

## Státní nařízení hospodářství

Досалянов Д.Б., Садвакасова А.Б. АНАЛИЗ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН..... 36

## PRÁVNÍ VĚDA

### Trestní právo a kriminalistika

Джанадиллов О.М. THE MAIN DIRECTIONS OF DEVELOPMENT OF THE INSTITUTION OF RESPONSIBILITY FOR THE COMMISSION OF A CRIMINAL OFFENSE IN THE FIELD OF INFORMATION IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN ..... 45

### Občanské právo

Михайлюк Г. О. ПРИНЦИП ПРОПОРЦІЙНОСТІ У ЄВРОПЕЙСЬКІЙ ЮРИДИЧНІЙ МЕТОДОЛОГІЇ ..... 51

## HISTORY

Bey R. V. THE FORMATION OF THE ALCOHOL INDUSTRY IN UKRAINE ..... 55

## HUDBA A ŽIVOT

Николаева Н.Ю. КОМПЛЕКСНОЕ РАЗВИТИЕ НАЧИНАЮЩЕГО ПИАНИСТА ..... 59

*229220*	*227651*	*229181*
*229203*	*229098*	*229223*
*229219*	*229258*	*229156*
*229210*	*229204*	
*227013*	*229044*	

## MATERIÁLY XIII MEZINÁRODNÍ VĚDECKO - PRAKTICKÁ KONFERENCE

## NASTOLENÍ MODERNÍ VĚDY

22 - 30 září 2017 г.

### Volume 3

History  
Právní věda  
Ekonomika  
Hudba a život

Praha  
Publishing House «Education and Science»  
2017

## CONTENTS

**EKONOMIKA****Banky a bankovní systém**

**Ходорёнок Д.В., Петрукович Н.Г.** СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ, КАК СОСТАВНАЯ ЧАСТЬ СИСТЕМЫ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ В БАНКАХ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ..... **3**

**Zahraniční ekonomické aktivity**

**Залесский Б.Л.** БЕЛАРУСЬ - СУДАН: ФУНДАМЕНТ ПАРТНЕРСТВА - ДОРОЖНАЯ КАРТА..... **7**

**Finanční vztahy**

**Хоботова А.В., Петрукович Н.Г.** КРИПТОВАЛЮТА – ВАЛЮТА XXI ВЕКА **10**

**Marketing a management**

**Тардаскіна Т.М., Лаца В.С.** СТРАТЕГІЯ РОЗВИТКУ ФІНАНСОВИХ ПОСЛУГ ПАТ «УКРПОШТА» ..... **15**

**Podniková ekonomika**

**Мехеда Н.Г. Дучінська Я.О.** ПЛАНУВАННЯ АКТИВІВ НА ПІДПРИЄМСТВІ **18**

**Мехеда Н.Г., Масленко К. С.** ПЛАНУВАННЯ І КОНТРОЛЬ ПОЛІТИКИ ОПЛАТИ ПРАЦІ НА ПІДПРИЄМСТВІ ..... **21**

**Зиязиева Л.Р., Кайкенова А.А.** РАЗВИТИЕ ИНДУСТРИИ ГОСТЕПРИИМСТВА В КАЗАХСТАНЕ В СОВРЕМЕННОЕ ВРЕМЯ ..... **24**

**Zemědělské ekonomika**

**Мукаш Ж.К.** ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА ..... **27**

Vydáno Publishing House «Education and Science»,

Frýdlanská 15/1314, Praha 8

Spolu s DSP SHID, Berdianskaja 61 B, Dnepropetrovsk

Materiály XIII Mezinárodní vědecko - praktická konference «Nastolení moderní vědy», Volume 3 : Praha. Publishing House «Education and Science» -64 s.

Šéfredaktor: Prof. JUDr Zdenák Černák

Náměstek hlavního redaktora: Mgr. Alena Pelicánová

Zodpovědný za vydání: Mgr. Jana Štefko

Manažer: Mgr. Helena Žáková

Technický pracovník: Bc. Kateřina Zahradníková

**Materiály XIII Mezinárodní vědecko - praktická konference , «Nastolení moderní vědy» , Nastolení moderní vědy po History. Právní věda. Ekonomika. Hudba a život.**

Pro studentů, aspirantů a vědeckých pracovníků

Cena 50 Kč

ISBN 978-966-8736-05-6

© Authors , 2017

© Publishing House «Education and Science» , 2017

или за верхней нотой в аккорде. Простота понимания нотного письма развивает у ученика свободу чтения с листа. Для многих выпускников музыкальных школ беглое чтение с листа остается проблемой. Я пришла к выводу, нужно с первого урока учить ребенка видеть нотный текст вперед, анализировать его, то есть «видеть графически». Вижу ноту – нажимаю на клавишу, не вспоминая, как она называется. (Можно сравнить с изучением иностранного языка: им свободно владеет тот, кто, видя предмет, сразу называет его, а не проговаривает «про себя» русское название). Обучение по методике графического восприятия нотной записи открывает в учащихся внутренние возможности освоения техники чтения нотного текста с листа. Что позволяет ученику заниматься увлеченно с удовольствием, быстро разучивать и играть разнообразные произведения, не тратя времени на такой неприятный и трудоемкий процесс, как разбор нотного текста.

Свободное владение этими навыками позволяет высвободить на занятии время для работы над исполнительским мастерством, для совершенствования технических возможностей обучаемых.

Дети по своей природе реалисты. Поэтому они не всегда прилежно выполняют задания, если не видят перед собой ясной и достижимой цели. Серьезная задача педагога – заставить ребенка поверить, что все рекомендуемые приемы разучивания приведут к желательному результату.

#### Литература

1. «Чтение с листа в классе фортепиано» 1-2 классы . Составители И.М. Рябов, С.И.Рябов . Изд-во «Киев . Муз. Украина» 2008 год .
2. «Пособие по чтению нот с листа для фортепиано» вып. 1 . Составители: А.Батагова , Е.Орлова .2011г.
3. Седрадян Л.М. Техника и исполнительские приемы обучающихся по специальности “Музыкальное образование”. – М.: Изд. ВЛАДОС- ПРЕСС, 2007. – 94 с.
4. Учебное пособие для ДМШ «Веселые уроки музыки» Жакович В. «Феникс»2013г.
5. Программа «Музыкальные шедевры» Настроение, чувства в музыке. О.Радынова .Творческий центр 2014г.

## EKONOMIKA

### Banky a bankovní systém

Магистрант Ходорёнок Д.В., к.э.н. Петрукович Н.Г.

*Полесский государственный университет, Республика Беларусь*

### **СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ, КАК СОСТАВНАЯ ЧАСТЬ СИСТЕМЫ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ В БАНКАХ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

Эффективное развитие экономики, активизация производственных процессов, их качественное улучшение, оптимизация рыночных процессов, регулирование хозяйственного механизма, а также развитие национальной и международной экономики невозможны без создания четко и отлажено действующей рыночной инфраструктуры. Одним из элементов данной инфраструктуры является банковская система. В процессе функционирования и осуществления своей деятельности банки сталкиваются с необходимостью рационального размещения имеющихся у них ресурсов, построения гибкой системы оперативного реагирования на внешние и внутренние шоки и, как следствие, принятия управленческих решений, от которых во многом зависит результативность банковской деятельности. Данные факторы влекут за собой необходимость построения эффективной системы корпоративного управления в банках.

Под корпоративным управлением следует понимать систему взаимоотношений между высшим руководством организации, её наблюдательным советом, собственниками и другими заинтересованными лицами, служащую механизмом определения задач организации и контроля их достижения. Такая система позволяет организовать распределение полномочий и ответственности, а также построить процесс принятия корпоративных решений [4].

Республика Беларусь является страной, взявшей на себя обязательства соблюдения принципов Базельского комитета по банковскому надзору, одним из которых выступает построение эффективно действующей системы

корпоративного управления и надзор за функционированием банковского сектора.

Национальным банком Республики Беларусь, как главным надзорным органом в области банковской деятельности, проводится работа по разработке и внедрению в банковскую систему минимальных требований к корпоративному управлению, принципам его организации и функционирования, основанным на лучшей мировой практике и применении международных стандартов, а также обеспечению понятных правил и равных условий для функционирования банков системы. Данные мероприятия реализуются для достижения главной цели деятельности Национального банка Республики Беларусь в данной области – развития корпоративного управления. Основной же задачей банков системы является внедрение в практику минимальных требований к корпоративному управлению, а также разработка и закрепление во внутренних документах конкретных процедур, учетом особенностей банка и обеспечение их неукоснительного исполнения [1, с. 16].

