

**MATERIÁLY
XVIII MEZINÁRODNÍ VĚDECKO - PRAKTICKÁ
KONFERENCE**

**VĚDECKÝ POKROK NA PŘELOMU
TYSYACHALETY**

22 - 30 května 2022 r.

Volume 5

Praha
Publishing House «Education and Science»
2022

Vydáno Publishing House «Education and Science»,
Frýdlanská 15/1314, Praha 8
Spolu s DSP SHID, Berdianskaja 61 B, Dnepropetrovsk

Materiály XVIII Mezinárodní vědecko - praktická konference
«Vědecký pokrok na přelomu tisyachalety», Volume 5 : Praha. Publishing
House «Education and Science» -1+š s.

Šéfredaktor: Prof. JUDr Zdenák Černák

Náměstek hlavního redaktora: Mgr. Alena Pelicánová

Zodpovědný za vydání: Mgr. Jana Štefko

Manažer: Mgr. Helena Žáková

Technický pracovník: Bc. Kateřina Zahradníková

**Materiály XVIII Mezinárodní vědecko - praktická konference ,
Vědecký pokrok na přelomu tisyachalety po**
For students, research workers.

Pro studentů, aspirantů a vědeckých pracovníků

Cena 50 Kč

ISSN 1561-6940

© Authors , 2022

© Publishing House «Education and Science» , 2022

EKONOMICKÉ VĚDY

Podniková ekonomika

Жакешова А.П., Досмуратова Э.Е., Абдыхалыкова Б.М.

Южно-Казахстанский университет им. М.Ауэзова

ҰЛТТЫҚ ЭКОНОМИКАДАҒЫ ТҰРҒЫН ҮЙ ҚҰРЫЛЫС СЕКТОРЫНЫҢ ОРНЫ МЕН ӘЛЕУМЕТТІК-ЭКОНОМИКАЛЫҚ МӘНІ

Тұрғын үй - қоғам өмір сүруінің және дамуының негізгі шарты. Ол- мемлекеттің ұлттық байлығының, азаматтардың жақсы тұрмыс халінің маңызды элементі, әлеуметтік тұрақтылықты және қоғамда дамуды қамтамасыз ететін, байлықты сақтаудың және қорлаудың құралы.

Атап өткен жөн, қазақстандық экономикалық және заң әдебиеттерінде «тұрғын үйге» нақты анықтама берілмеген. Қазақстан Республикасының (ҚР) «Тұрғын үй қатынастары туралы» Заңында «тұрғын үй» және «тұрғын үй (тұрғын жай)» түсініктері ажыратылады:

- тұрғын үй - тұрақты тұруға арналған және соған пайдаланылатын, белгіленген техникалық, санитариялық және басқа да міндетті талаптарға сай келетін жеке тұрғын үй (жеке-дара тұрғын үй, пәтер, жатақханадағы бөлме);
- тұрғын үй (тұрғын жай) - негізінен тұрғын үй-жайлардан, сондай-ақ тұрғын емес үй-жайлардан және жалпы мүлік болып табылатын өзге де бөліктерден тұратын құрылыс [1].

Қазақстандық заңгерлердің пікірінше, «тұрғын үй» және «тұрғын үй (тұрғын жай)» терминдерін бұлай талқылау, олардың маңыздылықтарын теңестіреді. ҚР территориясындағы барлық тұрғын үй мемлекеттік тұрғын- үй қорын құрайды. Тұрғын үй заңында пайдаланылатын «тұрғын үй» термині,

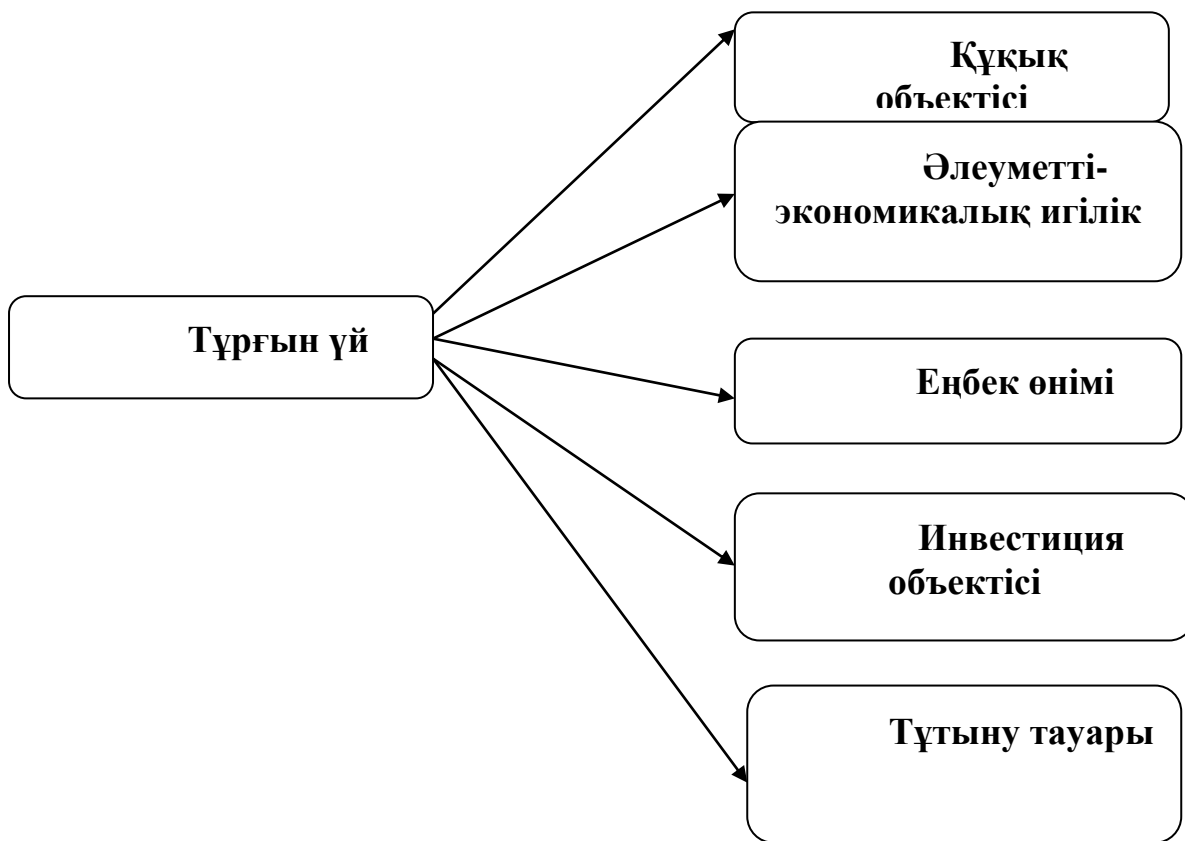
тұрғын үйдің заңды тәртіп ерекшелігін жылжымайтын мүлік ретінде анықтайды [2].

Жоғарыдағы анықтамалар негізінде және зерттеу нәтижесінде тұрғын үйдің мәнін ашатын авторлық бағыт қалыптасты. Яғни, тұрғын үйді бірнеше аспектілерде қарастыру қажет: құқық объектісі ретінде, әлеуметтік-экономикалық игілік ретінде, еңбек өнімі ретінде, тұтыну тауары және инвестиция объектісі ретінде (сурет 1).

Тұрғын үйдің ерекше екі жақты мәні- зат және құқық объектілері сату-сатып алу нарықтық операциялардың шегін және мазмұнын кеңейтеді. Ол нарықтық операциялардың кең спектрін қосады-қозғалмайтын мүлік объектілерінің құқықтық статусын өзгерту операциялары (мысалға, жалға беру).

Нарықтық экономика жеке меншік құқығына сүйенеді, ал тұрғын үй осы меншіктің ең қол жетерлік объектісі болып табылады. Сонымен қатар, тұрғын үй- меншіктің ерекше объектісі, яғни иемдену, пайдалану және билеу құқықтары басқа меншік түрлерінен ерекшеленеді. Бұл тұрғын үйді пайдалану басқа азаматтардың және/немесе заңды тұлғалардың мүдделеріне әсер тигізуімен байланысты. Сондықтан тұрғын үйді сатып алу және басқа да операциялар (кепіл, айырбастау, мұрагерлік, бөлігін анықтау және т.б.) басқа адамдардың, мемлекеттің, жергілікті билік органдардың мүдделерін есепке алатын нақты процедуралармен байланысты. Иелену және билік ету құқықтары адамда инициативаны дамытады және экономиканың ең ірі секторларының бірі- жылжымайтын мүлік аумағын дамытуға ынталандырады [3].

Тұрғын үй арендалық қатынастардың объектісі болу мүмкін, және оның иесі басқа субъектіге пайдалануға бергені үшін тұрақты рентаны алып тұрады. Сонымен қатар, тұрғын үй жылжымайтын мүлік нарығында конъюнктураның өзгерісіне байланысты көптеген спекулятивті операциялардың объектісі ретінде де қарастырылуы мүмкін. Жылжымайтын мүлікті иелену инфляцияның жоғары деңгейлерінде капиталдың сақталуын қамтамасыз етеді. Ақшаның құнсыздануымен байланысты жоғалтулар мүлікті сатып алумен толықтырылуы мүмкін.



Сурет 1. Тұрғын үйдің мәнін ашатын аспектілер

Жылжымайтын мүлік жалға беру қатынастарының объектісі болуы мүмкін, және оның меншік иесі басқа субъектіге пайдалануға бергені үшін тұрақты рента алып тұрады. Жылжымайтын мүлікті иелену капиталдың сақталуын қамтамасыз етеді, әсіресе инфляцияның жоғары қарқыны кезінде.

Жоғарыда айтылғандарды түйіндей келе, тұрғын үйдің ерекшеліктерін көрсететін бірегей сипаттары бар екендігі туралы қорытынды жасауға болады.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1 Қасым-Жомарт Тоқаев «Сындарлы қоғамдық диалог – қазақстанның тұрақтылығы мен өркендеуінің негізі» атты Жолдауы, 02.09.2019 ж.

2 «Нұрлы жер» тұрғын үй құрылыс бағдарламасы. Қазақстан Республикасының Үкіметінің 31 желтоқсан 2016 жылғы №922 Қаулысы.

3 Мұхамеджанова А. Пәтерлі болуға қам жасайтын кез келді//Айқын республикалық қоғамдық- саяси газет №57 (1724) 02.04.2011.

Бигельдинов Ш.К.

докторант программы DBA в здравоохранении, КазНУ им. аль-Фараби

СУТЬ ПРОЦЕССА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ, ТИПОЛОГИЯ СТРАТЕГИЙ

Суть процесса стратегического планирования заключается в определении траектории развития организации в долгосрочной перспективе по всем направлениям деятельности, товарам и услугам. Данная трактовка представляет процесс стратегического планирования в общем виде и может несколько отличаться в зависимости от видов стратегий.

Чаще всего в современной литературе и на практике мы имеем дело с тремя видами стратегий, в зависимости от уровня иерархической структуры:

1. Корпоративная или главная стратегия, представляет собой стратегию развития всей организации или корпорации, включает в себя основные направления деятельности, как существующие, так и те, которые только предстоит осваивать организации. Именно в этой стратегии определяется миссия и видение всей организации, проводится анализ ее текущего состояния, а также анализ внешней среды, определяются ключевые направления деятельности и их взаимосвязь, определяются риски и планируются финансовые показатели реализации стратегии.

2. Стратегии бизнес единиц, рыночные или продуктовые стратегии – в которых определяются тенденции и цели развития по конкретному товару или услуге, по сути, данная стратегия уточняет и конкретизирует цели и мероприятия по главной стратегии, связанные с конкретным товаром или услугой.

Эта стратегия содержит не только показатели по производству и реализации, но и по кадрам, процессам управления и логистике и так далее. То

есть она полностью определяет, как будет развиваться конкретное производственное направление.

3. Функциональные или обеспечивающие стратегии. На данном уровне описываются стратегии развития конкретных функций организации, например, кадровая, финансовая, маркетинговая стратегии, стратегии конкуренции и управления рисками.

Данные стратегии также уточняют генеральную стратегию, но акцент здесь не на товарах или услугах, а на конкретной функции, выполняемой в организации, фактически функциональные стратегии консолидируют в себе все цели, связанные с определенной функцией, которые отражены в предыдущих типах стратегий.

В некоторых источниках появляется четвертый уровень – стратегии команд, рабочих групп и работников, мы не считаем необходимым использовать этот уровень, поскольку если в предыдущих трех четко прописаны цели, задачи и мероприятия у которых закреплены ответственный и исполнители, то необходимость отдельно описывать стратегии каждого работника или группы отпадает в принципе, достаточно будет иметь план работы.

Полагаем, что наличие корпоративной стратегии для организации, которая планирует развиваться и существовать на рынке в долгосрочном периоде, является обязательным, поскольку именно в ней определяются направления развития, а вот продуктовые и функциональные стратегии уже не столь критичны при наличии генеральной стратегии, а в случае ее отсутствия, вообще не принципиальны, поскольку они описывают развитие только в одном направлении – конкретный товар или услуга в случае с продуктовыми стратегиями или конкретного направления работы, если речь идет о функциональных стратегиях, при этом не дают комплексного плана развития всей организации в долгосрочном периоде, и не предусматривают инструмента обеспечения согласованности целей и задач, что может привести к таким

проблемам как нерациональное использование ресурсов, к конфликтам за них, а также к тому, что направления развития могут оказаться взаимоисключающими.

Далее считаем уместным рассмотреть типы стратегий первого и второго уровней, третий уровень мы в расчет не берем, поскольку функциональная стратегия всегда будет зависеть от корпоративной и рыночной стратегий, так как они определяют приоритеты организации в целом (главная стратегия) и поведение в отношении конкретных товаров и услуг на конкретных рынках (продуктовые). В данном случае продуктовая стратегия в отношении одного и того же товара или услуги на разных рынках может быть разной, поскольку, например, может быть принято решение об уходе с одного рынка и укрепления на другом, яркий пример тому уход с российского рынка многих мировых брендов весной 2022 года в связи с политической ситуацией в мире.

Итак, мы понимаем, что корпоративная стратегия связана с определением направлений развития организации, ее стратегических целей и решений, влияющих на всю организацию и ее заинтересованные стороны, при этом, генеральная стратегия взаимозависима с продуктовыми стратегиями и может рассматривать их как базис – понимая, что хотят делать с рынками, товарами и услугами, можно определяться, в каком направлении развивать организацию в целом. В связи с чем в общем виде определяются три типа корпоративных стратегий организации, представленные в таблице 1.

Таблица 1 – Типы корпоративных стратегий

№	Стратегия	Характеристика
1	2	3
1.	Создание стоимости	Основная цель данной стратегии – вытеснение конкурентов с рынка за счет увеличения собственного присутствия на рынке.
2.	Ценностно-нейтральная	Основная цель данной стратегии – удержать свое текущее положение на рынках, она становится актуальной, если организация понимает, что во внешней или внутренней

		среде нарастает неопределенность, и ресурсы лучше сохранить до того момента, когда среда станет более
1	2	3
		стабильной, или если компания решает использовать результаты присутствия на данном рынке в качестве источника развития других товаров и услуг или рынков.
3.	Ухода с рынка	Основная цель данной стратегии – сокращение доли или полный уход с рынка в связи с невозможностью удержания текущей рыночной доли по причинам рыночного, производственного, логистического или управленческого характера.
Источник: составлено автором		

Как говорилось выше, в таблице 1 приведены основные типы поведения организации в долгосрочном периоде, структурированные на основе поведения в отношении конкретных товаров и услуг на конкретных рынках. В рамках генеральной стратегии данные типы могут комбинироваться между собой: например, на одном рынке предлагаемая услуга будет развиваться, на другом – сокращаться, а на третьем организация будет удерживать свои позиции. Абсолютно аналогично может быть определена стратегия в отношении одного рынка и представленных на нем товаров и услуг.

Именно поэтому мы считаем, что наличие генеральной стратегии у организации, планирующей существовать в долгосрочном периоде является одним из залогов успеха.

Источники:

1. Каралидзе Г.В., Залучёнова О.М. / Система управления проектами как инструмент управления реализацией стратегических целей // Austrian Journal of Humanities and Social Sciences, 2021, №1–2. – С. 44–52. DOI: <https://doi.org/10.29013/AJH-21-1.2-44-52>

2. Шохин В.К., Абушенко В.Л. – Ценность / Гуманитарный портал: Концепты [Электронный ресурс] // Центр гуманитарных технологий, 2002 – 2021. URL:<https://gtmarket.ru/concepts/6895>

Banky a bankovní systém

Магистрант Олейник А. М.

Карагандинский университет имени академика Е.А. Букетова

ОТРАЖЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ О ЗАТРАТАХ, ДОХОДАХ И ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ ОРГАНИЗАЦИИ В БУХГАЛТЕРСКОЙ (ФИНАНСОВОЙ) ОТЧЕТНОСТИ

Аннотация. Функционирование любого хозяйствующего субъекта, независимо от видов деятельности и форм собственности, в условиях формирования рыночных отношений определяется его способностью создавать необходимый и достаточный доход или прибыль. Поэтому анализ прибыли занимает ведущее место в системе комплексного экономического анализа, так как он оценивает степень достижения конечной цели.

Ключевые слова: прибыль, финансы, источник финансов, отчетность, рентабельность, затраты, организация

Прибыль является основным источником финансирования затрат на производство и социальное развитие хозяйствующих субъектов, а также наиболее значимым источником государственного бюджета.

Нормы прибыли являются определяющими факторами при оценке эффективности деятельности хозяйствующего субъекта во всех видах деятельности: производственной, коммерческой, финансовой и инвестиционной.

Целью анализа финансовых результатов является определение целостности и качества их производства, оценка динамики абсолютных и относительных показателей, выяснение направления, степени и удельного веса влияния отдельных факторов на изменение прибыли и рентабельности, выявление и оценка возможных резервов их роста.

Информация о финансовых результатах деятельности организации формируется в основном в форме отчетов о финансовых результатах деятельности. Эти данные необходимы для оценки потенциальных изменений в ресурсах организации, прогнозирования движения денежных средств на основе имеющихся ресурсов и обоснование эффективности использования дополнительных ресурсов.

Бухгалтерская прибыль (убыток) - это конечный финансовый результат, который определяется за отчетный период, основанный на учете всех хозяйственных операций организации в соответствии с Положением о бухгалтерском учете и отчетности в Республике Казахстан.

Операционная деятельность включает в себя все виды производственной деятельности, связанные с производством и реализацией продукции (работ, услуг), которые не являются инвестиционной или финансовой деятельностью. она определяется двумя способами: основные операции и другие операции. Основные операции - это операции, связанные с производством и реализацией продукции (товаров, работ, услуг), которые являются основной целью деятельности хозяйствующего субъекта и обеспечивают основную долю его доходов.

Финансовый результат инвестиционной деятельности, связанной с приобретением и продажей внеоборотных активов и финансовых вложений, не включенных в состав денежных эквивалентов. Прибыль или убыток по финансовым операциям определяется деятельностью хозяйствующего субъекта, которая изменяет размер и состав его собственного или заемного капитала [1, с. 64].

Доход при измерении финансовых результатов определяет, когда хозяйственная операция вызвана увеличением экономической выгоды в виде поступления активов и уменьшением обязательств, приводящее к увеличению собственного капитала.

Расходы признаются при уменьшении активов или увеличении обязательств, приводящих к уменьшению собственного капитала (за исключением его распределения среди собственников); на основе их систематического и рационального распределения в периоды, когда соответствующие экономические выгоды не соответствуют или перестают соответствовать признанию в качестве актива. Доходы и расходы признаются по методу начисления и сверки в момент их возникновения (а не в момент получения или выплаты денежных средств). Выручка не может быть признана, если расходы не оценены достоверно. Любой аванс, уже полученный за продажу продукции или товаров, признается в качестве обязательства. Выручка, связанная с предоставлением услуг, должна признаваться на основе степени завершения сервисных операций на дату оценки. Результат оказания услуг может быть признан предоставленным:

- надежные оценки доходов;
- вероятность того, что компания получит экономическую выгоду от этих услуг;
- точная оценка степени завершенности предоставляемых услуг;
- точная оценка расходов, понесенных на предоставление услуг [1, с. 66].

Поэтому алгоритм расчета абсолютных финансовых результатов формируется на основе признанных доходов и расходов.

Высокое качество прибыли определяется стабильностью факторов собственного капитала при ее формировании и устойчивом росте, значительной долей валовой прибыли в общей маржи прибыли от обычной деятельности, соблюдением правового регулирования рентабельности и надежности обществ. Низкое качество прибыли определяется негативными факторами ее формирования, неудовлетворительными результатами производственно-финансовой деятельности, нарушениями правового регулирования формирования и распределения прибыли.

В целях формирования финансового результата организации от обычной деятельности определяется себестоимость реализованных товаров, продукции, работ и услуг. Себестоимость рассчитывается исходя из расходов от обычной деятельности, признанных как в отчетном году, так и в предыдущих отчетных периодах, и проходных расходов, связанных с получением дохода в последующих отчетных периодах, с учетом корректировок, зависящих от специфики производства, выполнения работ и услуг и их реализации, а также реализации (перепродажи) товаров. При этом коммерческие и управленческие расходы могут быть признаны в составе себестоимости товаров, работ и услуг, реализованных в полном объеме в отчетном году их признания расходами по обычным видам деятельности [2, с. 302].

Финансовый результат организации равен продажам плюс прочим доходам минус прочим расходам, либо, если организация получила убыток от продаж, равный стоимости реализованных товаров плюс прочим расходам минус прочим доходам.

Конечный финансовый результат деятельности организации за отчетный период выражается в виде чистой прибыли для распределения, которая формируется после вычета экономически обоснованных расходов из общей суммы доходов организации.

На конец отчетного календарного года сумма налога на прибыль, подлежащая уплате в бюджет по установленной ставке, исчисляется из суммы фактических бухгалтерских доходов, полученных организацией за отчетный год, с учетом корректировки отчетной прибыли на налогооблагаемую сумму.

Авансовое использование прибыли текущего отчетного года для нужд организации, за исключением авансовых платежей по налогу на прибыль и пени и приравненных к ним штрафов за сокрытие налоговых платежей и нарушение налоговых правил, не предусмотрено.

Информация, подлежащая раскрытию в финансовой отчетности, включает информацию об изменениях в учетной политике, которые оказали или могут

оказать существенное влияние на финансовое положение, движение денежных средств или финансовые результаты организаций.

Организация может раскрыть информацию путем включения соответствующих показателей, таблиц и расшифровок непосредственно в бухгалтерские формы или в пояснительную записку.

Кроме того, организация должна раскрывать принятые методы бухгалтерского учета, которые существенно влияют на оценку и принятие решений заинтересованными пользователями бухгалтерской отчетности.

