерческой инициативы Talaka.by, где люди с идеями могут найти себе единомышленников.

В «Талакоште» также нужно описать проект, указать сумму, которая нужна на реализацию проекта, выбрать продолжительность кампании и модель финансирования. Комиссию за размещение проекта площадка не берет.

Люди, которые хотят поддержать идею, дают виртуальное «обещание» поддержать проект, указывают сумму, которую готовы на это выделить и оставляют свои контакты. Если набирается нужное количество «пообещавших», каждому из

Площадки, предназначенные для размещения и продвижения краудфандинговых проектов в интернете, называются **краудфандинговыми платформами**. Платформа представляет из себя специализированный сайт для размещения идей. Площадка берет на себя обеспечение многих аспектов, в том числе финансовых и юридических, а также помогает в продвижении и облегчает взаимодействие всех участников.

На платформе можно выделить три основных роли участников: автор проекта, спонсор и куратор. Кураторами могут выступать организации, заинтересованные в более широкой поддержке проекта. Она может заключаться в спонсировании рекламной кампании, предоставлении помещения или технических средств. Со стороны платформы с авторами работают менеджеры проектов.

Каждая платформа содержит систему создания проекта: данные о времени и сумме проекта, вознаграждения, описание проекта и видеопрезентацию, данные автора, привязку к банковскому счету. В платформу интегрированы различные платежные системы [2].

Краудфандинг-платформы были созданы для достижения **трех основных целей**:

- 1) демократизации процесса поддержки искусства и культуры, а также генерирования дополнительного дохода для индустрии развлечений;
- 2) поддержки инновационных решений и стартапов, что, в т. ч., позволит традиционным посредникам находить успешных и талантливых людей;
- 3) создания прозрачного и эффективного механизма для осуществления народного финансирования проектов.

На данный момент существует более 500 крауд-платформ широкой и узкой специализации. Как правило, крауд-ресурсы предлагают на выбор **две основные модели народного финансирования**:

– **«все или ничего»**: если по окончании срока, отведенного для сбора средств, была собрана сумма, изначально заявленная в описании проекта, то она передается инициатору, а если цель не была достигнута, то все средства возвращаются инвесторам и проект считается провалившимся;

– **«все, что есть»**: независимо от того, была ли собрана целевая сумма, средства передаются автору проекта, который сам вправе решить, принять их в качестве частичного финансирования (в таком случае он будет обязан отчитаться перед инвесторами о результатах проекта) или вернуть вкладчикам [4].

Самые крупные площадки – по посещаемости, количеству успешных проектов и частоте упоминаний в СМИ – **Kickstarter** и **IndieGoGo**. Несколько наиболее громких проектов Kickstarter собрали до \$10 млн (Pebble, UbuntuEdge). Беспрепятственно публиковать проекты на Kickstarter могут только граждане США, Великобритании и Канады. В России самым крупным краудфандинговым ресурсом социальной и благотворительной направленности является **Planeta.ru**. За время существования платформы было профинансировано более 2000 проектов на сумму 306 598 237 российских рублей. Большинство из этих проектов относятся к творческим категориям: музыка, кино, театр, журналистика. На сайте зарегистрирова-

## FINANSOWE STOSUNKI

**Бокова Н.А.**

*Магистрант 1 курса института мировой экономики и финансов  
Волгоградский государственный университет, Россия*

### МИГРАЦИЯ В РОССИИ И ФИНАНСЫ

Несмотря на многочисленные заверения либеральных экспертов и представителей бизнеса о полезности миграции, она все чаще и чаще становится предметом критического обсуждения, особенно рассматривая последние данные Центрального Банка о суммах трансграничных денежных переводов. Проведено междисциплинарное финансово-статистическое исследование миграции, а также преступности среди иностранных граждан и лиц без гражданства, определена степень ее влияния на общую преступность. Представлен кластерный анализ правонарушений, совершенных внешними трудовыми мигрантами на территории Волгоградской области. Составлен рейтинг регионов по преступности мигрантов. В средствах массовой информации бытует множество мнений на счет того, насколько велика преступность иностранных граждан и лиц без гражданства (внешних мигрантов). Некоторые пишут, о том, что преступность мигрантов набирает обороты и «половину преступлений в Москве совершают мигранты»[3]. Другие считают, что преступность среди мигрантов невелика, а подобный резонанс вызывает возросшая «мигрантофобия». Ведь, действительно, для многих людей мигранты ассоциируются с терактами, насилием, кражами. Непосредственно в нашем городе за последний два года было совершено три крупных теракта с большим числом пострадавших. Подобная ситуация не оставила нас равнодушными. В рамках данной темы необходимо не только определить степень влияния преступности мигрантов на общую преступность, а также прояснить, действительно ли все настолько критично, как пишут в средствах массовой информации. Также необходимо провести кластерный анализ преступности среди иностранных граждан и лиц без гражданства, классифицировать все регионы по степени преступности.

На основе простейшего анализа данных Прокуратуры РФ о числе зарегистрированных преступлений, а также числе преступлений, совершенных иностранными гражданами и лицами без гражданства, мы выявили, что в 2015 году процент преступлений совершенных мигрантами по РФ составил 1,97% (всего зарегистрировано преступлений 2352098 единиц, а совершенных мигрантами 46388 единиц) [4]. Также мы рассмотрели преступность по Москве и Московской области, Санкт-Петербургу и Ленинградской области, а также в Волгоградской области. В 2012 году процент преступлений совершенных мигрантами

по Москве и Московской области составил 7,03% (всего зарегистрировано преступлений 259984 единиц, а совершенных мигрантами 18268 единиц) [4]. В Санкт-Петербурге и Ленинградской области ситуация несколько лучше и процент преступлений составил 3,4% (2627 единиц от общего числа 77176) [4]. В Волгограде процент преступлений, совершенных мигрантами составил 0,85%.

На основании этого можно сделать вывод о том, что ситуация с преступностью иностранных граждан и лиц без гражданства не вызывает опасений. Однако, преступность трудовых мигрантов несколько выше в Москве и Санкт-Петербурге, что требует особых мер, направленных на снижение преступности, а именно введение непосильных штрафов за отсутствие регистрации, более жесткий контроль нелегальной преступности. Итак, на основе расчетов стало ясно, что ситуация, описываемая в СМИ, не совсем соответствует истине. Однако, этого не достаточно, чтобы комплексно охарактеризовать данное явление. Необходимо также классифицировать все регионы по степени преступности. Для удобства рассмотрения разделим регионы по числу преступлений, совершенных иностранными гражданами и лицами без гражданства (в % от общего числа) на четыре группы (кластера), объединения нескольких однородных элементов, которые могут рассматриваться самостоятельно.

Первый кластер входят регионы, занявшие с 1 по 65 место, с самым низким процентом преступлений, совершенных иностранными гражданами и лицами без гражданства. Второй кластер составили регионы с 66 по 79 место. В третий кластер с 80 по 84 место. В самой опасной группе оказалась Москва и Московская область. Именно здесь совершается больше всего преступлений.

Заметим, что Северная Осетия-Алания – единственная из республик Северного Кавказа, попавшая в третью группу, что обусловлено тем, что в регион идет постоянный отток беженцев из Южной Осетии, которые регистрируются как граждане другого государства. Ямало-Немецкий АО и Ханты-Мансийский АО также вошли в первую группу. Известно, что Ханты-Мансийский АО является лидером по добыче нефти (60% от общероссийского объема[8]), также выделяется по объему промышленного производства и производству электроэнергии. Ямало-Немецкий АО – крупнейший источник газа. Эти регионы относятся к социально-обеспеченным, уровень жизни высок (доходы выше среднероссийского). В 2011 г. в органы службы занятости населения Ханты-Мансийского АО за содействием в поиске подходящей работы обратились 60064 чел., что на 15,3 % меньше, чем в 2010 г. Заявленная работодателями в службу занятости населения потребность в рабочих в 2011 г. составила 124,5 тыс. вакансий, что на 18,6 тыс. рабочих мест больше аналогичного показателя 2010 г. [5]

Это говорит о том, что трудовых ресурсов в регионе не хватает, а если точнее, то рабочих специальностей. В регион также поступают вынужденные переселенцы. Это и обуславливает тот факт, что данный регион попал в первую группу. Ситуация аналогична и в Немецком АО. Нехватка рабочих обуславлива-

Суть краудфандинга состоит в том, что инициаторы проектов размещают свои идеи на специализированных порталах и указывают, какое количество средств им необходимо для того, чтобы реализовать свой проект. Те, кто заинтересовался проектом и поверил в него, перечисляют на счет проекта сумму, которой могут «поделиться». Способ подобного сбора инвестиций отличается от классического и общепринятого, но он набирает все большую популярность, а число успешно реализованных проектов растет. Краудфандинг стремительно развивается и применим совершенно в любых сферах: от чисто коммерческих до культурных, творческих и политических проектов. По статистике, треть всех краудфандинговых проектов – социальные. В лидерах успешных проектов: инновации, изобретения, революционный софт – все то, что традиционно привлекает больше внимания[2].

Нельзяпустить тот факт, что значительное развитие краудфандинг получил благодаря интернету, т.к. возможность коммуникации между людьми сильно расширилась, и новых сообществ, осуществляющих финансирование, стало намного больше. В настоящее время социальные медиа играют не последнюю роль в продвижении, расширении и популярности краудфандинга. Facebook, ВКонтакте, Twitter, специализированные сайты являются важнейшими инструментами для обмена информацией о краудфандинговых проектах. Также стоит отметить, что краудфандинг остается делом молодых предпринимателей, представителей IT-индустрии и думающих людей. Об этом свидетельствует распределение упоминаний о данном виде финансирования в социальных сетях по источникам [6]. Первые пять ресурсов – это популярные блоги, ориентированные в том числе и на зарубежную аудиторию, ВКонтакте – наиболее популярная социальная сеть, а Хабрахабр – закрытое сообщество IT-профессионалов (рисунок 1).

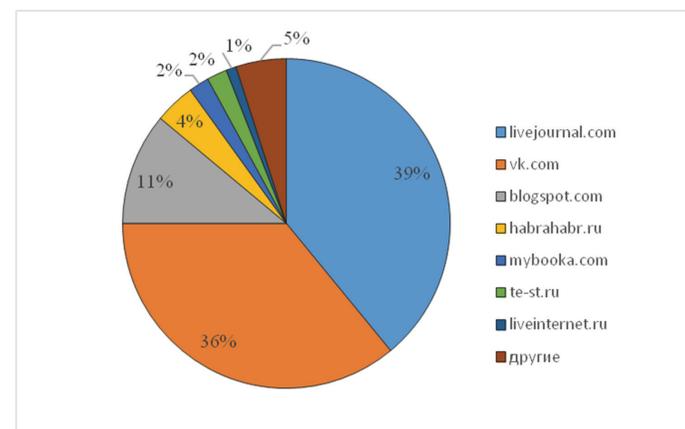


Рисунок 1 – Социальные сети, в которых размещались сообщения о краудфандинге

Источник [6]

Грудницкая Е.Н.

## КРАУДФАНДИНГ КАК СПОСОБ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Многие интересные проекты остаются неосуществленными по причине отсутствия финансирования. Как уже известно, эффективность современного бизнеса, равно как и эффективность экономики страны, в первую очередь зависит от инноваций. Начинаящим предпринимателям нередко бывает сложно убедить крупных инвесторов и банкиров в потенциальной привлекательности своей бизнес-идеи и получить от них средства на ее реализацию. **Актуальность** выбранной темы обусловлена тем, что в условиях недостаточности государственных средств на реализацию новых проектов, появляется необходимость в привлечение финансовой помощи. А в современных условиях краудфандинг является наиболее развивающимся и перспективным видом финансовой помощи в различных сферах деятельности. Так как краудфандинг является достаточно новым видом привлечения финансов, то и его исследование представляется достаточно интересным и полезным делом.

**Целью** данной работы является изучение краудфандинга как инструмента для привлечения средств на реализацию новых проектов, бизнес-идей. В рамках поставленной цели **задачами** предложенной работы выступают изучение, обобщение, анализ и использование краудфандинга для реализации предложенных проектов.

Вообще на протяжении всего времени развития человечества люди добровольно жертвовали средства на благие дела – строительство храмов, содержание сирот и бездомных, устранение последствий стихийных бедствий и т.д. В результате спонсирование охватило практически все области социальной жизни общества, развития техники и культуры. В современных условиях благодаря развитию экономико-математических методов и вычислительной технике, с одной стороны, и появлению разнообразных форм экономического кооперирования, с другой стороны, добровольный сбор средств получил качественно новое развитие, которое во второй половине девяностых годов двадцатого века получило название «краудфандинг».

**Краудфандинг** – это коллективное сотрудничество людей, которые добровольно объединяют свои деньги или другие ресурсы вместе, как правило через Интернет, чтобы поддержать усилия других людей или организаций. Сбор средств может служить различным целям – помощи пострадавшим от стихийных бедствий, поддержке со стороны болельщиков, поддержке политических кампаний, финансированию стартап-компаний и малого предпринимательства, созданию свободного программного обеспечения, получению прибыли от совместных инвестиций и многому другому[3].

ет приток как внешних, так и внутренних мигрантов. На мой взгляд, данному региону просто необходимы трудовые мигранты, как внутренние, так и внешние.

Теперь поговорим о республиках Северного Кавказа. По нашим данным преступность на Северном Кавказе достаточно низкая. Сложно сказать, в чем причина, возможно, в том, что кавказцы потребляют гораздо меньше алкоголя, а как мы знаем, очень много преступлений совершается на бытовой почве и в состоянии алкогольного и наркотического опьянения. Однако, как утверждают, многие политики, на Северном Кавказе высокий уровень коррупции, а правоохранительные органы просто не регистрируют все совершенные преступления. Ведь в сводках новостей мы постоянно слышим о событиях в Дагестане, Чечне. За 2013 год произошло 7 крупных терактов с большим числом жертв [7]. Если говорить о преступности внешних мигрантов на Северном Кавказе, то она низкая из-за того, что внешних мигрантов очень мало, в связи с нестабильной ситуацией. В подтверждение этому можно добавить, что недвижимость на Северном Кавказе намного дешевле, а инвесторы боятся вкладывать деньги в строительство.