Система управления рисками является составным элементом системы корпоративного управления и может быть определена как совокупность организационной структуры банка, полномочий и ответственности должностных лиц, локальных нормативных правовых актов, определяющих стратегию, политику, методики и процедуры управления рисками, а также процесса управления рисками, направленных на достижение финансовой надежности банках [2].

Все элементы системы управления банковскими рисками представляют собой различное сочетание приемов, способов и методов работы персонала банка. Система управления рисками банка должна соответствовать требованиям Национального банка, которые закреплены в соответствующих нормативно-правовых актах, таких как Инструкция об организации системы управления рисками в банках, небанковских кредитно-финансовых организациях, банковских группах и банковских холдингах, утвержденная постановлением Правления Национального банка от 29.10.2012 № 550, Банковский кодекс Республики Беларусь, Инструкция о нормативах безопасного функционирования для банков и небанковских кредитно-финансовых организаций от 28.06.2008 г №137.

музыкальных произведений (сначала ноты, аппликатура, отработка безошибочной игры и лишь затем – нюансировка, да и то не по душевному настрою ученика, а проставленная в нотах. При традиционном обучении основная задача учителя – объяснить материал, а ученик только слушает и чисто механически выполняет задание. Нужно стремиться к целевому обучению, когда учитель и ученик вместе «творят музыку» решая одновременно технические и музыкально – смысловые задачи.

Очень удобно на простом песенном материале работать над выразительностью исполнения, определять в беседе с ребенком: характер, настроение, а следовательно темп, динамику. Фактуру аккомпанемента одной и той же песенки можно менять; расширяя тем самым образное мышление ученика, например: Едет, едет паровоз – решаем с ребенком, какие звери будут кататься на паровозе и как они будут петь эту песенку. Ребенок сыграет ее несколько раз и каждый раз с интересом, так как это уже игра.

Во-вторых, сам будет определять темп, штрихи и динамику (медведи едут – медленно и громко, зайцы – трусишки – быстрее и тише, но осторожно: белочки – быстро, весело, стакато и т.д.). Самое главное, что ребенок сам решит, как ему исполнять музыку, то есть это будет его художественный замысел, его творческая интерпретация. Таким способом обучение осуществляет взаимосвязь: образ - звук, образ - штрих, образ - штрих - прием - звук, звук - слуховой контроль.

#### **Метод образных характеристик интервалов**

Каждому интервалу соответствует наглядный, доступный образ. Выбор образа неслучаен- он эмоционально соответствует звучанию интервала, его настроению. Каждый интервал имеет 2 имени- «образное» (игровое) и академическое. На уроках мы знакомимся с соответствующими каждому интервалу образами и слушаем, как их характеристика выражается в звучании.

#### **Графическое восприятие нотной записи**

Этот метод позволяет научить ребенка видеть нотный текст вперед, анализировать его, то есть «видеть его графически». Вижу ноту - нажимаю на клавишу, не вспоминая как она называется.

Данная схема анализа восприятия нотного текста, помогает ученику воспринимать нотный текст «графически», то есть не высчитывать, на какой линейке находится нота, не вглядываемся в каждую ноту, а видеть сразу определенные музыкальные фигуры, гамму, арпеджио, аккорды. Видим расположение нот, и пальцы сами выстраивают его, нам остается следить за нижней

Кроме формирования у учащихся прочных базовых знаний, умений, навыков игры на фортепиано, в нашу задачу входит воспитание эстетического вкуса и слушательской культуры, развитие творческого воображения и образного мышления.

Мир детства – особый мир сказок, творческих фантазий, любимых мелодий. Музыка воспринимается ребенком как эмоция образ. В своей работе я стараюсь процесс обучения превратить в увлекательную игру, будить фантазию, вовлекать ребенка в волшебный мир музыки, в музыкальную сказку со своими героями и знакомыми образами. Развивающие игры, используемые в процессе обучения, позволяют ребенку делать собственные открытия, познавая мир музыки.

Первостепенной обязательной задачей первых уроков начинающего пианиста является развитие ритма с помощью тактирования или отстукивания. Но не всегда это приносит положительные результаты. Лучше все – таки по развитию ритма применять **метод декламации**. Включая в работу стихотворные тексты, что более обостряет воздействие на учащихся позволяет добиться ровности в исполнении четкой артикуляции, правильной группировки мотивов и непрерывности игры в развитии навыков звучания по организации пианистического аппарата требуется большое внимание со стороны педагога. Основной принцип – не навреди.

Необходимо контролировать состояние рук ученика, не допускать напряжения в какой-либо части руки, жесткости в игре.

Важны: естественность движений, слуховой контроль, привычка играть-слышу.

Ребенок не должен играть только для того, чтобы правильно поставить палец, руку. Обязательно следует оживить звуки, придумать какую-либо игру.

Например: «Ноты веселые и хотят петь», или «Загрустили и поют нежно и тихо», или «поспорили и хотят перекричать друг друга». Это позволят корректировать действия ребенка более тонко, понятнее для него. (Не говорить «Что ты так громко барабанишь! – а сказать: «Что – то у тебя сегодня ноты раскричались, расшумелись».) Тем самым внимание ребенка концентрируется не на нем самом, а на извлекаемых им звуках. Самое главное, чтобы с первого занятия ребенок искал в звуках образ, настроение и с этим чувством работал над заданием. При таком подходе к обучению ребенка заинтересован в советах педагога. С первых занятий начинается процесс совместного творчества. В этом отличие данной методики от широко распространенной практики поэтапного разучивания

Банк должен выявлять основные риски, которым подвержена его деятельность, источники их возникновения и осуществлять управление рисками с учетом их существенности. Также банк вправе в своих локальных нормативных правовых актах определять дополнительные источники возникновения рисков, определять дополнительные риски, присущие его деятельности.

Оценка системы управления рисками в банке проводится Национальным банком Республики Беларусь в ходе осуществления банковского надзора на основании мотивированного суждения. По результатам такой оценки Национальным банком могут быть приняты решения, непосредственно влияющие на характер деятельности банка, касающиеся вопросов государственной регистрации созданного в результате реорганизации банка, выдаче ему специального разрешения (лицензии) на осуществление банковской деятельности, о государственной регистрации изменений и (или) дополнений, вносимых в устав банка (при реорганизации банка, внесении изменений и дополнений в перечень банковских операций, указанный в выданном банку специальном разрешении на осуществление банковской деятельности; о применении мер надзорного реагирования [2].

В целях выявления существующих недостатков корпоративного управления и определения направлений его дальнейшего совершенствования в 2015 г. по рекомендации МВФ и Всемирного банка была проведена независимая оценка состояния корпоративного управления в пяти государственных банках активы которых составляют около 65% активов банковского сектора. Оценка показала, что национальные стандарты в основном соблюдаются. Вместе с тем выявлены частичные несоответствия международным стандартам [1, с. 16].

По результатам этой независимой оценки, а также с учетом международных стандартов корпоративного управления Базельского комитета были сформированы основные направления совершенствования системы корпоративного управления и системы управления рисками, в частности. Среди них: осуществление постоянного мониторинга управления конфликтом интересов в банках; использование международного опыта оценки и самооценки деятельности коллегиальных органов банков, эффективности систем внутреннего контроля, системы управления рисками; совершенствование законодательства в области требований к раскрытию информации и построению

системы корпоративного управления в банках страны, соответствующей основным стандартам Базельского комитета по банковскому надзору.

Реализация вышеописанных задач будет способствовать дальнейшему развитию системы корпоративного управления в банках Республики, а также повышению эффективности деятельности банковского сектора за счет использования передовых методик и требований к качеству принятия управленческих решений в ходе осуществления корпоративного управления банком и системой рисков, в частности.

#### Литература:

1. Е.Н. Машнина. Развитие систем корпоративного управления, управления рисками и внутреннего контроля в банках Республики Беларусь / Е.Н. Машнина// Банковский вестник – № 7. –2016. – 16-19с.
2. Инструкция об организации системы управления рисками в банках, открытом акционерном обществе «Банк развития Республики Беларусь», небанковских кредитно-финансовых организациях, банковских группах и банковских холдингах: утв. постановлением Правлением Нац. банка Респ. Беларусь от 29.10.2012 № 550 в ред. постановления Правления Нац. банка Респ. Беларусь от 29.06.2016 № 361// Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО "ЮрСпектр", Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2017
3. И.Н. Рабыко. Стратегия управления рисками как методологическая основа надежного и динамичного развития банка/ И.Н. Рабыко//Экономика и управление - № 4 (40). —2014— С. 93—96.
4. Принципы корпоративного управления для банков. Руководство/ Базельский комитет по банковскому надзору/ Банк Международных расчетов/2015.