Решение организации о том, является ли данный показатель значимым, зависит от оценки самого показателя, его характера и конкретных обстоятельств его возникновения. Организация может принять решение, когда сумма признана существенной, отношение которой к сумме соответствующих данных за отчетный год составляет не менее 5%.

Положение О бухгалтерском учете и финансовой отчетности в Республике Казахстан содержит ряд правил, которые необходимо соблюдать при подготовке финансовой отчетности [2, с. 303].

Во-первых, взаимозачет между статьями активов и обязательств или статьями прибылей и убытков не производится, за исключением случаев, когда такой взаимозачет предусмотрен в соответствующих положениях по бухгалтерскому учету.

Во-вторых, балансовый отчет включает цифры в чистый смета за вычетом нормативных значений. Таким образом, основные средства, нематериальные активы и доходные вложения в материальные активы отражаются по их остаточной стоимости (первоначальной (восстановительной) стоимости за вычетом сумм, начисленных соответствующих амортизационных отчислений). Дебиторская задолженность отражается за вычетом начисленных резервов по сомнительным долгам.

Расходы влияют на валовую, операционную и конечную чистую прибыль. Важно знать, к какой категории отчета о прибылях и убытках относится данная статья расходов, по крайней мере, по двум причинам:

Во-первых, заголовок класса определяет, какой бюджет включает эту статью.

Во-вторых, категория определяет, влияет ли данная статья расходов на валовую прибыль, операционную прибыль или только на чистую прибыль.

Отчет о прибылях и убытках высокого уровня показывает валовую прибыль для всей отчетной фирмы. Руководители фирмы, однако, проявляют живой интерес к тому, чтобы "сверлить" данные с высокопоставленных фигур. Они могут особенно нуждаться в раскрытии фактической валовой прибыли для отдельных продуктов, услуг и продуктовых линеек. Эти цифры могут показать, например, что некоторые продукты очень прибыльны, а другие - нет. Эта информация имеет решающее значение для эффективного управления продуктом и принятия решений по стратегии продукта.

Фактические накладные расходы на продукцию могут быть очень неопределенными, когда фирмы полагаются на традиционные методы калькуляции себестоимости. В этих случаях сообщаемые цифры "накладных расходов" часто вытекают из правил распределения, которые являются несколько произвольными. Они могут отражать или не отражать фактическое использование накладных расходов на различные продукты.

Когда фирмы должны точно знать, какие продукты приносят деньги, а какие нет, они могут вместо этого обратиться к калькуляции затрат на основе деятельности (ABC). ABC рассчитывает так называемые "косвенные" и "накладные" расходы на основе фактических показателей использования ресурсов.

Одним из наиболее распространенных способов анализа финансовых данных является вычисление коэффициентов на основе данных финансовой

отчетности для сравнения с данными других компаний или с собственными историческими показателями компании.

Например, рентабельность активов (ROA) - это общий коэффициент, используемый для определения того, насколько эффективно компания использует свои активы и как показатель прибыльности. Это соотношение может быть рассчитано для нескольких компаний в одной отрасли и сравниваться друг с другом в рамках более крупного анализа [3, с. 149].

В корпоративных финансах анализ проводится внутренне отделом бухгалтерии и доводится до сведения руководства с целью улучшения процесса принятия деловых решений. Этот тип внутреннего анализа может включать такие коэффициенты, как чистая приведенная стоимость (NPV) и внутренняя норма доходности (IRR), чтобы найти проекты, достойные выполнения.

Ключевая область корпоративного финансового анализа включает экстраполяцию прошлых результатов деятельности компании, таких как чистая прибыль или маржа прибыли, в оценку будущих результатов деятельности компании. Этот тип анализа исторических тенденций полезен для выявления сезонных тенденций.

Анализ структуры затрат на производство начинается с определения удельных весов (в процентах) отдельных элементов затрат в общей сумме затрат и их изменений за отчетный период.

Изучение структуры и динамики затрат позволяет своевременно реагировать на отклонения от плановых, нормативных показателей себестоимости, выявлять негативные тенденции в изменении структуры затрат, делать выводы о необходимости ее изменения в сторону снижения материалоемкости или трудоемкости.

Анализировать абсолютные суммы затрат по элементам в динамике не имеет смысла, так как они даются на разные объемы и структуру производства и показывают все произведенные за период расходы ресурсов, включая расходы

на рост остатков незавершенного производства и на затраты, отнесенные на счет расходов будущих периодов и т.д.

Для того чтобы установить, под влиянием каких факторов сформировался данный уровень себестоимости, по каким направлениям изыскать резервы снижения затрат, необходимо сгруппировать их по статьям расходов.

Группировка затрат по статьям расходов позволяет определить затраты по местам их возникновения, изучить их функциональную роль в процессе производства [4, с. 109].

Затраты по статьям себестоимости отличаются от затрат по ее элементам тем, что они отражают затраты, которые связаны с производством и реализацией товарной продукции за данный отчетный период.

Группировка затрат по статьям позволяет выявить роль затрат в технологическом процессе, управлении и обслуживании, выделить прямые и косвенные, переменные и постоянные расходы и определить направления их снижения.

Эффективность хозяйственной деятельности предприятия и экономическая целесообразность его функционирования напрямую связаны с его рентабельностью, о которой можно судить по прибыльности или доходности капитала, ресурсов или продукции предпринимательской фирмы. Рентабельность - это относительный показатель уровня доходности предприятия, он характеризует эффективность работы предприятия в целом, доходность различных направлений деятельности (производственной, коммерческой, инвестиционной и т.д.) [5, с. 115].

Рентабельность, в отличие от прибыли, полнее отражает окончательные результаты хозяйствования, так как показывает соотношение эффекта с наличными или потребленными ресурсами. Показатель абсолютной суммы прибыли при анализе результатов деятельности предприятия не может полностью охарактеризовать, хорошо или плохо оно работало, так как неизвестен выполненный объем работ. Только соотношение прибыли и объема

выполненных работ, характеризующееся уровнем рентабельности, позволяет оценить производственно-хозяйственную деятельность предприятия в отчетном году, сравнить с результатами отчетных периодов, а также определить место анализируемого предприятия среди других предприятий отрасли. Показатели рентабельности используют для оценки деятельности предприятия и как инструмент в инвестиционной политике и ценообразовании.

При анализе показателей рентабельности необходимо принимать во внимание следующие моменты:

1) рентабельность напрямую зависит от стратегии организации, а точнее, от уровня риска в предпринимательской деятельности, который «требует» определенного уровня прибыли. Чем выше риск, тем большую прибыль должна получать предпринимательская организация;

2) оценка числителя и знаменателя в показателях рентабельности различается за счет того, что прибыль отражает реальный результат деятельности предприятия за отчетный период, а стоимость активов, формирующаяся в течение ряда лет, отражается в учетной оценке, которая может сильно отличаться от рыночной;

3) влияние временного аспекта проявляется следующим образом: показатели ликвидности могут быть относительно низкими в отчетный период за счет перехода на новые технологии и других долгосрочных инвестиций; следовательно, это снижение уже нельзя рассматривать как отрицательный момент [6, с. 206].

Таким образом можно сделать вывод, что финансовый анализ используется для оценки экономических тенденций, определения финансовой политики, составления долгосрочных планов деловой активности и выявления проектов для компаний. Это делается путем обобщения финансовых показателей и данных. Финансовый аналитик тщательно изучает финансовые отчеты компании - о прибылях и убытках, бухгалтерский баланс и отчет о движении денежных

средств. Финансовый анализ может проводиться как в сфере корпоративных финансов, так и в сфере инвестиционного финансирования.

Список использованной литературы

1. Беспалов, М. В. Бухгалтерская (финансовая) отчетность коммерческих предприятий / М.В. Беспалов, И.Т. Абдукаримов. - М.: Дрофа, 2019. - 192 с.
2. Бухгалтерский учет и анализ. Учебное пособие / С.Г. Чеглакова и др. - Москва: Мир, 2015. - 448 с.
3. Гомола, А. И. Теория бухгалтерского учета / А.И. Гомола, В.Е. Кириллов. - М.: Академия, 2020. - 540 с.
4. Гуляева, А.Ф. Введение в специальность "Бухгалтерский учет, анализ и аудит" / А.Ф. Гуляева. - М.: Флинта, 2014. - 303 с.
5. Дмитриева, И.М. Бухгалтерский учет 4-е изд., пер. и доп. Учебник и практикум для СПО / И.М. Дмитриева. - М.: Юрайт, 2016. - 323 с.
6. Кондраков, Н. П. Бухгалтерский учет (+ CD-ROM) / Н.П. Кондраков. - М.: ИНФРА-М, 2017. - 688 с.

Zahraníční ekonomické aktivity

Залесский Борис Леонидович

Белорусский государственный университет

СЭЗ «ВИТЕБСК»: ОПТИМИЗАЦИЯ С ПРИЦЕЛОМ НА РЕЗУЛЬТАТ

В апреле 2022 года постановлением белорусского правительства произведена оптимизация границ секторов свободной экономической зоны (СЭЗ) «Витебск», в результате которой площадь СЭЗ уменьшилась приблизительно на 500 гектаров за счет исключения неэффективных и не востребуемых участков – поймы рек, болот, неудобий, жилой застройки. Одновременно в состав этой преференционной территории включили новые перспективные участки земли под реализацию значимых инвестиционных проектов, предполагающих создание не менее 470 рабочих мест. В частности, в Витебске добавили 14 гектаров под реализацию проекта стоимостью более 94 миллионов долларов – «Развитие производства кабельно-проводниковой продукции», где будет создано не менее 320 рабочих мест. Еще две площадки СЭЗ появились в Орше и Докшицком районе. В первом случае местный инвестор планирует развивать на ней производство бетонных смесей с организацией около 20 рабочих мест. Во втором – «планируется разместить предприятие по переработке низкотоварной древесины и выпуску древесно-топливных гранул. Стоимость проекта оценивается примерно в \$30 млн, инвестор просчитал возможность создания около 50 рабочих мест» [1]. Еще два участка включены в состав СЭЗ в Полоцком районе. Один из них – под размещение производства древесных гранул, на что потребуется около 30 миллионов долларов. На втором должно разместиться инновационное производство перекрестно-склеиваемых деревянных стеновых плит и перекрытий для возведения жилья и строений различного функционального назначения, а также организация выпуска

клееного бруса и топливных гранул с объемом инвестиций – 60 миллионов долларов. Для этого в апреле 2022 года новым резидентом СЭЗ стало ООО “КимаБел” с проектом по модернизации деревообрабатывающего производства, который предусматривает обновление производственных участков и внедрение новых технологических решений для организации выпуска инновационной экспортно-ориентированной продукции из дерева. Новым резидентом, действующим с 2013 года в Полоцком районе и специализирующимся на выпуске бруса и доски, реализации опилок и щепы, «в качестве перспективных направлений экспорта изделий прорабатываются рынки стран Ближнего Востока, Восточной и Юго-Восточной Азии» [2].

Говоря о новых резидентах СЭЗ, следует напомнить, что первым в 2022 году здесь стало ООО “БРР Аршие ЭКО Здоровье” – предприятие с иранским капиталом по производству биоразлагаемой посуды и упаковки. «Ожидается, что до конца 2022 года новый резидент решит все вопросы проектирования производственной площадки в секторе “Журжево” на окраине Витебска, а в 2023 году уже приступит к строительству объекта, где предполагается организовать порядка 25 новых рабочих мест» [3, с. 21]. А в стадии проработки находятся еще не менее пяти проектов с перспективой получения статуса резидента в первом полугодии 2022 года. Всего же на конец апреля в СЭЗ “Витебск” было зарегистрировано уже 53 предприятия-резидента, которые реализуют проекты с участием инвесторов из 14 стран. И делают это весьма успешно. Например, Полоцкий лесхоз сумел в 2021 году сразу в три раза нарастить выпуск продукции, а ООО “Производственное объединение “Энергокомплект” – более чем в полтора раза. ОАО “Витязь” за этот же срок увеличило поставки на экспорт своей продукции в 2,7 раза. Почти в 10 раз вырос объем экспорта услуг у ООО “Сырьевые ресурсы-Бел”. Нельзя не вспомнить в этой связи и УП “Полимерконструкция” – известного производителя водоочистного оборудования и технологий, который обеспечил почти двойной рост объема производства, столько же – по выручке от реализации, а чистая прибыль

увеличилась в почти в шесть раз. «Предприятие активно сработало на внешних рынках, более чем в 2 раза нарастив поставки зарубежным партнерам» [4], а также продемонстрировало высокую инновационную активность, отгрузив своим потребителям инновационной продукции на три миллиона белорусских рублей, что в 23(!) раза выше аналогичного показателя 2020 года. Все эти факты свидетельствуют о том, что в СЭЗ настроены весьма серьезно на достижение высоких показателей и в 2022 году. Это подтверждают итоги деятельности резидентов СЭЗ в первом квартале текущего года. Достаточно сказать, что за эти три месяца здесь произвели промышленной продукции почти на четверть больше, чем за такой же период минувшего года. Кроме того, «за январь-март резиденты привлекли около 31 млн иностранных инвестиций, из них на чистой основе – более \$16 млн» [5].

Способствовать сохранению конкурентных преимуществ и благоприятным условиям для ведения бизнеса должна активная международная деятельность СЭЗ. Важным шагом на этом пути является подписание в апреле 2022 года администрациями СЭЗ “Витебск” и пилотной зоны регионального торгово-экономического сотрудничества “Китай-ШОС” меморандума о сотрудничестве, в котором стороны наметили перспективные направления взаимодействия. Одним из них является «продвижение инвестиционных возможностей СЭЗ “Витебск” и пилотной зоны “Китай-ШОС” как перспективных платформ для международной кооперации в рамках инициативы “Один пояс – один путь”» [6]. Заметим, что пилотная зона “Китай-ШОС” в провинции Шаньдун, с которой Витебскую область связывает договор о сотрудничестве, появилась в 2018 году. Располагается она в 40 километрах от города Циндао в прибрежной части города Цзяочжоу. Благодаря подключению к сухопутным, морским и воздушным сообщениям данного китайского региона она представляет собой новую площадку для реализации проектов торгово-экономического и инновационного сотрудничества между государствами ШОС и их партнерами, которым относится и Беларусь, что открывает весьма

заманчивые перспективы развития взаимодействия.

Литература

1. Оптимизация границ секторов СЭЗ “Витебск” позволит привлечь более \$200 млн инвестиций [Электронный ресурс]. – 2022. – URL: <https://www.belta.by/regions/view/optimizatsija-granits-sektorov-sez-vitebsk-pozvolit-privlech-bolee-200-mln-investitsij-496811-2022/>
2. Новый резидент СЭЗ “Витебск” создаст производство инновационных изделий из древесины [Электронный ресурс]. – 2022. – URL: <https://www.belta.by/regions/view/novyj-rezident-sez-vitebsk-sozdast-proizvodstvo-innovatsionnyh-izdelij-iz-drevesiny-498382-2022/>
3. Залесский, Б.Л. Новые резиденты – новые проекты / Б.Л Залесский // Materials of the XVIII International scientific and practical conference “Science without borders – 2022”, March 30 – April 7, 2022: Sheffield. Science and education LTD. – С. 19–22.
4. Лучшими резидентами СЭЗ “Витебск” по итогам 2021 года признаны семь предприятий [Электронный ресурс]. – 2022. – URL: <https://www.belta.by/regions/view/luchshimi-rezidentami-sez-vitebsk-po-itogam-2021-goda-priznany-sem-predpriyatij-487020-2022/>
5. Резиденты СЭЗ “Витебск” в первом квартале нарастили на четверть производство продукции [Электронный ресурс]. – 2022. – URL: <https://www.belta.by/regions/view/rezidenty-sez-vitebsk-v-pervom-kvartale-narastili-na-chetvert-proizvodstvo-produktsii-496741-2022/>
6. СЭЗ “Витебск” и пилотная зона “Китай-ШОС” будут развивать торгово-инвестиционное сотрудничество [Электронный ресурс]. – 2022. – URL: <https://www.belta.by/regions/view/sez-vitebsk-i-pilotnaja-zona-kitaj-shos-budut-razvivat-torgovo-investitsionnoe-sotrudnichestvo-499010-2022/>

Залесский Борис Леонидович

Белорусский государственный университет

ЧТОБЫ НАПОЛНИТЬ СОТРУДНИЧЕСТВО НОВЫМ СОДЕРЖАНИЕМ

В апреле 2022 года состоялся визит правительственной делегации Беларуси в Узбекистан, по итогам которого стороны подписали контракты более чем на 25 миллионов долларов. Не менее важным итогом стала констатация Минском и Ташкентом того факта, что новые точки роста в сотрудничестве найдены. И «сейчас стоит задача наполнить его новым содержанием» [1], чтобы довести ежегодный объем взаимной торговли до полумиллиарда долларов. Начало 2022 года показало, что стороны уверенно приближаются к поставленной цели. Если в 2021 году белорусско-узбекский товарооборот вырос почти на 8 процентов и превысил 300 миллионов долларов с положительным сальдо для белорусской стороны в размере почти 190 миллионов долларов, то «в январе-феврале 2022 года товарооборот составил \$53,5 млн и увеличился к уровню соответствующего периода 2021 года на 9,9%» [2]. Увеличивать дальше объемы торговли и инвестиций предполагается, прежде всего, путем реализации совместных кооперационных проектов.

Заметим, что в Узбекистане уже зарегистрировано 103 организации с белорусскими инвестициями, а также действуют представительства ООО «Автопромснабспедишн», ООО «Софтклуб», ООО «АмантисМед», ООО «Белвитунифарм». Там же «создано одно сборочное производство белорусской техники с участием белорусского капитала – СП ООО «АМКОДОР-AGROTECHMASH» (учредитель – ОАО «Амкодор»). Продолжается кооперационное сотрудничество ОАО «МАЗ» и ООО «KRANTAS GROUP», ОАО «МТЗ» и АО «Узавтосаноат» в области производства автотехники и тракторов. Компания «Марко» осуществляет в Узбекистане совместный проект по производству обуви. ООО «Светлогорский завод сварочных электродов»

реализует в этой стране инвестиционный проект по производству сварочных электродов. С этой целью в Ташкенте создано ИП ООО “MONOLITH ASIA”» [3]. И эти связи продолжают активно укрепляться.

Так, в апреле 2022 года официальный дистрибьютор Минского автомобильного завода в этой центрально-азиатской стране – ООО “MAZ-TASHKENT” – наладил промышленную сборку техники МАЗ из СКД-комплектов. «Первой моделью стало шасси МАЗ-5337. Локализация сборочного производства в Узбекистане позволит Минскому автомобильному заводу расширить присутствие на рынке стран Центральной Азии, а в перспективе – Ирана, Афганистана, Пакистана» [4]. А в рамках узбекско-белорусского бизнес-форума, проходившего в апреле в Ташкенте, дистрибьютор МАЗа «подписал контракт с ЧП OLIY TEXNIK на покупку 41 автомобиля МАЗ. <...> Сумма контракта превысила \$3 млн» [5].

Активно наращивает свое присутствие на узбекском рынке и Минский тракторный завод, увеличивший в первом квартале 2022 года объемы поставки своих машин почти на четверть. «Всего было отгружено техники на сумму более \$10 млн» [6]. Интересно, что за весь 2021 год в адрес узбекских партнеров было отправлено белорусских тракторов на 31 миллион долларов. А в конце апреля – начале мая в Ташкенте открылся центр продаж и сервисного обслуживания белорусской сельскохозяйственной техники, который объединил в себе «шоурум и центр продаж, пункт сервисного обслуживания и производственные площади» [7]. Здесь же расположен филиал банка, ориентированный на предоставление услуг по кредитованию и оформлению техники в лизинг. Характерно, что аналогичные центры белорусская сторона планирует открыть и в других узбекских регионах.

Весьма перспективно белорусско-узбекское взаимодействие и в сфере медицины по реализации ряда совместных проектов. Одним из них является совместное предприятие по производству лекарственных средств “Белфарм”, где будут выпускать антибиотики и в которое уже инвестировано более 8 миллионов

долларов. Кроме того, белорусская сторона предложила своим партнерам построить совместное предприятие по переработке крови. Важная деталь: «На сегодня организации холдинга “Белфармпром” имеют 166 регистрационных удостоверений на лекарства в Узбекистане. На поставки фармпродукции участники холдинга заключили 12 контрактов с узбекскими партнерами. По итогам 2021 года экспорт продукции организаций холдинга “Белфармпром” в Узбекистан составил \$14 млн, в январе-феврале 2022 года – \$3 млн» [8]. Если говорить о других перспективах сотрудничества, то можно назвать еще несколько направлений. Одно из них касается электрического транспорта. Дело в том, что «в Ташкенте рассматривается возможность возобновления трамвайного сообщения. Белорусская сторона готова предоставить комплексные решения с необходимой инфраструктурой, планированием и поставкой подвижного состава» [3]. Если решение на этот счет будет принято, то реальным станет создание на узбекской земле совместного производства. В стадии проработки находится сейчас и вопрос поставки из Беларуси деревянных домов в Узбекистан, где «это сейчас очень модный тренд <...>, очень большой спрос» [9]. Здесь могут открыться неплохие перспективы для белорусского Завода газетной бумаги, имеющего конвейерное производство таких домов.

Еще осенью 2018 года Беларусь и Узбекистан подписали межправительственный договор о социально-экономическом сотрудничестве на 2019-2023 годы, в котором «нашли свое отражение ключевые договоренности на высшем уровне по развитию белорусско-узбекских отношений и выводу их на качественно новый уровень» [10, с. 228]. Как видим, поставленные в этом документе задачи выполняются сторонами весьма успешно.