На основе официальных данных подобный расчет также производился в 2012 году. Однако, резких изменений не произошло. Тем не менее, в Московской области ситуация улучшилась – в 2012 году было совершено 9834 преступлений иностранными гражданами и лицами без гражданства, а в 2013 году 8449. Самыми безопасными по числу преступлений среди мигрантов являются: Республика Тыва, Республика Калмыкия, Республика Марий Эл, а также Республика Ингушетия. Очевидно, что эти регионы менее привлекательны, из-за территориального положения, а также количества свободных рабочих мест.

Безусловно, миграция – это положительное явление, особенно, трудовая. Ведь, наша страна огромна, и рабочих мест также много, и, зачастую, трудовые мигранты готовы работать за гораздо меньшее вознаграждение. Анализируя показатели преступности внешних мигрантов, стало ясно, что ситуация не критична, и доля преступлений невелика, в тоже время ситуация с внутренней миграцией достаточно сложная. Проведя простейший анализ реальных статистических данных о преступности, стало ясно, что та ситуация, которая описывается в средствах массовой информации, не полностью соответствует истине, доля преступлений, совершенных иностранными гражданами и лицами без гражданства очень мала (в 2012 составила 1,85 % от общего числа). Подобный резонанс обусловлен возросшей «мигрантофобией» среди населения. Преступление мигранта, даже менее тяжкое, затрагивает людей гораздо больше, чем гражданина России, что, априори, неправильно и несправедливо. Вхождение Российской Федерации в евразийский рынок товаров должно сопровождаться беспрепятственным перемещением товаров, капитала и трудовых ресурсов.

Безусловно, трудовая миграция требует управления, в первую очередь, со стороны Администраций регионов. При этом, необходимо применять различные методы управления в Москве и Московской области и в других регионах

Российской Федерации, поскольку и концентрация трудовых мигрантов и сферы применения их труда несопоставимы.

Необходимо бороться не только и не столько с преступностью среди трудовых мигрантов, а с общей преступностью в Российской Федерации, во всех ее проявлениях и коррупцией в контролирующих и правоохранительных органах.

Международные финансовые организации и ряд российских банков уже давно проявляют особое внимание к мигрантам, предлагая приезжим свои услуги для перевода денежных средств в страну исхода. В настоящее время на этом рынке работают десятки крупных игроков федерального и международного уровня, которые соревнуются друг с другом в борьбе за право быть первыми. Благодаря миграции существует целая индустрия, способствующая многомиллиардному оттоку капитала из страны. Примечание

1 Исследование выполнено при финансовой поддержке РГНФ в рамках научно-исследовательского проекта «Формирование и регулирование рынка трудовых ресурсов Волгоградской области в условиях функционирования Евразийского экономического союза».

#### Литература

1. Бокова Н.А. Stredoevropsky Vestnik pro Vedu a Vyzkum. 2015. Т. 68. С. 124.
2. Горшкова Н.В., Лебедева Н.Н. Взаимодействие государства и общества в системе налоговых отношений в Российской Федерации. Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3. Экономика. Экология, 2014, № 2 (21), с.245-251
3. Московский комсомолец. Режим доступа: <http://www.mk.ru/moscow/2013/08/02/893794-migrantyi-sovershayut-polovinu-prestupleniy-v-moskve.html>
4. Портал правовой статистики. Режим доступа: [crimestat.ru](http://crimestat.ru)
5. Распоряжение правительства Ханты-Мансийского автономного округа-Югры «О стратегии социально-экономического развития Ханты-Мансийского автономного округа –Югры до 2020 года и на период до 2030 года» от 22 марта 2013 года. Режим доступа: [http://www.ugra2030.admhmao.ru/upload/dokumenty/101\\_rp.pdf](http://www.ugra2030.admhmao.ru/upload/dokumenty/101_rp.pdf)
6. Рейтинг регионов Российской Федерации по числу зарегистрированных преступлений в 2013 году. Бокова Н.А., Лихоманов О.В. В сборнике: РОЛЬ НАУКИ В РАЗВИТИИ ОБЩЕСТВА Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2014. С. 16.
7. Риановости. Режим доступа: <http://ria.ru/spravka/20131227/986948294.html>
8. Свободная энциклопедия – Википедия. Режим доступа: <http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%AE%D0%B3%D1%80%D0%B0>

Для дальнейшего развития инновационной деятельности в рамках Плана мероприятий по реализации Программы Правительства РК на 2002-2004 гг. ставится цель формирования программы, направленной на решение конкретных задач создания научно-технического обеспечения инновационных производств на базе отечественных научных разработок [4].

Программа инновационного развития нацелена на структурную перестройку промышленности и производство конкурентоспособной экспортной продукции на основе активации инновационной деятельности, с использованием достижений как мировой, так и отечественной науки.

Формируемая в соответствии с Программой система финансирования инновационной деятельности предполагает использование многообразия источников финансирования, включающих прямые государственные инвестиции для выполнения инновационных программ и проектов общенационального значения, а также средства из негосударственных фондов поддержки инноваций, кредиты банков второго уровня, собственные средства предприятий, средства мобилизуемые за счет эмиссии ценных бумаг, и иностранные инвестиции.

Роль государства в поддержке и стимулировании инновационной деятельности подтверждена также опытом развитых стран, чьи правительства косвенно содействуют развитию частного инновационного бизнеса, включая сферу венчурного капитала, посредством полноценного финансирования фундаментальных научных исследований. Наряду с прямой поддержкой научных программ и финансированием государственных исследовательских учреждений, правительства этих стран практикуют предоставление средств малым и средним инновационным предприятиям на проведение прикладных научных исследований.

#### Литература

1. Инновационный менеджмент/ Под ред. С.Д. Ильенковой// М.: Юнити.- 2002.-326с.
2. Дежина И., Салтыков В. Механизмы стимулирования коммерциализации исследований и разработок// Общество и экономика.- 2004.- №7-8.- С.188-248.
3. Дагаев А. «Налоговое стимулирование инновации в предпринимательском секторе экономики»// Проблемы теории и практика управления №3,2004
4. Стратегия индустриально-инновационного развития Казахстан на 2003-2015 годы. –Астана, 2003
5. Технопарковые структуры в региональном развитии /В.Заусаев, С.Быстрицкий, В.Ефременко, Г.Бурдакова// Экономист.- 2003.- №3.- С.65-71
6. Шинобская Н. «Косвенные методы государственного стимулирования инновации: опыт Западной Европы»//Проблемы теории и практики управления» №3, 2001

Задача инкубатора – дать только что возникшей фирме возможность встать на ноги, технически укрепить и обрести финансовую прочность, найти свое место на рынке. На это ей обычно отводится 2-3 года, иногда до 5 лет. По истечении установленного срока она должна покинуть инкубатор [5].

Во всех перечисленных выше случаях субъектам инновационной деятельности предоставляется доступ к некоторым видам необходимых им ресурсов и услуг, а именно (в соответствии с принятым выше порядком):

- к финансовым ресурсам напрямую, либо через получение доли в рыночной стоимости субъектов;
- к зданиям, сооружениям, оборудованию, приборам и т.д.;
- к необходимой информации;
- к кадровым ресурсам требуемой квалификации, либо системам, обеспечивающим повышение их квалификации;
- к различного вида специальным услугам, которые могут быть оказаны данному субъекту инновационной деятельности.

Естественно, что «устройство» (включая состав) инновационной инфраструктуры существенно зависит от основополагающих характеристик самой инновационной системы. Это означает, что инфраструктура административно-командной и рыночной НИС различаются весьма значительно. Более того, эти отличия зависят и от общей финансовой политики, проводимой государством в инновационной сфере. Последняя включает в себя гораздо более широкий спектр финансовых, а также бюджетных, налоговых инструментов поддержки и регулирования деятельности конкретных субъектов национальной инновационной системы.

В Казахстане же за последнее десятилетие объемы производства в потенциально инновационных отраслях, определяющих уровень технологического развития экономики машиностроение, электронная и электротехническая, оборонная, легкая, пищевая промышленность, промышленность строительных материалов) снизились в 5-15 раз. Отсутствие новых конкурентоспособных видов продукции, современных технологий и системы внедрения их в производство привело к сокращению и в ряде случаев полной остановке многих предприятий.

Экономика Казахстана все большей степени становится технически зависимой от импортируемой техники и технологии. Основная масса научно-исследовательских и опытно-конструкторских, обеспечивающих несырьевые отрасли, практически прекратила существование, и их восстановление в прежнем виде уже невозможно.

Обеспечить конкурентоспособность продукции этих отраслей и восстановить их прежний уровень невозможно без принятия кардинальных мер. В этой связи руководством страны был принят ряд мер по обеспечению развития экономики страны по инновационному пути:

- в 2002 г. принят Закон РК «Об инновационной деятельности» от 3 июля 2002 г. определяющий основополагающие принципы, направления и формы реализации государственной инновационной политики.

**Бокова Н.А.**

*Магистрант 1 курса института мировой экономики и финансов  
Волгоградский государственный университет, Россия*

## СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ УРОВНЯ ЖИЗНИ

Определение уровня жизни основано на оценке количества и качества потребляемых жизненных благ (материальных и духовных). Уровень жизни оценивается как обеспеченность населения жизненными благами и как степень удовлетворения потребностей людей в определенных благах.[1] Однозначного определения «уровня жизни» не существует, так как уровень жизни – сложное и многогранное понятие, определяемое целой совокупностью показателей. И определить какие показатели войдут в нее очень сложно.

Уровень жизни характеризуется рождаемостью, смертностью, жилищными условиями, уровнем образования и культуры, занятостью и безработицей, а также доходами и расходами, тем не менее, есть и другие характеристики. Уровень жизни – уровень материального благополучия населения, характеризуемый доходами и расходами населения.

Несомненно, уровень жизни может отличаться в разных странах, регионах, но государство каждой страны устанавливает прожиточный минимум. Это сумма денег, в которую входит стоимость минимальной потребительской корзины, которая может обеспечить удовлетворение самых важных потребностей, таких как, например, потребность в пище, воде, одежде и т.д.

Величина прожиточного минимума по Волгоградской области за III квартал 2015 г. на душу населения рублей, для трудоспособного населения – 8193 рубля, пенсионеров – 6210 рубль, детей – 7503 рублей.[2]

Характеристика уровня жизни государств, регионов, городов осуществляется на основе систематизации данных, а также общих показателей, которые рассчитываются Госкомстатом РФ.

Существует много мнений, о том, какие показатели учитывать при характеристике уровня жизни населения, а какие нет.

Одной из самых точных является система показателей уровня жизни ООН включающая широкий круг характеристик условий жизни. Выделяют двенадцать групп показателей:

1. Рождаемость, смертность и другие демографические характеристики.
2. Санитарно-гигиенические условия жизни.
3. Потребление производственных товаров.
4. Жилищные условия.
5. Образование и культура.
6. Условия труда и занятость.
7. Доходы и расходы населения.

8. Стоимость жизни и потребительские цены.
9. Транспортные средства
10. Организация отдыха.
11. Социальное обеспечение.
12. Свобода человека. [1]

Каждая группа включает целый свод показателей, например, первая группа включает рождаемость, смертность, естественный прирост, младенческую смертность, материнскую смертность, число умерших по основным классам причин смерти, коэффициенты смертности по основным классам причин смерти, ожидаемая продолжительность жизни при рождении, суммарный коэффициент рождаемости.

Жилищные условия характеризуются состоянием ЖУ, благоустройством ЖУ, число семей, получивших жилье и улучшивших жилищные условия, число семей, состоящих на учете на получение жилья и т.д.

Показатели всех этих двенадцати групп легко найти на сайте Федеральной службы государственной статистики. На их основе уже и характеризую уровень жизни населения.

Очень часто используют показатель ВВП на душу населения, при характеристике уровня жизни. Этот подход имеет много положительных черт, однако, он не всегда показывает реальную картину событий, так как территория может и выпускать много товаров и услуг, но населения по ряду причин, например, низкое социальное обеспечение или очень высокая стоимость потребительской корзины.

Еще один подход выражается в оценки предельной склонности к потреблению (доля увеличения национального дохода, расходуемая на нужды потребления) и сбережению (доля увеличения национального дохода, остающаяся в сбережениях, расходуемая на накопление).

Немаловажную роль играют доходы населения, в частности реальная заработная плата.

Есть и другие системы показателя уровня жизни, например:

- Показатели удовлетворение основных физических потребностей;
- Потребностей в жилье;
- Показатели духовных потребностей;
- И т.д.

Итак, существует множество подходов к определению системы показателей уровня жизни населения, но их суть одна, на основе многомерного анализа выявить те или иные закономерности, а также предотвратить пагубные воздействия на ту или иную сторону общественной жизни, в этом и заключается весь смысл статистики, в частности в области уровня и качества жизни.

Дифференциация доходов – очень сложный процесс распределения денежных средств в разных долях. Его изучали очень много социологов, экономистов, юристов. Существуют методы анализа этого процесса.

Традиционно в экономике под инфраструктурой понимают совокупность систем и служб, необходимых для функционирования отраслей материального производства либо для обеспечения условий жизнедеятельности общества. В первом случае говорят о производственной инфраструктуре (дороги, порты, склады, системы связи и др.), во-втором – о социальной инфраструктуре (школы, больницы, театры и др.). Используя чисто экономическую классификацию отраслей, выделяют инфраструктурные отрасли народного хозяйства (транспорт, связь, образование, здравоохранение и т.д.).