## HUDBA A ŽIVOT

**Николаева Н.Ю.**

*Преподаватель фортепиано ДМШ№2*

*Казахстан, г. Актобе*

### КОМПЛЕКСНОЕ РАЗВИТИЕ НАЧИНАЮЩЕГО ПИАНИСТА

Воспитание, обучение, музыкальное развитие учащихся базируется на разумных, проверенных временем методах. В разные периоды они изменяются, дополняются, корректируются. Неизменной остается только конечная цель обучения – воспитание грамотных любителей музыки и формирование их художественного вкуса. Обучать при этом, нужно профессионально всех детей не зависимо от того, станет ли музыка его профессией или музыкальное образование закончится вместе с получением свидетельства об окончании школы. Музыкальное обучение должно быть поставлено на профессиональную основу и иметь перед собой в качестве ориентира высокие образцы пианизма, опыт и советы выдающихся мастеров музыкального искусства. В настоящее время в музыкальных школах при поступлении не проводят отбора и конкурсов, поэтому учат всех детей не зависимо от наличия у них музыкальных способностей. Также надо отметить, что современные дети отличаются от тех, которых мы учили раньше, не только своими музыкальными способностями, но и характером, поведением, отношением к работе, а также большой загруженностью и в общеобразовательной школе и всевозможными дополнительными занятиями. Среди этих детей встречаются и музыкально одаренные, но основная масса – это дети со средними музыкальными способностями: неразвитым слухом, плохой координацией, темпоритмической неустойчивостью и проблемным игровым аппаратом. Это совсем не означает, что таких детей не следует обучать музыке. На мой взгляд, учить нужно всех. Занятия музыкой, успешны они или не очень, приносят огромную пользу не только обучающемуся ребенку, но и окружающим его взрослым. В первую очередь занятия всех дисциплинируют, приучают к терпению, труду, умению планировать свое время. Со временем развиваются и музыкальные способности: слух, ритм, память. Но самое главное – ребенок учится любить и понимать язык музыки.



(1891-1913) involves the introduction of a special law that supports the creation of alcoholic factories in rural areas; increasing its total number and improving the technical equipment. The third period (1914-1917) affected the suspension of the production and export of alcohol through military events. It was established that 20.8% of the alcoholic factories of the Russia functioned on Ukrainian lands; ones produced 28.9% of the total alcohol. The average productivity of native alcoholic factories was 29% higher. Exports of alcohol from Ukraine amounted to 67.4% of its exports. The author has determined that regions of the prevailing development of the alcohol industry caused by the intensity of farming, the location of raw materials.

#### LIST OF REFERENCES

1. Кочубеева М.Т. Экономика, организация и планирование спиртового и ликерно-водочного производства. М., 1977. 343 с.
2. Новинский М.Г. Винокурная промышленность и торговля спиртомъ въ Юго-Западномъ крае // Хозяйство. 1913. №10. С. 331–337.
3. Пыхов В.Г. Экономика, организация и планирование спиртового производства. 2-е изд., перераб. и доп. М., 1973. 259 с.
4. Рудницкий П.В., Коваленко А.Д., Раев З.А. Справочник работника спиртовой промышленности. К.: Техника, 1972. 381 с.
5. Рудницкий П.В. Формы общественной организации спиртового производства // Технология переработки мелассы на спирт и другие продукты. К., 1978. Вып. XIV. С. 3–18.

## Zahraníční ekonomické aktivity

Залесский Б.Л.

*Белорусский государственный университет*

### БЕЛАРУСЬ – СУДАН:

#### ФУНДАМЕНТ ПАРТНЕРСТВА – ДОРОЖНАЯ КАРТА

В августе 2017 года Беларусь и Судан приняли “дорожную карту” сотрудничества, в которой обозначили параметры взаимодействия в нефтяной и газовой отраслях, в области водных ресурсов и электроэнергетики, промышленности и торговли, высшего образования и научных исследований, в банковской и финансовой сферах. Подписанный документ должен обеспечить выполнение достигнутых за последнее время договоренностей между Минском и Хартумом по всему спектру двустороннего сотрудничества. Сам факт принятия “дорожной карты” говорит о том, что белорусская сторона рассматривает сегодня Судан в качестве одного из ключевых партнеров на африканском континенте и заинтересована в значительной активизации двустороннего сотрудничества во всех отраслях. Да и статистика показывает, что в объеме двусторонней белорусско-суданской торговли явно преобладают экспортные поставки из Беларуси тракторов, грузовых автомобилей, различных видов станков, трансформаторов, контрольно-измерительных приборов, шин. Достаточно сказать, что за период с 2010 по 2015 год товарооборот между двумя странами вырос 15,4 до 41,3 миллионов долларов, достигнув в 2013 году рекордного показателя в 70,8 миллионов долларов.

И пусть в 2016 году этот показатель снизился до 38,0 миллионов долларов, самим фактом принятия “дорожной карты” Минск и Хартум продемонстрировали твердое намерение уже в ближайшей перспективе вернуться к самому высокому уровню взаимного товарооборота. Тем более, что за последние три года стороны сделали ряд конкретных шагов для этого – ввели в практику ежегодные политические консультации, возобновили после десятилетнего простоя деятельность межправительственной комиссии по сотрудничеству, наладили прямое взаимодействие между министерствами промышленности, сельского хозяйства, нефти и энергетики, образования.

Очевидным прологом к принятию “дорожной карты” сотрудничества стал визит в Судан главы белорусского государства в январе 2017 года, в ходе которого была обозначена заинтересованная позиция Беларуси принять участие в проектах

развития промышленности и инфраструктуры на суданской земле, создав там совместные предприятия по выпуску сельскохозяйственной и грузовой автомобильной техники на базе существующих в Судане заводов. Если говорить более конкретно, то «первопроходцем этого направления мог бы стать проект по сборке тракторов» [1].

Дело в том, что Минский тракторный завод сотрудничает с суданскими партнерами с 1994 года. Местная компания MIG Agriculture является эксклюзивным дистрибьютором на рынке Судана продукции белорусских производителей тракторов, грузовых автомобилей, шин. В частности, занимаясь сбытом целого ряда моделей тракторов, она вошла «в тройку лучших дистрибьюторов в Судане» [2]. К тому же располагает площадкой, которую можно использовать под сборку тракторов, расположенной всего в 15 километрах от Хартума. В свою очередь, МТЗ в 2016 году поставил в эту африканскую страну 123 трактора, в первой половине 2017 года – еще 51 машину, планируя до конца года отгрузить туда еще не менее 80 единиц техники. Как видим, тенденция увеличения экспорта – налицо. Но белорусская сторона поставила задачу значительно нарастить объемы присутствия в Судане этой своей сложно-технической продукции, опираясь на ряд важных аргументов. Во-первых, «конструкторы завода адаптировали 200-сильный трактор под климатические условия Судана, новая модель BELARUS-2023.3 уже проходит испытания на заводе. Новый трактор может работать на 50-градусной жаре» [3]. Во-вторых, сборочное производство в Судане может быть использовано в качестве площадки для выхода белорусских тракторов в сопредельные страны и в целом на африканский континент.

В числе других перспективных направлений белорусско-суданской производственной кооперации, которые рассматривались в январе 2017 года деловыми кругами двух стран на бизнес-форуме в Хартуме, речь шла о совместных проектах в машиностроении, горнодобывающей промышленности, агропромышленном комплексе и фармацевтике. Что касается машиностроения, то уже в феврале 2017 года в Судан из Беларуси прибыла первая партия машин Минского автомобильного завода – «10 грузовиков для компании Petrola, работающей в нефтяной сфере» [4]. Весной 2017 года в Судане прошли испытания зерноуборочного комбайна КЗС-575, разработанного в ОАО «Гомсельмаш» специально для этой страны, где одной из основных возделываемых зерновых культур является сорго. В суданском варианте речь идет о поставках этой техники фермерам, а перспективы открываются весьма значительные, так как «посевы сорго

In the 60's and 70's of the XIX century ethyl alcohol was mainly made from grains. In the raw material balance of the pre-revolutionary alcohol industry, potatoes were ranked first and its production increased in those areas where this culture gave good crops. This was due to the fact that in the 80's of the XIX century the railway network has already been built, foreign markets got open for Russia. Grains were sold abroad and its use for the production of alcohol was not profitable [4].