Литература

1. Роман Головченко: Беларусь и Узбекистан могут увеличить объемы торговли и инвестиций, точки роста найдены [Электронный ресурс]. – 2022. – URL: <http://www.government.by/ru/content/10260>
2. Беларусь и Узбекистан активизируют реализацию производственно-кооперационных проектов [Электронный ресурс]. – 2022. – URL:

<https://www.belta.by/economics/view/belarus-i-uzbekistan-aktivizirujut-realizatsiju-proizvodstvenno-kooperatsionnyh-proektov-495026-2022/>

3. Роман Головченко: Товарооборот Беларуси и Узбекистана нужно нарастить минимум до \$500 млн [Электронный ресурс]. – 2022. – URL: <http://www.government.by/ru/content/10257>

4. Минский автозавод наладил сборку техники в Узбекистане [Электронный ресурс]. – 2022. – URL: <https://www.belta.by/economics/view/minskij-avtozavod-naladil-sborku-tehniki-v-uzbekistane-496181-2022/>

5. “МАЗ-Ташкент” подписал крупный контракт с узбекской компанией на поставку 41 автомобиля [Электронный ресурс]. – 2022. – URL: <https://www.belta.by/economics/view/maz-tashkent-podpisal-kрупnyj-kontrakt-s-uzbekskoj-kompaniej-na-postavku-41-avtomobilja-498224-2022/>

6. МТЗ в I квартале нарастил поставки техники в Узбекистан более чем на 23% [Электронный ресурс]. – 2022. – <https://www.belta.by/economics/view/mtz-v-i-kvartale-narastil-postavki-tehniki-v-uzbekistan-bolee-chem-na-23-499321-2022/>

7. Центр продаж и сервисного обслуживания белорусской сельхозтехники открылся в Ташкенте [Электронный ресурс]. – 2022. – URL: <https://www.belta.by/economics/view/tsentr-prodazh-i-servisnogo-obsluzhivanija-belorusskoj-selhoztehniki-otkrylsja-v-tashkente-499290-2022/>

8. Беларусь и Узбекистан обсуждают углубление сотрудничества в фармотрасли [Электронный ресурс]. – 2022. – URL: <https://www.belta.by/economics/view/belarus-i-uzbekistan-obsuzhdajut-uglublenie-sotrudnichestva-v-farmotrasli-498163-2022/>

9. Головченко: Беларусь прорабатывает поставку в Узбекистан деревянных домов [Электронный ресурс]. – 2022. – URL: <https://www.belta.by/economics/view/golovchenko-belarus-prorabatyvaet-postavki-v-uzbekistan-derevjannyh-domov-498185-2022/>

10. Залесский, Б. Вектор постсоветской интеграции. Взгляд из Беларуси / Б. Залесский. – Palmarium Academic Publishing, 2019. – 268 с.10

Finanční vztahy

Сапарина Д.Х., Ныйканбаева А.И.
Карагандинского университета Казпотребсоюза

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В ГОСУДАРСТВЕННОЙ УЧЕРЕЖДЕНИЕ НА ПРИМЕРЕ КГУ КАРАГАНДИНСКАЯ ОБЛАСТНАЯ ЮНОШЕСКАЯ БИБЛИОТЕКА ИМ. Ж.БЕКТУРОВА

Государственным учреждением расходные операции осуществляются за счет бюджетных средств по спецификам экономической классификации расходов в пределах индивидуального плана финансирования по платежам на текущий финансовый год.

Порядок составления и ведения сводного плана финансирования по обязательствам, сводного плана поступлений и финансирования по платежам.

Для исполнения бюджета разрабатывается следующие виды планов финансирования:

1. Государственным учреждением
2. Администратором бюджетных программ
3. Уполномоченным органом по исполнению бюджета, аппаратами города районного значения, села, поселка, сельского округа.

Государственным учреждением – индивидуальный план финансирование государственного учреждения по обязательствам и индивидуальный план финансирования государственного учреждения по платежам. Индивидуальный план по обязательствам определяет ежемесячные объемы обязательств, принимаемых государственным учреждением в денежном выражении в пределах годовых объемов бюджетных средств, предназначенных для реализации мероприятий бюджетных программ (подпрограмм).

Индивидуальный план по платежам определяет ежемесячные объемы бюджетных средств, в пределах годовых объемов бюджетных средств, необходимых государственному учреждению для осуществления платежей в счет выполнения принятых обязательств.

Внесение изменений в индивидуальные планы финансирования по обязательствам и платежам государственных учреждений осуществляется администратором бюджетных программ по заявкам государственных учреждений.

На примере КГУ Карагандинская областная юношеская библиотека им. Ж.Бектурова, является государственным учреждением. Рассмотрим план финансирования на 2022 год, вид бюджета местный администратор бюджетных программ: управление культуры, архивов и документации Карагандинской области, финансовый план на год всего 126894, например наименование расходов оплата труда, компенсационные выплаты, социальный налог, отчисление на обязательное социальные медицинское страхование.

2. Заявка государственного учреждения подписывается руководителем или лицом им уполномоченным, руководителем структурного подразделения государственного учреждения, ответственного за их составление, а при отсутствии последних - лицами, на которых соответствующими приказами возложено исполнение обязанностей, и передается соответствующему администратору бюджетных программ с расчетами к изменениям и их обоснованием не позднее 10-го числа текущего месяца.

На пример заявка на пожарку. Заявка на регистрацию гражданско-правовой сделки государственного учреждения на 2022 год за январь. Описание расхода: оплата прочих услуг и работ, код бюджетной классификации расходов: 273009015159, сумма оплаты было 30000 тг, наименование "ASIA PHOENIX", БИН 830814350153, ИИК и БИК получателя денег ИИК KZ72998NTB0000109925, БИК TSESKZKA.

3. В соответствии с пунктом 4 статьи 97 Бюджетного кодекса центральной уполномоченный орган по исполнению бюджета определяет перечень специфик

экономической классификации расходов, по которым регистрация заключенных гражданско-правовых сделок является обязательной.

Сводный отчет составляется по форме № 4-20. На примере КГУ Карагандинская областная юношеская библиотека им. Ж.Бектурова, является государственным учреждением. Вид бюджета: 02-Областной бюджет, бюджеты города республиканского значения, столицы, источником финансирования является 1-Бюджет, администратор Бюджетных программ: 273 Управление культуры, архивов и документации области, единица измерения в тенге. При составлении плана финансирования по обязательствам и платежам на год всего было 126894, например оплата труда, социальный налог, отчисления на обязательное специальное медицинское страхование и так далее. При заполнении документа плана финансирования с начала года делится по обязательствам и по платежам, сумма принятых обязательств с начала года, остаток средств от плана делится на два это - по обязательствам и по платежам.

4. План счетов бухгалтерского учета государственных учреждений разработан в соответствии с Бюджетным кодексом Республики Казахстан.

План счетов предназначен для группировки и текущего отражения элементов финансовой отчетности в стоимостном выражении.

Синтетические счета бухгалтерского учета в Плане счетов расположены в порядке уменьшения ликвидности согласно приложению 1 к настоящему Плану счетов и содержат четыре знака. Первая цифра номера указывает на принадлежность к разделам, вторая - на принадлежность к подразделам, третья - на принадлежность к группам синтетических счетов, четвертая цифра - на принадлежность к субсчетам.

Счет к оплате на больничный наименование например, КГУ "Карагандинская областная юношеская библиотека имени Ж.Бектурова" управления культуры, архивов и документации Карагандинской области, БИН 961040000932, Территория подразделение казначейства на примере ГУ Департамент казначейства по Карагандинской области КК МФ РК, БИК ККМФКЗ2А и ИИК KZ85070102KSN3001000, источник финансирования 1, вид

бюджета 02, КБК расходов 273009015121, и полчателъ денег наименование АО “KASPI BANK”, БИК CASPKZKA, ИИК KZ24722S000000686267. Назначение платежа: Перечисляются пособия по временной нетрудоспособности в пределах начисленного социального налога на текущие счета согласно списка за январь 2022 года на сумму 251041

Литература:

1. Тюлюпов Е.К., Майкенова А.Е., Игиликова Д.Д. Бюджетный учет и отчетность в казначействе // учебное пособие. Караганда: КЭУК, 2020.
2. Закон Республики Казахстан «О бухгалтерском учете и финансовой отчетности» №234-III от 28.02.2007г. с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.01.2022г.
3. КГУ Бюджетная организация

Студент Аманова А.С

Ст.преп. Ибраева А.Д.

Карагандинский университет Казпотребсоюза, Казахстан

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В КАЗАХСТАН

Все формы предпринимательства являются одними из важнейших и необходимых факторов рыночной экономики в процессе их развития. Предприниматель производит товары, необходимые обществу для увеличения его доходов, а также предоставляет услуги.

Соответственно, в ходе бизнеса другие предприятия также позволяют им разрабатывать свои собственные продукты и услуги. Кроме того, предприниматель будет платить налоги и вносить взносы в государственный бюджет по результатам своей деятельности. Главное, что развитие предпринимательства в стране оказывает положительное влияние на рост социального обеспечения.

Развитие предпринимательства в каждом регионе страны – это способ для местных жителей зарабатывать на жизнь и получать доход на местном уровне, что, в свою очередь, сокращает их перемещение из одного места в другое в поисках источника дохода.

Малый бизнес – предпринимательство, опирающееся на деятельность малых фирм, малых предприятий, не состоящих в объединении.

Формирование и рост малого предпринимательства служит в нынешнее время одной из тенденций экономического переустройства, реализуемого в Республике Казахстан.

Большинство людей понимает, что малый бизнес является одним из главных явлений рыночных конструкций и важнейшим составляющим в нынешней рыночной концепции.

Большинство малых предприятий в Казахстане активно работают в Алматы и Нур-Султане, а также в Алматинской, Туркестанской и Восточно-Казахстанской областях. В регионах Северного Казахстана и Западного Казахстана они относительно невелики.

Эффективность развития бизнеса определяется динамикой роста числа вовлеченных предпринимателей. Поэтому для эффективного функционирования предпринимательства в Республике Казахстан создали условия для их развития за счет государственной поддержки и дополнили нормативную базу, регулирующую его нормальное функционирование. Кроме того, правительство стремится продвигать инновации путем развития науки в стране, увеличения ее финансирования и запуска производства в рамках государственной поддержки малого и среднего бизнеса.

В настоящее время в Республике Казахстан активно развивается малое и среднее предпринимательство. За последние 3 года количество зарегистрированных и действующих субъектов малых и средних предприятий выросло по всем видам предпринимательства (таблица 1).

Таблица 1. Количество зарегистрированных и действующих субъектов МСП в Республике Казахстан, ед.

Год	Всего	В том числе			
		Юридические лица малого предпринимательства	Юридические лица среднего предпринимательства	Индивидуальные предприниматели	Крестьянские или фермерские хозяйства
Зарегистрированные субъекты МСП					
2019	1 603 839	383 240	2 758	999 550	221 291
2020	1 610 496	398 846	2 666	983 549	225 435
2021	1 694 672	416 080	2 903	1 044 252	231 437

Действующие субъекты МСП					
2019	1 330 244	258 265	2 502	855 920	213 457
2020	1 357 311	280 200	2 486	857 910	216 715
2021	1 431 647	299 737	2 754	907 722	221 434

Примечание: составлено на основе данных Комитета по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан

Анализируя данные из таблицы можно увидеть, что по субъектам малого и среднего предпринимательства, с 2019 года по 2021 год динамика количества зарегистрированных и действующих субъектов МСП имеет положительную тенденцию. Количество зарегистрированных субъектов МСП увеличилось на 90833 единиц (5,7%), а действующих – на 101403 единиц (7,6%) соответственно.

Рассматривая динамику зарегистрированных субъектов МСП в разрезе организационно-правовых форм за период 2019-2021 годы, можно отметить следующее: количество юридических лиц малого и среднего предпринимательства за 3 года в абсолютном выражении увеличилось на 32985 единиц (8,5%), индивидуальные предприниматели увеличились на 44702 единиц (4,5%), крестьянские или фермерские хозяйства увеличились на 10146 единиц (4,6%).

За период 2019-2021 годы доля юридических лиц от зарегистрированных всего субъектов МСП увеличилась на 0,6%, доля индивидуальных предпринимателей уменьшилась на 0,7%, а доля крестьянских или фермерских хозяйств увеличилась на 0,1%.

Снижение доли зарегистрированных индивидуальных предпринимателей связано с негативным влиянием на предпринимательства вызванное с распространением коронавирусной инфекции COVID-19.

Анализируя динамику действующих субъектов МСП в организационно-правовой структуре за последние 3 года в абсолютном выражении юридические

лица малого и среднего предпринимательства увеличились на 41724 единиц (16%), индивидуальные предприниматели 51802 единиц (6,1%), крестьянские или фермерские хозяйства увеличились на 7977 единиц (3,7%).

С 2019 года по 2021 год доля юридических лиц от действующих всего субъектов МСП увеличилась на 1,5%, доля индивидуальных предпринимателей уменьшилась на 0,9%, доля крестьянских или фермерских хозяйств уменьшилась на 0,5%.

Снижение доли крестьянского или фермерского хозяйства связано с естественными и позитивными процессами развития аграрного сектора, в частности с радикальным возрастанием роли казахстанского зернового экспорта и с укреплением аграрного производства.

Что же касается снижения доли индивидуальных предпринимателей, то это говорит о не растущей массовости предпринимательства, о не вовлеченности все более широких слоев населения.

В целом результаты анализа приводят к выводу, о том, что, несмотря на положительную динамику количественных показателей, качественных изменений в МСП не наблюдается. Таким образом, количественный рост МСП имеет ограниченное положительное влияние на диверсификацию экономики, реализацию экспортного потенциала и обеспечение устойчивости долгосрочного экономического роста страны.

К главным сдерживающим факторам на пути развития малого бизнеса в Республике Казахстан можно отнести:

- сложная экономическая ситуация в стране (инфляция, спад производства, высокие процентные ставки по кредитам);
- нехватка определенных целей развития на инновационной основе;
- недостаток эффективных и действительных моделей сотрудничества для МСП;
- сложная система отчетности и высокая стоимость аренды;

- неправильное применение средств, предоставленные в целях развития проекта и поддержки субъектов малого бизнеса;
- несовершенство системы мониторинга и контроля использования финансовых ресурсов программ поддержки;
- повышение степени всевозможных видов риска (чрезмерная конкуренция с зарубежными компаниями, а также возникновения массового банкротства);
- постоянные изменения условий внешней среды функционирования малого бизнеса, необходимость периодического обновления их стратегий развития и поведения;
- различные препятствия, в основном бюрократические и административные;
- ограниченность финансирования для развития малого бизнеса;
- потребность создания и продвижения инновационных технологий и новейших процессов.

Мерами в качестве более совершенной поддержки и решения главных перспектив развития малого предпринимательства в Республике Казахстан предлагаем:

- усовершенствовать нормативную базу для перспективного развития малого предпринимательства и не допущения образования новых трудностей на этом пути;
- помогать переориентации свободной рабочей силы на новые формы деятельности;
- помогать вовлечению безработных, зарегистрированных в городах к обеспечению работой на вновь созданные рабочие места;
- переподготовке кадров и повышении квалификации населения особый интерес необходимо уделять профессиям, которые пользуются спросом на рынке труда, позволяют основать собственное дело;

- создать систему обеспечения финансовой помощи малым предприятиям, которые производят и экспортируют экологически чистую продукцию сельского хозяйства;

- органам власти поддерживать зарегистрированных предпринимателей через предоставление им единовременной финансовой помощи для функционирования собственной предпринимательской деятельности;

- увеличить право доступа производителя к государственному имуществу;

- усовершенствовать механизмы, предоставляющие МСП структурам доступ к финансовым ресурсам, то есть необходимо: образование информационной, консалтинговой и другой инфраструктуры малого и среднего бизнеса; находить новые нетрадиционные источники финансирования.

Перспективами развития малого бизнеса является ещё и то, что в настоящее время наблюдается расширение сфер его влияния в экономике страны. Сегодня уровень занятости в сфере малого бизнеса позволяет заявить о готовности самих субъектов малого предпринимательства взять курс на достижение плановых результатов стратегий развития малого предпринимательства до 2030 года.

С нашей точки зрения, Правительство Республики Казахстан должно быть заинтересованно в развитии экономического потенциала субъектов малого бизнеса, потому что деятельность в данном направлении является неотъемлемой частью успешного развития страны и непосредственным образом определяет его перспективы. В целом, оптимизация малого бизнеса способствует развитию экономического потенциала страны, повышению его инвестиционной привлекательности и приращению внутреннего валового продукта.

Литература:

1. Лапуста М. Г., Старостин Ю. Л. Малое предпринимательство М. Инфра-М, 2014 – 150 с.

2. Байюлосын Р. Ж. Предпринимательство в Казахстане. Алматы, - 2012. – 480.

3. Воевкучко А. Ю. Государственная поддержка малого и среднего бизнеса в Казахстане // Финансы Казахстана. – 2011. -№5. –С. 37-40.

4. Официальный сайт Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан
Электронный ресурс – Режим доступа: <https://www.stat.gov.kz/>

Студент Матвеев И.А.

Ст. преп. Ибраева А.Д.

Карагандинский университет Казпотребсоюза, Казахстан

ФИНАНСОВЫЙ МЕХАНИЗМ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО МЕХАНИЗМА.

Аннотация: Финансовый механизм — это система государственных законов и нормативных актов, регулирующих финансовые потоки предприятия, образование и использование фондов финансовых ресурсов и других денежных фондов, обеспечивающих активную хозяйственную деятельность компании. Финансовый механизм осуществляет системный подход к оптимизации затрат, выявлению резервов производства, снижению себестоимости продукции, увеличению прибыли, повышению уровня рентабельности, упрочению конкурентной позиции на рынке и т.п. Финансовый механизм — совокупность форм и методов воздействия на субъекты и объекты финансового управления для достижения намеченных стратегических целей.

Финансовый механизм — инструмент воздействия финансов на хозяйственный процесс, под которым понимается совокупность производственной, инвестиционной и финансовой деятельности хозяйствующего субъекта.

Ключевые слова: финансы, прибыль, цена, нормативы, устойчивость.

Каждая категория имеет свою специфику, отражается через определённые методы, формы и виды реализации отношений – выступают в экономической жизни как средство, механизм управления процессами. Финансы участвуют в распределении перераспределении продукта через образования и использования различных целевых фондов денежных средств. От чего применяемый механизм – это методы, виды и формы выражения финансовых

отношений, объединённых с использованием и формированием фондов и денежных доходов.

Термин «механизм» носит техническое происхождение, означает средство, которым можно привести что-либо в действие, побудить определенную деятельность. Термин в этом плане применяется в управлении, и его смысл связан с содержанием воздействия управляющего субъекта на управляемый объект, излагаемого задачами экономической, в том числе и финансовой политики.

Финансы связаны со всей системой хозяйствования и его составляющими, как прогнозирование, планирование экономическое стимулирование, управление и организация. К тому же, финансы коммуницируют и с близкими составляющими социального механизма, общего понятия, излагающего динамику системы общественных отношений.

Финансовый механизм - это система установленных государством форм, методов и видов организации финансовых отношений. Соответственно от степени регулирования со стороны государства подразделяется регулирующий и директивный.

Директивный финансовый механизм, как принято, создаётся для финансовых отношений, в которых собственно участвует государство. В его сферу включается государственный кредит, налоги, бюджетное финансирование, расходы бюджета, финансовое планирование, организация бюджетного устройства и бюджетного процесса.

В этой ситуации государством по пунктам создаётся как система порядка финансовых отношений, обязательная для всех его участников. В ряде случаев директивный финансовый механизм может распространяться и на другие виды финансовых отношений, в которых государство непосредственно не участвует. Такие отношения либо имеют большое значение для реализации всей финансовой политики (рынок корпоративных ценных бумаг), либо одна из

сторон этих отношений - агент государства (финансы государственных предприятий).

Управляющий финансовый механизм определяет центральные «правила игры» в конкретном сегменте финансов, не касающегося прямо интересы государства. Такая модификация финансового механизма характерна для создания внутривладельческих финансовых отношений на частных предприятиях. В такой ситуации государство утверждает общий порядок пользования финансовыми ресурсами, остающимися на предприятии после уплаты налогов.

Финансовый механизм, как и хозяйственный механизм в общей сложности, имеет внутреннюю, характерную ему структуру. Для ее характеристики надлежит использовать такие принципы системного анализа, как подсистема, элемент, блок, определяемые как звенья финансового механизма.

Звено (блок) финансового механизма - это общее число однородных координирующих элементов, объединенных по черте общей целевой направленности.

Часть (Подсистема) финансового механизма представляет собой в особенности существенные, движущие силы финансового механизма - финансовые рычаги и стимулы, финансовое планирование, организационную конструкцию и правовой режим финансовой системы, организацию управления.

Диалектика финансов в общественной жизни обнаруживается через взаимодействие методов действия и форм выражения.

Элемент финансового механизма - это элементарная хозяйственная форма, через которую специфическим своеобразным образом проявляются интересы участников общественного производства.

В реальной жизни, финансовом и хозяйственном механизмах, абстрактные экономические (ценовые) категории конкретизируются и выступают как конкретные формы.

Под определёнными формами понимаются такие категории, которые могут учитываться людьми, видоизменяться, планироваться. Конкретные формы - это формы реализации экономических категорий. Не через финансы в общем, а через их конкретные формы (финансовые категории) - расходы, бюджет, доходы происходит использование людьми экономических законов в своих целях. В этом плане упомянутые конкретные формы значатся стоимостными связями управления процессами воспроизводства.

Метод - это возможность действия по выполнению функций управления, к тому же способ, наиболее обоснованный в данных условиях. Способы воздействия оказываются на различные формы проявления экономических законов, заключенные в определенных категориях (стоимости, финансах, налогах, прибыли, доходах и др.).

Процесс финансовых методов выражается в образовании и использовании денежных фондов. Финансовый рычаг представляет собой прием действия финансового метода.

Формы выражения финансовых отношений могут уточняться более детально в соответствии от уровня управления экономикой (национальное хозяйство в общем, сектор, экономический регион, отрасль, сектор экономики, хозяйствующий субъект, административно-территориальная единица). Поэтому применяются более конкретные формы - рычаги управления: например, в доходах выдаётся налог на добавленную стоимость, акцизы, подоходный налог, доходы от государственного имущества, рентные платежи и так далее.; в расходах - расходы на экономику (с дальнейшей конкретизацией), на социально-культурные цели (образование, здравоохранение, социальное страхование и обеспечение и т.д., науку, управление). Большое количество разнообразия конкретных форм и методов управления применяются на уровне первичного звена - компании, фирмы, учреждения, организации для управления многообразных финансовых отношений.

К финансовым рычагам относятся, доходы, амортизационные отчисления, прибыль, экономические фонды целевого назначения, арендная плата, финансовые санкции, процентные ставки по кредитам, облигациям, депозитам.

Например, кредитование – это финансовый метод. Оно влияет на итоги хозяйственного процесса через такие моменты, процентные ставки, как виды и формы кредита, финансовые санкции и другие.

Нормативное обеспечение деятельности, финансового механизма создают нормативы, инструкции нормы, методические указания и разъяснения, тарифные ставки и тому подобное.

Правовое обеспечение деятельности финансового механизма включает законодательные акты, приказы, постановления, циклические письма и другие правовые документы органов управления.

Информационное оснащение действия финансового механизма состоит из разного вида и рода финансовой, экономической, коммерческой, и остальной информации. К финансовой информации относятся:

Осведомление дивидендах, о ценах, курсах, процентах на товарном, валютном и фондовых рынках и тому подобное;

Информирование о платежеспособности своих партнеров и конкурентов и финансовой устойчивости;

Сообщение о состоянии дел на внебиржевом, биржевом рынках, о коммерческой и финансовой деятельности любых соответствующих вниманию хозяйствующих субъектов;

Различные другие сведения.