Важно отметить главную особенность любой инфраструктуры, а именно: инфраструктура – это специализированная подсистема, оказывающая услуги всем субъектам производственных или социальных процессов.

В этой связи, будем называть инновационной инфраструктурой совокупность всех подсистем, обеспечивающих доступ к различным ресурсам (активам) и (или) оказывающих те или иные услуги участникам инновационной деятельности [5].

Обычно выделяют, по крайней мере, следующие виды (подсистемы) инновационной инфраструктуры:

- а) финансовая: различные типы фондов (бюджетные, венчурные, страховые, инвестиционные), а также другие финансовые институты, такие как, например, фондовый рынок, особенно в части высокотехнологичных компаний;
- б) производственно-технологическая (или материальная): технопарки, инновационно-технологические центры, бизнес-инкубаторы и т.п.;

Технопарк – Научно-производственный территориальный комплекс, включающий в себя исследовательский центр и примыкающую к нему компактную производственную зону, в которой на условиях аренды размещаются малые наукоемкие фирмы. Существует несколько разновидностей технопарков. Они отличаются друг от друга соотношениями между исследовательскими и производственными функциями, объемом и сферой кооперации и т.п.

Технополис – (technopolise: от греч. techne – мастерство и polis – город) – научно-производственный комплекс с развитой инфраструктурой сферы обслуживания, охватывающий территорию отдельного города.

Инновационно-технологические центры – это конгломераты из множества малых предприятий, размещенных под одной крышей. Главная особенность ИТЦ состоит в том, что он по сути своей является структурой поддержки сформировавшихся малых инновационных предприятий, уже прошедших наиболее трудный этап создания, становления и выживания в начальный период своей деятельности, когда гибнет до 90% малых инновационных фирм.

Инкубатор – здание или несколько зданий, где на ограниченный срок размещаются вновь создаваемые малые фирмы-клиенты. Инкубаторы часто называют также инновационными центрами. Как правило, они создаются как один из компонентов научного парка, его начальная ступень, но бывает, что организацией инкубатора дело и заканчивается. Таким образом, инкубатор можно рассматривать либо как зародыш парка, либо как усеченный вариант последнего.

4. Платежный баланс и внешний долг Республики Казахстан за 2014 год
5. Евгений Порохов. Международное налогообложение в Казахстане и практика администрирования международных налоговых договоров с участием Республики Казахстан  
[http://www.taxfin.kz/index.php?option=com\\_content%26task%3Dview%26id%3D883%26Itemid%3D50](http://www.taxfin.kz/index.php?option=com_content%26task%3Dview%26id%3D883%26Itemid%3D50)
6. Двойной удар  
<http://www.kursiv.kz/news/tendencii-weekly/dvojnoj-udar/>

**Тойшибекова Назира Мырзаймовна**

*Тараский Государственный университет имени М.Х. Дулати*

## РОЛЬ ИННОВАЦИИ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ

В условиях загрязнения окружающей среды, нерационального использования дешевого сырья к рабочей силе, низкой производительности трудно обеспечить долговременный устойчивый рост экономики. К важнейшим факторам, обеспечивающим экономический рост относится внедрение инноваций и развитие инновационной деятельности.

Понятие «инновация» впервые появилось в научных исследованиях в XIX веке и означало введение некоторых элементов одной культуры в другую. Обычно речь шла о внедрении европейских обычаев и способов организации в традиционные африканские и азиатские общества. Закономерности технических инноваций стали изучаться только в XX веке, сформировав науку о нововведениях – инноватику.

В настоящее время создание в Казахстане национальной инновационной инфраструктуры является ключевой задачей не только для научно-технической сферы, но и для повышения конкурентоспособности отечественной экономики. Коммерциализация технологий является частью целостного механизма создания и реализации нововведений в рамках национальной инновационной инфраструктуры.

Понятие и концепция национальной инновационной инфраструктуры в последнее десятилетие активно используется во всех работах, посвященных экономическим аспектам технологического прогресса. Это произошло во многом благодаря активности Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), а также других международных организаций, в частности Мирового банка. Под эгидой этих организаций в последние годы было выполнено большое количество аналитических исследований, посвященных проблемам трансформации национальных экономик из традиционных индустриальных в постиндустриальные, т.е. в экономики, основанные на знаниях [1].

Первый метод – распределение доходов населения. Он может быть представлен в распределении по среднему денежному доходу, а также по величине общего объема денежных доходов населения.

Второй метод заключается в структурной характеристике доходов. Представляет разделение населения на квартили (4), квинтили (пять), децили (10). Такое разделение основывается на дифференциации доходов, это значит, что, например, ¼ часть населения имеют доход не больше чем 1000 д.е., другая ¼ часть населения имеет доход не больше чем 700 д.е., третья ¼ часть населения имеют доход не больше чем 500 д.е., оставшиеся не более 300 д.е. Такой подход позволяет достаточно точно определить, какая доля национального дохода идет самым богатым, а какая самым бедным. Очень часто соотносят доходы самых бедных самых богатых. Этот показатель говорит о том, во сколько раз превосходят доходы богатых по сравнению с бедными.

Третий подход основан на расчете индекса концентрации доходов (коэффициент Джини). Он рассчитывается на основе накопленных частот численности населения и денежного дохода.

$$G = \sum_{i=1}^{k-1} P_i \cdot q_{i+1} - \sum_{i=1}^{k-1} P_{i+1} \cdot q_i$$

Где

k – число интервалов группировки;  $P_i$  – доля населения, имеющего среднедушевой доход, не превышающий верхнюю границу i-го интервала;  $q_i$  – доля доходов i-й группы населения в общей сумме доходов, рассчитанный нарастающим итогом.

Значение коэффициента Джини от 0 до 1. Чем ближе он к 1, тем неравномернее распределены доходы. Если он равен нулю, тогда в стране нет дифференциации доходов. Данный подход достаточно точно определяет уровень дифференциации, его применяют в Госкомстате РФ.

Еще один важный метод, который является самым простым. Он предполагает соотношение среднедушевых доходов с прожиточным минимумом в стране, однако, существуют и другие.

Итак, существует множество методов дифференциации доходов, казалось бы, достаточно одного, однако все эти методы следует применять в системе, аргументируя тот или иной показатель, и выясняя его связь с другим.

Литература

- 1) Экономическая теория./Под ред. А.И. Добрынина, Л.С. Тарасевича: Учебник для вузов. 3е издание. – СПб: Изд. СПбГУЭФ, Изд. «Питер», 1999.-544 с.: ил.
- 2) Федеральный Закон РФ от 24.10.2005 №134-ФЗ «О прожиточном минимуме в РФ» // Собр. Законодательства РФ – 2008 – №30.

3) Энциклопедия для детей. Т. 12. Россия: природа, население, экономика/ Глав. ред. М.Д. Аксенова.- М.: Аванта+, 1998-704 с. :ил.

5) Гальперин В.М., Игнатъев С.М., Моргунов В.И. Микроэкономика: В 2-х т. Общ. ред. В.М. Гальперина. СПб.: Экономическая школа. Т. 2, 1998.

6) Тарануха Ю.В. Микроэкономика: учебник для вузов. – М.: Издательство «Дело и сервис», 2006.

7) Федеральный Закон РФ от 24.10.2005 №134-ФЗ «О прожиточном минимуме в РФ» // Собр. Законодательства РФ – 2008 – №30.

8) Мэнкью Н.Г. Микроэкономика. Пер. с англ.- М.; Издательство МГУ, 1994.-736с.

9) Горшкова Н.В., Лебедева Н.Н. Взаимодействие государства и общества в системе налоговых отношений в Российской Федерации. Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3. Экономика. Экология, 2014, № 2 (21), с.245-251

**К.э.н., Мулюкова А.И.**

*Усть-Каменогорский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова,  
Казахстан, г. Усть-Каменогорск*

## **ПРОБЛЕМЫ СТРАНЫ, ВСТУПАЮЩЕЙ В МИРОВУЮ НАЛОГОВУЮ КОНКУРЕНЦИЮ**

Глобализация мировой экономики вынуждает страны вести борьбу за соблюдение своих интересов в этом процессе. Одним из наиболее эффективных рычагов здесь является предоставление налоговых льгот и уменьшение налоговых ставок. Современный финансовый капитал приобрел невиданную ранее мобильность и способен с легкостью перемещаться из одной страны в другую, направляясь туда, где для него созданы наиболее выгодные условия. Вследствие этого одним из важнейших факторов конкуренции между странами за привлечение капитала стали величина средней ставки налогообложения и объём налоговых льгот, породив такое явление как налоговая конкуренция.

Все больше стран идут на снижение налоговых ставок не в связи с целесообразностью, а с целью перетягивания инвестиций, налогов, рабочих мест на свою территорию. В последние годы эта тенденция прогрессирует, и приняла необратимый характер. [1]

Это давняя проблема, связанная с так называемой налоговой конкуренцией – в одних странах налоги больше, в других меньше, а в «налоговых гаванях», или оффшорах, они ничтожны. Благодаря этому физические и юридические лица могут облегчить свое налоговое бремя: достаточно переместить капиталы

в ренции, осуществляемой по собственным правилам, Казахстан вынужден также предпринимать и конкретные шаги в направлении международного сотрудничества с зарубежными странами в сфере регулирования международных налоговых отношений.

Казахстан в методах своей налоговой конкуренции обязан уважать принципы и нормы международного права и суверенитет других государств, проводить политику сотрудничества и добрососедских отношений между государствами, их равенства и невмешательства во внутренние дела друг друга, мирного разрешения международных споров. [5]

Казахстан, уважая международное налоговое сотрудничество государств в рамках добросовестной налоговой конкуренции, должен выполнять пункты налоговых конвенций ООН и ОЭСР о недопущении двойного налогообложения. Суть конвенций состоит в том, что иностранные компании и сами иностранцы вправе сами выбирать, где платить налоги. Обычно все выбирают свою страну. Никто не хочет платить в Казахстане. И это объясняется тем, что в Казахстане необходимо сразу уплачивать 20%-ный налог на прибыль. В своей стране посредством вычетов и корректировок можно снизить налогооблагаемую базу.

Хочется добавить к выше сказанному следующее: каждый инвестор является гражданином и, наверняка, патриотом своей страны, поэтому он предпочитает платить налоги в своей стране, для этого и созданы все международные конвенции с целью облегчения позиций своих бизнесменов, вкладывающих свои капиталы в других странах, а прибыль и налоги ввозящих в родную страну. И как бы мы ни старались, все будет по принципу «Дружба – дружбой, а денежки – врозь». Поэтому мы сами должны быть патриотами своей страны, т.е. правительству страны надо продумать возможности управления ПИИ в нужном для национальной экономики направлении, например, создание совместных предприятий в различных отраслях.

Источники:

1. Википедия. Свободная энциклопедия.

[https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9F%D1%80%D1%8F%D0%BC%D1%8B%D0%B5\\_%D0%B8%D0%BD%D0%BE%D1%81%D1%82%D1%80%D0%B0%0%BD%D0%BD%D1%8B%D0%B5\\_%D0%B8%D0%BD%D0%B2%D0%B5%D1%81%D1%82%D0%B8%D1%86%D0%B8%D0%B8](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9F%D1%80%D1%8F%D0%BC%D1%8B%D0%B5_%D0%B8%D0%BD%D0%BE%D1%81%D1%82%D1%80%D0%B0%0%BD%D0%BD%D1%8B%D0%B5_%D0%B8%D0%BD%D0%B2%D0%B5%D1%81%D1%82%D0%B8%D1%86%D0%B8%D0%B8)

2. Словари и энциклопедии на Академике

[http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin\\_enc/23141](http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin_enc/23141)

3. а) Основные социально-экономические показатели Республики Казахстан [http://stat.gov.kz/faces/homePage/homeDinamika.pokazateli?\\_afzLoop=22073626480221096#%40%3F\\_afzLoop%3D22073626480221096%26\\_adf.ctrl-state%3Df9prlwd06\\_53](http://stat.gov.kz/faces/homePage/homeDinamika.pokazateli?_afzLoop=22073626480221096#%40%3F_afzLoop%3D22073626480221096%26_adf.ctrl-state%3Df9prlwd06_53)

б) Платежный баланс и внешний долг Республики Казахстан за 2010 год

в) Платежный баланс и внешний долг Республики Казахстан за 2014 год

Мы привыкли уповать на иностранные инвестиции, пишем трактаты о прямых иностранных инвестициях, ждем их; правительства создают для них необходимые инвестиционные условия и т.п. А иностранные инвесторы вкладывают средства только в те отрасли и производства, которые принесут в краткосрочной перспективе очень высокие прибыли. Как правило, это нефтедобывающая отрасль, горнорудное производство и т.п.

По формальным признакам это вложения в реальную экономику, а, по сути, здесь применим тот же спекулятивный принцип быстрой и верной наживы. Тем более что добытое сырье, прошедшее первые стадии переработки, т.е. самые тяжелые и экологически вредные производства проходят здесь же у нас, а затем идет в страны передовых технологий для работы в их экономике.

А иностранные инвесторы не намерены вкладывать свои средства в развитие чужой (!) экономики. Особо подчеркну «чужой» экономики, потому что никому не нужны сильные конкуренты.

Мы уже упоминали, что для привлечения иностранных инвестиций наиболее важное значение имеет инвестиционный климат страны, ее инвестиционная привлекательность. Как известно, на состояние инвестиционной привлекательности оказывают влияние ряд факторов:

- макроэкономическая среда;
- экологическая безопасность;
- состояние инфраструктуры;
- уровень производственного процесса в отрасли;
- кадровая составляющая;
- финансовая среда.

В финансовой составляющей особое значение имеет налоговое бремя на предпринимательство.