In 1917, most of the plants producing alcohol from potatoes were located in the north-western, central, and south-western regions of the country. Plants producing alcohol from grain were located in the Urals, the North Caucasus, the Far East, Siberia and south-western Ukraine. Plants which made alcohol from molasses were located in areas of the sugar factories. Sometimes they were combined enterprises with sugar plants. Only a small number of alcoholic plants in the Russian Empire had a more perfect production technique. However, the work of these plants did not have a significant impact on the average indicators in the country, since its percentage was low. An important technical indicator – the yield of alcohol from the ton of conditional starch did not exceed 57 dal, it corresponded to 79% of the theoretically possible output of alcohol. In 1913, there were 2300 alcoholic plants in the Russian Empire, of which 479 (20.8%) were on Ukrainian lands, the average capacity of a plant was 335 and 59.3 thousand dal, alcohol production – 55.2 and 14.8 million dal respectively [5].

By the number of produced ethyl alcohol the Russian Empire ranked first in the world, by the general level of industrial production – the fifth, by the percentage of alcohol consumption for the production of strong alcoholic beverages – the first, by the use of it for technical purposes – last one.

After the start of the First World War in 1914, the production of vodka on the territory of the Russian Empire was suspended, that reduced the overall need for alcohol. The need for alcohol for technical purposes was met mainly due to existing stocks.

Thus production of ethyl alcohol in the Russian Empire, which included Ukrainian lands, began in the XV century. The formation of the alcohol industry was more intense after the peasant reform of 1861, due to the state interest in obtaining additional profits and the export of alcohol. The author has identified three periods of formation of the alcohol industry. The first period (1863-1890) was initiated by the introduction of the excise system on alcohol and the accounting of its production; the improvement of technology and expansion of the raw material base. The second period



introduce technical improvements, which allowed using raw materials more efficiently for the purpose of obtaining additional revenues [1].

Due to the lack of a proper machine-building base in the Russian Empire, the owners of plants ordered a significant amount of foreign equipment. In the course of its operation, domestic specialists made many valuable improvements, while creating new types of equipment. At the same time the alcohol production technology have also improved.

By 1890 most domestic alcoholic beverages were medium-sized capitalist enterprises. The current excise system was disadvantageous for small alcoholic beverages of agricultural type. They did not withstand competition and were forced to stop the production of alcohol.

In 1890, the government introduced a law to replace the excise tax system, which introduced special incentives for factories producing alcohol in the countryside. The law prohibited the construction of large alcohol plants in the cities, as well as their construction by joint-stock companies. The law allowed the existence of some non-agricultural alcoholic beverages, especially in the Urals, Siberia and the North Caucasus [2].

"Regulations on the monopoly sale vodka by state" in 1895 allowed the use only rectified alcohol. At the same time, the requirements for the quality and concentration of raw alcohol that delivered to the state were increased. As a result the owners of the alcohol plants equipped them with more modern, continuously operating distilleries instead of low-performance cubicles of periodic action. Due to this, fuel and water consumption has decreased, alcohol output has increased and product quality has increased.

The number of alcohol plants which had the departments of rectification increased from 100 in 1890 to 400 in 1900. The amount of rectified alcohol during this period increased by 5.5 times. After the introduction of a monopoly on alcohol, the state became the sole buyer of all alcohol produced for the domestic market. Each plant had the norm of alcohol receipt by the state, which limited its production. In 1905–1906 they began to use continuously functioning distillation apparatus, on which rectified alcohol was obtained with less fuel and water consumption at lower losses of alcohol [3].

занимают здесь несколько миллионов гектаров» [5]. При этом белорусская сторона нацелена на то, чтобы не просто поставлять в эту африканскую страну свою технику, а организовать на суданской земле сборку «при определенных условиях, которые должно создать правительство Судана. Тогда возможно организовать здесь сборочные производства сельхозтехники и выходить на уровень локализации около 40%» [6].

#### Литература

1. Переговоры с Президентом Судана Омаром Хасаном Ахмедом аль-Баширом [Электронный ресурс]. – 2017. – URL: [http://president.gov.by/ru/news\\_ru/view/peregovory-s-prezidentom-sudana-omarom-xasanom-axmedom-al-bashirom-15397/](http://president.gov.by/ru/news_ru/view/peregovory-s-prezidentom-sudana-omarom-xasanom-axmedom-al-bashirom-15397/)
2. Матвеев, В. Сборочное производство тракторов МТЗ может появиться в Судане / В. Матвеев // [Электронный ресурс]. – 2017. – URL: <http://www.belta.by/economics/view/sborochnoe-proizvodstvo-traktorov-mtz-mozhet-pojavitsja-v-sudane-228348-2017/>
3. Сергеева, В. Сборочное производство белорусских тракторов может быть создано в Судане / В. Сергеева // [Электронный ресурс]. – 2017. – URL: <http://www.belta.by/economics/view/sborochnoe-proizvodstvo-belorusskih-traktorov-mozhet-byt-sozdano-v-sudane-263919-2017/>
4. Матвеев, В. В Судан прибыла первая автотехника МАЗ / В. Матвеев // [Электронный ресурс]. – 2017. – URL: <http://www.belta.by/economics/view/v-sudan-pribyla-pervaja-avtotehnika-maz-234543-2017/>
5. Сидорчик, В. “Гомсельмаш” проводит испытания зерноуборочного комбайна в Судане / В. Сидорчик // [Электронный ресурс]. – 2017. – URL: <http://www.belta.by/economics/view/gomselmash-provodit-ispytanija-zernouborochnogo-kombajna-v-sudane-244896-2017/>
6. Матвеев, В. Белорусско-суданские договоренности на \$50 млн подписаны в Хартуме / В. Матвеев // [Электронный ресурс]. – 2017. – URL: <http://www.belta.by/economics/view/belorussko-sudanskiye-dogovorennosti-na-50-mln-podpisany-v-hartume-228714-2017/>

## Finanční vztahy

**Магістрант Хоботова А.В., к.э.н., доцент Петрукович Н.Г.,**  
*Полесский государственный университет, Беларусь*

### КРИПТОВАЛЮТА – ВАЛЮТА XXI ВЕКА

Контроль и качественные методы обеспечения безопасности необходимы для любой валюты в целях предотвращения мошенничества. Фиатные (традиционные) валюты контролируются центральными банками, в функции которых входит также разработка средств защиты купюр и монет. Защитные знаки ставят определенный барьер для злоумышленников, но не гарантируют полную невозможность подделки денежных знаков.

Криптовалюты также нуждаются в средствах защиты, чтобы не позволить людям нарушить целостность системы и защититься от взаимоисключающих заявлений разных сторон.

В основе криптовалют лежит криптография. С помощью криптографии обеспечиваются безопасность и правила шифрования в самой системе криптовалют. Это позволяет предотвратить фальсификацию монет и зашифровать правила эмиссии в математический алгоритм валюты. Выпуск криптовалют ограничен внутренним алгоритмом системы. Например, Bitcoin сможет быть доступен для майнинга лишь до 2140 года, и его эмиссия составит 21 млн. единиц. Таким образом, Bitcoin сохраняет критерий редкости и ликвидирует проблему инфляции. Как и любые другие валюты в мире, криптовалюты не обеспечены выпуском каких-либо товаров или ценностей. Стоимость они приобретают в результате появления экономических агентов, готовых обменять товары и услуги на криптовалюту, а также благодаря гарантии существования в качестве средства платежа.

Сентябрь 2013 года оказался знаковым для мира криптовалют. Мировые СМИ обсуждали невероятный рост стоимости Bitcoin, который позволил некоторым счастливым зарекомендовать приличное состояние. На сегодняшний день также можно наблюдать «бум» на данную криптовалюту, ее стремительный рост также поражает воображение биржевых спекулянтов. Текущая

## HISTORY

**Bey Roman V.**  
*Doctor of Historical Science*

### THE FORMATION OF THE ALCOHOL INDUSTRY IN UKRAINE

The alcohol industry is traditional in the food industry of Ukraine and one of the most profitable in the national economic complex of Ukraine. It plays an important role in the efficient functioning of the pharmaceutical and food industries, agro-industrial and fuel and energy complexes. The further development of the industry is based on taking into account better historical experience, the development of strategic initiatives, and formation of the new needs for the fuller use of production potential. So the purpose of the research is to analyze the main trends and achievements of the formation of the alcohol industry in the Ukrainian lands in the second half of the XVIII and early XIX centuries.

In the Russian Empire, which included Ukrainian land, the production of ethyl alcohol have began in the XV century by the method of distillation of fermentation products in distillation cubes with heating. The introduction of primary technologies for the production of alcohol and its purification took place at the end of the XIX century. Until the first half of the XIX century the production of ethyl alcohol and alcoholic beverages was under state control and regulated by it [1].