В финансовом и хозяйственных механизмах используют финансово-экономическими лимитами и нормативами. Нормативы – предположенные рассчитанные величины затрат или распределения ресурсов, лимиты – максимальные величины эксплуатации ресурсов, эксплуатируются в финансовом планировании. Посредством предоставляется приемлемое

сочетание в распределительных отношениях коллективных и личных интересов, общегосударственных, уравнивание потребностей регионов, государства общепромышленных и ведомственных органов управления, хозяйственных единиц в материалах для создания заданий перспективных и настоящих в данный момент планов социального и экономического развития.

Составляющие хозяйственную структуру отдельные механизмы, как и подходящие им отношения, действуют в плотной взаимосвязи.

Характерной чертой качества финансового механизма значится его постоянное совершенствование, динамичность, близкое взаимодействие со звеньями хозяйственного механизма.

Плохо работающее звено любого из механизмов - финансового, ценового, кредитного - имеет возможность блокировать работу других элементов, единиц и хозяйственного механизма в целом. Соответственно действие образующих финансового механизма необходимо рассматривать с связанными составляющими других экономических механизмов в момент их взаимодействии в определённых условиях с учетом комбинации первичного хозяйственного звена, интересов общества и отдельных работников.

Цели совершенствования финансового механизма на современном моменте развития экономики взаимосвязаны с обширной демократизацией производства, введением коммерческих ставок, усиления экономической, рыночного регулирования, заинтересованности в итогах хозяйствования. Через рациональную эксплуатацию денежных доходов, фондов и накоплений происходит реакция финансового механизма на окончательные результаты производства.

Финансовый механизм проходит через все стороны производственных отношений общества. Соответственно при помощи работающего, хорошо отлаженного финансового механизма, появляется возможность активно влиять на производство, увеличивать его эффективность и наделять экономику финансовыми ресурсами для ее роста.

Литература:

1. Беканов М.И., Шеремет А.Д. Теория экономического анализа. М., Финансы и статистика. – М., 2012 - С.416
2. Курилов, К.Ю., Курилова, А.А. Формирование системы ключевых показателей финансового механизма управления /К.Ю. Курилов, А.А., Курилова: Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева, 2013.- №20 – С. 98-103
3. Макушина, Т.Н...Финансы: учебное пособие/Т.Н. Макушина-Кинель: РИО Самарский ГСХА, 2018г. – С. 130
4. Глущенко А.С.. Финансы1: Учебное пособие. - 3-е издание, дополненное и перераб. - Х.: ХНУ, 2008г. – С. 158
5. Ганевич Е. М.. Финансы.: ПАЛЬМИРА, 2009г. – С. 520
6. Балабанов И.Т. Основы финансового менеджмента: Учебное пособие, М.: Финансы и статистика, 2014г. – С. 512
7. Колчина Н.В. Поляк Г.Б., Павлова Л.П. Финансы предприятия; Учебник, М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011г. – С. 447
8. М.К. Воробьев, И.А. Осипов. Теория финансов. Учебно-методический комплекс. Минск – 2005г. – С.125-128
9. Сковородкина Л.В.. Финансовый менеджмент. Учебно-методическое пособие. Ч.1. – Симферополь, 2011 – С. 106
10. Грязнова, А. Г. Финансы. [Текст] : учебник / А. Г. Грязнова, Е. В. Маркина. – М. : Финансы и статистика, 2007г. – С. 504
11. Берзон Н.И., Финансовый менеджмент, М., 2014г. – С. 386
12. Варламова, М.А. Финансы, денежное обращение и кредит, 2005г. – С.156

Студент Денисов С.Д.

Ст.преп. Ибраева А.Д.

Карагандинский университет Казпотребсоюза, Казахстан

УРОВЕНЬ «ЛОВУШКИ СРЕДНИХ ДОХОДОВ» РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Ловушка среднего дохода — это ситуация, когда институты, которые способствовали быстрому росту в стране, переходящей от низкого к среднему доходу, становятся тормозом дальнейшего развития. Не получается конкурировать как с развитыми экономиками с высокими инновациями и квалификациями, так и с экономиками с дешевым рабочим трудом, массовым и в общем дешевым производством.

Ловушка средних доходов — это серьезнейшая проблема для нынешнего Казахстана. Доходы населения остались на уровне 600 долларов, при этом после 2014 года настоящие зарплаты населения стали падать. Ставка на нефтяную отрасль привела к деградации экономических институтов и зависимость от нефтяной отрасли в экономике.

Невозможно дать прямой ответ на вопрос: «Когда Казахстан станет Развитой страной?», но можно посмотреть, что для этого предпринимается и какие из секторов замедляют развитие страны или наоборот способствуют и активно развивают.

Макростабильность

На данный момент 44% бюджета страны зависит от нефти-газовой отрасли. Также продолжается наращивание развития и количество добычи, продажи нефти и газа. Сегодня в Казахстане действует более 250 нефти-газовых месторождений, при этом по итогам 2021 года было добыто около 86 млн. тонн

нефти, из них 17 млн. тонн пошло на переработку, а в 2020 году добыча составила 73 млн. тонн.

В 2001 году был создан Национальный фонд, куда должны поступать все платежи от нефтедобывающей промышленности. Цель фонда: очистить экономику Казахстана от сверхдоходов нефти, развить промышленность, которая позволит диверсифицировать доходы.

Каждый год с Национального фонда берутся деньги для пополнения дефицита бюджета, также часть заработка от нефтедобычи зачастую сразу же идет в Бюджет. По итогу платежи в Нац. фонд становятся меньше, а в бюджет больше, даже с учетом того, что и так деньги берутся из Национального фонда.

Доверие к институтам

Доверие к действующим институтам власти находится на довольно низких уровнях. Оно базируется в районе 35%. Это было ярко выражено на уровне вакцинации в пандемийное время. До сих пор уровень вакцинированных граждан 49,27% (9 441 289 человек). При всем этом сам президент составляет исключение, Его уровень поддержки довольно высок. На сегодняшний день уровень поддержки президента составляет 92%. При этом Казахстан занимает 68 место в Индексе верховности закона.

Недавняя реформа о переходе от Суперпрезидентской формы правления к президентской с сильным Парламентом, должна будет способствовать наращиванию доверия к остальным институтам власти. При этом был указ на усиления влияния местных исполнительных органов на политическую жизнь регионов, что способствует большей важности, свободы и ответственности перед народом.

Деловая среда

На развитие и привлечение иностранных инвестиций выделяется огромная помощь и с каждым годом организовывать бизнес в Казахстане становится все

проще. Так уже чтобы организовать себя как ИП Необходимо просто обратиться в электронный портал правительства. Почти все операции возможны в интернете, что уменьшает коррупционные преступления.

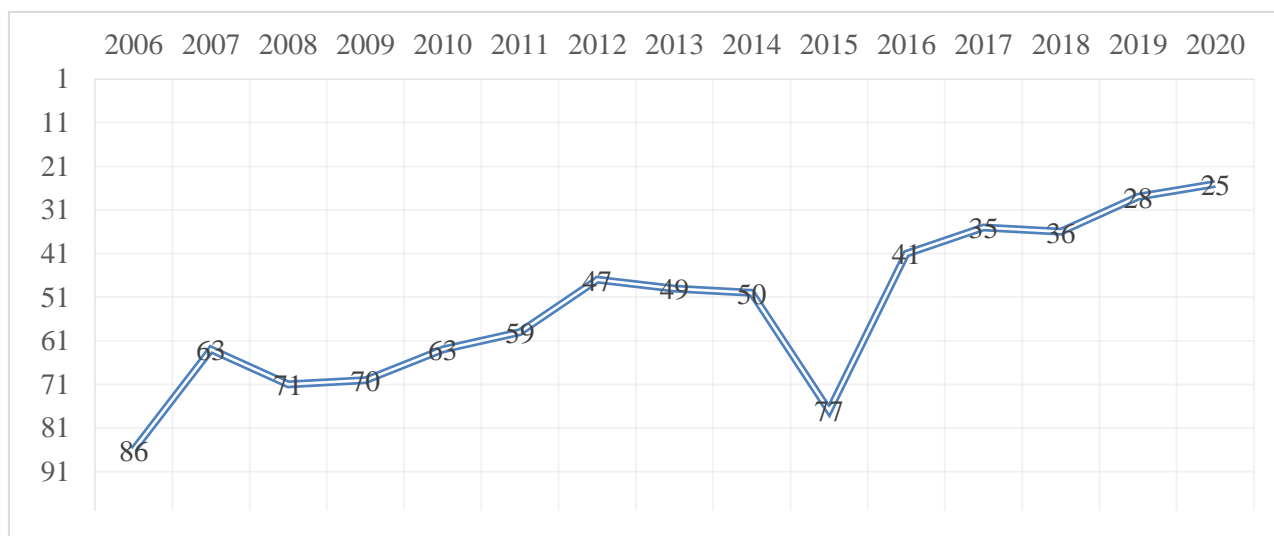


График 1 Индекс Легкости ведения бизнеса на территории Казахстана
(Источник: TengriNew)

Также зарегистрировать себя как Юридическое лицо В Казахстане не составляет проблем. Все процедуры можно пройти в интернете, на сайте электронного правительства, и это даже поощряется более быстрыми сроками и бесплатной регистрацией. Также это постоянно развивается для еще более простого и быстрого регистрирования граждан, что является более привлекательным элементом для предпринимателей и зарубежных инвестиций.

Инвестиции

Доля инвестиций в 2020 году составляло 14,6% от основного капитала Страны. В 2021 объем иностранных инвестиций был более 23 миллиарда долларов, что на почти 38% выше 2020 (17,2 миллиардов долларов). С 2020 года стоит план по привлечению инвестиций и к 2024 году планируется довести уровень инвестиций к 30% к ВВП.

Крупнейшими инвесторами Казахстана являются: Нидерланды, США и Швейцария. Большую часть инвестировано в обрабатывающую промышленность.

В Казахстане разрабатывается Концепция новой инвестиционной политики до 2025 года, в соответствии со стандартами ESG (Environmental (окружающая среда), Social (социальная сфера), Governance and Prosperity (корпоративное управление и экономическое процветание)).

Рынок Труда

Рост производительности труда – это показатель показывающий общую эффективность труда. Она измеряется в количестве продукции, выпущенной работником за определенное количество времени.

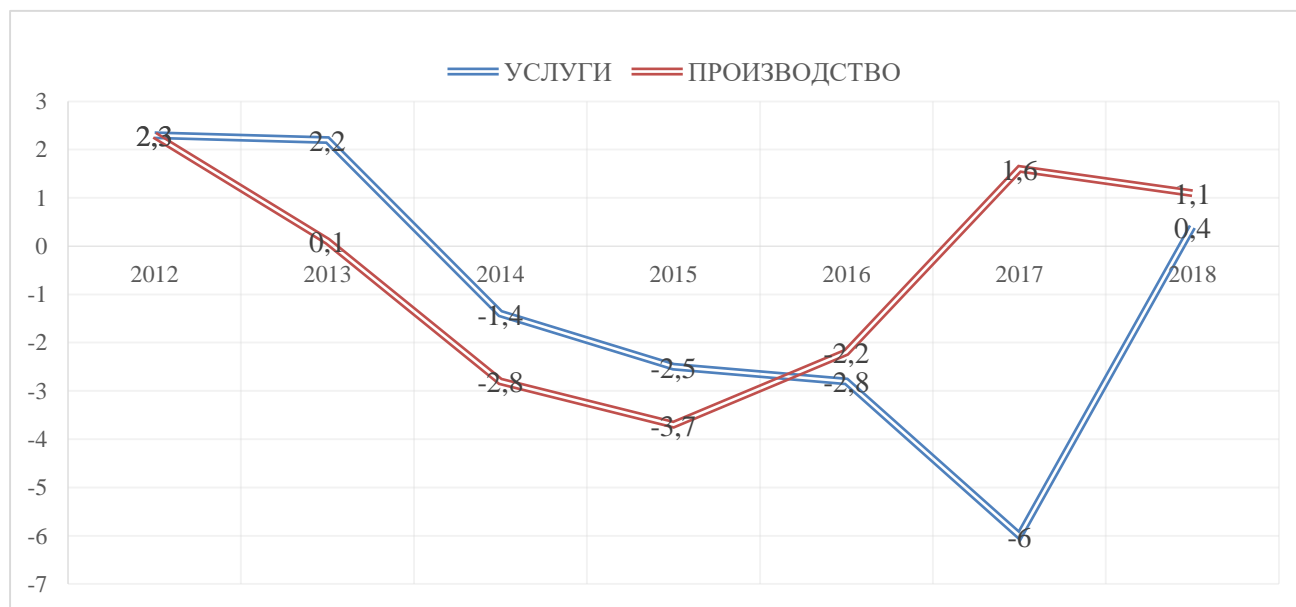


График 2. РОСТ СОВОКУПНОЙ ФАКТОРНОЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ КАЗАХСТАНА (Источник: методология Мелитц - Поланек; Дэвис и др.: «Движущие факторы роста производительности труда в Казахстане», Программа совместных экономических исследований (Вашингтон: Всемирный банк, 2020 г.))

Финансовый рынок является ключевым звеном в производительности предприятий. Риски, связанные с ускоренным запуском новых инновационных проектов и расширением бизнеса путем использования новых возможностей, требуют финансирования.

К сожалению, зачастую банкам в Казахстане не удается способствовать повышению производительности труда в стране, т.к. они не кредитуют предприятия, способные трансформировать кредит в свой экономический рост. Предприятия в Казахстане испытывают острый недостаток финансирования. Существующий небольшой объем кредитования в увеличивающейся степени направляется нежизнеспособным предприятиям, снижая тем самым производительность труда.

В целом, разработанные с благими намерениями государственные программы кредитования, не стимулируют банки к поиску более продуктивных проектов, а вместо этого способствуют бесконечному выживанию неэффективных предприятий. К концу 2018 года каждый восьмой корпоративный заем был предоставлен в рамках государственной программы, а каждый пятый корпоративный заемщик получил субсидию. С 2021 по 20225 утверждена цель повысить Рост производительности труда в 4%.

Образование

В рейтинге лучших стран для образования 2021 года Казахстан занял 71-е место из 78, при том что в 2020 году он занял 62 место из 93. В 2021 году в сферу образования было направлено 20,5% от всех расходов государственного бюджета (3,7 триллиона тенге). Наблюдается явный спад уровня образованности населения.

Средняя заработная плата учителей выросла на 24,2%, чем годом ранее. А покупательная способность выросла всего на 14,3% в год. Меньше всего

получают учителя дошкольного образования. В целом Среднемесячная зарплата в Казахстане на 25,7% больше, чем в сфере образования.

Ухудшение качества образования в Казахстане подтверждается и исследованием Бюро Национальной Статистики АСПиР РК. Доля граждан, удовлетворённых качеством услуг по всем сферам образования (дошкольного, общего среднего, среднего профессионального, высшего и послевузовского) - снизилась, а доля недовольных - выросла.

Инновации

Несмотря на то, что в Казахстане наблюдается рост объема затрат на инновации, в выпуске инновационной продукции страна все еще отстает от технологически развитых стран. Так, удельный вес организаций, осуществляющих технологические инновации, по итогам 2018 года составил 6,6% против 34%, 36,7% и 55% в Великобритании, Франции, Германии. При этом по фактору «инновационный потенциал» в 2018 году Казахстан занял 87 место, а по данным рейтинга Глобального индекса инноваций Казахстан занимает 74 место.

Предпринимательство

Субъектов, действующих МСП в 2021 году, увеличилось на 3,3% и составило до 1,4 миллиона человек. По сравнению с населением около 18.750.000 человек, а это 7,467% населения Казахстана. При этом в 2019 году количество базировалось в районе 1.3 млн человек.

По данным Министерства национальной экономики в 2019 году, доля МСП в ВВП Казахстана составляет 31,8%. К 2025 году планируют до 35%, а к 2050 до 50% МСП в ВВП страны.

Средний класс

Средний класс – это производитель материальных благ, он обеспечивает занятость населения и выступает проводником инноваций, потому что его основу составляют предприниматели, является поставщиком высококвалифицированных кадров в экономику. От того, насколько четко оформлен и многочислен средний класс, по сути, зависит экономика страны.

Реальные располагаемые доходы населения хоть и растут в национальных валютах, но в переводах на доллары видно, что система не устойчива и очень сильно страдает от мировых кризисов. Так, чтобы вернуться к показателям 2015 года, с номиналом средней зарплаты в 568 долларов, Казахстану понадобилось 6 лет.

Год	Средняя зарплата в Тенге	Средняя зарплата в Долларах
2011	90.028	624
2012	101.263	679
2013	109.141	717
2014	121.021	675
2015	126.021	568
2016	142.898	418
2017	150.827	463
2018	162.673	472
2019	186.815	488
2020	213.003	516
2021	248.791	584

Таблица 3. Средняя зарплата Казахстанцев по годам (Источник: TengriNew)

2021 год, Рост зарплаты в Казахстане, с учетом реальной покупательной способностью, составляет 9,8%.

В Казахстане так до сих пор и не выделено определение как средний класс. До сих пор не известно сколько людей можно к нему отнести. данные Минтруда РК, озвученные в 2020 году. «Всего около миллиона человек имеют пенсионные накопления сверх порога достаточности». Из них – 760 тысяч работающих граждан и 80 тысяч состоявшихся пенсионеров. Они и есть гарант социально-политической стабильности.

Вывод

Казахстанская экономика и управление еще не сделало достаточного для преодоления Ловушки средних доходов. Мало того, даже на законодательном уровне еще не выделено понятие как средний класс. Легко можно создать бизнес, хорошо привлекаются иностранные инвестиции, но этого все еще недостаточно, чтобы активно развиваться и делать какие-либо экономические «победы».

Низкий уровень образования при огромных вложения, даже по сравнению со странами бывшего СССР, которым получается иметь более лучшие результаты с наименьшими затратами; Нефтяная зависимость бюджета; Эмиграция специалистов – все эти факторы, и другие, максимально тормозят процесс становления Казахстана как Развитого государства. Каждый день рассматриваются пути решения и внедрения новых экономических и политических реформ. Большинство проблем давно известны. Есть шансы, примеры куда и по каким факторам расти, все зависит от нас и политической жизни в стране, а на сегодняшний день статистика такова.

Литература:

1. Методология Мелитц - Поланек; Дэвис и др.: «Движущие факторы роста производительности труда в Казахстане», Программа совместных экономических исследований (Вашингтон: Всемирный банк, 2020 г.).

2. Капитал: «Нефть и будущее Казахстана»

3. Sputnik: «Инвестиции в Основной капитал Казахстана»

4. Егоров О.И. Методические подходы к оценке экономической эффективности нефтегазового комплекса в условиях рыночной экономики // Известия МОН РК, НАН РК. - 2000. - № 3. - С.65-71.

5. Блог Всемирного Банка: «Производительность труда Казахстана»

6. Ерали А.К. Экономикс - управленческие ситуации на предприятии. Учебное пособие. Алматы: казНТУ, 2001. - 64с.

7. Forbes: «Общество неверующих»

8. Зайцев Н.Л. "Экономика промышленного предприятия" М.: ИНФРА-М

**Студентка Онуфрак П.В.
Ст. преп. Ибраева А.Д.**

Карагандинский университет Казпотребсоюза, Казахстан

БАНКИ ВТОРОГО УРОВНЯ И ИХ ФУНКЦИИ

Банки второго уровня - это совокупность всех банков в нашей стране, не считая Национального банка Республики Казахстан. Правовой основой деятельности банков второго уровня является Закон «О банках и банковской деятельности в Республике Казахстан» от 31 августа 1995 года. Согласно этому закону, банк второго уровня в Республике Казахстан - это юридическое лицо, которое, независимо от формы собственности, осуществляет коммерческую деятельность, основной целью которой является получение прибыли. Значительным рубежом, определившим направление развития кредитно-банковской системы Казахстана, явилось принятие в апреле 1993 г. новых законов: «О Национальном банке Республики Казахстан», «О банках и банковской деятельности в Республике Казахстан», а также результатом формирования самостоятельной денежно-кредитной политики стала выпуск собственной валюты. Это было обусловлено рядом факторов, среди которых первостепенное и важное значение имели формирование независимого государства, признание Казахстана в мировом сообществе и развитие независимой национальной банковской системы. С утверждением Закона «О Национальном банке Республики Казахстан» Национальный Банк закрепил за собой быть правомочным и независимым от правительства и других различных органов управления и стал субординированным только Верховному Совету и президенту Республики Казахстан. Закон «О банках и банковской деятельности в Республике Казахстан» поставил перед собой четкие цели и определил функции, права и обязанности банков второго уровня, а также их нормативно-правовой статус. Он был нацелен на повышение ответственности коммерческих

банков, содействие регулированию денежно-кредитной системы, ее быстрому восстановлению и дальнейшему развитию. Основными задачами банков второго уровня является предоставление услуг в Казахстане и ряде других стран во всех сегментах финансового рынка (банковское дело, страхование, ценные бумаги, лизинг) на уровне принятых международных стандартов, тем самым обеспечивая сохранность, эффективное размещение и приумножение средств обычных граждан и юридических лиц/структур, а также акционеров.

Функции банков второго уровня включают привлечение, плановое накопление и распределение денежных средств, реализуемых в следующих видах операций: регулирование денежного обращения; посредничество в кредитовании граждан (включая предоставление ипотечных кредитов) и юридических лиц; перевод денежных операций между клиентами в форме безналичных платежей, консультирование, предоставление актуальной информации посредством электронных банковских услуг, а также в отделениях банков, повышение финансовой грамотности населения. Более подробно можно выделить следующие основные функции банков второго уровня:

1. Деятельность по накоплению временно свободной денежной массы.

Вопреки распространенному мнению, основная функция коммерческих банков заключается не в посредничестве между сбережениями и инвестициями, а в создании денежной массы и депозитов. Денежные средства, зафиксированные в банковском органе, с одной стороны, приносят своим владельцам определенный процентный доход, а с другой стороны, служат источником ресурсов для кредитных операций. Именно с помощью финансовых организаций временно свободные средства становятся ссудным капиталом, который используется банками для кредитования. В соответствии с более современной точкой зрения банки второго уровня создают денежную (депозитную) массу за счет кредитования. Формально в системе с частичным резервированием денежное обращение всегда создается банками, а основная масса денег фактически формируется за счет депозитов в коммерческих банках.