Как отмечают казахстанские специалисты, со стороны Казахстана приняты меры по повышению конкурентоспособности нашей налоговой системы для привлечения в экономику Казахстана дополнительных иностранных инвестиций, международного капитала и в целом организованного бизнеса. Жесткая налоговая конкуренция в мире побудила Казахстан, с одной стороны, значительно либерализовать свою налоговую систему, уменьшить количество налогов и их ставки по основным видам налогов, упростить для налогоплательщиков налоговые процедуры налоговой регистрации, ведения налогового учета и представления налоговой отчетности, сделав тем самым нашу налоговую систему одной из самых привлекательных в мире.

Мировая налоговая конкуренция способствовала либерализации казахстанского налогового законодательства с целью создания благоприятной инвестиционной и налоговой среды.

В своей конкурентной борьбе с другими иностранными государствами Казахстан вынужден считаться с установленными в мировом сообществе правилами международной налоговой политики. Поэтому помимо налоговой конку-

туда, где налоги низки. С точки зрения свободного рынка, это вполне естественное действие.

Но многие страны склонны считать налоговую конкуренцию вредной. И в обыденном сознании, и на деле с оффшорами связаны не очень приглядные операции. Ведь в таких «гаванях» не только налоги низкие – там действуют законы, которые позволяют сохранять в тайне имена и дела. А это препятствует так называемой «скрытой гармонизации» налогов, то есть двойному обложению, при котором нерезидент, заплативший низкий налог в оффшоре, должен еще заплатить на своей оншорной родине.

Именно через оффшоры идет утечка капиталов из национальной экономики, что означает потери налоговых поступлений в суммах, исчисляемых миллиардами долларов. [2]

Процессы налоговой глобализации в мировой экономике приводят к противоречиям и конфликтам в международных экономических отношениях. Тенденция к постоянному уменьшению налоговых поступлений в бюджеты развитых стран может провоцировать в той или иной форме глобальный экономический кризис.

Главную роль в противодействии недобросовестной налоговой конкуренции играет Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), в состав которой входит 34 государства, среди которых наиболее экономически развитые в мире. Ни одно оффшорное государство членом ОЭСР не является (если не считать оффшором Великое герцогство Люксембург). Помимо ОЭСР, борьбу с недобросовестной налоговой конкуренцией активно ведёт и Европейский союз. [3]

Однако у самих оффшорных государств на этот счет несколько иная позиция. Поскольку большинство из этих стран являются бывшими колониями европейских государств, находятся на довольно низком уровне экономического развития и не обладают достаточными природными либо иными экономическими ресурсами, то возможность привлечения международных капиталов посредством установления сверхпривлекательных правовых (прежде всего, налоговых) режимов деятельности коммерческих компаний представляется практически единственной возможностью оживления местной экономики. По мнению оффшорных стран, речь идет о конфликте совершенно законных экономических интересов двух разных групп государств, а вовсе не о «недобросовестной» конкуренции между ними.

Для обоснования своих возражений на обвинения ОЭСР оффшорными странами приводится концепция «конкуренция за размещение/местоположение» (locational competition), в рамках которой признается, что государства конкурируют между собой за привлечение таких факторов производства, как научный фактор, технологии производства и капитал. Для достижения цели привлечения этих факторов используются, прежде всего, налоговая политика и развитие инфраструктуры, включая эффективную систему образования и защиту интеллектуальной собственности со стороны государства. Обвинения ОЭСР в «нечестной» налоговой конкуренции в таком случае оцениваются как необоснованные,

поскольку уровень налогообложения – отнюдь не единственный и не всегда определяющий фактор, влияющий на миграцию капитала. Если государство предоставляет эффективную инфраструктуру, гарантирует экономическую и политическую стабильность и неприкосновенность собственности, а также предоставляет необходимое качество квалифицированных трудовых ресурсов, капитал будет чувствовать себя вполне комфортно даже при не самой привлекательной ставке налога. Это наглядно подтверждается многими историческими фактами, когда введение в государстве достаточно льготного режима налогообложения для иностранных предпринимателей никак существенно не сказывалось на притоке капиталов. Ярким примером является Египет, где филиалы иностранных фирм полностью освобождены от налога на прибыль, однако привлекательным оффшором Египет так и не стал (в стране 30 лет действовало чрезвычайное положение, развитой инфраструктуры, устойчивой валютно-финансовой, банковской системы и квалифицированной рабочей силы нет). [3]

Кроме всего прочего, недобросовестная налоговая конкуренция приводит к тому, что налоговая политика, являясь одним из инструментов государственного регулирования экономики оншорных стран, искажается и теряет свой регулятивный потенциал. По этой причине, с точки зрения критиков оффшоров, оффшорные зоны являются своего рода «иждивенцами» мировой экономики. Одним из эффективных средств, способных препятствовать этим негативным процессам, является установление многострановой системы налоговой гармонизации.

Налоги можно гармонизировать двумя способами. Первый – соглашение стран установить минимальный уровень налогообложения или же установить одинаковые ставки и налоговую базу.

Второй способ гармонизации – способность правительств облагать налогами доход своего гражданина, получаемый во всем мире, т.е. в любой другой стране. Для того чтобы добиться данного вида гармонизации необходимо создать такую систему, чтобы правительства знали и сообщали друг другу о том, сколько их налогоплательщики зарабатывают в других странах. [4]

В связи со всем вышесказанным, рассмотрим, что происходит в Республике Казахстан. В РК действует новый Налоговый кодекс, который свидетельствует о серьезном намерении Казахстана занять лидирующие позиции в мировой налоговой системе путем создания в стране привлекательного для международного бизнеса налогового и инвестиционного климата. [5]

Следует отметить, что со стороны Казахстана действительно предпринимаются меры по повышению конкурентоспособности нашей налоговой системы для привлечения в экономику Казахстана дополнительных иностранных инвестиций, международного капитала и в целом организованного бизнеса. И если раньше взоры и устремления нашего государства были направлены в основном на преодоление внутренних проблем в налогообложении, то сейчас Казахстан кардинально пересмотрел взгляды на свое место в мировой налоговой системе и существенно поменял направления своей внешней налоговой политики.

Таблица 2.

|   | 2006г | 2007г | 2008г | 2009г | 2010г | 2011г | 2012г | 2013г | 2014г |
|---|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Горнодобывающая промышленность и разработка карьеров                                      | 30,8  | 31,5  | 18,7  | 23,3  | 26,9  | 20,6  | 25,3  | 31,1  | 35,5  |
| в том числе, добыча сырой нефти и природного газа   | 26,1  | 28,6  | 15,1  | 20,9  | 21,3  | 13,4  | 18,8  | 31,1  | 30,8  |
| Обрабатывающая промышленность   | 5,6   | 5,6   | 10    | 8,5   | 10,1  | 21,4  | 12    | 10,5  | 15,7  |
| в том числе, металлургическая промышленность и производство готовых металлических изделий | 3,5   | 4,2   | 7     | 6,2   | 8,5   | 19,2  | 9     | 8,2   | 12,3  |
| Профессиональная, научная и техническая деятельности                                      | 46,1  | 35,6  | 37,6  | 43,2  | 44,1  | 40,8  | 30,1  | 30,7  | 24,7  |
| в том числе, деятельность по проведению геологической разведки и изысканий                | 45    | 34,4  | 36    | 37,5  | 37,7  | 33,9  | 23,4  | 22,8  | 24,2  |

Источники: [3]

Если изучить отраслевой разрез вложений валовых ПИИ в Казахстане, то картина предстанет вполне предсказуемая: основная доля всех иностранных вложений приходится на добывающую отрасль и, в первую очередь, на добычу сырой нефти (от 19% до 31% в год от общей суммы валовых ПИИ в Казахстане); на металлургическую промышленность и производство готовых металлических изделий (от 3,5% до 12% в год от общей суммы валовых ПИИ в Казахстане); на геологическую разведку и изыскания (от 45% до 23% в год от общей суммы валовых ПИИ в Казахстане). На эти три отрасли приходится до 80% всех валовых ПИИ. Таким образом, иностранные инвестиции вкладываются в наиболее прибыльные отрасли производства с целью получения наибольшей и наиболее быстрой прибыли. Другие отрасли их попросту не интересуют.

В последнее время в понятии «инвестиции» рассматривается, прежде всего, спекулятивный аспект. Такое отношение к инвестициям как к средству наживы в короткий срок и «не напрягаясь», вредит экономике и развращает потенциальных отечественных инвесторов. Подчеркну особо слово «отечественных» инвесторов, потому что Отечество, народ, национальная экономика ждет от своих предпринимателей вложений в реальную экономику, потому что давно стоит проблема необходимости крупных вложений в развитие производства, в новые технологии и т.п. Однако в действительности потенциальные отечественные инвесторы предпочитают вкладывать средства в посреднические и спекулятивные финансовые операции, и мало, кто озабочен проблемами развития производства.

Таблица 1.

|  | 2006г    | 2007г    | 2008г    | 2009г    | 2010г    | 2011г    | 2012г    | 2013г    | 2014г    |
|--|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|
| <b>ВВП</b>   |          |          |          |          |          |          |          |          |          |
| млн. тенге   | 10213731 | 12849794 | 16052919 | 17007647 | 21815517 | 29379780 | 32193753 | 37085328 | 40754833 |
| млн. долларов США  | 81003,5  | 104853,5 | 133440,7 | 115306,1 | 148052,4 | 200380,4 | 215906,1 | 243773,9 | 227439,2 |
| в % к предыдущему году   | 110,7    | 108,9    | 103,3    | 101,2    | 107,3    | 107,2    | 104,6    | 105,8    | 104,1    |
| <b>Инвестиции в основной капитал</b>   |          |          |          |          |          |          |          |          |          |
| млн. тенге   | 2824523  | 3392122  | 4210878  | 4585298  | 4653528  | 5010231  | 5473161  | 6072687  | 6591482  |
| млн. долларов США  | 22400,8  | 27679,5  | 35003,1  | 31086,8  | 31581,5  | 34171,5  | 36953,3  | 33293,2  | 36784,9  |
| в % к предыдущему году   | 111,1    | 113,5    | 114,8    | 102,9    | 97       | 102,9    | 104,1    | 106,9    | 104,2    |
| Доля иностранных инвестиций в основной капитал, %  | ...      | ...      | 25       | 37       | 25       | 22,2     | 13,7     | 11,4     | 12,9     |
| <b>Валовый приток иностранных прямых инвестиций в Республику Казахстан, за период, млн. долларов США</b> |          |          |          |          |          |          |          |          |          |
|  | 10624    | 18452    | 19760    | 19017    | 19059    | 26467    | 28935    | 24137    | 23 888   |
| -в % к ВВП   | 13,1     | 17,6     | 14,8     | 16,5     | 12,9     | 13,2     | 13,4     | 9,9      | 10,5     |
| <b>Прямые иностранные инвестиции (нетто-поток) (млрд. долл. за период)</b>                               |          |          |          |          |          |          |          |          |          |
|  | 6,7      | 8        | 13,1     | 10,7     | -3,7     | -8,6     | -11,9    | -7,9     | -5,9     |
| - в % к ВВП  | 8,3      | 7,6      | 9,8      | 9,3      | -2,5     | -4,6     | -5,8     | -3,4     | -2,8     |

Источники: [3]

Из таблицы 1 видим, последние 9 лет валовый приток ПИИ составляет в среднем 13,5%, в целом динамика положительная: растет в абсолютном и относительном выражении ВВП страны и валовый приток ПИИ, но с 2013 года динамика валовых ПИИ стала сокращаться. Прямые иностранные инвестиции (нетто-поток) с 2010 капитал характеризуются как уходящие из страны, т.е. в страну капиталов приходит меньше, чем приходит. Такое положение дел, конечно, неудовлетворительно для экономики страны, но связано с имеющим место мировым финансовым кризисом, а с 2014 года с нашей дружественной связью с Россией.

Изучение динамики ПИИ интересны с точки зрения вложений в развитие производства, основной капитал, в связи с этим расчеты показывают, что доля иностранных инвестиций падает.

Рассмотрим выборку: валовый приток ПИИ по отдельным видам экономической деятельности, %

Жесткая налоговая конкуренция в мире побудила Казахстан, с одной стороны, значительно либерализовать свою налоговую систему, уменьшить количество налогов и их ставки по основным видам налогов, упростить для налогоплательщиков налоговые процедуры налоговой регистрации, ведения налогового учета и представления налоговой отчетности, сделав тем самым нашу налоговую систему одной из самых привлекательных в мире.

А с другой стороны, Казахстан в своем налоговом законодательстве значительно расширил ареал своей налоговой юрисдикции за счет иностранного элемента. Как известно, Казахстан при установлении своей налоговой юрисдикции использует смешанный принцип налогообложения, распространяя действие своих налоговых законов как на резидентов РК, независимо от места получения ими доходов (принцип резидентства), так и на нерезидентов РК, осуществляющих свою налогооблагаемую деятельность в РК через постоянное учреждение либо получающих доходы из источников в РК (принцип территориальности). [5]

Вместе с тем в своей конкурентной борьбе с другими иностранными государствами Казахстан вынужден считаться с установленными в мировом сообществе правилами международной налоговой политики. Поэтому помимо налоговой конкуренции, осуществляемой по собственным правилам, Казахстан вынужден также предпринимать и конкретные шаги в направлении международного сотрудничества с зарубежными странами в сфере регулирования международных налоговых отношений. В этом отношении не следует забывать о том, что расширение сферы налоговой юрисдикции нашего государства безгранично. Казахстан в методах своей налоговой конкуренции обязан уважать принципы и нормы международного права и суверенитет других государств, проводить политику сотрудничества и добрососедских отношений между государствами, их равенства и невмешательства во внутренние дела друг друга, мирного разрешения международных споров.

Казахстан, уважая международное налоговое сотрудничество государств в рамках добросовестной налоговой конкуренции, должен выполнять пункты налоговых конвенций ООН и ОЭСР о недопущении двойного налогообложения. В связи с этим Казахстан заключил Налоговые конвенции с 46 иностранными государствами.