In the first half of the XIX century there was a disposal system that was convenient for the state, since it did not require a large staff of controlling officials. After the peasant reform of 1861, the Russian Empire finally became on a path to capitalist development. The tsarist government in search of steady state budget revenues established an excise tax on ethyl alcohol from 1863 and introduced a system for accurate accounting of its production. In the pre-revolutionary alcohol industry, the excise tax was levied on recycled raw materials, and the excise tax rate was tied to the predicted, rather than the actual yield of alcohol from raw materials. In the pre-revolutionary alcohol industry processed raw materials were subject to excise duties, and the excise tax rate was related to the predicted, rather than the actual yield of alcohol from raw materials. The excise system forced the owners of the factories to

3. Smits J. M. The Harmonisation of Private Law in Europe : Some Insights from Evolutionary Theory // Georgia Journal of International and Comparative Law. 2002. № 31. P. 79.
4. Amstutz M. In-Between Worlds : *Marleasing* and the Emergence of Interlegality in Legal Reasoning // European Law Journal. 2005. № 11. P. 766.
5. Harbo T. The Function of the Proportionality Principle in EU Law // European Law Journal. 2010. № 16. C. 158.
6. Henley K. Abstract Principles, Mid-Level Principles, and the Rule of Law // Law & Philosophy. 1993. № 12. C. 121.
7. Itzcovich G. Legal Order, Legal Pluralism, Fundamental Principles. Europe and Its Law in Three Concepts // European Law Journal. 2012. № 18. C. 358.
8. Treaty on the Functioning of the European Union 01.12.2009. URL : <http://www.vilp.de/localization?id=1458&lang=de>.
9. Bar C. From Principles to Codification: Prospects for European Private Law // Columbia Journal of European Law. 2002. № 8. C. 379.
10. Gerven W. Harmonisation of Private Law : Do We Need It? // Common Market Law Review. 2004. № 41. C. 505.
11. Rosenfeld M. Rethinking Constitutional Ordering in an Era of Legal and Ideological Pluralism // International Journal of Constitutional Law. 2008. № 6. P. 415.

капитализация биткойна составляет более 76 млрд. долл. США. Предложение криптовалюты строго ограничено и составляет 21 млн. биткойнов. На сегодняшний день объем предложения биткойна на рынке составляет 16,5 млн. биткойнов. Суточный биржевой объем торгов составляет 1,6 млрд. долл. США или 356 тыс. биткойнов.

Криптовалюта Bitcoin торгуется на 101 бирже. Основными из них являются Bithumb, OKCoin, bitFlyer, Bitfinex, Bittrex, Huobi, Coinone, Poloniex, Kraken, GDAX, Bitstamp, BTCC. Цена биткойна на 01.09.2017 достигла исторического максимума в 4 800 долл. США. А средневзвешенный курс Bitcoin по биржам составил 4 830,26 долл. США. Стоит отметить, что неделей ранее курс составлял 4 356,67 долл. США. Среди причин такого значительного роста называют успешную активацию протокола Segregated Witness (SegWit), которая произошла 24 августа в блокчейне биткойна. Данный протокол позволяет исключить ситуацию с неподтвержденными транзакциями и увеличить пропускную способность сети, тем самым ускорив прохождение транзакций и снизив их комиссию.

Торгуется криптовалюта в 272 валютных парах с 86 основными валютами, среди них как привычные доллары США, евро, российские рубли, так и венесуэльские боливары, казахстанские тенге, польские злотые, украинская гривны, а также белорусские рубли. Валютная пара BTC/BYN торгуется только на бирже LocalBitcoins. (рисунок 1)



Рисунок 1 – Динамика рыночной цены на Bitcoin за 2009-2017 гг., долл. США [2]

Совокупная капитализация всех криптовалют на 01.09.2017 составляет более 176 млрд. долл. США, что по сравнению с началом года больше в 9,4 раза.

По состоянию на 01.09.2017 на рынке криптовалют доминирует биткойн - 45,11%. Второй по популярности является Ethereum - 20,58%. В тройку лидеров входит Bitcoin Cash, чей удельный вес равен 5,82%. Криптовалюта Ripple лишь немного уступает Bitcoin Cash и составляют 5,36% от всего рынка. Такие криптовалюты как Litecoin, Dash, NEM, Monero, IOTA, NEO занимают примерно по 1,5% от всего рынка каждая. На долю остальных криптовалют приходится 13,88%, что можно считать довольно-таки незначительной долей, которая распределяется среди оставшихся 857 криптовалют, следовательно, их влияние на рынок будет минимальным. (рисунок 2)

процесу інституційного діалогу (шляхом балансування), залишаючи простір для різноманітності (у вигляді системи конкретних правових норм) [7, С. 358].

Стаття 267 Угоди про функціонування ЄС [8] є центральною частиною чинної нормативно-правової бази ЄС та важливим механізмом, за допомогою якого Європейський суд справедливості може «вдихнути життя в директиви ЄС» («breath life»), а також через національні суди розвивати європейську юриспруденцію для пом'якшення деяких негативних наслідків «галузевого підходу» до гармонізації [9, С. 379; 10, С. 505]. З іншого боку, такий центристський підхід демонструє очевидну слабкість, коли Європейському суду справедливості не вдається знайти тонку грань між «інтерпретацією» і «застосуванням» права, враховуючи потреби субсидіарності [11, С. 415] і інтереси держав-членів.

Крім того, необхідність однакового тлумачення і застосування певно більша у разі унітарних, ніж гармонізованих галузей національного права. Припустимо, що єдиний Європейський суд матиме більше можливостей для забезпечення такої однаковості у порівнянні з численними національними судами. З іншого боку, можна було б очікувати появу збагаченої європейської юриспруденції від зазначених судів ніж від єдиного Європейського суду, де працюють судді з різних держав-членів.

Утім, якщо вважати за кінцеву мету єдиної судової практики розвиток європейської юриспруденції, що відображає різні позиції держав-членів та чутливість до потреб культурної й національної диференціації, то, на нашу думку, це буде дієвим доказом на користь існування такої судової структури.

#### Література:

1. Swann S. Response to the Action Plan on European Contract Law : A More Coherent European Contract Law // *European Review of Private Law*. 2003. № 63. P. 595.
2. Pila J. A Constitutionalized Doctrine of Precedent and the Marleasing Principle as Bases for a European Legal Methodology // *The Europeanization of Intellectual Property Law : Towards a European Legal Methodology* : Oxford University Press, 2013. P. 229.



Виникає питання щодо можливості існування європейського приватного права без Європейського кодексу, який ігнорує національні культурні відмінності поза межами інтелектуальної власності [3, С. 79]. Підтверджуючи зазначену тезу, Д. М. Смітс вважає, що найдоцільнішою і найбажанішою на шляху до європейського приватного права є змішана правова система без централізовано нав'язаних правил та принципів, коли, у процесі добровільного «правового запозичення» у правовій практиці, європейські держави дійшли згоди і розуміння щодо прийняття однакових правил у найнеобхідніших галузях, які є найбільш необхідними. Додержуючись, у цілому, аналогічної точки зору, позиція М. Амстутца [4, С. 766] дещо відрізняється способом сприйняття деяких централізовано зобов'язальних нормативних актів у формі директив, та відповідно до принципу *Marleasing* (вимагається, що тільки держави-члени узгоджують свої місцеві закони з метою досягнення нормативної злагодженості з європейськими колегами).

Принцип пропорційності походить від континентального права та пов'язаний з ліберальним конституціоналізмом після Другої світової війни та прагненням об'єднання «ліберальної правозахисної конституційної раціональності з сильною прихильністю до загального добробуту держави» [5, С. 158]. Він постійно фігурує у міжнародних та європейських інструментах і був прийнятий європейськими та національними судами. Останнім часом цей принцип також отримав певну популярність у сфері інтелектуальної власності і був включений до декількох директив ЄС та міжнародних угод про авторські права (*Information Society Directive*, Art 5(5), *TRIPS*, Art 7, *Copyright Treaty* 1996 preamble, *Performances and Phonograms Treaty* 1996 preamble ).