2. Предоставление кредитов частным и юридическим лицам. Кредитная функция банков заключается в том, что, предоставляя заемщикам кредитные средства, организация при этом формирует так называемую массу денежных средств. Такой механизм контролируется и регулируется Национальным банком в соответствии с Законом Республики Казахстан «О Национальном банке Республики Казахстан». Кредитные отношения имеют стоимостную форму, так как возникают при передаче денежных средств или товарно-материальных ценностей по возвратным критериям. В этих условиях различают денежную и товарную формы кредита. В первом случае кредит предоставляется наличными. Во втором случае кредитная операция представляет собой передачу товаров, находящихся в распоряжении заемщика. Формы кредита делятся по территориальному признаку на национальный (внутренний) и международный кредит. Исходя из перечисленных признаков, можно выделить следующие достаточно самостоятельные формы кредита: банковский, коммерческий, потребительский, лизинговый, государственный, международный.

Рассмотрим основные функции, которые выполняют кредиты?

Распределительный - означает, что благодаря кредитам средства распределяются между теми, кто ими владеет, и теми, кто в них нуждается;

Эмиссия – благодаря займам создаются кредитные деньги, которые заменяют наличные деньги;

Контрольно-кредитная система устанавливает определенные правила использования средств заемщиком. Например, через целевые кредиты;

Стимул - суть кредита подразумевает, что клиент должен потратить его эффективно и сделать все возможное, чтобы вернуть его обратно.

3. Вклад в социально-экономическое развитие страны. Сегодня банки нижнего уровня обеспечивают и контролируют движение финансовых расчетов практически между всеми субъектами экономических отношений. Банки предлагают клиентам различные формы экономических расчетов: платежные поручения, оплата дополнительных услуг, инкассо, аккредитивы, чеки, международные и внутренние переводы, банковские карты и т.д. Финансовые

ссудные отделы банков несут ответственность за своевременное выполнение поручений своих клиентов по осуществлению платежей.

Функция БВУ в экономике весьма значительна и многогранна и имеет место как на макроуровне, так и на уровне отдельных хозяйствующих субъектов. В таблице 1 представлена роль коммерческого банка в экономическом и социальном развитии общества.

На макроуровне	На микроуровне
Реализуется через государственную денежно-кредитную политику	Реализуется через систему коммерческого рычага
Способствует непрерывности воспроизводственного процесса, ускорению оборота фонда	
Выступает фактором развития научно-технического прогресса	
Способствует развитию международных экономических связей, разделению труда	
Влияние на сбалансированность экономики	Повышение эффективности производства
Воздействует на общеэкономические и отраслевые пропорции	

4. *Создание и управление кредитными финансами.* Предоставляя займы, кредитные организации создают так называемые кредитные деньги. Механизм создания кредитных денег регулируется Национальным банком согласно с нормативными документами обязательного резерва. Кредитные учреждения обязаны оставлять определенную часть средств вкладчиков в виде резерва, а остальное они могут выдавать в виде кредитов. Для выдачи кредита банку необходимо произвести учетную операцию в своем балансе: в активе появляется потребность в кредите, а в пассиве - средства на счете клиента, которому банк

выдал кредит. К посредничеству такая деятельность отношения не имеет: банк не переводит деньги от вкладчиков к заемщикам, он их воссоздает.

5. *Управление банками второго уровня.* Общее собрание акционеров владеет именными акциями банка. Собранию подчинены две другие руководящие структуры: ревизионная комиссия и совет директоров, который формулирует внутреннюю политику. Кроме того, совершенствование системы корпоративного управления должно основываться на системе оценки эффективности деятельности коммерческих банков, отражающей двойственную природу их деятельности.

Финансовое посредничество РК связывает свой низкий уровень в большей степени с несбалансированным кредитованием и низкой диверсификацией ссудного портфеля, а также преимущественно краткосрочным фондированием. В его структуре преобладают займы, предоставленные сектору услуг, в частности торговли, строительства и операций с недвижимым имуществом. Недостаточная вовлеченность банковского сектора в процесс финансирования малого и среднего бизнеса отражает высокий уровень долговой нагрузки и нестабильное финансовое положение БВУ, в том числе из-за их низкой способности генерировать капитал, что приводит к концентрации кредитного риска в этих сферах. В этих условиях одним из вопросов дальнейшего развития банковского сектора является решение существующих проблем высокого уровня неработающих кредитов и нехватки долгосрочных источников финансирования, которые оказывают стимулирующее влияние на кредитную активность банков.

На сегодняшний день банковская система находится в полной зависимости от состояния реальной экономики. По данным агентства деловой информации Капитал в 2021 году банковский сектор уменьшился сразу на четыре позиции и на начало 2022 года был представлен уже 22 БВУ, из которых 14 – банки с привлечением иностранных акционеров, в том числе - 11 дочерние банки второго уровня, - 1 полностью государственный участник (рисунок 1).

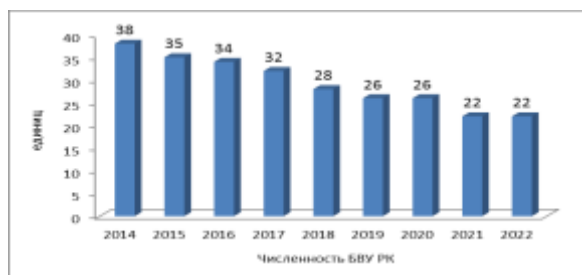


Рисунок 1 – Динамика количества БВУ РК, единиц

Проведенный анализ статистических данных показал, что количество банков второго уровня за последние 9 лет сократилось в 1,7 раз и или на 16 единиц. Фактор качественного сокращения банков сказалось на эффективности деятельности банков второго уровня. Наиболее значимым событием 2021 года стало объединение двух авторитетных банков второго уровня – АТФ Банка с First Heartland Jusan Bank. В целом банковский сектор страны за последние 2-3 года продемонстрировал устойчивость к кризисным ситуациям и международным санкциям соседнего финансового рынка, в то время как практически все секторы экономики оказались в сложной ситуации.

Активы казахстанских банков на момент 2021 года составили 31,17 трлн. тг - на 16,3% больше, чем год назад. Народный Банк занимает лидирующие позиции по размерам активов (на начало 2021 года 9971,7 млрд. тенге, или 32% от активов сектора), депозитной базы и займов клиентам, при этом ежегодно, в течение последних семи лет, чистая прибыль Банка составляет свыше 30% совокупной прибыли по сектору, благодаря чему банк стабильно занимает первое место по данному показателю. Кроме того, он остается лидером по размеру собственного капитала (1,4 трлн тенге), вкладам физических и юридических лиц (7,34 трлн) и чистой прибыли (318 млрд) (рисунок 4) [6, с. 8].

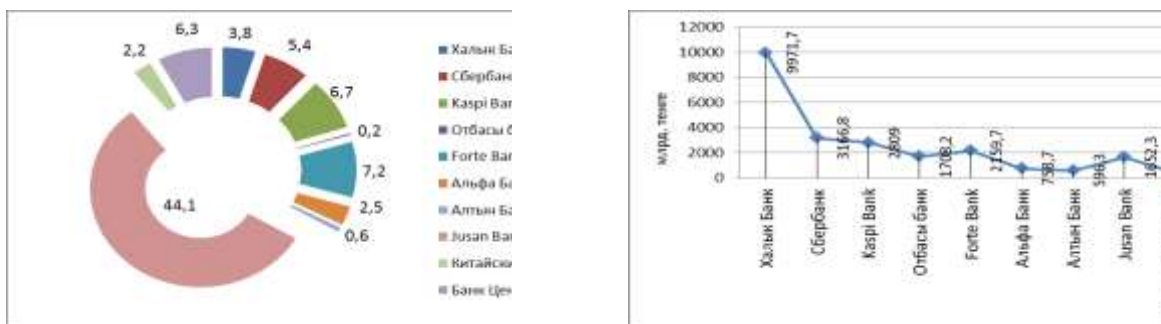


Рисунок 3 ,4 – Доля активов и неработающих займов банков второго уровня РК.

Выводы. Таким образом, в совокупности все банки второго уровня должны выполнять две основные функции: прием вкладов и предоставление кредитной массы. К вторичным функциям относятся: агентские функции (перевод средств, различные платежи, управление ссудным портфелем своих клиентов и управление организационно-финансовой деятельностью БВУ) и вспомогательные функции (обеспечение безопасного хранения ценностей, важных документов и ценных бумаг, валютно-обменные операций, программы социального обеспечения и т.д).

Проведенный анализ современного состояния банковской системы второго уровня позволил сделать следующие выводы:

- кредитно-банковская система Казахстана сформировался и показал значительный рост с началом принятия в апреле 1993 г. законов «О Национальном банке Республики Казахстан» и «О банках и банковской деятельности в Республике Казахстан»;

- лидером по размеру активов, собственного капитала, вкладам физических и юридических лиц и чистой прибыли является Народный Банк Казахстана, в то время как лидером в рейтинге банков по качеству ссудного портфеля является Отбасы банк. Это объясняется тем, что ипотечный сегмент, в котором работает банк, всегда менее «кризисный» в плане качества кредитования, чем в целом рынок займов.

Литература

1. Закон Республики Казахстан от 31 августа 1995 года № 2444 «О банках и банковской деятельности в Республике Казахстан». – URL: https://adilet.zan.kz/rus/docs/Z950002444_/z952444.htm (дата обращения: 10.04.2022)
2. Закон Республики Казахстан от 30 марта 1995 года № 2155 «О Национальном Банке Республики Казахстан». – URL: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/Z950002155> (дата обращения: 11.04.2022)
3. Т.Н. Ветрова. Критерии оценки и направления повышения эффективности банковской деятельности. - Москва, 2019. - 134 с.
4. Б. Исраилов. Эффективность корпоративного управления банками в период экономической нестабильности. Диссертация на соискание ученой степени доктора философии (PhD). – Алматы, 2018. - 93 с.
5. Текущее состояние банковского сектора Республики Казахстана по состоянию на 2021 год. Агентство Республики Казахстан по регулированию и развитию финансового рынка. – Алматы, 2022. – 14 с.
6. Основные направления стратегического развития Группы «Халык» на период 2019-2021 гг. – Нур-Султан, 2018. - 8 с.
7. Активы: Рэнкинг по годовому росту. Топ-10 Банков Второго Уровня РК. – URL: <http://ranking.kz/ru/a/infopovody/itogi-goda-aktivy-kazahstanskih-bankov-v-2020-m-pokazali-rekordnyj-za-poslednie-neskolko-let-rost>
8. Рейтинг банков Казахстана по состоянию на 2021. Forbes.kz. – URL: https://forbes.kz/ranking/rejting_bankov_kazahstana_-_2021 (дата обращения: 24.04.2022)
9. Как изменится надзор за банками после AQR. Капитал // Центр деловой информации. – URL: <https://kapital.kz/finance/85071/kak-izmenit-sya-nadzor> (дата обращения 22.04.2022).

Студент Пономарев И.А.

Ст. преп. Ибраева А.Д.

Карагандинский университет Казпотребсоюза, Казахстан

ДЕНЕЖНО КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА НАЦИОНАЛЬНОГО БАНКА РК

Недавнее повышение уровня инфляции в Казахстане и других странах с развивающейся экономикой вызвало у людей обеспокоенность тем, что повышение может быть не таким временным, как заявляют центральные банки. В частности, позиция центральных банков заключается в том, что недавние темпы инфляции выше типичного целевого показателя в 4-6% в год являются следствием сбоев в цепочках поставок, связанных с политической ситуацией в мире, и что, как только деятельность по производству и распределению, встроенная в глобальные цепочки поставок, восстановит свою уровень эффективности до этих событий, инфляционное давление будет ослаблено. В статье рассматривается денежно-кредитная политика, ее роль в регулировании экономики и деятельность Национального Банка Казахстана.

Ключевые слова: экономика, денежно-кредитная политика, инфляция, национальный Банк.

Денежно-кредитная политика относится к финансовой политике, принятой денежно-кредитным органом страны, таким как Национальный Банк, для достижения экономических целей страны.

Эти цели часто представляют собой сочетание экономического роста, стабильности цен и доступности кредита.

Денежно-кредитная политика обычно классифицируется как экспансионная или рестрикционная.

- экспансионная политика используется для ускорения экономики за счет облегчения доступа к капиталу.

- рестрикционная политика используется для борьбы с инфляцией и замедления экономического роста, когда это необходимо [1].

Хотя экспансионная политика может показаться более интуитивной, но и экспансионная, и рестрикционная политика необходимы для долгосрочного здоровья экономики. Например, низкие процентные ставки экспансионной политики могут привести к высоким уровням инфляции и недисциплинированным инвестициям, образуя экономические пузыри.

В отличие от фискальной политики, которая относится к политике государственного налогообложения и расходов, денежно-кредитная политика не зависит от политического процесса.

Обычно Центральные Банки действует автономно, чтобы оградить себя от краткосрочного политического давления, такого как президентские выборы. Это гарантирует, что Центральные Банки может принимать наилучшие решения для долгосрочного здоровья экономики.

Денежно-кредитная политика страны проводится для достижения определенных целей:

1. Максимально устойчивая занятость.
2. Стабильные цены.
3. Умеренные долгосрочные процентные ставки.

Для достижения этих целей Национальный Банк вводит три категории денежно-кредитной политики:

- операции на открытом рынке: покупка и продажа ценных бумаг банка на открытом рынке с целью регулирования денежной массы.

- учетная ставка: процентная ставка, взимаемая с коммерческих банков по долгу, заимствованному из «дисконтного окна» или кредитной линии банка.

- резервные требования: сумма средств, которые банки должны держать в своих резервах для выполнения своих обязательств.

В Казахстане денежно-кредитная политика относится к действиям, предпринимаемым Центральным банком для выполнения своей основной цели поддержания стабильности цен. В связи с этим денежно-кредитная политика Национального Банка Казахстана направлена на достижение среднесрочного постоянного целевого показателя инфляции, на уровне от 4,0 до 6,0 процента. Инфляция на этом уровне, измеряемая изменением индекса потребительских цен, будет способствовать устойчивому росту и развитию Казахстана. Национальный Банк Казахстана принял полномасштабное таргетирование инфляции в качестве основы своей денежно-кредитной политики для обеспечения низкой, стабильной и предсказуемой инфляции.

Целевой уровень инфляции 4-6% считается оптимальным для поддержки долгосрочного роста Казахстана, а также соответствует запрограммированному сокращению государственного долга (Рис. 1) [2]. Низкая, стабильная и предсказуемая инфляция будет способствовать устойчивой производительности, экономическому росту и снижению бремени государственного долга. Ширина целевого диапазона учитывает историческую волатильность инфляции, учитывая восприимчивость экономики к потрясениям, связанным с различными факторами, такими как погода, обменный курс, условия торговли и другими потрясениями.

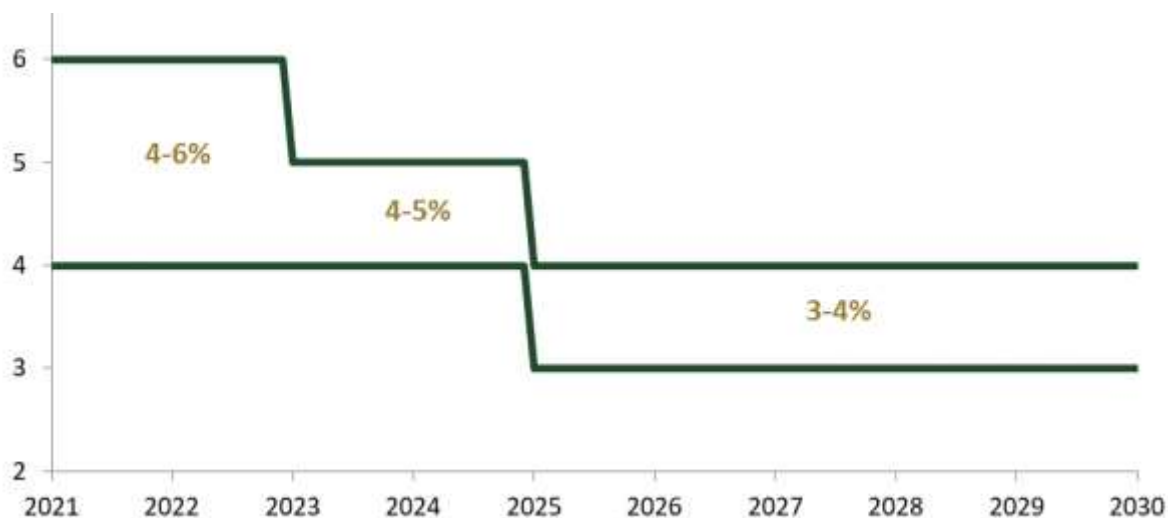


Рисунок 1. Целевой коридор инфляции Казахстана.

Национальный банк использует инструменты денежно-кредитной политики для достижения своего целевого показателя инфляции, основным из которых является процентная ставка, которую он выплачивает финансовым учреждениям по остаткам на их текущих счетах в центральном банке. Банк использует учетную ставку в контексте процентного коридора. Он также проводит операции на открытом рынке и время от времени корректирует нормы обязательных резервов, одновременно управляя рынком иностранной валюты в контексте политики правительства по применению режима гибкого обменного курса.

Стоит отметить, что в этом году Комитет денежно-кредитной политики Национального банка принял решение установить базовую ставку на уровне 14% годовых. Соответственно, в части предоставления ликвидности ставка по постоянно доступным операциям составит 15%, а по постоянно доступным операциям ликвидности – 13%. Комитет по денежно-кредитной политике после консультаций решил увеличить его до 50 базовых пунктов. Это связано с нестабильностью и высокими ценами в геополитике.

В марте годовая инфляция в стране достигла 12% (рис. 2). По продовольственным товарам она составила 15,5%. По данным ООН, в марте индекс мировых цен на продовольствие достиг самого высокого уровня с 1990 года. Международный валютный фонд также будет иметь высокую глобальную инфляцию в этом году. Прогнозируется, что 5,7% в развитых странах останутся на уровне 8,7% в развивающихся странах. Кроме того, усилилась дефляция и увеличился импорт у основных торговых партнеров страны. Теперь следующее решение по базовой ставке будет принято 6 июня.



Рисунок 2. Фактическая и ожидаемая инфляция, 2018-2022 гг. [3].

Повышение базовой ставки является необходимым шагом для сдерживания инфляции. Это решение также укрепит тенге и повысит стоимость номинированных в тенге ценных бумаг. Люди уделяют больше внимания сбережениям, чем заимствованию и созданию денег. Потому что депозитная премия будет расти. Процентная ставка по кредиту также увеличится. Соответственно спрос на товары, взятые займы через банк, снизится, это может снизить экономическую активность в стране.

Литература:

1. Моисеев С. Р. Денежно-кредитная политика: теория и практика. – М., Деньги и кредит, 2011. – С. 184.
2. Национальный Банк Казахстана. [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.nationalbank.kz/ru>
3. Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан. [Электронный ресурс]. - URL: <https://stat.gov.kz/>

**студент группы ф-20-2 Камза Б.Н., PhD старший преподаватель
кафедры «Финансы» Тынгишева А.М.**

Карагандинский университет Казпотребсоюза

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Одним из важнейших институтов рыночной экономики является рынок ценных бумаг, который представляет собой область экономических отношений, связанных с их выпуском и обращением. Также РЦБ занимает немалую роль в финансировании экономики. Он дает возможность накапливать инвестируемые средства и впоследствии перенаправлять их в реальный сектор экономики. Следственно его становление и развитие несут немаловажную роль.

Рынок ценных бумаг в Казахстане существует вот уже на протяжении около 30 лет. Можно выделить несколько особенных черт, которые свойственны деятельности РЦБ в Казахстане. Так например, его функционирование осуществляется в условиях постоянного упадка производства. Также присутствует непрозрачность рынка, и как следствие доминирующую позицию занимают краткосрочные ценные бумаги. Помимо этого влияние оказывает инфляция. Так как при ее наличии инвесторы воздерживаются от долгосрочных вложений. Кроме всего вышеперечисленного имеет место несовершенство в законодательных нормах и актах [1].

На данном этапе рынок ценных бумаг находится в состоянии развития. И непосредственно оно является одним из самых значимых направлений в инвестиционной политике государства. Можно выделить следующие основные перспективы развития рынка ценных бумаг в Казахстане:

- Увеличение степени организованности и повышение контроля государства;
- Глобализация и интернационализация рынка;

- Взаимодействие с другими рынками капитала;
- Формирование и совершенствование законодательной и нормативной основы деятельности фондового рынка Казахстана [2].

Помимо вышеперечисленного, главную роль занимает становление инвестиционных фондов. Это вытекает из того, что они должны стать одним из ведущих инвесторов на данном рынке, которые в свою очередь благоприятствуют образованию эффективного рынка капитала.

В Республике Казахстан функционирует фондовая биржа KASE, которая находится на втором месте среди бирж СНГ по капитализации рынка акций. Также со времени образования KASE является единственной торговой площадкой в Казахстане, которая обслуживает валютный, денежный и фондовый рынки.[3].

Условно универсальный финансовый рынок KASE можно разделить на 5 секторов:

- 1 Рынок иностранных валют;
- 2 Рынок государственных ценных бумаг;
- 3 Рынок акций и корпоративных облигаций;
- 4 Рынок операций репо;
- 5 Рынок деривативов.

Также KASE запускает новый сектор- KASE GLOBAL, который предназначен для обращения акций иностранных эмитентов. На данный момент в этом секторе торгуются 43 ценные бумаги иностранных эмитентов.

Соответствующим образом, список членов KASE состоит из 51 организации. Сюда входят такие крупные юридические лица, как Forte Bank, Kaspi Bank, Казпочта, Астана- Инвест и многие другие.

По состоянию на 01 апреля 2022 года общее количество объявленных акций АО "Казахстанская фондовая биржа" составляет 5 000 000 штук. Всего список акционеров составляет 48 организаций. Самым большим количеством

акций- 505 318, обладает Государственное учреждение “Национальный банк Республики Казахстан”.

На примере акций рассмотрим лидеров роста и падения Казахстанского фондового рынка.

Лидеры роста		
Компания	Цена, KZT	Тренд, KZT
NOSTRUM OIL & GAS	45,90	+4,50
Актобемунайгаз	49 800,00	+1 100,00
Казахтелеком	32 200,00	+700,00
KM GOLD	215,00	+4,00

Лидеры падения		
Компания	Цена, KZT	Тренд, KZT
American Airlines	20,00	-3,55
NVIDIA	200,00	-19,16
Meta Platforms, Inc.	188,76	-15,26
PayPal Holdings Inc.	89,93	-6,37

Подводя итоги хочется отметить, что рынок ценных бумаг занимает важное место в экономике нашей страны. За последнее время ощутимо увеличилось количество участников в фондовом рынке Казахстана. Вместе с этим увеличилось количество компаний- эмитентов, которые выпускают свои акции и облигации. Это значит, что рынок ценных бумаг в Казахстане не стоит на месте, а постепенно развивается и совершенствуется.