Однако для Казахстана важно не только создание прогрессивного налогового законодательства, но и необходима адекватная и полноценная реализация всех норм налогового права и международных налоговых договоров на практике. [6]

И все же иностранцы не желают платить налоги в РК. Суть конвенций состоит в том, что иностранные компании и сами иностранцы вправе сами выбирать, где платить налоги. Обычно все выбирают свою страну. Никто не хочет платить в Казахстане. И это объясняется тем, что в Казахстане необходимо сразу уплачивать 20%-ный налог на прибыль. В своей стране посредством вычетов и корректировок можно снизить налогооблагаемую базу. И уже ни о какой добросовестности в налоговой конкуренции со стороны стран ОЭСР говорить не приходится. [6]

Казахстану, как и России, на сегодняшний день, вряд ли придется рассчитывать на прилив капиталов, что благоприятный инвестиционный климат создаст все необходимые условия для благополучного развития экономик наших стран. Никто из иностранцев никогда не будет заинтересован в том, чтобы за счет его денег, технологий улучшалось экономическое благополучие чужих ему стран, поэтому и налоги, конечно, согласно мировым стандартам, все хозяйствующие субъекты всегда будут платить в своей стране. Этому способствует менталитет, формируемый воспитанием, патриотизмом (уважением к своей стране, Родине!) и эгоизмом (зачем развивать чужую экономику? Конкуренты никому не нужны. Нужны сырьевые придатки!).

Увы, но в современных условиях нужно придавать особое значение в создании благоприятного инвестиционного климата в своей стране, начиная с воспитания своего населения, детей, предпринимателей в разумном ведении своих дел, патриотичном, уважительном отношении к своей Родине, экономике, к своему народу. Необходимо затормозить утечку капиталов, мозгов, населения, необходимо применение капиталов в своей стране не в посредничестве, не в финансовой сфере, а в реальной экономике. А капиталы в стране найдутся. Эту многотрудную работу должно возглавить Правительство.

Нашему населению и руководству необходимо покончить с иждивенческими настроениями: что некто, весьма добрый придет и всё нам устроит в наилучшем виде. Этого не будет никогда. Высокоразвитая экономика не может быть построена ленивыми, не желающими создавать, работать, безразличными к своей судьбе, к своей Родине людьми. Надо понимать, что чужой дядя нам не помощник.

Еще хотелось бы добавить, что одними только экономическими стимулами развитую экономику не построить. Достаточно вспомнить исторические примеры германского, японского, корейского «чуда», когда экономики этих стран были разбиты в ходе военных действий (Германия и Япония) или были на низком уровне развития, далеко от индустриально развитой Европы (Корея). Этим странам удалось подняться с нуля и возвыситься над многими в результате мощного национального духа, желания трудиться на благо своей поруганной родины, и в силу национальных традиций работать прилежно и ответственно. Китай достиг небывалого расцвета своей экономики не только благодаря инвестициям и экономическим стимулам, а в наибольшей степени благодаря трудолюбию; не стяжательству за счет граждан своей страны, а в результате уважения к своему народу, к своей стране, желанию показать всему миру, что Китай не второсортная страна!

И еще по поводу нравственности в экономических отношениях. По поводу того, где платить налоги: конечно, в той стране, где работаешь, потому что работает народ и природные ресурсы именно этой конкретной страны.

Но на современном этапе для развитых стран на первый план выходят другие проблемы. Для этих стран теперь стали злободневными проблемы размещения, адаптации и обеспечения европейскими стандартами жизни иммигрантов из арабских стран. Именно благодаря высоким налоговым ставкам, а значит и высокому уровню социальных пособий стала возможной многомиллионная эмиграция из арабских стран.

## INWESTYCYJNA DZIAŁALNOŚĆ I FUNDUSZOWE RYNKI

К.э.н., Мулюкова А.И.

Усть-Каменогорский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова,  
Казахстан, г. Усть-Каменогорск

### ПРЯМЫЕ ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ И ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ В КАЗАХСТАНЕ

Устойчивое развитие страны, региона, предприятия подразумевает, в том числе, и инвестирование, процесс роста на основе вложений в развитие производства на новой технологической основе и т.п. Сейчас страны СНГ и в первую очередь Россия встали перед проблемой укрепления своей экономической мощи, повышения конкурентоспособности. Быстрый экономический рост, активизацию инвестиционного процесса обеспечивают прямые иностранные инвестиции.

В последнее время в связи с учащением и усилением финансовых кризисов вследствие углубления пропасти между финансовой и реальной экономикой, чрезмерного роста различных видов финансовых активов, спекулятивных операций становятся все более ценными прямые иностранные инвестиции.

Согласно свободной энциклопедии Википедии прямые иностранные инвестиции (сокр. ПИИ) – форма участия иностранного капитала в реализации инвестиционных проектов на территории страны-реципиента инвестиций, которая характеризуется активным участием инвестора (или его представителей) в деятельности организации. ПИИ – наиболее востребованная форма капиталовложений для развивающихся экономик, так как позволяет реализовывать крупные и важные проекты, а кроме того в страну поступают новейшие технологии (например, при создании производств), новые практики корпоративного управления и т.п. [1]

В этом определении очень важно положение о развивающейся экономике, подразумевая развивающуюся экономику не только как отсталую, переходную, малоразвитую, но и как растущую, активную, расширяющуюся и т.п., поэтому такая экономика нуждается в средствах извне для развития.

Общеизвестно, что все страны мира ведут активную работу по привлечению иностранных инвестиций в свою экономику, создается определенный инвестиционный климат – совокупность социально-экономических, политических и финансовых факторов, определяющих степень привлекательности инвестиционного рынка и величину инвестиционного риска. [2]

Посмотрим, каково состояние и роль прямых инвестиций в развитии Казахстана. Из всего перечня национальных счетов я выбрала подборку из ВВП, инвестиций в основной капитал, валовый приток иностранных прямых инвестиций в Республику Казахстан и прямые иностранные инвестиции.

- \* ЮФО – Южный федеральный округ;
- \* ЦФО – Центральный федеральный округ;
- \* ПФО – Приволжский федеральный округ;
- \* СЗФО – Северо-Западный федеральный округ;
- \* УФО – Уральский федеральный округ;
- \* СФО – Сибирский федеральный округ;
- \* ДФО – дальневосточный федеральный округ.

Сложно сказать, в чем причина, возможно, в том, что кавказцы потребляют гораздо меньше алкоголя, а как известно, очень много преступлений совершается на бытовой почве и в состоянии алкогольного и наркотического опьянения. Воспитание на Северном Кавказе «особенное», история еще помнит кровную месть – убийство «брата за брата». Коллективная ответственность является сдерживающим фактором. Однако, как утверждают многие экономисты, на Северном Кавказе высокий уровень коррупции, а правоохранительные органы просто не регистрируют все совершенные преступления[3]. Ведь в сводках новостей мы постоянно слышим о событиях в Дагестане, Чечне. За 2013 год произошло 7 крупных терактов с большим числом жертв[3]. Южный федеральный округ занял второе место в рейтинге регионов. На 1000 человек приходится 13,379 преступлений. Третье место занял Центральный федеральный округ. Это можно объяснить, тем, что численность сотрудников полиции в других регионах гораздо ниже в отличие от Москвы и Санкт-Петербурга, а также тем, что уровень образования в столицах (бывшей и нынешней) гораздо выше.

#### Литература

1. Горшкова Н.В., Лебедева Н.Н. Взаимодействие государства и общества в системе налоговых отношений в Российской Федерации. Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3. Экономика. Экология, 2014, № 2 (21), с.245-251
2. Международная организация миграции. Режим доступа: <http://www.mmc.net.ru/organization.html#.VFsaO1e9Ywo>
3. Официальный сайт федеральной государственной службы статистики. Режим доступа: [www.gks.ru](http://www.gks.ru)
4. Труд и занятость в России. 2013: Стат.сб./Росстат – Т78 М., 2013. – 661с.
5. Экспертное агентство ГАЛЛУП. Режим доступа: <http://gtmarket.ru/organizations/gallup>

Люди, эмигрирующие в европейские страны, бегут, по большей части, за бесплатными благодаря высоким социальным пособиям благами, создаваемыми здесь. Как показывает хроника последних дней, никто из иммигрантов работать не собирается, очередей на биржах труда нет, все ждут улучшения своего материального благосостояния за счет европейских тружеников, создающих высокие технологии, традиционные и новые продукты для всего мирового сообщества. Иждивенцы в виде молодых мужчин 20-40 лет, в пору расцвета своих сил не собираются работать, не покладая рук, заботясь о своих семьях, а собираются вести праздный (и даже более того, уголовный) образ жизни. И тут финансовая система европейских стран может серьезно пострадать.

Вся система западной жизни, выстраданная и созданная многими поколениями западноевропейцев, с высоким уровнем жизни, высокими социальными гарантиями для всех, теперь, на мой взгляд, должна быть пересмотрена. Должны быть ужесточены миграционная, налоговая, социальная политики по отношению к некоренным жителям, чтобы у желающих пожить за чужой счет не было бы даже предположений, что им это удастся. Приезжие из арабских стран и Африки не будут интегрироваться в европейский образ жизни и даже не в силу разности культур, менталитета и т.п., а в силу иждивенческого отношения к европейцам, давнего психологического комплекса за многолетнее давление западных политиков и бизнесменов на свои страны, а вследствие этого за свою отсталость, технологическую зависимость и т.п., а также за войны, развязанные в их регионе.

#### Литература

- [1] А.В. Ишханов. Межстрановая налоговая гармонизация как стабилизирующий фактор развития мировой экономики. Научная библиотека диссертаций и авторефератов disserCat <http://www.dissercat.com/content/mezhstranovaya-nalogovaya-garmonizatsiya-kak-stabiliziruyushchii-faktor-razvitiya-mirovoi-ek>
- [2] Налоговая конкуренция в однополярном мире [fd.ru/articles/154932-nalogovaya-konkurentsiya-vodnopoljarnom-mire](http://fd.ru/articles/154932-nalogovaya-konkurentsiya-vodnopoljarnom-mire)
- [3] Недобросовестная налоговая конкуренция. Википедия
- [4] Налоговая конкуренция или налоговая гармонизация <http://liberty-belarus.info/o-kapitalizme/kapitalizm-dlya-lyuboznatelnykh/item/648-nalogovaya-konkurentsiya-ili-nalogovaya-garmonizatsiya>
- [5] Евгений ПОРОХОВ Международное налогообложение в Казахстане и практика администрирования международных налоговых договоров с участием Республики Казахстан [http://www.taxfin.kz/index.php?option=com\\_content%26task%3Dview%26id%3D883%26Itemid%3D50](http://www.taxfin.kz/index.php?option=com_content%26task%3Dview%26id%3D883%26Itemid%3D50)
- [6] Двойной удар – Курсивъ <http://www.kursiv.kz/news/tendencii-weekly/dvojnoj-udar/>

Лашина А.С.

Курский государственный университет, Россия

## АНАЛИЗ ВНЕШНЕГО ДОЛГА РОССИИ

При принятии бюджета на очередной финансовый год определяется программа государственных внешних заимствований, которые представляют собой перечень внешних заимствований Российской Федерации на очередной финансовый год. Основными направлениями использования государственных внешних займов является покрытие дефицитов федерального бюджета, а также погашение государственных долговых обязательств РФ. Программа государственных внешних заимствований Российской Федерации содержит перечень внешних заимствований Российской Федерации на очередной финансовый год и плановый период с разделением на несвязанные (финансовые) и целевые иностранные заимствования с указанием:

1) для несвязанных (финансовых) заимствований:

- источника привлечения;
- суммы заимствования;
- срока погашения;

2) для целевых иностранных заимствований:

- конечного получателя;
- цели заимствования и направления использования;
- источника заимствования;
- суммы заимствования;
- срока погашения;

• наличия гарантий третьих лиц по возврату средств в федеральный бюджет конечным заемщиком, если для него предусмотрен такой возврат, с указанием организации (органа), предоставившей гарантию, срока действия и объема обязательств по гарантии;

• оценки объема использованных средств до начала очередного финансового года;

• прогноза объема использования средств в очередном финансовом году [1].

Право осуществлять государственные внешние заимствования и предоставлять гарантии от имени РФ принадлежит Правительству. На данный момент внешний долг РФ состоит из нового российского долга и долг бывшего СССР. После распада СССР было объявлено, что Россия в обмен на отказ бывших республик от причитающейся им доли активов принимает на себя все их долги. Такое непростое решение позволило России сохранить свои позиции на международных финансовых рынках и обеспечить доверие к ним потенциальных западных инвесторов.

ступлений по округам, а также число зарегистрированных преступлений на одну тысячу человек.

На основе данных таблицы 1, рассчитаем основные абсолютные и относительные показатели динамики, пользуясь формулами ниже.

$$\text{Абсолютный прирост } \Delta y_t = y_t - y_{t-1} \quad [3]$$

$$\text{Темп роста и прироста } T_t = \frac{y_t}{y_{t-1}} \times 100 \quad K_t = T_t - 100\% \quad [3]$$

$y_t, y_{t-1}$  – уровни временного ряда.

Абсолютный прирост отрицательный во всех федеральных округах, кроме Дальневосточного, что говорит о снижении показателя по сравнению с его базой. Темп роста показывает, во сколько раз данный уровень превышает уровень базисного периода. Отражает интенсивность изменения уровней ряда динамики и показывает, во сколько раз увеличился уровень по сравнению с его базой, а в случае уменьшения – какую часть базисного уровня составляет сравниваемый уровень. Анализируя значения темпов роста можно сказать, что преступность несколько сократилась. Темп прироста показывает на сколько процентов уровень данного периода больше (или меньше) базисного уровня. Темп прироста также показывает, что наметилась тенденция в сторону сокращения.