Правовий принцип пропорційності вирізняється трьома аспектами: відповідністю, необхідністю і пропорційністю у вузькому сенсі. Останній передбачає основу для права в цілому та європейської юридичної методології зокрема. Центральним елементом пропорційності на основі методології є його акцент на гармонізації конституційних принципів, який полягає у заповненні вакууму між моральними цінностями та правовими нормами, та вираженні певних інституційних інтересів, що стають кінцевою ціллю закону [6, С. 121]. Таким чином, вищезгаданий принцип підтримує концепцію інтеграції в якості засобу для досягнення певних спільних цілей (реалізації принципів) у рамках











#	Name	Market Cap	Price	Circulating Supply	Volume (24h)
1	 Bitcoin	\$64,439,182,721	\$3887.54	16,575,825 BTC	\$1,532,220,000
2	 Ethereum	\$26,502,072,800	\$279.80	94,716,562 ETH	\$644,513,000
3	 Bitcoin Cash	\$8,474,078,464	\$510.63	16,595,438 BCH	\$558,583,000
4	 Ripple	\$7,017,191,471	\$0.183007	38,343,841,883 XRP *	\$54,406,500
5	 Litecoin	\$2,779,594,386	\$52.44	53,005,232 LTC	\$297,581,000
6	 Dash	\$2,410,366,754	\$318.52	7,567,372 DASH	\$33,623,000
7	 NEM	\$2,148,552,000	\$0.238728	8,999,999,999 XEM *	\$5,629,750
8	 IOTA	\$1,546,202,665	\$0.556282	2,779,530,283 MIOTA *	\$13,972,600
9	 Monero	\$1,447,599,772	\$95.84	15,104,906 XMR	\$39,213,900
10	 Ethereum Classic	\$1,085,267,036	\$11.34	95,671,345 ETC	\$71,646,000

Рисунок 2 – Рыночная капитализация Top-10 криптовалют на 05.06.17 [2]

Стремительный рост стоимости Bitcoin, а также и других альткойнов, вызывает ажиотаж у игроков на рынке. Однако не стоит забывать и о рисках, которые несет в себе криптовалюта. С одной стороны, это хороший актив, в который выгодно инвестировать и имеющий ряд преимуществ: децентрализация и доступность, полная прозрачность расчетов, отсутствие контроля за сетью, возможность анонимных расчетов, награда за поддержку сети, непревзойденная защита. С другой стороны, это высокорисковый актив. Криптовалюта не является централизованной, правовое поле в данной сфере еще только развивается, существует высокая волатильность криптовалюты. Поэтому при инвестировании в криптовалюты нужно подходить взвешенно.

Сейчас криптовалюты являются одним из рискованных активов, чья цена складывается из стоимости майнинга и соотношения спроса и предложения, а оно сильно зависит от спекулятивных настроений. В отличие от традиционных валют цену криптовалют не поддерживает реальная экономика – движение товаров, паритет покупательной способности, движение капитала. Эти факторы сдерживают волатильность традиционных валют, поэтому по курсу криптовалют так сильно бьют новости об их регулировании.

Таким образом, криптовалюта – современная цифровая валюта, которая прекрасно подходит для расчётов в сети Интернет. Сегодня можно увидеть ряд

магазинов, отелей и даже университетов, которые принимают Bitcoin в качестве одной из форм оплаты. Простота и удобство открытия счета в криптовалюте привлекают к этой цифровой валюте всё больше людей.

#### Литература:

1. Как работает Биткойн? [Электронный ресурс] / Bitcoin.org. – Режим доступа: [www.bitcoin.org](http://www.bitcoin.org). – Дата доступа 04.06.2017
2. Blockchain Графики [Электронный ресурс] / BLOCKCHAIN – Режим доступа: [www.blockchain.info](http://www.blockchain.info). – Дата доступа 04.06.2017
3. Cryptocurrency Market Capitalization [Электронный ресурс] / CoinMarketCap – Режим доступа: [www.coinmarketcap.com](http://www.coinmarketcap.com). – Дата доступа: 04.05.2017.
4. Опубликован перевод лекций Принстона о криптографии цифровых валют [Электронный ресурс] / Журнал ForkLog – Режим доступа: [www.forklog.com](http://www.forklog.com). – Дата доступа: 05.05.2017.

## Občanské právo

**Михайлюк Г. О.**

*к.ю.н., старший викладач кафедри міжнародного і європейського права  
Національного Університету «Києво-Могилянська академія»*

### **ПРИНЦИП ПРОПОРЦІЙНОСТІ У ЄВРОПЕЙСЬКІЙ ЮРИДИЧНІЙ МЕТОДОЛОГІЇ**

Існують законодавчі шляхи для дотримання європейського права інтелектуальної власності – включаючи гармонізацію через директиви ЄС, міжнародні договори, уніфікацію у рамках правил ЄС, і додаткові інструменти, а також декілька ненормативних засобів, з допомогою яких можливо сприяти такому законодавчому процесу [1, С. 595]. Відхиляючи питання законодавчої компетенції, дехто з науковців не підтримує ідею створення Європейського кодексу інтелектуальної власності [2, С. 229]. Питання чи можливе існування європейського права інтелектуальної власності без такого кодексу та без втрати національної ідентичності однак постає, адже, по-перше, національне право інтелектуальної власності повинно бути збережене у Європі з домінуванням над унітарним правом інтелектуальної власності, і, по-друге, може бути побудовано і застосовуватися таким чином, щоб підтримувати культурну ідентичність держав.

Першочергово європейські ініціативи у сфері інтелектуальної власності були спрямовані на створення систем унітарної промислової власності (патентів і торговельних марок), щоб доповнити національні системи держав-членів ЄС. При розгляді питань європейської юридичної методології пріоритетного значення набуває відмінність між унітарним та внутрішнім правом і системами, а також причини її існування. Обґрунтування на користь унітарного права промислової власності залишаються тими самими: скорочення витрат і неефективність проведення експертизи і реєстрації у кожній окремій державі-члені ЄС, що не сприяє розвитку внутрішнього ринку, зміцненню європейських патентів і торговельних марок на арені міжнародної торгівлі, запобіганню економічному і технологічному домінуванню Сполучених Штатів Америки та інших країн над європейськими державами.



maximum efforts to develop an effective legal framework aimed at preventing and combating criminal infringements in the field of informatization, in particular by strengthening and the inevitability of responsibility for the commission of these acts.

Summing up, we can conclude that since the acquisition of independence, the Republic of Kazakhstan has gone a long way in establishing the institution of responsibility for committing offenses in the field of information, starting with the introduction of just one rule and continuing with the adoption of an independent law and the improvement of existing legislation in this area.

This, in turn, is of great importance in the life of modern society, acting as the first and extremely important frontier for the protection of its interests in the information sphere, where it recognizes wrongfulness and denial of such extremely negative phenomena as criminal infringements in the field of information.

#### Bibliography:

1. Голобурда Д.В. История развития законодательства в сфере обеспечения информационной безопасности РК в сфере информатизации и связи [Goloburda D.V. Istoriya razvitiya zakonodatelstva v sfere obespecheniya informatsionnoy bezopasnosti RK v sfere informatizatsii i svyazi] // Правовые основы борьбы с правонарушениями в глобальных коммуникационных сетях. Монография / Под общ. ред. Татарина Д.В., Ерджанова Т.К., Татариновой Л.Ф., Голобурда Д.В. – Алматы: «Қазақ университеті», 2014. – С. 83-93.
2. Computer-Related Crime: Analysis of Legal Policy. – OECD: Paris, 2016. - P. 8-54 - <https://silentboys.wordpress.com/>
3. Батурин Ю.М. Проблемы компьютерного права [Baturin Yu.M. Problemyi kompyuternogo prava]. - М.,1991.- 272 с.
4. Вирус Wanna Cry заразил десятки тысяч компьютеров по всему миру [Virus Wanna Cry zarazil desyatki tysyach kompyuterov po vsemu miru] // Информационное агентство «1канал» [http://www.1tv.ru/news/2017-05-13/325201-virus\\_wanna\\_cry\\_zarazil\\_desyatki\\_tysyach\\_kompyuterov\\_po\\_vsemu\\_miru](http://www.1tv.ru/news/2017-05-13/325201-virus_wanna_cry_zarazil_desyatki_tysyach_kompyuterov_po_vsemu_miru)
5. Воройский Ф.С. Информатика. Новый систематизированный толковый словарь [Voroyskiy F.S. Informatika. Novyyiy sistematizirovannyiy tolkovyyiy slovar]. - 5-е изд., перераб. и доп. - М.: ФИЗМАТЛИТ, 2013. - 760 с.

## Marketing a management

к.е.н., доц. Тардаскіна Т.М., Лаца В.С.

Одеська національна академія зв'язку ім. О.С. Попова

### СТРАТЕГІЯ РОЗВИТКУ ФІНАНСОВИХ ПОСЛУГ

#### ПАТ «УКРПОШТА»

ПАТ «Укрпошта» має найбільш розвинену інфраструктуру мережі поштових об'єктів, яка нараховує близько 15 тис. об'єктів поштового зв'язку. Поштова мережа використовується для надання широкого спектру послуг, зокрема: поштових, фінансових, рекламних та інших комерційних послуг. Існують проблемні питання, через які важко не тільки посилити, а й зберегти існуючий на поточний момент рівень надання послуг. Вони включають наступне:

- відсутність всебічної політики поштового сектора, яка б регулювала розвиток поштового ринку та модернізацію поштового оператора;

- «розрив» у сфері нормативно-правового регулювання, а саме, недостатня визначеність правил, процесів та можливостей регулювання, що знижує ефективність поштового оператора.