Литература

- 1 Кайдаулов В.Е. “Развитие фондового рынка” Алматы, 2003г.
- 2 Мендығалиев К. Проблемы формирования и развития рынка ценных бумаг в Казахстане// - Астана, 2007.
- 3 <https://kase.kz/ru/mission/>

**Мусаева Б.Б, студентка группы Ф-21-4с, PhD старший преподаватель
кафедры “Финансы” Тынгишева А.М.**

Карагандинский университет Казпотребсоюза

АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА РК

Наиболее актуальным вопросом за последние годы становится оценка развития страхового рынка Республики Казахстан, поскольку страхование занимает определенную роль в достижении экономического роста и стабилизации финансового рынка в условиях рыночной экономики. Для оценки современного состояния страхового рынка Республики Казахстан необходимо проанализировать основные показатели данного финансового сегмента за последние 5 лет.

Рассмотрим институциональную структуру страхового рынка республики Казахстан

Страховой сектор Республики Казахстан в 2021 году представлен 27 страховыми организациями, из которых 9 – по страхованию жизни (таблица 1).

Таблица 1

Институциональная структура страхового рынка Республики Казахстан

Институциональная структура страхового рынка	2017	2018	2019	2020	2021
Количество страховых компаний	32	32	28	28	27
В том числе по страхованию жизни	7	7	8	9	9
Количество страховых брокеров	16	15	13	12	9
Количество актуариев	59	59	57	58	60
Количество страховых (перестраховочных) организаций являются участниками АО «Фонд гарантирования страховых выплат»	22	23	25	-	26
Примечание – составлено авторами на основе данных Национального банка Республики Казахстан					

Данные таблицы отражают отрицательную динамику количества страховых организаций. Это связано с ужесточением требований к страховым организациям и объединением мелких организаций в более крупную компанию. Что касается профессиональных участников страхового рынка, то как показано в данной таблице наблюдается уменьшение количества страховых брокеров .

Рассмотрим основные показатели страхового рынка.

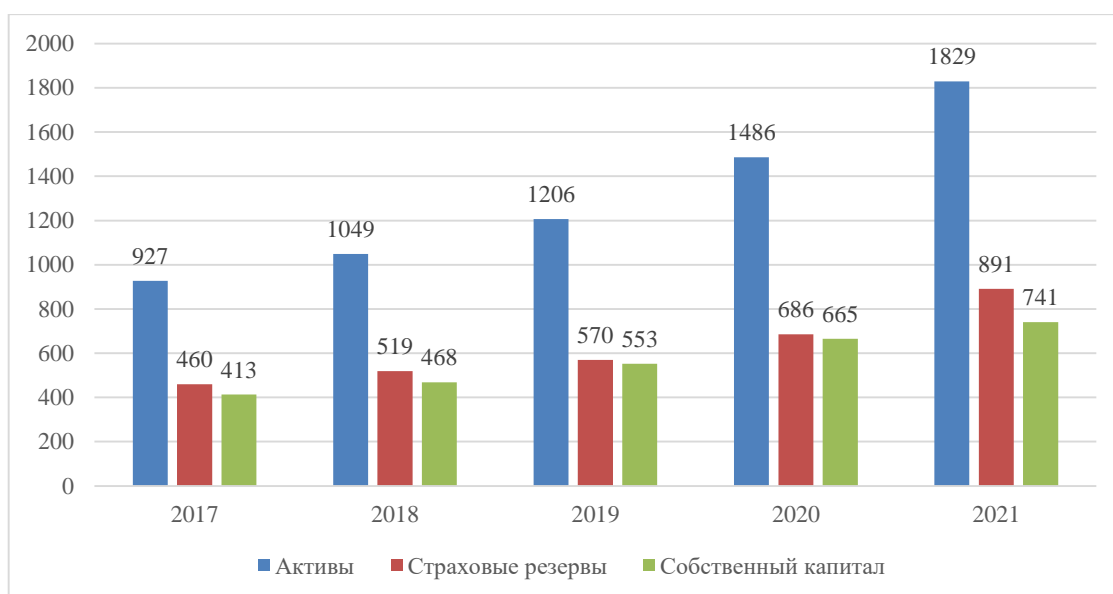


Рисунок 2. Финансовые показатели страхового рынка (млрд. тенге)

На данном рисунке можно увидеть положительную динамику активов, собственного капитала и страховых резервов за исследуемый период. Это еще один большой показатель развития страхового рынка Республики Казахстан. На первый взгляд финансовые показатели страховщиков на протяжении 5 лет находятся в постоянном росте. Совокупные активы и капитал увеличились почти в 2 раза. Даже с учетом инфляции, данные показатели являются положительными. Динамичный рост активов страхового сектора объясняется требованием уполномоченного органа по поэтапной капитализации страховых организаций в период с 2017 по 2021 год. Совокупные активы покрывают страховые резервы в 2 раза в среднем. Увеличение страховых резервов

объясняется тем, что страховщики выполняют требования к формированию страховых резервов со стороны надзорного органа, то есть страховщики рационально сформировали страховые резервы, которые необходимы для выполнения обязательств по страховым выплатам.

Несмотря на то, что ежегодно отмечался рост этого объема, значительное влияние факторов на него оказывали высокие ежегодные темпы инфляции и другие задачи, что выливалось в парадоксальную ситуацию: чем хуже было положение дел в экономике нашей страны, тем более значительными казались успехи страховых компании.

На наш взгляд, для полноценного развития страхового рынка в Казахстане необходимо обеспечить и предпринять следующие меры:

1. Для обеспечения и целостного развития рынка страховых услуг страховым компаниям необходимо проводить маркетинговые исследования, использовать положительные результаты иностранных компании, значительно расширить ассортимент предоставляемых услуг, производить заранее консультацию клиентов в данном вопросе, повышение страховой культуры населения, разъяснить будущим потребителем все азы страхования, тем самым повысив качество предоставляемых страховых услуг.

2. Для подготовки кадрового потенциала необходимо частое проведение различных семинаров и конференций по вопросам страхования, изучения, страховой деятельности для страховых организаций и других профессиональных участников страхового рынка на постоянной основе.

3. Для расширения страховых компании необходимо согласовать с правительством специальные гарантии или программы по развитию в данной сфере. В будущем это будет стимулом и мотивацией для страховых агентств, будет нарастать конкурентно способности между компаниями.

Литература

1. <https://www.gov.kz/memleket/entities/ardfm/activities/847?lang=ru>
2. <https://www.nationalbank.kz/ru>
3. <https://kapital.kz/finance/95604/strakhovoy-rynok-perezhivayet-bum-afk.html>
4. https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=35149200

Investiční aktivita a kapitálových trzích

Студент Пономарев И.А.

Ст.преп.Ибраева А.Д.

Карагандинский университет Казпотребсоюза, Казахстан

РАЗВИТИЕ КРИПТОВАЛЮТЫ В МИРЕ

Валюта всегда развивалась на протяжении всей истории человечества. По мере усложнения обмена товарами и услугами валюта прогрессировало соответствующим образом, чтобы решать эти проблемы. По мере того как физическое измерение валюты менялось от золота и серебра к металлическим монетам, а затем, в конце концов, к бумажным деньгам, менялось и ее юридическое измерение. Так с цифровой и интернет-революцией эволюция валюты была неизбежной. Огромный интерес к криптовалютам обусловлен двумя причинами. Во-первых, это связано с идеей свободы и независимости от третьих лиц, таких как государство или финансовые институты. Во-вторых, с точки зрения возможной прибыли от инвестиций, как легальных, так и нелегальных. Одна из главных особенностей криптовалют заключается в том, что она действует как виртуальная валюта, а каждая единица криптовалюты имеет уникальный код, который содержит информацию, препятствующую ее копированию или повторной трате. Она инновационна, проста и не использует существующие финансовые системы. Более того, она представляет угрозу для статус-кво финансовой системы. Поэтому многие регуляторы рынка, включая страны и международные финансовые институты, рассматривают эту систему как угрозу, прежде всего, собственным доходам. По этой причине мы наблюдаем очень разную реакцию стран по всему миру. Криптовалюты вызывают серьезную озабоченность у зарубежных регуляторов и международных организаций. Об этом свидетельствуют участвовавшие за последний год публикации и заявления, предупреждающие клиентов о высоких рисках, связанных с криптовалютными инвестициями.

Информация о трафике казахстанских пользователей на основных криптобиржах (binance, bitrex) также доказывает, что Казахстан является ключевым игроком на криптовалютном рынке. Казахстан наряду с рядом других стран с формирующимся рынком и развивающейся экономикой вошла в число лидеров по количеству посещений сайтов крупнейших криптобирж, таких как Binance, Vithumb и Bitfinex [1]. Необходимо учитывать, что информация, предоставляемая интернет-ресурсами, не может считаться полной и точной в силу природы криптовалют и различных способов покупки, продажи криптовалют. Учитывая, что существует множество способов приобретения криптовалют, невозможно оценить общий объем торговли криптовалютами и объем владения ими. А.В.Мынбаев отмечает потенциальные риски использования криптовалют для финансовой стабильности Казахстана:

- увеличение объемов криптовалютных операций может усилить риски для банковского сектора и финансовой системы в целом, в частности репутационные риски для банков, риски неплатежей для клиентов (если объем инвестиций станет значительным), а также риски отмывания денег;

- из-за высокой волатильности криптовалюты не могут использоваться в качестве платежного средства. Риски также могут возрасти, если в оборот попадут средства сомнительного происхождения;

- если кредитная организация столкнется с риском ликвидности в результате изменения цены криптовалюты или потери активов, это может повлечь за собой череду негативных событий и заражение в цепочке участников финансовой системы [2].

На сегодняшний день в мире еще не выработан окончательный подход к регулированию криптовалют в Казахстане. Тем не менее, можно сделать следующие выводы. Что касается использования криптовалют для платежей, то все больше ведущих стран вводят прямой запрет на эти операции, в то время как в других странах они все еще находятся в «серой» зоне. Правительство Казахстана, скорее всего, будут и дальше ужесточать регулирование. Что

касается регулирования инвестиций в криптовалюты, регуляторы ведущих стран либо вводят запреты, либо выпускают рекомендации для граждан, настаивая на том, что им не следует инвестировать в такие инструменты. Стейблкоины, обеспеченные финансовыми активами, используются в качестве альтернативы инвестиционным фондам, и регуляторы сосредоточены на устранении регулятивного арбитража в этом отношении, на основании этого можем представить индекс принятия криптовалют.

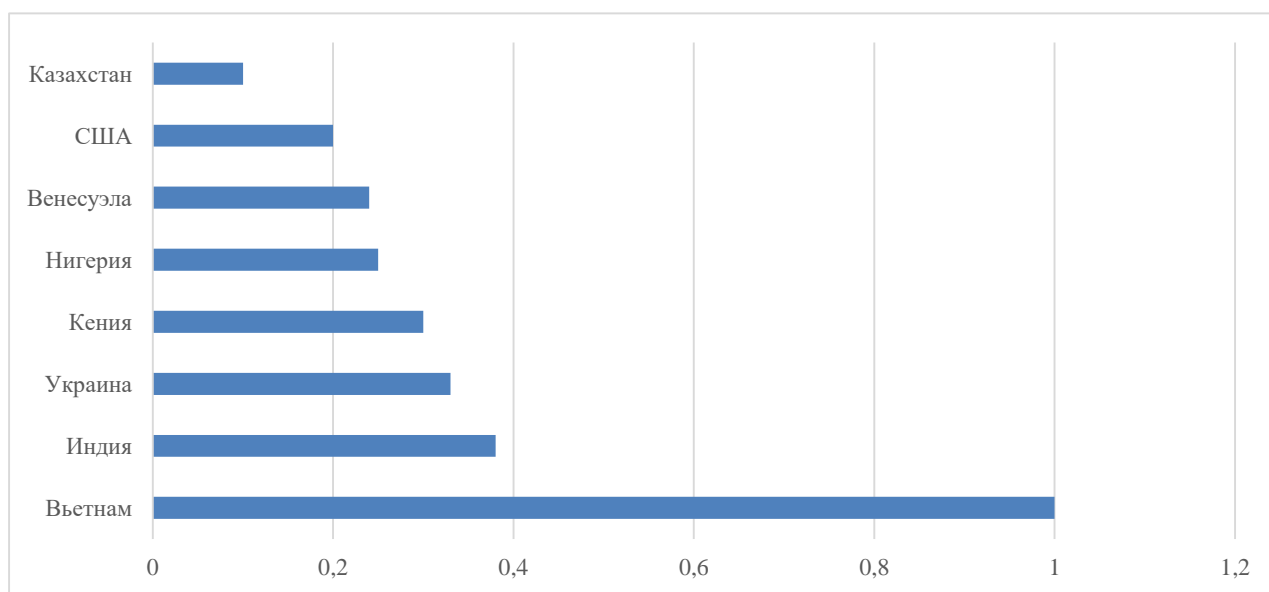


Рисунок 1. Индекс принятия криптовалюты в мире

Отметим, что эффективность использования криптовалюты в качестве денег зависит от того, насколько хорошо она выполняет функции:

- средства обмена;
- расчетной единицы;
- хранилища стоимости.

Некоторые характеристики криптовалюты подрывают ее способность выполнять эти три взаимосвязанные функции в Казахстане и других странах. В настоящее время относительно небольшое количество предприятий и частных лиц используют или принимают криптовалюту для оплаты. Высокая

волатильность цен на многие криптовалюты подрывает их способность служить в качестве расчетной единицы и хранилища стоимости. Криптовалюты могут иметь значительные колебания стоимости в течение коротких периодов времени, в результате ценообразование товаров и услуг в единицах криптовалюты потребует частого пересчета цен и, вероятно, вызовет путаницу среди покупателей и продавцов. Являются ли криптовалютные системы масштабируемыми - то есть их мощность может быть увеличена экономически эффективным способом без потери функциональности - неясно. В настоящее время технологии и системы, лежащие в основе криптовалют, не способны обрабатывать такое количество транзакций, которое требовалось бы от широко распространенной глобальной платежной системы. Подавляющее большинство таких транзакций обрабатывается через установленные платежные системы. Кроме того, скорость обработки криптовалют все еще сравнительно низкая по сравнению с почти мгновенной скоростью транзакций, которой достигают многие электронные платежные методы, такие как кредитные и дебетовые карты. Когда цены на криптовалюты быстро росли, у многих майнеров появился стимул участвовать в проверке транзакций, стремясь выиграть право на публикацию следующего блока и получить вознаграждение или комиссионные, связанные с этим блоком. Этот стимул привел к росту числа майнеров и дополнительным инвестициям в более быстрые компьютеры для новых и существующих майнеров. Так можно представить статистику по странам в сфере добычи криптовалюты.



Рисунок 2. Рейтинг стран по майнингу криптовалют

Сочетание большего количества майнеров и большего количества энергии, необходимой для питания их компьютеров, привело к росту потребностей в электроэнергии во всем мире, в том числе в Казахстане, в результате чего был введен налог на майнинг. Однако, поскольку цены на криптовалюты снизились, подтверждение криптовалютных транзакций стало менее выгодным вложением для майнеров. Следовательно, все меньше людей участвуют в майнинговых операциях. Потребление энергии, необходимое для работы и охлаждения компьютеров, задействованных в майнинге криптовалют, является значительным. Помимо того, что возникает вопрос о том, будут ли криптовалюты в конечном итоге более эффективными, чем существующие платежные системы, такое высокое энергопотребление может привести к высоким отрицательным внешним эффектам - когда цена рыночной сделки, например, покупки электроэнергии, может не полностью отражать все общественные издержки, такие как загрязнение окружающей среды в результате производства электроэнергии.

Касательно Казахстана, можно отметить быструю эволюцию подхода финансовых регуляторов. Начиная с признания майнинга в качестве предпринимательской деятельности, до создания отдельной технической зоны при цифровом технопарке «Astana Hub». Более того, Национальный банк Республики Казахстан начал работу над созданием собственной цифровой

валюты, рабочее название которой kaz-coin. Однако относительно других стран есть и контраст. Например, в Китае существует запрет на майнинг, а Бангладеш и Непал, приняв соответствующие нормативные акты, ввели наказание за маркетинг криптовалют, а в Алжире использование криптовалют в настоящее время рассматривается как нарушение положений об отмывании денег и наказывается лишением свободы, и после введения изменений, запрещающих оборот криптовалют, прошли первые задержания за подобную деятельность. Пока многие страны не имеют нормативных актов по этому вопросу и, в принципе, рассматривают, к какой стороне обратиться в отношении криптовалют. Например, в Европе пока ни одна страна не запретила торговлю криптовалютами, однако многие страны готовят соответствующий закон, так как знают о фактах, указывающих на стремительный рост операций с криптовалютами. Большинство стран, в том числе и Казахстан видят в этом, прежде всего, угрозу для системы, которая взяла бы на себя роль управления, с очевидной возможностью влиять на финансовые и экономические явления. Система, в которой отсутствует надзор за конкретными организациями в связи с изменением правил, является хорошим направлением развития. Так помимо зарубежных криптовалютных бирж, казахстанские пользователи часто покупают криптовалюты через подключенные к интернету пункты обмена криптовалют (включая телеграм-боты), в том числе потому, что они не требуют идентификации и просты в доступе. В частности, они позволяют пользователям приобретать криптовалюты за фиатные деньги посредством P2P-переводов через банковские карты. Криптовалютные обменные пункты зачастую осуществляют расчеты с гражданами Казахстана с банковских карт, электронных кошельков, на которые покупатели криптовалюты переводят эквивалент фиатных денег из своих платежных средств, осуществляя P2P-транзакцию.

Ответом правительства РК на незаконное использование криптовалюты является не запрет, а «разработка средств защиты общества от злоупотреблений», как это делается в отношении традиционных бумажных

денег. Уклонение от уплаты налогов - еще одна подобная проблема. Поскольку операции с криптовалютой и владение ею в значительной степени анонимны, регуляторы считают ее инструментом для уклонения от налогов [3]. Однако блокчейн технология, лежащая в основе криптовалюты, является отличным инструментом для смарт-контрактов и технологии распределенных книг, что звучит очень привлекательно для Министерства финансов РК. А.Б. Зейнельгабдин считает, что для финансового развития Казахстана синергетическое использование криптовалюты и смарт-контрактов может сделать процесс сбора налогов гораздо более эффективным, чем существующая система сбора с традиционной валюты [4]. Этого можно достичь, если криптовалюта станет законным платежным средством / официальной валютой. Однако, если криптовалюта будет выпущена государством или экономическим блоком, эти сомнения будут сведены к минимуму, а далее, роли банков и финансовых посредников будут пересмотрены. Финансовые банки (Kaspi, Halyk bank, Jusan, RBK, VBC) станут хранителями общей распределенной бухгалтерской книги блокчейна для официальных криптовалют вместо организаций, взимающих высокую комиссию за перевод традиционной валюты, как это происходит в настоящее время. Таким образом, эти организации по-прежнему будут зарабатывать, но в конечном итоге потребители получают огромную экономию благодаря эффективной системе. Таким образом, регуляторы либо вводят прямые запреты на использование криптовалют, либо ужесточают регулирование и вводят требования, устраняющие преимущества регулятивного арбитража и анонимности, которые являются факторами, изначально стимулировавшими распространение криптовалют.

Стоит отметить, что правила поведения криптовалюты (bitcoin, ethereum) также можно запрограммировать по своему усмотрению. Их можно автоматически удалять по истечении срока действия, можно обменивать, они могут автоматически возвращаться к владельцу, если получатель не выполнит, например, оговоренные условия сделки, не заплатит вовремя или не отправит

товар покупателю. Именно эта функция может быть использована против мошенников. Однако создание такой системы на самом деле непростая задача и, несомненно, требует наличия доверенной стороны, или регуляторов, которые будут каким-то образом следить за безопасностью оборота. Представляется, что финансовая система, основанная на обсуждаемой технологии, должна пройти этот путь.

Сторонники криптовалют утверждают, что применение к криптовалютным биржам режима регулирования защиты прав потребителей от страны к стране является неоправданно обременительным [5]. Так услуги, предоставляемые криптовалютными биржами, и риски, которым они подвергаются, существенно отличаются от услуг традиционных передатчиков денег, и что требования, предъявляемые к этим предприятиям, в частности, требование держать минимальные суммы активов для обеспечения криптовалют, которые они держат от имени клиентов, плохо подходят для индустрии криптовалютных бирж.

Механизмы, с помощью которых центральные (национальные) банки проводят денежно-кредитную политику, могут быть техническими, но на самом фундаментальном уровне эти банки проводят денежно-кредитную политику, регулируя количество денег, находящихся в обращении в экономике. В настоящее время подавляющее большинство денег, обращающихся в большинстве стран, являются фиатными деньгами, выпущенными правительством, и поэтому правительства (особенно авторитетные правительства в странах с относительно сильной, стабильной экономикой) эффективно контролируют количество денег в обращении. Однако если одна или несколько дополнительных валют, которые правительство не контролирует (например, криптовалюты), также станут распространенными и жизнеспособными вариантами платежей, их распространение может иметь ряд последствий. Широкое распространение таких вариантов платежей ограничит возможности центральных (национальных) банков контролировать инфляцию,

как они это делают сейчас, поскольку субъекты экономики будут покупать, продавать, кредитовать и проводить расчеты в криптовалюте. Банкам придется вносить более значительные корректировки в фиатную валюту, чтобы добиться того же эффекта, что и предыдущие корректировки. Поскольку криптовалюта циркулирует в глобальной сети, действия одной страны, которая покупает и продает криптовалюту, чтобы контролировать ее доступность, могут оказать дестабилизирующее воздействие на экономику других стран, которые также широко используют эту криптовалюту. Таким образом, подход одной страны к криптовалюте может подорвать стабильность цен или усугубить рецессию в другой стране.

Нынешние недостатки криптовалют, включая уклонение от уплаты налогов, мошенничество, отмывание денег и, самое главное, их волатильность, можно свести к минимуму, если правительство Казахстана сделает их законным платежным средством / официальной валютой. Следовательно, криптовалюта как официальная валюта, эмитированная суверенным государством или экономическим блоком, позволит максимизировать преимущества ее использования и станет шагом вперед в ее правовой эволюции.

Литература:

1. Жанышбаева Д.Н. Криптовалюта в Казахстане // Прогрессивная экономика. – 4(8). – 2020. – 45-51.
2. Мынбаев А.В. Риски криптовалютного рынка. – Алматы, 2019. – 21 с.
3. Любшина Д.С., Золотарюк А.В. Криптовалюта как инновационный инструмент мировой торговли // Интерактивная наука. - 2016. - N 10. – 90-99.
4. Зейнельгабдин А.Б., Ахметбек Е.Е. Криптовалюта и технология блокчейн - новые реалии современной экономики // Economics: the strategy and practice. – 2020. - 15(3). - 111-125.
5. Nakamoto S. Bitcoin: A peer-to-peer electronic cash system. – Manubot, 2019. – 54 p.