На основании расчетов, самым безопасным регионом Российской Федерации является Северо-Кавказский Федеральный округ. По официальным данным, преступность на Северном Кавказе достаточно низкая (7,723 преступлений на 1000 человек).

Таблица 1.2

### Преступность в Российской Федерации в 2012 году

| Регион | Всего зарегистрировано преступлений на 1 тыс. чел. в 2012 г. | Всего зарегистрировано преступлений на 1 тыс. чел. в 2013 г. | Абсолютный прирост | Темп роста, % | Темп прироста, % |
|--------|--|--|--------------------|---------------|------------------|
| СКФО   | 7,72   | 7,50   | -0,23              | 97,09         | -2,91            |
| ЮФО    | 13,38  | 12,74  | -0,64              | 95,20         | -4,80            |
| ЦФО    | 14,18  | 13,60  | -0,58              | 95,93         | -4,07            |
| ПФО    | 15,68  | 14,02  | -1,66              | 89,39         | -10,61           |
| СЗФО   | 14,98  | 14,63  | -0,36              | 97,60         | -2,40            |
| РФ     | 16,06  | 15,39  | -0,67              | 95,83         | -4,17            |
| УФО    | 18,70  | 18,38  | -0,32              | 98,30         | -1,70            |
| СФО    | 21,15  | 20,91  | -0,23              | 98,91         | -1,09            |
| ДФО    | 20,48  | 21,37  | 0,89               | 104,32        | 4,32             |

Источник[3]: Составлено автором на основе данных портала правовой статистики.

\* СКФО – северокавказский федеральный округ;

|  |   |
|--|---|
| <b>Религия:</b><br>12 % христиане;<br>82 % Мусульмане;<br>6% другое.                               | <b>Образование:</b><br>Высшее – 6 %;<br>Среднее специальное – 27 %;<br>Среднее – 42 %;<br>Незаконченное среднее – 25 %.                     |
| <b>Величина дохода:</b><br>12% до 30000 рублей.<br>69% до 30000 рублей.<br>19% свыше 30000 рублей. | <b>В каких областях работают:</b><br>29% – Строительство;<br>17% – ЖКХ;<br>18% – торговля;<br>15 – Промышленность и с/х.                    |
| <b>Возраст:</b><br>До 18 лет – 9%;<br>18-30 лет – 66%;<br>После 30 – 25%.                          | <b>В какой регион едут мигранты:</b><br>67% – в Центральный Федеральный округ.<br>22% – на Урал и в Сибирь.<br>11% – едут в другие регионы. |

Рис. 1.5. Кто они – трудовые гости?[5]. Источник: Составлено на основе данных института социологии РАН.

**Таким образом, было выявлено и обобщено следующее:**

- В основном, в Россию едут малообразованные люди, только 6 % из них имеет высшее образование.
- 66% мигрантов прибывших на территорию России находятся в возрасте от 18 до 30.
- Так как основная доля мигрантов приходится на мусульманские страны 82% прибывших трудовых мигрантов исповедуют ислам.
- Зарботки мигрантов не высоки, только 19% получают свыше 30 000 рублей.

Снижение преступности – одна из важнейших задач современного государства. Ведь, когда говорят об уровне жизни, в большей степени имеют в виду уровень безопасности, социальной защищенности населения, а уже потом уровень доходов. Российская Федерация – самое большое государство мира. На сегодняшний день состоит из 85 субъектов федерации. В современных условиях наряду с экономическим развитием, очень важно обеспечивать социальное развитие, повышать привлекательность регионов. На основе данных прокуратуры РФ проведен простейший статистический анализ состояния преступности в регионах. Рассчитаны основные абсолютные и относительные показатели динамики преступности. В анализе используются как абсолютные, так и относительные показатели. В таблице 1 представлено число зарегистрированных пре-

После принятия на себя Россией всего внешнего долга СССР, составлявшего на 1 января 1992г. 96,6 млрд. долл., остро стал вопрос о методах его регулирования. Основным методом регулирования внешнего долга стала его реструктуризация на максимально приемлемых для России условиях [2].

На основании данных ЦБ проведем анализ структуры внешнего долга РФ за 2008-2015гг. [3]

Таблица 1.

**Анализ внешнего долга России за 2008-2015гг.**

| Показатель                   | 2008г.        | 2012г.        | 2014г.        | 2015г.        | Изменения      |               |
|------------------------------|---------------|---------------|---------------|---------------|----------------|---------------|
|                              |               |               |               |               | Абсолютные     | Относительные |
| 1                            | 3             | 4             | 5             | 6             | 7              | 8             |
| <b>Новый российский долг</b> | <b>28745</b>  | <b>31081</b>  | <b>58949</b>  | <b>39257</b>  | <b>10512</b>   | <b>136,5%</b> |
| % к итогу                    | 6.1%          | 5.7%          | 8%            | 6.5%          |                |               |
| <b>Долг бывшего СССР</b>     | <b>7100</b>   | <b>2510</b>   | <b>2012</b>   | <b>1770</b>   | <b>-5330</b>   | <b>24.9%</b>  |
| % к итогу                    | 1.5%          | 4.6%          | 0.2%          | 0.2%          |                |               |
| <b>Субъекты РФ</b>           | <b>1534</b>   | <b>1141</b>   | <b>781</b>    | <b>579,54</b> | <b>-954,46</b> | <b>37.7%</b>  |
| % к итогу                    | 0.3%          | 0.2%          | 0.1%          | 0.09%         |                |               |
| <b>Центральный банк</b>      | <b>1912</b>   | <b>11547</b>  | <b>15963</b>  | <b>10599</b>  | <b>8687</b>    | <b>554%</b>   |
| % к итогу                    | 0.4%          | 2.1%          | 2.1%          | 1.7%          |                |               |
| <b>Банки</b>                 | <b>163978</b> | <b>162764</b> | <b>214394</b> | <b>171450</b> | <b>7472</b>    | <b>104.5%</b> |
| % к итогу                    | 35.3%         | 30.2%         | 29.4%         | 28.6%         |                |               |
| <b>Прочие секторы</b>        | <b>261115</b> | <b>329842</b> | <b>436764</b> | <b>375386</b> | <b>114271</b>  | <b>143.7%</b> |
| % к итогу                    | 21.7%         | 56.2%         | 61.2%         | 60%           |                |               |
| <b>Всего</b>                 | <b>151302</b> | <b>464384</b> | <b>538884</b> | <b>728864</b> | <b>1883434</b> |               |

По представленным данным можно сделать вывод: внешний долг России в разделе **новый российский долг** увеличился на 10512млрд.руб. в течении 2008-2015гг., что в относительном выражении составляет увеличение на 36.5%. **Долг бывшего СССР** уменьшился на 5330 млрд.руб. за представленный период времени, в абсолютном выражении это уменьшение на 75.1%. **Долг субъектов РФ** в течении 2008-2015гг. постепенно уменьшался и по отношению к 2008г. это изменение составило 954,46 млрд.руб. или же уменьшение на 62,3%. **Долг ЦБ** постоянно увеличивается до 2014г. и на 01.01.2014г. составляет 15963 млрд.руб., а в 2015 г. уменьшается на 5364млрд.руб. В конечном счете, **долг ЦБ** увеличился на 8687 млрд.руб, что в относительном выражении составило увеличение на 454%. **Долг банков** вырос на 4.5% или же увеличился на 7472 млрд.руб. **Долг прочих секторов** также увеличивается за 2008-2015гг. на

114271 млрд.руб или же на 43.7%. **Всего** внешний долг увеличился на 577562млрд.руб. за 2008-2015гг.( 381.7%).

В 2008г. наибольший процент приходится на долю долга **прочих секторов**(56.2%), а наименьший на **долг субъектов РФ**(0.3%). В 2012-2015гг. наибольший процент внешнего долга приходился на раздел **прочие секторы**(61,2%, 60%, 62.6%). Аналогично, наименьший процент в этот период занимает **долг субъектов РФ** (0.2%, 0.1%, 0.09%).

Исходя из проведенного анализа, можно сделать вывод о том, что для внешнего долга РФ характерна динамика роста.

#### Литература:

1. Бюджетный кодекс РФ. Статья 108 «Программа государственных внешних заимствований Российской Федерации»

Источник: <http://budkod.ru/chast-2/razdel-4/glava-14/st-108-bk-rf>

2. «Финансы» под ред. Г.Б. Поляка – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ – ДАНА, 2008. – 703с.

3. Сайт ЦБ РФ. (Электронный ресурс)  
[http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=credit\\_statistics/debt\\_an\\_new.htm](http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=credit_statistics/debt_an_new.htm)

**Магистрант Оразбаева Г.Д., к.э.н. Рахимова Г. А.**

*АО «Финансовая академия»*

## МОНИТОРИНГ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Деятельность предприятия сопровождается непрерывным кругооборотом средств, который осуществляется в виде затрат ресурсов и получении, распределении и использовании доходов. В результате чего определяются источники средств, улучшается структура капитала, направления и формы финансирования, производятся расчеты с поставщиками материально-технических ресурсов, покупателями продукции, государственными органами (уплата налогов), персоналом и т.д. Тем самым эти денежные отношения определяют содержание финансовой деятельности предприятия.

Актуальность проведения анализа финансовой деятельности обосновывается на создании устойчивого предприятия в нынешней экономической обстановке. В свою очередь финансовое состояние организации определяет ее финансовую устойчивость и кредитоспособность, а также его потенциал в деловом сотрудничестве.

К примеру, по определению Г. В. Савицкой «Финансовое состояние предприятия (ФСП) – это экономическая категория, отражающая состояние капита-

Рассмотрим состояние международной миграции за январь-июль 2013,2014 года. За рассматриваемый период снизился миграционный прирост со 165 тысяч до 142 тысяч.

Также если рассматривать структуру по странам прибытия тоже отмечается снижение миграционных приростов, а именно в Армении, Азербайджане, Таджикистане, стран Дальнего зарубежья.

Увеличение миграционного прироста наблюдается лишь в Украине, Беларуси и Китае.

Согласно данным исследования Международной организации по миграции, за пределами родины работают около 8 миллионов украинцев. Больше всего трудовых мигрантов из Украины в соседней России, а также в Италии и Чехии[2].

За январь-июль 2014г. число мигрантов, переселяющихся в пределы России, увеличилось на 33,3 тыс.человек, или на 1,6% по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года. Миграционный прирост населения России уменьшился на 22,2 тыс.человек, или на 13,4%, что произошло в результате возросшего числа выбывших из Российской Федерации (на 67,9 тыс.человек, или на 65,8%), в том числе за счет эмигрантов в страны государств-участников СНГ – на 62,4 тыс.человек, или на 74,6%. Наряду с этим отмечено увеличение числа прибывших из-за пределов России на 45,0 тыс.человек, или на 16,8%, в том числе из государств-участников СНГ – на 44,5 тыс.человек, или на 18,9%. В январе-июле 2014г. в обмене населением с государствами-участниками СНГ было отмечено уменьшение миграционного прироста. Увеличение прироста наблюдалось в миграционном обмене с Республикой Беларусь, Казахстаном и Украиной.

Если до 2006 года больше всего трудовых мигрантов прибывало в Россию с Китая и Украины, то в последние годы наиболее крупными поставщиками рабочей силы в Россию стали Узбекистан и Таджикистан. Число работников, прибывающих из Узбекистана, продолжало расти и в 2009 году, несмотря на развернувшийся экономический кризис, составив 666 тысяч человек, или 30% от общей численности иностранной рабочей силы. Кроме того, продолжал расти поток работников, прибывающих из Казахстана, хотя объем его оставался незначительным (11,2 тысячи человек, или 0,5% от общей численности иностранных работников). Число трудовых мигрантов, прибывших в 2009 году из других стран СНГ, сократилось по сравнению с 2008 годом, но, как правило, было выше, чем в 2007 году. Число работников из Таджикистана превысило в 2009 году 359 тысяч человек (16,2% от общей численности иностранных работников в России), с Украины – 205 тысяч человек (9,2%).

Кто они – трудовые гости? Для этого Институт социологии РАН на основе экспертных данных, а также официальных данных Росстата и Федеральной миграционной службы, дал подробный ответ на этот вопрос.

Таблица 1.1

**Численность иностранных граждан, осуществляющих трудовую деятельность в РФ**

| Год  | Занятые в экономике, тыс. чел. | Численность иностранных граждан, осуществляющих трудовую деятельность в РФ, тыс. чел. | Численность иностранных граждан, осуществляющих трудовую деятельность в РФ, в общей численности занятых в экономике, % |
|------|--------------------------------|---|--|
| 2005 | 68339                          | 702,5   | 1,03%  |
| 2006 | 69168,7                        | 1014  | 1,47%  |
| 2007 | 70770,3                        | 1717,1  | 2,43%  |
| 2008 | 71003,1                        | 2425,9  | 3,42%  |
| 2009 | 69410,5                        | 2223,6  | 3,20%  |
| 2010 | 69933,7                        | 1640,8  | 2,35%  |

Источник[3]: Составлено на основе данных Росстата.

В общей численности занятых в экономике России доля иностранных граждан, осуществлявших трудовую деятельность в России, возросла с 1,03% в 2005 до 3,42% в 2008 году. В 2009 году она снизилась до 3,20%, а в 2010 году до 2,35%.



**Рис. 1.4.** Диаграмма по численности иностранных граждан, осуществляющих трудовую деятельность в Российской Федерации, в общей численности занятых в экономике, % в 2005-2010 гг. [4]. Источник: Составлено на основе данных Росстата.

ла в процессе его кругооборота и способность субъекта хозяйствования к саморазвитию на фиксированный момент времени» [1].