- відсутність всебічних знань стосовно існуючого на поточний момент та майбутнього ринку поштових послуг, а саме: знань стосовно складу ринку, чинників попиту та пропозиції, включаючи фактичний рівень попиту на поштові послуги.

- потреба у продовженні поштової реформи.

Це наслідок негативного впливу зовнішніх та внутрішніх факторів. В результаті оператор поштового зв'язку через технічні та економічні труднощі все більше опиняється у замкнутому колі, коли недостатність інвестиційних коштів на розвиток веде до відставання за пропозицією та якістю послуг від комерційних операторів і, відповідно, призводить до зменшення частки ринку.

*Метою дослідження є визначення стратегії розвитку ринку фінансових послуг для ПАТ«Укрпошта».*

*Основна частина.* До фінансових послуг ПАТ «Укрпошта» відносять: пенсії та соціальні виплати, грошові перекази, оплату послуг, грошові платежі (товари дистанційно) та агентські послуги.

З проведеного аналізу фінансових послуг ПАТ «Укрпошта», спробуємо визначити ключові проблеми з надання фінансових послуг та визначити стратегію розвитку фінансових послуг ПАТ «Укрпошта» відповідно до їх складу.

Ключові проблеми у розвитку фінансових послуг ПАТ «Укрпошта»:

- неможливість Укрпоштою заробляти гроші на грошах (подібно банкам) для компенсації витрат на видачу пенсій у міській та особливо, сільській місцевості;
- неможливість надати «зручний банківський сервіс» управління грошима;
- слаба розвинута рекламна кампанія щодо надання фінансових послуг ПАТ «Укрпошта»;
- неможливість виплати окремих переказів в іноземній валюті при грошових переказах здійснюваних за агентськими договорами з платіжними системами;
- низька швидкість виплати грошових переказів ;
- мала кількість валютних робочих місць за міжнародними переказами за агентськими договорами;
- низький рівень комп'ютеризації відділень;
- низький рівень комп'ютерної грамотності персоналу не дозволяють забезпечити необхідну якість послуг;
- складність підтримання (різні ІТ рішення, навчання персоналу) і роботи при здійсненні грошових переказів за агентськими договорами (4 паралельні системи);
- відсутність ліцензії на ведення рахунків клієнтів для надання фінансових послуг;
- неможливість створення та обслуговування рахунків клієнтів;
- недостатня для Інтернет-магазинів швидкість проходження післяплати.

The increase in the number of these criminal offenses in the field of informatization and the extent of damage caused by them has become possible due to the high level of computer competence of the persons who commit them.

The sphere of information technologies became more attractive, different, including criminal structures.

Modern destructive elements of our society are taking active steps aimed at comprehensive penetration into the economy with the aim of significantly increasing their illegal incomes.

The appearance of the first computer viruses was another stumbling block to the development of ensuring the invulnerability of computer systems. This is confirmed by recent cases of active use of the virus «Wanna cry ». This cyber attack has already been called the most ambitious in history. More than 70 countries, tens of thousands of infected computers. The extortion virus called «Wanna cry» spares no one. Under the impact - hospitals, railways, government agencies.

The attack in Russia was the most massive. From the last: Russian Railways said that the virus was trying to penetrate into their IT system, it is already localized and is trying to destroy it. Also, attempts were made to break into the Central Bank, the Ministry of Internal Affairs, the Ministry for Emergency Situations, and communications companies.

The look of a virus that has paralyzed tens of thousands of computers around the world. A clear text translated into dozens of languages - "you only have three days to pay." A malicious program that encrypts files requires for their unlocking, according to various sources, 300 to 600 dollars. In doing so, only in cyber-currency [4].

A computer virus was a special program that could spontaneously join other programs (that is, "infect" them) and launch various undesirable actions when the latter started: corrupting files and directories, distorting the results of calculations, clogging or erasing memory, etc. [5, p.62]

However, despite the considerable efforts made by government agencies, the public of different countries, and also by software companies of various and including antivirus software, the problem of computer viruses is clearly far from being resolved.

Considering all the above, we come to the conclusion that practically all the achievements of humanity, one way or another, attract the attention of destructive elements of society. This is confirmed by the fact that criminal offenses in the field of informatization have already acquired quite tangible forms. Accordingly, it is time to take

The term "computer crime" was widely used by law enforcement agencies and scientists, although initially there were no criminological and legal grounds for this.

The group of experts of the Organization for Economic Co-operation and Development (OECD) in 1986 gave a criminological definition of the investigated unlawful act, which meant "... any unlawful, unethical or unauthorized conduct affecting automated processing and / or transfer of data" [2, p.9] .

However, there are no uniform approaches to the definition of the concept and types of criminal offenses in the field of information in the world, which is objectively conditioned by the complexity of combining the concept of "computer information" with traditional criminal law institutions. This in turn, has a negative impact on their statistical recording and analysis of the status and trends of development of criminal offenses of this category.

The beginning of the history of criminal infringements in the field of information in the territory of the former USSR is considered to be a similar crime that occurred in Vilnius in 1979. The amount of damage inflicted amounted to a huge for those times the amount of 78,584 rubles. Information about this crime was entered in the international registry of computer thefts [3, p.126].

In the following years, not only the activity of criminals in this sphere increased substantially, but also the scale of the damage caused by them. The appearance in the mid-70s of the market for compact personal computers of the 5th generation largely contributed to this, which turned the computer into an instrument accessible to a large number of users who had access to information flows. Unfortunately, this is certainly the great achievement of the scientific and technological revolution, which served as the foundation for a number of achievements in various areas of human activity, also had a negative component, which found expression in the growth of criminal activity in the field of computer information.

Analysis of the current development of the situation allows us to predict the growth of organized crime connected with the use of electronic means, one of which is a computer. World financial systems will increasingly rely on data processing with the help of computers and new information technologies and, as technology advances, an increasing number of countries will connect to existing and newly formed electronic computer information networks, which currently rely on the entire world economy, which will inevitably lead to an even greater desire for enrichment by criminal groups and communities. This dangerous trend we are observing at the present time.

- недостатньо розвинута система інформаційного супроводу доставки вантажів (SMS, e-mail, app, web).

- збільшення доступності платіжних терміналів самообслуговування, якими Укрпошта не володіє.

- низький рівень розвитку ІТ-інфраструктури;

- висока інерційність ПАТ «Укрпошти» з причини великого масштабу веде до значної складності виконання швидких змін у тому числі впровадженні нових продуктів і виведенні їх на високий рівень якості.

Проаналізувавши досвід іноземних операторів поштового зв'язку, таких як Белорусія «Белпочта», Німеччина «Deutsche post DHL», Казахстан АТ «Казпочта», Росія ФГУП «Пошта Росії», можна зробити наступний висновок, що у Білорусії і Німеччині поштові оператори впровадили передові ІТ-технології для реалізації програм виплати пенсій та управління витратами пенсіонерів: електронні бази даних, електронний документообіг, можливість провести оплату товарів і послуг безпосередньо за пенсійних рахунків. ІТ-системи управління рахунками дають переваги безперебійного управління пенсійними виплатами, дозволяють управляти витратами клієнтів, автоматично проводити постійні оплати (наприклад, комунальні платежі).

ПАТ Укрпошта повинна впроваджувати у свою діяльність ІТ-системи управління рахунками та Поштовий банк по прикладу поштових операторів Франції та Італії та Німеччини. Стратегія Укрпошти створення поштового банку для довготривалого росту на ринку фінансових послуг. Формування нового іміджу Укрпошти як самої масштабної й ефективної (зручної, швидкої, вигідної) системи надання послуг населенню на всіх території України. Надання повного спектру банківських та обов'язкових страхових послуг на всій території України в тому числі в сільській місцевості.

*Висновки.* У роботі проаналізовано діяльність ПАТ «Укрпошта у розрізі фінансових послуг та на основі проведеного аналізу визначена стратегія розвитку ринку грошових переказів для ПАТ «Укрпошта».

## Podniková ekonomika

Мехеда Н.Г. Дучінська Я.О.

*Черкаський національний університет імені Богдана Хмельницького*

### ПЛАНУВАННЯ АКТИВІВ НА ПІДПРИЄМСТВІ

Фінансове планування допомагає підприємству досягти високого рівня управління виробничо-господарської діяльності, яке забезпечує йому успіх на ринку, постійне вдосконалення матеріальної бази, соціальний розвиток колективу. Фінансове планування охоплює найважливіші сторони фінансово-господарської діяльності підприємства, забезпечує необхідний попередній контроль за утворенням і використанням матеріальних, трудових і грошових ресурсів, створює умови зміцнення фінансового стану підприємства[1].