К.э.н. Куур О.В.

*НАО «Восточно-Казахстанский технический университет им. Д.Серикбаева»,
Казахстан*

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИХ РАЗВИТИЕ «ЗЕЛЕНОГО» ФИНАНСИРОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Казахстан является весьма активным участником глобального движения по достижению семнадцати целей устойчивого развития (ЦУР). Эти цели были провозглашены в рамках принятого в сентябре 2015 года Генеральной Ассамблеей ООН плана (повестки дня) в области устойчивого развития на период до 2030 года. ЦУР предполагают принятие мер по ликвидации бедности в сочетании с усилиями по «...наращиванию экономического роста и решению целого ряда вопросов в области образования, здравоохранения, социальной защиты и трудоустройства, а также борьбе с изменением климата и защите окружающей среды» [1].

Реализация этих мер невозможна без создания эффективной системы ответственного и «зеленого» финансирования. Данная система должна базироваться на принципах ESG, объединяющих действие трех факторов – экологии (Environmental), социальных вопросов (Social) и корпоративного управления (Governance).

Основными факторами, оказывающими благоприятное воздействие на активизацию процесса «зеленого» инвестирования в Республике Казахстан, являются:

1) политическая поддержка зеленого развития регионов и отраслей. В настоящее время руководством Казахстана провозглашена политика устойчивого развития, основанная на защите и сохранении природного и человеческого капитала. 13 октября 2021 г. глава государства К. Токаев утвердил национальный проект «Жасыл Қазақстан», целью которого является улучшение

экологической ситуации в стране [2]. Сроки реализации проекта 2021-2025 годы. Президентом поставлена задача достичь нулевого баланса выбросов парниковых газов к 2060 году;

2) наличие богатых природных ресурсов, достаточных для развития «зеленой» экономики. Казахстан располагает большими территориями, подходящими для размещения установок для улавливания солнечной и ветровой энергии. На территории Казахстана имеются зоны, продуваемые ветром большое число дней в году, получившие название территорий с «ветряными месторождениями» [3];

3) высокая инвестиционная привлекательность Казахстана, в том числе и для иностранных инвесторов. В течение последних двух десятилетий объем накопленных в Казахстане иностранных инвестиций всех видов вырос в 15 раз [4].

Вместе с тем, на пути реализации ЦУР имеются определенные трудности, обусловленные как объективными, так и субъективными причинами. Остановимся подробнее на вопросе о факторах, препятствующих внедрению «зеленого» финансирования и продвижению экологически ответственных инвестиций в Республике Казахстан. К их числу относятся:

1) нестабильность экономического развития в сочетании со слабой адаптацией институциональной и технологической базы к потребностям «зеленой» экономики;

2) недостаточная конкурентоспособность «зеленых» проектов по сравнению с обычными проектами с точки зрения обеспечиваемых ими эффективности и скорости отдачи;

3) неоднозначность влияния инвестиционных вложений в проекты «зелёной» экономики на тенденции изменения объемов производства и занятости в различных сферах деятельности. Кроме того, далеко не все «зелёные» производства и технологии являются абсолютно экологически

нейтральными и природосберегающими, что наглядно демонстрирует пример биотоплива [5];

4) нехватка капитала для инвестиций в «зелёные» сектора экономики, о чем свидетельствует невысокий уровень нормы накопления. У Казахстана этот показатель в 2020 году составлял 21,22 %, тогда как у Китая - 40,24 % [6];

5) отсутствие у работников финансово-кредитных учреждений необходимых компетенций по идентификации «зеленых» проектов и оценке связанных с ними рисков;

6) отсутствие достаточной статистической информации о результативности инвестирования в «зелёные» проекты, что приводит к затруднениям в оценке инвесторами и эмитентами риска и доходности «зеленых» облигаций [5];

7) высокие риски неопределенности реализации «зеленого» проекта. Отсюда необходимость осуществлять выпуск «зелёных» облигаций на стадии, когда инфраструктурный проект перешел уже к фазе производства, т.е. к фазе монетизации с гарантированной выплатой по «зеленым» облигациям;

8) отсутствие сколько-нибудь действенной системы мониторинга за правильностью проведения политики «зелёного» финансирования;

9) недооценка возможностей использования механизма ГЧП в процессе реализации «зелёных» проектов;

10) отсутствие единых стандартов отчетности, содержащих метрики ESG. Как следствие, менее 60% листинговых компаний, чьи ценные бумаги котируются на фондовой бирже (по данным биржи KASE), раскрывают информацию по критериям ESG [7];

11) сложность сопряжения ESG-индикаторов с кредитным и инвестиционным процессами, состоящая в том, что высокий балл по одобренной ESG-модели не всегда означает высокое качество заемщика;

12) отсутствие действенной системы экономических стимулов, побуждающих предприятия, загрязняющие окружающую среду, внедрять новые

«зеленые» технологии или, по крайней мере, трансформировать существующие «коричневые» производства в более чистые;

13) долгосрочное заемное финансирование для «зеленых» проектов ВИЭ в тенге практически недоступно из-за дороговизны кредитных ресурсов.

К проблемным вопросам казахстанской политики зеленого развития относится и рост дефицита квот на единицу выработки продукции у предприятий, что связано с общим ростом выбросов парниковых газов. При этом квоты на выбросы выделяются бесплатно, что по верному замечанию члена Совета по «зеленой» экономике при президенте РК Есекиной Б., не создает заинтересованности у предприятий-загрязнителей переходить на новые «зеленые» технологии и снижать выбросы парниковых газов [8].

Возможными рисками для Казахстана в связи планируемым странами ЕС внедрением с 2023 года углеродного корректирующего пограничного механизма являются: потеря доходов от экспорта нефти и газа; снижение конкурентных позиций экспортируемой продукции; сокращение экспортных рынков.

Все перечисленные выше факторы и проблемы, препятствующие продвижению политики «зеленого» финансирования и экологически ответственного инвестирования в Республике Казахстан, позволяют сделать вывод о необходимости незамедлительного принятия действенных мер по преодолению имеющихся трудностей на пути «зеленого» развития.

К аналогичному выводу пришли и другие казахстанские эксперты, заявив, что «...действующая регуляторная система не позволяет в Казахстане достичь взятых страной обязательств по сокращению выбросов парниковых газов и нуждается в кардинальном совершенствовании» [8].

Для решения всех обозначенных выше проблем в конце 2021 года Министерством экологии, геологии и природных ресурсов РК была разработана доктрина (стратегия) достижения углеродной нейтральности до 2060 года, содержащая два основных сценария перехода к углеродной нейтральности.

В заключение отметим, что поставленные в доктрине стратегические цели в области зеленого развития могут быть достигнуты только при условии создания в Казахстане действенного механизма государственной поддержки экологически ответственных инвестиций и «зеленого» финансирования, в том числе в сфере стандартизации, применения кредитных и налоговых льгот и стимулов, развития государственно-частного партнерства.

Литература:

1 Сайт ООН. Цели в области устойчивого развития. - URL: <https://www.un.org/sustainabledevelopment/ru/> (дата обращения 22.01.2022 г.).

2 Об утверждении национального проекта "Зеленый Казахстан". Постановление Правительства Республики Казахстан от 12 октября 2021 года № 731. - URL: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/P2100000731> (дата обращения 21.02.2021 г.).

3 Дробинский А.В., Кадкин А.Г. Ветроэнергетика Казахстана. Вестник Инновационного Евразийского университета. - URL: <https://articlekz.com/article/13422> (дата обращения 25.02.2022 г.).

4 Додонов В. Иностраные инвестиции в Казахстан: история успеха. 28 июня, 2021. - URL: <https://strategy2050.kz/ru/news/inostrannye-investitsii-v-kazakhstan-istoriya-uspekha/> (дата обращения 25.02.2022 г.).

5 Отчет о научно-исследовательской работе «Зелёное» финансирование как механизм финансовой поддержки инвестиционной деятельности в целях обеспечения сбалансированного и устойчивого роста: возможности для России (заключительный). - Москва, 2016. - URL: [2016_Final_report.pdf \(minfin.gov.ru\)](https://www.minfin.gov.ru/ru/press/news/2016/Final_report.pdf) (дата обращения 22.01.2022 г.).

6 Сайт TheGlobalEconomy.com. Сбережения, процент ВВП - Классация стран. - URL: <https://ru.theglobaleconomy.com/rankings/Savings/> (дата обращения 22.01.2022 г.).

7 KASE. Биржевая повестка ESG и устойчивого финансирования. - URL: [Презентация PowerPoint \(kase.kz\)](https://www.kase.kz/presentation) (дата обращения 21.03.2022 г.).

8 Есекина Б. Сможет ли Казахстан достичь углеродной нейтральности к 2060 году. - Казахстанская правда, 3 марта 2022. - URL: <https://kazpravda.kz/n/smozhet-li-kazahstan-dostich-uglerodnoy-neytralnosti-k-2060->

godu/ (дата обращения 20.04.2022 г.).

Účetnictví a audit

Назаргалиев Т.С.

СУЩНОСТЬ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ, УЧЕТ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ

Под «интеллектуальной собственностью» понимаются нечто, произведенное человеческим умом.

В широкое употребление термин вошел во второй половине двадцатого века, после подписания Конвенции, учреждающую ВОИС – Всемирную организацию интеллектуальной собственности. Необходимость защиты объектов интеллектуального труда возникла с развитием капитализма. Англия является родиной первых патентных и авторских законов.

Позже в область работы ВОИС были добавлены исключительные права, относящиеся к именам доменов, сортам растений и породам животных.

К «интеллектуальной собственности» порой относят законы о коммерческой тайне, но они по конструкции не представляют исключительных прав.

Существует две категории интеллектуальной собственности: промышленная и авторское право.

В число «промышленной» входят товарные знаки, изобретения и патенты.

К «авторскому праву» относят музыкальные, литературные произведения, кинофильмы, фотографии.

Существует несколько видов интеллектуальных прав: авторское, смежное, патентное, права на средства индивидуализации, ноу-хау, а также право на новые сорта растений.

Авторское право регулирует использование объектов, созданных в сфере литературы, искусства и музыки.

Смежные права были созданы по образцу авторского права, но не несут в себе достаточно творческого начала. К ним относятся фонограммы, право на исполнение.

К правам на средства индивидуализации относят товарные знаки, наименование фирмы, имя домена.

Ноу-хау представляет из себя объект коммерческой тайны, содержащий секретную технологию производства, которую можно использовать для купли-продажи.

Права на новые сорта выдают патенты селекционерам, когда те совершают открытия в сфере растениеводства.

Поводы, по которым государства принимают законы, регулирующие права интеллектуальной собственности, продиктованы желаниями:

- помощь лицам, занимающимся творческой деятельностью;
- побудить граждан активно проявлять себя в умственной деятельности, посредством предоставления защиты;
- вознаградить творческую деятельность;
- принимать участие в развитие национальной культуры.

Для предприятия, объекты интеллектуальной собственности могут быть полезны по следующим причинам:

- инновационные разработки помогают получить преимущества над конкурентами;
- рост авторитета организации после получения патента;
- созданная по патентованным технологиям продукция дороже на 20-30%.

Несмотря на то, что объекты интеллектуальной собственности (ОИС) и нематериальные активы (НМА) имеют много общего, эти понятия отличаются друг от друга.

Для того, чтобы ОИС признали НМА, он должен соответствовать следующим параметрам:

- срок использования не менее 12-ти месяцев;
- наличие патента;
- нематериальность.

МСФО 38 «Нематериальные активы» регулирует учет НМА.

Для того чтобы отразить нематериальный актив в финансовой отчетности компании, он должен соответствовать критериям идентифицируемости, контроля над ресурсом и наличия будущих экономических выгод.

Идентифицируемость. Нематериальный актив должен быть отделен от других активов компании и от гудвилла (деловой репутации). Данный критерий предполагает, что актив можно продать, обменять, сдать в аренду без потери экономических выгод, генерируемых другим имуществом. Требование идентифицируемости также считается выполненным, если нематериальные активы возникают из договорных или иных юридических прав вне зависимости от того, могут ли эти права быть отделены от других прав или от компании в целом.

Например, различные лицензии и разрешения, выдаваемые государством, не могут быть переданы другому предприятию, за исключением случая продажи бизнеса в целом, но поскольку соответствующие права вытекают из положений законодательства, требование идентифицируемости выполняется.

Контроль. В большинстве случаев возможность контролировать актив предполагает существование юридических прав на использование нематериальных активов.

Рыночные и технические знания могут привести к возникновению будущих экономических выгод. Предприятие контролирует эти выгоды, если, например, знания защищены юридическими правами, такими, как авторские права, ограничением в торговом договоре (если это разрешается) или правовой обязанностью работников соблюдать конфиденциальность.

Критерий контроля позволяет отличить нематериальные активы от таких нематериальных ресурсов, как квалификация персонала, клиентские базы, доля рынка и прочее, однако, как правило, компания не может продемонстрировать возможность получения экономических выгод от использования этих ресурсов, поскольку вряд ли сможет контролировать действие таких внешних факторов, как поведение персонала, реакция конкурентов и покупателей.

Будущие экономические выгоды. Нематериальный актив может быть отражен в отчетности компании, если его использование позволит в будущем получить дополнительную прибыль, снизить расходы, увеличить объем продаж и т. д.

К будущим экономическим выгодам, проистекающим из нематериального актива, могут относиться выручка от продажи продуктов или услуг, снижение затрат или другие выгоды, возникающие от использования актива предприятием. Например, использование интеллектуальной собственности в процессе производства может способствовать сокращению будущих производственных затрат, а не увеличению будущей выручки. [1]

Основные отличия в оценке и учете нематериальных активов в соответствии со стандартами заключаются в следующем: последующий учет основных средств по НСФО предполагает, что после первоначального признания нематериальные активы учитываются по их себестоимости за вычетом всей накопленной амортизации. МСФО предполагают, что после первоначального признания объекты основных средств могут учитываться:

- по фактическим затратам за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения;
- по переоцененной стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения.
- Также отличие проявляется в методах амортизации: например, НСФО предусматривает прямолинейный метод амортизации, а МСФО предлагает три метода:
 - линейный метод;
 - метод уменьшающегося остатка;
 - метод единиц производства продукции. [2]

Литература:

1. А. Калденбергер. Учет нематериальных активов [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=31666086&pos=6;-108#pos=6;-108 (дата обращения: 01.05.2022)
2. Ю. Загретдинова. Учет нематериальных активов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cdb.kz/sistema/biblioteka-bukhgaltera/articles/glava-5-uchet-nematerialnykh-aktivov/> (дата обращения: 01.05.2022).

293928

**К.е.н., Булкот Г.В.,
здобувач вищої освіти на другому (магістерському) рівні
Колеснікова А. Г.**

*ВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима
Гетьмана», Україна*

ШЛЯХИ УДОСКОНАЛЕННЯ ПОДАТКУ НА ПРИБУТОК НА ПІДПРИЄМСТВАХ, УСТАНОВАХ, ОРГАНІЗАЦІЯХ

Важливим чинником наповнення державного бюджету було й залишається оподаткування. Водночас вирішення проблем військової агресії, євроінтеграційний вибір України, підвищення темпів економічного зростання, потребують удосконалення податку на прибуток з урахуванням позитивного зарубіжного досвіду.

Податок на прибуток підприємств – це прями́й податок, що сплачується юридичними особами, основна ставка податку з 2014 року незмінна і становить 18%. Від правильно розрахованого оподаткованого прибутку залежить повнота і своєчасність перерахування в бюджет коштів [2, с. 93].

Недоліком відображення податку на прибуток є складні правила розрахунку об'єкту оподаткування (фінансовий результат з подальшим коригуванням на різниці – постійний ризик претензій з боку контролюючих органів); податок менш захищений від уникнення оподаткування внаслідок приховування прибутку; необхідність ведення окремого обліку податкової амортизації; проблеми з накопиченням збитків; агресивні схеми податкового планування, які використовуються окремими компаніями з метою уникнення оподаткування, що призводить до надмірного податкового тиску [1, с. 72].

Шляхами удосконалення податку на прибуток можуть бути: запровадження прогресивної шкали оподаткування, введення поняття оціночного доходу, що наближений до реального; вдосконалення пільгового режиму; більшу частину податку перераховувати в місцеві бюджети; введення

сплати в обов'язковому порядку незалежно від результатів діяльності мінімального податку; за рахунок електронного сервісу удосконалювати інструменти податкового регулювання.

Удосконалювати податкову систему України необхідно з урахуванням зарубіжного досвіду розвинутих зарубіжних країн, виходячи з конкретних історичних і економічних особливостей України [1, с. 70].

18 років назад була впроваджена модель оподаткування виведеного капіталу зарубіжними країнами, яка продемонструвала високу ефективність в сучасних реаліях світової економіки. У 2020 році була можливість запропонувати таку модель в Україні, але відповідний закон так і не був внесений до ВР.

Основна різниця між податком на прибуток і податком на виведений капітал – це зміна податкової бази з коригованого фінансового прибутку до окремих операцій. Лише тоді, коли капітал розподіляється фізичній особі поза межами системи податку, він оподатковується.

Він міг дати можливість спростити ведення бізнесу, скоротити витрати платників податків на виконання податкового обов'язку шляхом збільшення інвестицій (нерозподілені прибутки використані для інвестицій не є об'єктом оподаткування) і зменшення адміністративного навантаження через зміну бази оподаткування [1, с. 76].

В період воєнного стану відбувається суттєвий вплив на порядок ведення господарської діяльності підприємств по всій території України. Зокрема, платники податків на загальній та спрощеній системі оподаткування можуть перейти на особливу систему оподаткування для платників третьої групи єдиного податку з 1 числа будь-якого місяця за умови, що протягом попереднього року їх дохід не перевищував 10 мільярдів гривень. Ставка єдиного податку буде становити 2%. Також на період воєнного, надзвичайного стану, неприбуткові організації зможуть надавати за рахунок своїх доходів благодійну допомогу стороннім особам, без загрози втрати статусу неприбутковості [3].

Отже, держава має розробити покрокову карту переходу українських підприємств на податок на виведений капітал, знаходити шляхи удосконалення податку на прибуток з метою покращення умов підприємцям.

Література:

1. Латковська Т.А. Напрями гармонізації податку на прибуток до вимог Європейського Союзу. *Наукові праці Національного університету «Одеська юридична академія»*. Т. 28. 2021. С. 69-79.

2. Лисяк Л.В. Удосконалення податкової системи України з урахуванням досвіду зарубіжних країн. *Науковий вісник Міжнародного гуманітарного університету. Економіка і менеджмент*. 2018. Вип. 31. С. 90-94.

3. Про внесення змін до Податкового кодексу України та інших законодавчих актів України щодо адміністрування окремих податків в період воєнного, надзвичайного стану : Закон України від 01.04.2022 р. № 2173-ІХ. URL: <https://zakon.rada.gov.ua> (дата звернення 12.05.2022).

PHILOSOPHY

Filosofie kultury

Бегалиева Ақнур

Ғ.Даукеев атындағы АЭЖБУ СИБк-21-3

Ғылыми жетекшісі: Кенжебеков К.К. kkapalbek@bk.ru

ҚАЗАҚСТАН ЖӘНЕ ИСЛАМ КОНФЕРЕНЦИЯЛЫҚ ҰЙЫМЫ.

Қазақстан Республикасы өткен жылы Еуропадағы қауіпсіздік және ынтымақтастық ұйымына төрағалық етті. Жыл ішінде алдын ала жоспарланып, белгіленген халықаралық ауқымдағы ішаралардың барлығын жоғары деңгейде, аса ұйымшылдықпен өткізді. Соның ішінде он бір жыл бойы өтпеген ЕҚЫҰ-ның Саммитін елордамыз – Астана қаласында шақырып, осынау ұлы жиынды абыроймен өткізгендігі Қазақстан басшылығы үшін, барша қазақстандықтар үшін аса жоғары мәртебе болды. Бұл жөнінде әлемге танымал саясат саңлақтары, мемлекеттер мен үкіметтер басшылары қоспасы жоқ шынайы ризашылықтарын, жүрекжарды пікірлерін білдірді. Есігін енді ашқан жаңа 2011 жылдың екінші жартысынан бастап еліміз тағы бір ірі халықаралық ұйым – Ислам Конференциясы Ұйымына төрағалық еткелі отыр. Ислам Конференциясы Ұйымы құрылғаннан бері өзінің қатарын үнемі арттырумен қатар, қызмет ауқымын кеңейтіп келеді. Алғашқы жылдары ИКҰ-ға 25 мемлекет мүше болса, бүгінде Ұйым Азия, Еуропа, Африка және Оңтүстік Америка құрлықтарындағы 57 мемлекетті біріктіріп отыр.

Сонымен қатар, ИКҰ-ның жиындарына бес мемлекет және бес халықаралық ұйым байқаушы ретінде қатысады. Оның үстіне Ислам Конференциясы Ұйымы әлемде БҰҰ-дан кейінгі екінші ірі халықаралық саяси ұйым болып табылады. Қазіргі кезде жер шарындағы тұрғындардың төрттен бірі мұсылман. Мұсылман елдеріндегі тұрғындардың жалпы саны 1,532 миллиард адамды құрайды екен. Бұл – жер шарындағы тұрғындардың 22,9 пайызы. Ал Қазақстан адам саны жағынан ИКҰ-ға қатысушы елдер арасында – 23, әлем елдері арасында 62-ші орында тұр. Ислам Конференциясы Ұйымына мүше мемлекеттер аумақтарында табиғи ресурстардың аса мол қоры жатыр. Нақты мәліметтер бойынша, оның көлемі әлемдегі запас қордың 65 пайызын құрайды. Ұйымға қатысушы елдер, сондай-ақ әлемде өндірілетін шикізаттың 45 пайызын өндіреді. 2009 жылы олардың ішкі жалпы өнімі 7,5 трлн. АҚШ долларын құраған. Бұл мәлімет мұсылман әлеміндегі елдер өндіретін өнімнің Қытай-дың ІЖӨ-не жақындап қалғанын білдіреді. Біздің еліміздің ИКҰ-ға мүше мемлекеттермен өзара тауар айналымына келсек, 2008 жы-лы ол 10,6 миллиард

долларға жетті. Он-ың 8 миллиард доллары – экспорт, 2,6 миллиард доллары – импорт.