Определение оптимальных форм финансирования, структуры капитала предприятия и направлений его использования с целью обеспечения стабильно высокой доходности, балансировка во времени поступлений и расходов платежных средств, поддержания должной ликвидности и своевременности расчетов являются основными задачами финансовой деятельности. Таким образом, для выполнения основных задач осуществления финансовой деятельности необходимо проводить мониторинг финансового состояния предприятия.

Мониторинг текущего финансового состояния предприятия необходим для быстрой диагностики, которая должна своевременно проинформировать как о негативных, так и позитивных тенденциях функционирования финансовой деятельности предприятия, и его финансовом состоянии.

Отчетный бухгалтерский баланс, отчеты о прибылях и убытках, о движении капитала, о движении денежных средств и другие формы отчетности, данные первичного и аналитического бухгалтерского учета, которые расшифровывают и детализируют отдельные статьи баланса, являются основными источниками информации для анализа финансового состояния предприятия. Основой для принятия управленческих решений служат результаты финансового анализа, которые показывают, по каким конкретным и приоритетным направлениям надо вести работу, направленную на улучшение финансового состояния организации.

В зависимости от конкретных задач С. Е. Кован классифицирует осуществление финансового анализа в следующих видах:

- экспресс-анализ (предназначен для получения в короткие сроки общего представления о финансовом положении организации на базе форм внешней бухгалтерской отчетности);
- комплексный финансовый анализ (предназначен для получения комплексной оценки финансового положения организации на базе форм внешней бухгалтерской отчетности, а также расшифровок статей отчетности, данных аналитического учета, результатов независимого аудита и др.);
- ориентированный финансовый анализ (предназначен для решения приоритетной финансовой проблемы организации, например повышения платежеспособности);
- регулярный финансовый анализ (предназначен для постановки эффективного управления финансами организации на базе представления в определенные сроки, например, ежеквартально или ежемесячно, специальным образом обработанных результатов комплексного финансового анализа) [2].

Относительные показатели анализируемого предприятия можно сравнивать:

- с общепринятыми «нормами» для оценки степени риска и прогнозирования возможности банкротства;
- с подобными данными других предприятий, что позволяет выявить сильные и слабые стороны предприятия и его возможности;

• с такими же данными за предыдущие годы для изучения тенденций улучшения или ухудшения финансового состояния предприятия.

В комплексном анализе функционирования предприятия, значение мониторинга финансового состояния в настоящее время возросло.

Одной из основных целей проведения финансового анализа является – получение нескольких ключевых (наиболее информативных) параметров, дающих по возможности объективную и точную картину финансового состояния организации, ее финансовых результатов (прибылей и убытков), изменений в структуре активов и пассивов, в расчетах с дебиторами и кредиторами.

Результатом анализа является экономически обоснованное управленческое решение, способное: максимизировать положительный эффект и минимизировать отрицательный предупредить возникновение кризисных ситуаций, а также является гарантией актуальности, полноты и достоверности финансовой отчетности и прочей информации, необходимой для принятия управленческих решений. Результаты анализа и оценки финансового состояния служат базой для корректировки производственно-хозяйственной, финансовой и инвестиционной политики предприятия, для прогнозирования и планирования.

Стоит отметить, что анализом финансового состояния занимаются не только руководители и соответствующие службы предприятия, но и его учредители, инвесторы с целью изучения эффективности использования ресурсов, банки – для оценки условий кредитования и определения степени риска, поставщики – для своевременного получения платежей, налоговые инспекции – для выполнения плана поступления средств в бюджет и т.д.

Таким образом, мониторинг финансового является важным элементом в системе управления производством. Поэтому анализу финансового состояния на предприятии должно уделяться самое пристальное внимание.

По результатам проведенного мониторинга разумно сформировать соответствующую базу данных, содержащую информацию по каждой контролируемой организации, ее учетную карту, а также ежеквартальные (ежемесячные) данные финансовой отчетности и расчетные показатели, характеризующие ее деятельность и состояние платежеспособности.

**Литература:**

- 1) Г. В. Савицкая «Анализ хозяйственной деятельности предприятия». – Минск, ООО «Новое знание» 2000.
- 2) С. Е. Кован «Мониторинг финансового состояния и платежеспособности как важнейший инструмент диагностики деятельности предприятий» // «Эффективное антикризисное управление». – Выпуск №3, 2010.

лиц без гражданства, а также определена степень ее влияния на общую преступность.

Во второй главе представлен кластерный анализ правонарушений, совершенных внешними мигрантами в регионах выводов.

В работе представлены и проанализированы результаты анкетирования. Опубликовано 19 статей по теме исследования. В их число входят 2 статьи – в сборнике научных трудов Федеральной службы государственной статистики (МЭСИ), 1 статья – в сборнике Волгоградского Государственного аграрного университета, 3 статьи – в сборнике Волгоградского государственного университета, 3 статьи – в научно-исследовательском центре «Апробация», 2 – в научно-издательском центре «Ника», в сборнике Международной научно-практической конференции «Роль науки в развитии общества», 1 – в электронном студенческом научном журнале «Грани науки», 3 – в электронном журнале, 1- в журнале «современные проблемы науки и образования», включенном в перечень ВАК (в соавторстве), 1 – в сборнике Воронежского Государственного университета, 1 – в сборнике Международной научно-практической конференции «Современные тенденции в образовании и науке», 1 – в сборнике X Международной научной и практической конференции «Поведение современной науки», проводимой в Англии, город Шеффилд.

Результаты дипломной работы неоднократно докладывались и получили одобрение Рис. 1.3. Диаграмма по международной миграции в Российской Федерации в 1997-2013 гг. [4]. Источник: Составлено на основе данных Росстата.



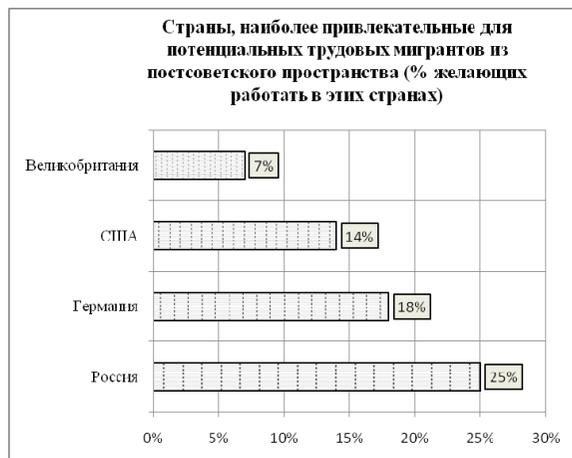


Рис. 1.2. Рейтинг стран, наиболее привлекательных для потенциальных трудовых мигрантов из постсоветского пространства [26].

Источник: Составлено на основе данных экспертного агентства ГАЛЛУП.

Доля иностранных работников, прибывших в Россию из стран СНГ, составляла примерно половину в общей численности иностранных граждан, легально осуществляющих трудовую деятельность в России, до 2006 года. Затем она стала расти, составив 73,4% в 2008 году и 76,0% в 2010 году. Это связано с тем, что численность иностранных работников, прибывших в Россию из стран СНГ, до 2008 года росла быстрее, чем из других стран мира, а после кризиса 2008 года сокращалась в меньшей степени. В 2010 году в России трудилось 1246,9 тысяч человек из стран СНГ (не считая граждан Белоруссии) и 392 тысячи человек из других стран мира (больше всего из Китая – 186,5 тысячи человек) [4].

Объектом исследования выступает статистика преступности среди внешних трудовых мигрантов в Российской Федерации.

Предметом исследования являются статистические модели исследования криминогенной ситуации среди внешних трудовых мигрантов. Эмпирическую базу исследования составили статистические данные, характеризующие состояние и уровень распространенности преступной деятельности мигрантов, подготовленные генеральной прокуратурой Российской Федерации.

Теоретической базой являются труды российских ученых, а именно, Долговой А.И., Матеева А.И. и других. Первая глава посвящена оценке современного состояния и тенденций преступности в Российской Федерации и Волгоградской области, проанализированы масштабы и динамика трудовой миграции, проведен статистический анализ преступности иностранных граждан и

Капанова Шолпан Аманжоловна

«Қаржы» кафедрасының аға оқытушысы, Қорқыт Ата атындағы ҚМУ,  
Қызылорда қаласы

## КОРПОРАЦИЯЛАР ҚАРЖЫСЫ: МАЗМҰНЫ, ҚЫЗМЕТІ, БАСҚАРУ МЕН ҰЙЫМДАСТЫРУ ҚАҒИДАЛАРЫ

Корпорациялар қаржысы мемлекеттің біртұтас қаржы жүйесінің негізгі құрамдас бөлігі болып табылады. Бұл ақша қатынастарының маңызды саласы және қаржының негізгі бөлігі. Ол материалдық өндіріс саласын қамтамасыз етеді. Мұнда жиынтық қоғамдық өнім, ұлттық табыс және ұлттық байлық жасалады. Сондықтан корпорация қаржысы өзінің мәні жағынан қаржы жүйесінің айрықша бөлігі. Корпоративтік қаржы өндіріспен тікелей байланысты және экономиканың даму заңдылығын бейнелейді, олар экономикалық негіздің құрамына кіретін категория болып табылады.

Корпорация қаржысы бүкіл қаржы жүйесінің бастапқы буыны болып табылады, өйткені ол қаржы ресурстарының бастапқы көзі – қоғамдық жиынтық өнім, ұлттық табыс жасалатын тікелей материалдық өндіріс саласында жұмыс істейді.

Берік әрі жақсы қалыптасқан корпорациялар қаржыларының нарықтық экономиканың дамуы мүмкін емес. Корпорациялар қаржылары ұлттық шаруашылықты басқару жүйесінің маңызды экономикалық тетігі, экономиканы өзгертудің қуатты құралы болып табылады. Өндірістік қатынастардың бір бөлігі ретінде олар басқа өндірістік қатынастармен біріге отырып, ұлттық шаруашылықты басқарудың төменгі буындары қызметінің тиімділігіне тікелей әсер етеді.

Коммерциялық кәсіпорындар мен ұйымдардың қаржысына жалпы мемлекеттік қаржылар сияқты бөлу және бақылау функциялары тән.

Бөлу функциясы арқылы құрылтайшылардың салымдары есебінен жасалатын алғашқы капитал қалыптасады, табыстар мен тауар өндірушілердің, кәсіпорындардың жеке қаржы ресурстарын бөлудегі негізгі арақатынастар жасалады, жеке тауар өндірушілердің, корпорациялардың жеке жалпы мемлекеттің мүдделерінің оңтайлы үйлесуі қамтамасыз етіледі. Қаржының бөлу функциясы өткізуден түскен ақшалай түсім, кәсіпорын қарамағында қалатын пайданы бөлгенде, мақсатты арнайы ақша қорларын (негізі және айналым қаражаттарын, инвестициялық қорларды, еңбекке ақы төлеу қорын, амортизациялық қорды, қорлану мен тұтыну қорларын) құрап пайдаланған кезде жүзеге асырылады. Бұл кезде пайда болатын қаржы қатынастары кәсіпорынның шаруашылық қызметінің барлық жақтарына әсер етеді. Мақсатты және арнайы ақша қорларын қалыптастырудың ұтымды жүйесі мен оларды инвестициялаудың тиімді нысаны кезінде кәсіпорынды жаңа техникамен жаратқандыру, осы заманғы озық технологияларды енгізу, өндірістің алдыңғы қатарлы қызметкерлерін көтермелеу, қызметкерлер ұжымына әлеуметтік қызмет көрсетуді жақсарту мүмкіндігі қамтамасыз етіледі.

Кәсіпорын қаржысы өзінің функцияларын кәсіпорынның шаруашылық және коммерциялық қызметін жан-жақты сипаттайтын қаржы категорияларының көмегімен орындайды. Оларға: өзіндік құн, баға, түсім, жалпы өнім, таза табыс, пайда, айналым қаражаттары, амортизация және т.б. жатады.

Бөлу функциясы рөлінің артуы кәсіпорында коммерциялық (шаруашылық) есепті енгізумен байланысты болып отыр: оларға өнім өткізуден, атқарылған жұмыс пен қызмет көрсетуден түскен ақшалай түсімді өздерінің қалауынша бөлуге, табысты иемденуге, өндірістік және тұтыну арналымының қорларын қалыптастыруға, өз бетімен қаржы көздерін іздестіруге құқық берілген.

Кәсіпорын қаржысының бақылау функциясы өзінің көрінісін табыстарды қалыптастырудың негізділігінде, ұжымның нақтылы жағдайларына оның сәйкестілігіне, сондай-ақ ақша қорларын ұтымды пайдалануға, бюджетке салықтардың дер кезінде және толық төленуіне бақылау жасауынан көрінеді. Бақылау функциясы жұмыс барысында жіберілген тәртіп бұзушылықтарды уақытылы анықтауға және оны жою шараларын қарастыруға мүмкіндік береді. Қаржының бақылау функциясы рөлінің күшеюі нарықтық экономика жағдайында қаржылық санкциялар дұрыстығының кеңеюімен байланысты болып отыр.

Коммерциялық кәсіпорындар мен ұйымдардың қаржысын ұйымдастыру белгілі бір қағидаларға негізделген. Олардың қатарына мыналар жатады:

- коммерциялық (шаруашылық) есеп – қаржылық қызмет саласындағы дербестік, өзін-өзі өтеу, өзін-өзі қаржыландыру, қаржы-шаруашылық қызметтің қорытындысына ынталылық, оның нәтижелеріне үшін жауаптылық, кәсіпорынның қаржы-шаруашылық қызметіне бақылау жасау;

- жоспарлық;
- меншіктің барлық нысандарының теңдігі;
- қаржы резервтерінің (тәуекелінің) болуы.

Коммерциялық есеп – кәсіпорындар мен ұйымдардың қаржы – шаруашылық қызметін жүргізудің негізге алынатын қағидасы және басты әдісі. Шаруашылықты жүргізудің әдісі ретіндегі коммерциялық есеп қағидасы шығындарды шаруашылық қызметтен алынған табыспен өтеуді және пайда алуды талап етеді. Коммерциялық есеп қағидасы кәсіпкерлік нысанында іске асырылады. Кәсіпорынның шаруашылық қызметі оның қаржылық қызметімен тығыз байланысты. Кәсіпорын өзінің шығындарын өзі қаржыландырады. Пайда алуды көздеп, қолда бар қаржы ресурстарын өндіріске жұмсайды. Ақшаны жұмсаудың бағыттарын өнім өндіру жөніндегі кәсіпорын қызметінің негізгі түрлерімен сондай-ақ таза қаржылық жұмсалымен байланысты болуы мүмкін. Қосымша табыстар алу үшін кәсіпорын басқа кәсіпорындардың және мемлекеттің бағалы қағаздарын сатып алуға, қайта құрылған кәсіпорындар мен банктердің жарғылық капиталына қаржы салуға құқығы бар. Уақытша бос қаражаттарды кәсіпорындар жалпы ақша айналымынан бөлектеп, банкке депозиттік шоттарға орналастыра алады. Кәсіпорындар, ұйымдар біріккен қызмет пен түрлі шаруашылық ассоциациялар шеңберінде қаржы ресурстарын біріктіреді. Өздеріне қосалқы ақшаны пайдаланған кезде қоғаммен мемлекет алдындағы міндеттерден кәсіпорындар толықтай босатылмайды. Ұйымдық-құқықтық нысандары мен меншік нысандарына қарамастан барлық

2. МИРПАЛ и Всемирный Банк. Анкетирование для выявления современного положения трудовых мигрантов из Украины в странах ЕС 2013 г./ – X: Москва, 2013.-49 с.

3. Булатов А.С. Экономика в европейских странах. – М.: Юристъ, 2003. – 896 с.

4. Горшкова Н.В., Лебедева Н.Н. Взаимодействие государства и общества в системе налоговых отношений в Российской Федерации. Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3. Экономика. Экология, 2014, № 2 (21), с.245-251

5. Рейтинг регионов Российской Федерации по числу зарегистрированных преступлений в 2013 году. Бокова Н.А., Лихоманов О.В. В сборнике: РОЛЬ НАУКИ В РАЗВИТИИ ОБЩЕСТВА Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2014. С. 16.

**Бокова Н.А.**

*Магистрант 1 курса института мировой экономики и финансов  
Волгоградский государственный университет, Россия*

## **ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ МИГРАЦИИ НА БЕЗОПАСНОСТЬ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ РОССИИ**

Несмотря на многочисленные заверения либеральных экспертов и представителей бизнеса о полезности миграции, она все чаще и чаще становится предметом критического обсуждения, особенно рассматривая последние данные Центрального Банка о суммах трансграничных денежных переводов. Проведено междисциплинарное финансово-статистическое исследование миграции, а также преступности среди иностранных граждан и лиц без гражданства, определена степень ее влияния на общую преступность. Представлен кластерный анализ правонарушений, совершенных внешними трудовыми мигрантами на территории Волгоградской области. Составлен рейтинг регионов по преступности мигрантов. По данным экспертного агентства Галлуп на 2012 год Россия является наиболее привлекательной страной для трудовых мигрантов, за ней следует Германия и США[5].

жительства. Международная миграция включает также процесс репатриации – возвращение в страну происхождения ранее выехавших из нее граждан.

Международные мигранты подразделяются на пять основных категорий: [1]

а) Иммигранты и не иммигранты, легально допущенные в страну.  
б) Работники-мигранты по контракту. Многие страны зависят от иностранной рабочей силы. Договоренности об ее контрактировании заключаются между странами с избыточной рабочей силой в некоторых районах Азии, например, странах Ближнего Востока, Европы.

с) Нелегальные иммигранты. Почти все индустриальные страны имеют у себя нелегальных иммигрантов. Часть из них проникают через границу, другие остаются в чужой стране с просроченными визами; обычно они замещают рабочие места, находящиеся на низшей ступени трудовой иерархии.

д) Лица, просящие убежища. До 2000 г., к примеру, в России, численность этой категории мигрантов была крайне незначительна, затем в связи с военными действиями в Косово, а затем в Южной Осетии и странах Северной Африки она заметно увеличилась. Просьбы об убежище люди направляют по политическим мотивам, а также в силу тяжелого экономического и положения в своих странах.

е) Беженцы. Большинство современных беженцев являются жертвами войн. Обычно они живут в специальных лагерях, находящихся под опекой ООН или частных агентств. По оценкам, лишь 1% беженцев расселяются в развитых странах Запада.

Международная миграция рабочей силы – это объективный процесс, присутствующий рыночной экономике. Он так же объективен, как процесс перелива капитала между странами, развития внешнеторговых связей, международной экономической интеграции. Трудовые ресурсы в соответствии с рыночными законами ищут себе наиболее выгодное применение, дающее максимальную эффективность.

Другим крупнейшим центром притяжения мигрантов является Западная Европа: средний ежегодный прирост иностранной рабочей силы составляет 700 тыс. чел. (с учетом членов семей численность въезжающих возрастает до 1,5 млн. чел.). Лидерство по масштабам иммиграции в Европе удерживают Германия, Франция и Великобритания. [3]

В 60-е годы стал формироваться международный центр притяжения рабочей силы в Латинской Америке, где рабочих из других стран принимают в основном Аргентина и Венесуэла. Наиболее распространенная форма – сезонная сельская миграция. В эти страны прибывают рабочие из других стран Латинской Америки, а также из азиатских и некоторых африканских стран. [1]

#### Литература

1. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения/ Национальная академия. – М.: ИВЦ «Маркетинг», 2008. – 264 с.

кәсіпорындар мен ұйымдар қайырымдылық, әлеуметтік қорларды және түрлі деңгейлердегі бюджеттердің кірісін қалыптастыруға қатысады.

Жоспарлылық қағидасы кәсіпорынның қаржылық қызметі оның параметрлерін есептеу арқылы алдын-ала қарастырылатынын білдіреді. Есеп – қисаптар негізінде және белгіленген қаржы нормативтерін пайдалану арқылы арнайы құжатта, яғни қаржы жоспарында (болжамында) қамтылып көрсетілетін қаржы көрсеткіштері анықталады.

Нарыққа өту кезеңінде экономикалық тұрақсыздық жағдайына қаржы жоспарлары мен болжамдары қысқа мерзімге жасалып жүр.

Кәсіпорындар мен ұйымдар меншігінің барлық нысандарының теңдігі қағидасы қатынастардың тұрақтылығы мен меншіктің түрлі нысандарының дамуы мемлекеттің кепілдігінде іске асырылады.

Кәсіпорындардың қаржысын ұйымдастырудың қажетті қағидасы басқарудың барлық деңгейлеріндегі қаржы резервтерін (резервтік қор, тәуекел қоры) болуы. Қаржы резервтері әр түрлі әдістермен – өндірістік және әлеуметтік қорлардың мөлшеріне пайызбен, пайда немесе табыстан тұрақты нормативтер бойынша аударымдар арқылы жасалуы мүмкін. Қаржы резерві уақытша болатын қаржы қиыншылықтарын жоюға және шаруашылықтардың қызметіне қажет қалыпты жағдайларды қамтамасыз етуге, сондай-ақ әдетте, қаржы жоспарында қаралмайтын өндірістік және әлеуметтік дамумен байланысты шығындарды қаржыландыруға арналған.

Іс жүзінде осы қағидалар шаруашылық жүргізуші субъектінің қаржы саясатын әзірлеуде және қаржыны басқару жүйесін ұйымдастыру кезінде жүзеге асырылуы тиіс.

Мұның өзінде:

- қызмет саласын (коммерциялық және коммерциялық емес қызмет);
- қызметтің түрін (бағытын);
- кәсіпкерлік қызметтің ұйымдастыру-құқықтық нысанын ескеру қажет.

Практикада көрсетілген қағидаларды сақтау кәсіпорын (корпорация) қаржысының тұрақтылығын, оның төлем қабілеттілігін, табыстылығы мен іскерлік белсенділігін қамтамасыз етеді.

Пайдаланған әдебиеттер тізімі

1. Кадерова Н.Н. Корпоративтік қаржы: Оқу құралы – Алматы: Экономика, 2008.- 376 бет

2. Э. Э. Михель, Р. А. Әмірханов, Г. А. Жолмырзаева, Ж. С. Мұхаметжанова Корпоративтік қаржы: Оқулық (Қазақстан Республикасы Білім және ғылым министрлігінің «Оқулық» республикалық ғылыми-практикалық орталығы бекіткен) – Алматы, 2012

3. Бигельдиева З.А. Корпоративтік қаржы: Оқу құралы.- Алматы: Экономика, 2010.- 150 бет

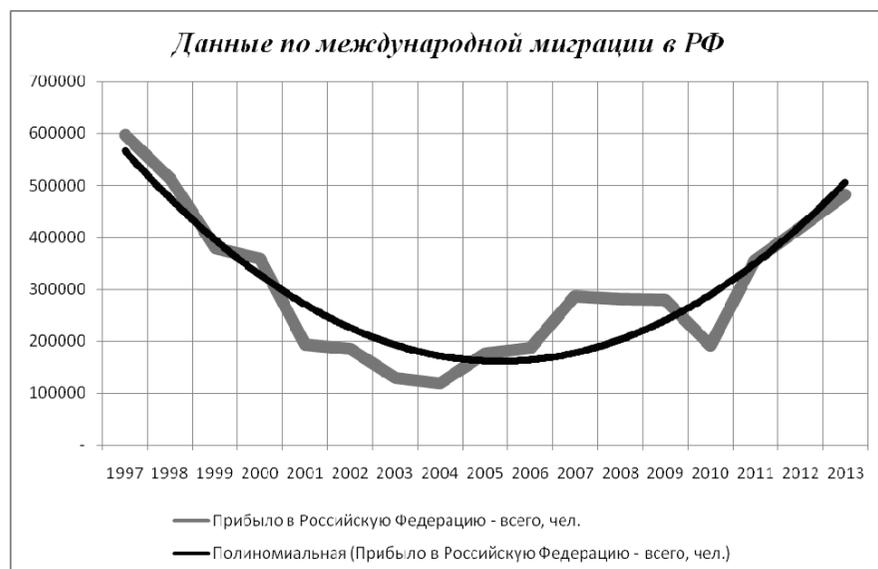
**Бокова Н.А.**

*Магистрант 1 курса института мировой экономики и финансов  
Волгоградский государственный университет, Россия*

## МЕСТО МИГРАЦИИ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ПРОБЛЕМАХ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Трудовая миграция – это переселение трудоспособного населения из одних государств в другие сроком более чем на год, вызванное причинами экономического или иного характера. Миграция сглаживает (выравнивает) уровень заработной платы. Принимая иностранную рабочую силу, страна использует ее в качестве фактора производства. Внешняя трудовая миграция – один из важнейших движущих факторов экономики в Российской Федерации. Она представляет собой совокупность прибывших людей на территорию РФ и осуществляющих трудовую деятельность.

В период с 1997 года по 2004 год показатель прибывших в РФ находился на спаде, а в период с 2005 по 2013 заметен рост, причем если провести линию тренда видно что современный этап характеризуется не только ростом самих мигрантов но и интенсивности их прибытия.



**Рис. 1.1.** Диаграмма по международной миграции в Российской Федерации в 1997-2013 гг.[9]. Источник: Составлено на основе данных Росстата.

Мировая экономика изучает важнейшие формы международных экономических отношений, принципы их функционирования и регулирования. Это проблемы мировой торговли и международной валютно-кредитной системы, миграции капиталов и рабочей силы, международной экономической интеграции и экономических аспектов решения глобальных проблем нашей цивилизации.

Однако по разным причинам, и, прежде всего вследствие межнациональных конфликтов и растущей интернационализации экономики, возникают различные миграционные потоки, т.е. перемещения больших групп людей из одной страны в другую. Такие передвижения распространены повсюду, а также браки, заключаемые между гражданами различных государств – постоянно порождают проблемы приобретения и изменения гражданства. Законодательство об иммиграции и гражданстве, судебная практика по этим вопросам весьма развиты. Значительная часть практических вопросов, связанных с определением гражданства, разрешается с помощью международного права (по соглашениям, заключаемым между государствами).

В последние годы миграции являются важным фактором социального развития. Особенно остро стоит проблема вынужденных переселенцев и беженцев. Количество переселенцев и беженцев, имеющих официальный статус, в разных странах достаточно велико.

Миграции из села в город не должны быть чрезмерными, особенно когда речь идет о миграции молодежи. Чрезмерный по сравнению с нуждами сельскохозяйственного производства отток молодежи затрудняет развитие сельского хозяйства в стране, темпы освоения новой техники, ведет к резкому сокращению численности населения детородных возрастов, а значит, к уменьшению рождаемости и постарению населения. Такие негативные тенденции возникли в деревнях европейских стран и стран бывшего СНГ вследствие большого оттока молодежи в соседние крупные города.

В социальной сфере органы управления различных стран принимают меры по обеспечению гарантированных условий и качества жизни во всех регионах и устранению неоправданных различий в возможностях их социального развития, по предотвращению ухудшения демографической ситуации, регулированию рынка труда, внутренней и внешней миграции, возрождению малых городов, крупных рекреационных зон.

Международная миграция рабочей силы представляет собой процесс перемещения трудовых ресурсов из одной страны в другую, с целью трудоустройства на более выгодных условиях, чем в стране происхождения. Процесс международной миграции, помимо экономических мотивов обуславливает также соображениями политического, этнического, культурного, семейного и иного характера.

Международная миграция включает две основные составляющие: эмиграцию и иммиграцию. Под эмиграцией понимается выезд из страны на постоянное место жительства, под иммиграцией въезд в страну на постоянное место