Тәжірибе көрсеткендей, әлемдік мәдениет өзара ісқимыл мен ынтымақтастықта дами бермек. Ал Исламның бірегейлігі оның рухани кеңістігін жетілдіруге жағдай тудыратындығында жатыр. Осыған байланысты Қазақстан болашақ зайырлы мемлекет ретінде ұлы мұсылман өркениетінің ажырамайтын бөлігі болып табылады. Өйткені, біздің тарихымыз жүздеген жылдардан бері Исламмен тікелей байланыста дамып келеді, қазақ халқының рухани мәдениетін одан бөліп қарастыру мүмкін емес. Тәуелсіз Қазақстан жиырма шақты жылдан кейін ғана мұсылман әлеміне алдына аса зор міндет пен мақсат қойған іргелі мемлекет болып қайта оралды. Қазақстан Республикасы Ислам Конференциясы Ұйымына 1995 жылдың желтоқсанында Конкариде (Гвинея) өткен Ұйымға мүше мемлекеттер сыртқы істер министрлерінің конференциясында толық құқықты мүше ретінде қабылданған еді.

Мүше болып қабылданған кезден бастап еліміз Ұйымның көптарапты қызметіне белсене қатыса отырып, ИКҰ-ның рөлін арттыруға және оның өркениетті әлемдегі ерекшеліктерін нығайтуға өзінің үлесін қосып келеді. Бүгінде Қазақстан, сондайақ Ұйым аясында әлеуметтік-экономикалық саясатты жүзеге асыру жолымен кедейшілікті азайту, білім сапасы деңгейін арттыру, Ұйымға қатысушы елдерде демократияны, адам құқығы мен азаматтық қоғам-ды дамыту мәселелеріне қолдау көрсетіп жүр. Бұл мәселелерде 2005 жылдың 8 жел-тоқ-санында Меккеде Ұйымның жоғары деңгей-дегі конференциясында қабылдан-ған ИКҰ-ның Онжылдық ісқимыл бағдарламасының алатын орны ерекше болып табылады. Аталған құжатта Ұйым қызметінің алдағы он жыл ішіндегі перспективалары нақты көрсетілген. Осы бағдарламаға байланысты ИКҰ-ның Бас хатшысы Экмеледдин Ихсаноглудың Ұйымның Онжылдық ісқимыл бағдарламасының қабылдануы тарихи және жаңа бетбұрыс екенін, оның талаптарын орындау Ұйымға мүше көптеген елдерді тап келіп отырған қиындықтардан алып шығуға негіз болатынын атап көрсетуі жайданжай емес.

Бағдарламада, сондайақ Ислам әлемінің «Жол картасы» рөлін атқаратын бұл құжатта Ұйым елдері арасында ішкі сауданы кеңейту арқылы оның көлемін қазіргі 16 пайыздан 20 пайызға дейін арттыру шаралары да қарастырылған. Осыған байланысты Қазақстан өзінің экономикалық стратегиясын сауда-экономикалық байланыстарды ынталандыруға, Ұйымға мүше мемлекеттермен инвестициялық және технологиялық тәжірибелер алмасуға ниеттеніп отыр. Бұлардан бөлек еліміз аталған салалар негізінде Қазақстанның экономикалық моделін дамытуды насихаттау мақсатында тұсаукесерлер өткізу мүмкіндігін қарастырмақ. Қазақстан биылғы жылдың екінші жартысынан бастап Ислам Конференциясы Ұйымына төрағалық ету жауапты жұмысына кіріседі. Еліміздің осындай аса ірі халықаралық ұйым төрағалығына сайлануы Ұйымға қатысушы мемлекеттердің елімізге көрсетілген жоғары сенімі болып табылады.

Бұл жоғары сенімнің түп негізінде Мемлекет басшысы Нұрсұлтан Назарбаевтың салиқалы саясатының нәтижесінде елімізде салтанат құрған этносаралық татулық, саяси тұрақтылық, дінаралық және конфессияаралық келісім жатыр. Сонымен қатар, тәуелсіздік таңы арайлап атқаннан бергі кезеңде табысты жүзеге асырылған реформалар жатыр. Осының барлығы жинақтала келіп, бір арнаға тоғыса келіп, Қазақстанды бүкіл әлемге танытты, танытумен бірге күллі әлемге мойындатты. Қазақстан Республикасы ИКҰ-ға мүше мемлекеттер ішінде ЕҚЫҰ-ға төрағалық еткен тұңғыш мемлекет ретінде тарихта қалды. Мұны мұсылман әлемі зор мақтанышпен қолдады, қуаттады. Еліміз сол үдеден шыға білді. Ал Қазақстан ИКҰ-ға төрағалығы кезінде бірқатар ауқымды ісшараларды өткізуді қолға алғалы отыр. Оның ішінде Ұйымға мүше мемлекеттер сыртқы істер министрлерінің кеңесі, денсаулық сақтау министрлерінің кездесуі, сондайақ Бүкіләлемдік ислам экономикалық форумы бар.

Сонымен, еліміз биылғы жылы тағы бір іргелі халықаралық ұйым – Ислам Конференциясы Ұйымына төрағалық етеді. Елдігімізге, бірлігімізге сын болатын, ұйымшылдығымызды әлемдік қоғамдастыққа тағы бір көрсететін кез табалдырық аттаған жаңа 2011 жылдың еншісіне тиіп отыр. Бұл төрағалық та асқақ абыроймен, әлем жұртшылығы айта жүретін үйлесімді ұйымшылдықпен өтеді деген сенімдеміз.

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

1. Артықбаев Ж.О. Қазақстан тарихы. Оқулық-хрестоматия. Астана, 2000.
2. Қазақстан тарихы. Көне заманнан бүгінге дейін. Бес томдық. 1-5 томдар. Алматы: «Атамұра», 1996, 1998, 2002, 2010.
3. Қазақстан тарихы. Құрастырған Ермұханова Х.К. Алматы «Шыңкітап», 2010. – 360 б.
4. Масанов Н.Э., Абылхожин Ж.Б., Ерофеева И.В., Алексеенко А.Н., Баратова Г.С. История Казахстана. Народы и культуры. Алматы. Дайк-Пресс, 2001.
5. Назарбаев Н.Ә. Қазақстан жолы. Астана, 2007.

PŘÁVNÍ VĚDY

Moderní metody výuky

Плахотний Артем Павлович

*старший викладач кафедри тактико-спеціальної підготовки,
Дніпропетровський державний університет внутрішніх справ*

Приходько Арсеній Юрійович

курсант навчальної групи ДР-045,

навчально-наукового інституту права та підготовки фахівців для підрозділів

Національної поліції ДДУВС,

Дніпропетровський державний університет внутрішніх справ

ОСОБЛИВОСТІ ЗАСТОСУВАННЯ ПРЕВЕНТИВНИХ ПОЛІЦЕЙСЬКИХ ЗАХОДІВ ПРИ РОБОТІ ПОЛІЦЕЙСЬКОГО У ПЕРІОД ДІЇ ВОЄННОГО ЧАСУ: ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ БЕЗПЕКИ ПОЛІЦЕЙСЬКОГО ТА ДОТРИМАННЯ ЗАКОННОСТІ

Як відомо, поліцейським є громадянин держави Україна, котрий склав відповідну присягу, має спеціальне поліцейське звання та який проходить службу на посаді, належної до поліцейської структури. У своїй діяльності органи Національної поліції України керуються наступними принципами: верховенство права, дотримання прав і свобод людини, законність, відкритість та прозорість діяльності, політична нейтральність, взаємодія з населенням та безперервність. Дані керівні принципи діяльності поліції чітко визначені та законодавчо закріплені розділом другим Закону України «Про Національну поліцію». Саме дотримання даних принципів забезпечує реалізацію прав та свобод громадянина при взаємодії з органами Національної поліції. [1]

При здійсненні поліцейських заходів досить важливим є дотримання всіх вищезазначених принципів. Їх чітке виконання гарантує юридичну безпеку поліцейському при здійсненні ним поліцейських заходів, передбачених статтями 29 – 46 Закону України «Про Національну поліцію», до розгляду яких ми зараз і

переходимо. Як визначає законодавець – під терміном «поліцейський захід» розуміється як окрема дія так і комплекс дій, які носять як превентивний так і примусовий характер; обмежують лише певні права і свободи; застосовується поліцейським відповідно до Закону і виключно з метою забезпечення виконання покладених на поліцію повноважень, які чітко виокремлені статтею 23 вищезазначеного Закону. До такого поліцейського заходу діють наступні вимоги: він має бути законним, необхідним, пропорційним та ефективним. Повне та всебічне тлумачення зазначених положень наведено у частині 2-6 статті 29 зазначеного Закону. [2;3]

Розглянемо основні превентивні поліцейські заходи з огляду на воєнне положення, введене Указом Президента України від 24.02.2022 року. Відповідно до статті 31 згаданого Закону до кола превентивних віднесено 11 заходів, першим з яких виокремлено перевірка документів особи. Даний захід з огляду на останні події у країні набуває досить важливого значення в діяльності поліцейського, адже саме через контроль документів здійснюється фільтрація осіб, які перебувають на території України без законних на те підстав. Вже неодноразово були висвітлені факти недолугого підроблення документів членами диверсійно-розвідувальних груп, які працювали на користь країни-окупанта. Завдячуючи уважності осіб, уповноважених на здійснення перевірки документів таких зрадників було виявлено та передано до органів влади для обрання ним подальших запобіжних заходів. Варто також відзначити, що через окупацію певних територіальних підрозділів Державної міграційної служби до рук окупантів потрапили бланки для виготовлення паспортів України. Добре, що у перші ж дні проникнення до таких установ всі списки із номерами бланків було висвітлено у всіх СМІ, передано особами, уповноваженим на здійснення контроль за даними документами, чим припинено безконтрольну видачу даних документів.

Другим, не менш важливим превентивним поліцейським заходом виступає опитування особи. Саме шляхом спілкування із особами, щодо якої

існує достатньою підстав вважати, що вона володіє інформацією, необхідною для виконання поліцейських повноважень можливо оперативного інформування відповідні органи отриманою важливо інформацією, що є досить вагомим внеском у базу даних штабних операцій в період здійснення інформаційної гібридної війни з боку Росії.

Поверхнева перевірка, належна до кола превентивних поліцейських заходів, показала свою результативність протягом всього часу дії даного положення. Саме шляхом проведення даного заходу щодо осіб, до яких виникла необхідність у проведенні даного заходу найчастіше виявляють речі, обіг яких заборонено або обмежено та речей, які становлять загрозу для життя та здоров'я оточуючих осіб. У період дії воєнного положення дана перевірка є надважливою, адже кількість осіб, яка має при собі речі, обіг яких заборонена значно виросла. Починаючи від учасників певних угруповань, що носять такі речі навмисно, завершуючи просо особою, яка виявила таку річ на своєму подвір'ї та з невідомих причин вилинила залишити її у себе... Всі виявлені факти такого володіння підлягають жорсткій перевірці та винесенню рішення за її результатами. [4, с. 210]

Завершальним у межах даної роботи, проте не останнім у переліку, визначеним законом, превентивним поліцейським заходом є зупинення транспортного засобу. Диспозиція статті 35 Закону України «Про Національну поліцію» визначає десять підстав для зупинки ТЗ. Як і у мирний так і у воєнний час зупинка та перевірка транспортних засобів є невід'ємною частиною забезпечення безпеки на дорозі та контролем за особами, що пересуваються; виявленням підозрілих осіб та осіб, які знаходяться у розшуку; припиненню перевезення речей обіг яких заборонено чи обмежено і т.д. Окремо варто відзначити дальність контрольно-пропускних пунктів на в'їзді/виїзді з населених пунктів. Саме на осіб, які перебувають у зазначеному виді наряді покладено функцію із контролю за транспортом, який перетинає їх блокпост.

Підводячи підсумок короткого огляду найважливіших превентивних поліцейських заходів, які застосовуються під час дії воєнного стану варто нагадати про важливість інформування правоохоронних органів у випадку виявлення підозрілих осіб, або якщо вам стала відома інформація щодо готування або вчинення правопорушення. Саме пильність простих громадян, їх готовність співпрацювати із правоохоронними структурами допомагає поліцейським якісно виконувати покладені на них посадові обов'язки!

ВИКОРИСТАНА ЛІТЕРАТУРА

1. Закон України «Про Національну поліцію»: Закон України від 2 липня 2015 р. / Офіційний вісник України. – 2015. – № 63. – Ст. 2075. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/580-19#Text>
2. Закон України «Про правовий режим воєнного стану». URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/389-19#Text>
3. Указ Президента України від 24 лютого 2022 р. № 64 «Про введення воєнного стану в Україні». URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/64/2022#Text>
4. Тактико-спеціальна підготовка: навч. посіб. / [О.Г. Комісаров, А.О. Собакарь, Е.Ю. Соболев, О.С. Юнін та ін.]; Дніпропетровський державний університет внутрішніх справ. – Дніпро: ДДУВС, 2017. – 277 с.

Boj proti hospodářské kriminalitě

Akhmetov B. – 3rd year student,

Amirbek K.S. – Master of Juridical Sciences, Senior Lecturer

Department of the Constitutional and International Law, the Faculty of Law,

Karaganda University named after academician E.A. Buketov,

Karaganda, Kazakhstan

FIGHT AGAINST ECONOMIC CRIMES

One of the most pressing problems is crime in the economic sphere, because economic crime is a social problem of the future, which is developing at a rapid pace at the international level. Under the conditions of integration trends developing in the world, the results of technological and social progress achieved by mankind in the last decades of the 20th and 21st centuries, crime takes on new forms. At its disposal are concentrated huge power and financial resources, the latest achievements of science and technology.

New types of crimes arise and develop rapidly, especially in the economic sphere, such as computer, information, banking crimes, for which there are no national borders, and the international community as a whole, and the individual state have experience in combating them, but still not extensive enough. Such previously known crimes of an international nature as smuggling, corruption, counterfeiting, laundering of proceeds from crime, etc., have become larger and more deliberate.

The main problem in strengthening and strengthening the legal foundations for combating transnational crime is the interaction of the norms and principles of international law and its branch of international criminal law, with the norms and principles of national criminal law. Modern economic crimes are committed in well-camouflaged ways, and many of the operatives did not have sufficient knowledge and experience, and do not involve relevant economists [1; p.15].

According to the results of studies of Kazakhstani and foreign media, about 80% of people who commit or have already committed economic crimes are prosperous and wealthy. In addition, these people are well aware that they are taking a huge risk, their actions are illegal and entail consequences.

According to the Ministry of Internal Affairs, the most significant share of business atrocities (41%) in 2021 fell on crimes «in the field of economic activity». The vast majority of violations in this category were the manufacture, storage or sale of counterfeit money and securities, but a number of cases of money laundering, illegal business, and bankruptcy misconduct were also recorded. 33% of economic crimes were committed against property - this is theft, fraud, embezzlement or embezzlement. And almost every fifth violation (17.5%) was directed against state power and the interests of the civil service. These include, in particular, giving and receiving a bribe, as well as mediation in this. About 6% were tax crimes [2].

Political and economic instability in the country leads people to desire to receive additional income to meet their needs, thus, the most common crimes are:

- 1) hiding income, i.e. incomplete accounting or non-inclusion in the taxable base;
- 2) understatement of income;
- 3) concealment of another object of taxation.

It should also be noted that various electronic currencies have become more frequently used recently, in particular, more and more so-called “Schemes” with a certain crypto currency and transactions associated with it.

In our opinion, the fight against crime should not be limited only to the capture of criminals, but also include the system of combating corruption, for which it is necessary to improve it in the following 4 directions:

1. Accurate analysis of the state of affairs, planning and forecasting operations.
2. Prevention of offenses in the economic sphere by influencing the causes of corruption (in other words, one timely decision on personnel is more effective than several prosecution charges).

3. Mainly, the activities of the structures of the Ministry of Internal Affairs, along with countermeasures, should restore the legitimate interests and violated rights of the injured party (namely, the state and its population).

4. The inevitability of punishment.

In recent years, there have been profound changes in the global financial system, which more complicated the execution of 3 main tasks: freezing, detection and confiscation of assets and proceeds generated as a result of criminal activity. This type of income includes: a general trend towards a decrease in the effectiveness of financial regulation, the «dollarization» of illegal markets and the creation of many organizations that guarantee financial secrecy.

In our opinion, the transition to a new global economy has been fueled by the introduction of new technologies to guarantee a high speed of cash flow. The global financial system plays a big role in securing investment and international trade. In most cases, the threat to economic security from international criminal organizations is associated primarily with the problems of maintaining law and order and law in a particular state. In the context of globalization, threats from organized groups of individuals and transnational criminal associations are distinguished by an increased degree of public danger [3; p.178].

Based on this, in order to combat these threats, the collective political will of countries, their coordinated efforts, the pooling of the necessary resources of the international community, as well as effective operational and technical measures are important.

The above examples testify not only to the instability of legislation that could regulate the fight against economic crimes, but also show only a small part of the existing ones.

problems in the implementation of policy directions in countering crimes in the sphere of economic activity.

It is impossible not to agree with Doctor of Law Elyubaev, who said: «There are no ideal laws, therefore, law enforcement practice will undoubtedly reveal possible shortcomings» [4].

Every year the world learns new schemes by which criminals successfully implement their plans. It is necessary to improve legislation, be sure to monitor the statistics of crimes using new technologies. Only a thorough review and improvement of legislative systems will help reduce the level of economic crime.

References:

1. Александров И.В. Криминалистические проблемы расследования экономических преступлений. / Вестник Московского Университета МВД России. Серия «Право». – 2015. - № 10. – С.14-17.
2. Крутой пик: ущерб от экономических преступлений побил рекорд за 12 лет. – 30 января 2022г. [Электронный ресурс] (дата обращения: 05.05.2022.) // <https://deloros.ru/krutoj-pik-ushherb-ot-ekonomicheskikh-prestuplenij-pobil-rekord-za-12-let.html#:~:text>
3. Кондрат Е.Н. Международная финансовая безопасность и правоохранительное сотрудничество в эпоху глобализации: монография. — Москва: ИД «ФОРУМ», 2010. — 224 с.
4. Елюбаев Ж.С. Новый Уголовный кодекс об экономических преступлениях. / Сборник международной научно-практической конференции «Проблемы реализации судебно-правовой реформы в постсоветских государствах: опыт и суждения», 2018. [Электронный ресурс] (дата обращения: 05.05.2022.) // https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=31506364&pos=5;-106#pos=5;-106

CONTENTS

EKONOMICKÉ VĚDY

Podniková ekonomika

- Жакешова А.П., Досмуратова Э.Е., Абдыхалыкова Б.М.** ҰЛТТЫҚ
ЭКОНОМИКАДАҒЫ ТҰРҒЫН ҮЙ ҚҰРЫЛЫС СЕКТОРЫНЫҢ ОРНЫ МЕН
ӘЛЕУМЕТТІК-ЭКОНОМИКАЛЫҚ МӘНІ 3
- Бигельдинов Ш.К.** СУТЬ ПРОЦЕССА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ,
ТИПОЛОГИЯ СТРАТЕГИЙ 6

Banky a bankovní systém

- Олейник А. М.** ОТРАЖЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ О ЗАТРАТАХ, ДОХОДАХ И
ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ ОРГАНИЗАЦИИ В БУХГАЛТЕРСКОЙ
(ФИНАНСОВОЙ) ОТЧЕТНОСТИ 11

Zahraniční ekonomické aktivity

- Залесский Б.Л.** СЭЗ ВИТЕБСК: ОПТИМИЗАЦИЯ С ПРИЦЕЛОМ НА РЕЗУЛЬТАТ . 21
- Залесский Б.Л.** ЧТОБЫ НАПОЛНИТЬ СОТРУДНИЧЕСТВО НОВЫМ
СОДЕРЖАНИЕМ..... 25

Finanční vztahy

- Сапарина Д.Х., Ныйканбаева А.И.** ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ДЕНЕЖНЫХ
СРЕДСТВ В ГОСУДАРСТВЕННОЙ УЧЕРЕЖДЕНИЕ НА ПРИМЕРЕ КГУ
КАРАГАНДИНСКАЯ ОБЛАСТНАЯ ЮНОШЕСКАЯ БИБЛИОТЕКА ИМ. Ж.БЕКТУРОВА
..... 29
- Аманова А.С., Ибраева А.Д.** ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В КАЗАХСТАНЕ 33
- Матвеев И. А. , Ибраева А. Д.** ФИНАНСОВЫЙ МЕХАНИЗМ В СИСТЕМЕ
ЭКОНОМИЧЕСКОГО МЕХАНИЗМА. 40
- Денисов С.Д. , Ибраева А.Д.** УРОВЕНЬ «ЛОВУШКИ СРЕДНИХ ДОХОДОВ»
РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН..... 47
- Онуфрак П.В.** БАНКИ ВТОРОГО УРОВНЯ, ФУНКЦИИ ЭТИХ БАНКОВ 56
- Данил Шишкин** ДЕНЕЖНО КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА НАЦИОНАЛЬНОГО БАНКА
РК..... 64
- Камза Б.Н.** ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ В
РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН..... 68

Мусаева Б.Б. , Тынгишева.А.М. АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА РК.....	71
---	----

Investiční aktivita a kapitálových trzích

Пономарёв И.А. РАЗВИТИЕ КРИПТОВАЛЮТЫ В МИРЕ.....	75
--	----

Куур О.В. АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИХ РАЗВИТИЕ «ЗЕЛЕНОГО» ФИНАНСИРОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН	84
---	----

Účetnictví a audit

Назаргалиев Т.С. СУЩНОСТЬ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ, УЧЕТ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ	90
--	----

PHILOSOPHY

Filosofie kultury

Бегалиева Акнур ҚАЗАҚСТАН ЖӘНЕ ИСЛАМ КОНФЕРЕНЦИЯЛЫҚ ҰЙЫМЫ. ...	97
--	----

PRÁVNÍ VĚDY

Moderní metody výuky

Плахотний А.П.,Приходько А.Ю. ОСОБЛИВОСТІ ЗАСТОСУВАННЯ ПРЕВЕНТИВНИХ ПОЛІЦЕЙСЬКИХ ЗАХОДІВ ПРИ РОБОТІ ПОЛІЦЕЙСЬКОГО У ПЕРІОД ДІЇ ВОЄННОГО ЧАСУ: ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ БЕЗПЕКИ ПОЛІЦЕЙСЬКОГО ТА ДОТРИМАННЯ ЗАКОННОСТІ	100
---	-----

Boj proti hospodářské kriminalitě

Ахметов Б., Амирбек К.С. FIGHT AGAINST ECONOMIC CRIMES	104
--	-----

CONTENTS.....	108
----------------------	------------

293787

293850

293953

293871

293927

293215

293852

293866

293867

293883

293891

293919

293936

293854

293882

293724

293861

293858

293830