Планування активів на підприємстві відображено в таблиці 1. В розрахунках даної таблиці були використані горизонтальний метод аналізу активів, де знайдено абсолютні та відносні відхилення планових показників зі звітними, та коефіцієнтний метод аналізу активів, де визначено співвідношення між оборотними і не оборотними активами для наочності на скільки підприємство може бути ліквідним чи платоспроможним.

З даних наведених у таблиці 1 можна зробити висновок, що необоротні активи за 2014 рік зменшились на – 11,2%, у 2015 році на – 5,2%, а у 2016 році відсоток виконання плану необоротних активів порівнюючи планові дані з фактичними зменшився на – 0,5%. Всі показники мають від'ємні значення, проте спостерігається поступове зменшення недовиконання планових даних. Оборотні активи за 2014 рік збільшилися на – 0,2%, у 2015 році на – 2,5%, а у 2016 році відсоток виконання плану оборотних активів зменшився на – 3,1%. Значення даного показника збільшилося з 2014 до 2015 року на 2,3%, а порівнюючи 2015 рік з 2016 роком має тенденцію до зменшення.

information and communication resources of the country, introduces the principles of mandatory justification for restricting access to information resources.

All adopted normative acts became the foundation of a special law - Law No. 412-II "On Informatization" adopted on May 8, 2003 and developed in accordance with the State Program for the Formation and Development of the National Information Infrastructure of the Republic of Kazakhstan for 2001-2003, approved by the Decree of the President of the Republic of Kazakhstan from March 16, 2001 № 573.

Already in the first edition of the Law of the Republic of Kazakhstan "On Informatization", taking into account the need for the formation of market institutions for managing the information sphere, were determined the main directions of the state information security policy in the field of information. The legal status and competence of the authorized state body (on that moment, the Agency for Informatization and Communication), were determined the procedure for the formation and use of information resources and systems. It is notable that one of the powers of the authorized body in the field of information, not found in subsequent editions of the Law "On Informatization" is the management of information resources and systems in emergency situations of natural and man-made nature, terrorist acts (Article 7).

A special emphasis in the law was made on the definition of the status, types of the order of formation and use of information resources. Through this normative legal act, conceptual legal bases were created to expand the areas of information technologies, information resources, the introduction of a market approach to the formation and use of information resources, including in public administration.

Along with an understanding of the need for free development of the information services market and the use of information resources, the principle of ensuring the interests of national security in the field of information was proclaimed a key principle, and one of the directions of state regulation in the field of information is the organization of protection of state information resources and information systems [1, p.88 ].

However, the establishment of the institution of responsibility in the field of informatization has faced a number of problems, concerning the definitions of certain terms. So, at the moment there is no single definition of the term "computer crimes". This is complicated by the fact that scientists in the field under study differently approach to the disclosure of these issues, but they are all unanimous in their opinion about the need to identify offenses in the field of informatization as an independent criminal legal category.

Revealing the history of formation of responsibility for criminal offenses in the field of information, it is important to note that this concept came the introduction of the new Criminal Code of the Republic of Kazakhstan and the Law "On information". Prior to the enactment of these legal acts, it was widely used, and in foreign countries it is still being used, the concept of "computer crimes". In this regard, we can note a direct connection between the concepts of "criminal offense in the field of informatization" and "computer crime". Accordingly, it is important to consider the history and theory of the development of responsibility for the commission of criminal offenses in the field of informatization.

On June 26, 1998, for the first time in the history of independent Kazakhstan, was adopted the Law of the Republic of Kazakhstan "On National Security"(ceased), in which information security was viewed as one of the elements of national security and was defined as a state of security of state information resources, interests of the society in the information sphere.

In the same year, was approved the Resolution of the Government of the Republic of Kazakhstan No. 1384 on December 31, 1998 "On Coordination of Work on Forming and Developing the National Information Infrastructure, Informatization Processes and Ensuring Information Security". This normative legal act was aimed at elaborating the main provisions of state policy, including the development of plans and programs for informatization of state institutions, implemented at the expense of public funds, the creation of a regulatory legal framework that allows to work in electronic data formats.

In this text, it should also be noted the Decree of the Government of the Republic of Kazakhstan No. 1537 on October 7, 1999 "On the National Action Plan to address the problem of the conformity of information technologies, caused by the" 2000 problem "and has become a kind of" first steps "in trying to develop a concept and algorithm approaches to the analysis of vulnerabilities, and to reduce the risks of activation of undeclared capabilities in software, and the associated risks of failure of critical information objects.

On March 15, 1999, came into force the Law of the Republic of Kazakhstan No. 349-1 "On State Secrets", which was subsequently changed, laying the foundation for ensuring the protection of state secrets, including through global information and communication networks.

Further, namely on October 23, 2001, was signed decision of the Republic of Kazakhstan № 1351 "On Approval of the Rules of the State Register of Information and Telecommunication Resources", through which the state begins to centralize the

Таблиця 1

## Планування та аналіз активів підприємства за 2014-2016 роки

Активи підприємства	Сума, тис. грн.											
	За 2014 р.				За 2015 р.				За 2016 р.			
	План	Факт	Відхилення (+/-)	% виконання плану	План	Факт	Відхилення (+/-)	% виконання плану	План	Факт	Відхилення (+/-)	% виконання плану
Необоротні активи	65638	58275	-7363	-11,2	58275	55225	-3050	-5,2	55225	54958	-267	-0,5
Оборотні активи	80440	80648	208	0,2	80648	82682	2034	2,5	82682	80108	-2574	-3,1
Витрати майбутніх періодів	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Усього	146078	138923	-7155	-4,9	138923	137907	-1016	-0,7	137907	135066	-2841	-2,1
У т.ч.:												
монетарні активи	78212	71142	-7070	-9	71142	69697	-1445	-2	69697	68751	-946	-1,4
немонетарні активи	67866	67781	-85	0,13	67781	68210	429	0,6	68210	66315	-1895	-2,8
Співвідношення оборотних і необоротних активів	1,2	1,4	0	0	1,4	1,5	0	0	1,5	1,5	0	0



Активи порівнюючи планові дані з фактичними зменшилися: за 2014 рік – на 7155 тис.грн., тобто на 4,9%; у 2015 році – на 1016 тис.грн., тобто на 0,7%; а у 2016 році – на 2841 тис.грн., тобто на 2,1%. У зв'язку з цим змінилася органічна структура капіталу, у 2014 році відношення оборотного капіталу до основного становило 1,2 за планом та 1,4 за фактом, тобто оборотність активів збільшилась на 0,2.

У 2015 році в плановому періоді відношення оборотного капіталу до основного становило 1,4, а у звітному періоді 1,5, що в підсумку сприяє збільшенню його оборотності. У 2016 році відношення оборотного капіталу до основного становило 1,5 за планом та 1,5 за фактом, тобто оборотність активів не змінилася. Більшу частку становлять монетарні активи, тобто у 2014 за фактичними даними становили – 71142 тис.грн. від загальної суми – 138923 тис.грн., відповідно у 2015 році – 69697 тис.грн. від загальної суми – 137907 тис.грн. та у 2016 році – 68751 тис.грн. від загальної суми – 135066 тис.грн., в загальній валюті балансу, але протягом трьох років їх частка зменшилася, що оцінюється негативно.

#### Список використаної літератури

1. Фінанси підприємств. Навч. посіб./ М. М. Бердар. — К.: Центр учбової літератури, 2010. — 352 с.

## PRÁVNÍ VĚDA

### Trestní právo a kriminalistika

Джанадиллов О.М.,

Докторант PhD 2 года обучения

По специальности «Юриспруденция»

Академии правоохранительных органов при Генеральной прокуратуре  
Республики Казахстан

### THE MAIN DIRECTIONS OF DEVELOPMENT OF THE INSTITUTION OF RESPONSIBILITY FOR THE COMMISSION OF A CRIMINAL OFFENSE IN THE FIELD OF INFORMATION IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

**Annotation.** During the period of the technical revolution that took place over the last decades, due to the expansion of computer technologies, was formed a kind of unlawful direction, which is expressed in the commission of criminal offenses with the help of computer technologies.

**Key words:** *institute, responsibility, criminal offense, informatization, development, formation, Kazakhstan.*

A characteristic feature of criminal offenses in the field of information, distinguishing them from all other criminally punishable acts, is that they possess very high latency and an excessively large amount of damage.

This attracted the need for legal regulation of the sphere of informatization and active development of the institution of responsibility for committing unlawful acts in the field of informatization.

If we focus on the establishment of the research institute in the Republic of Kazakhstan, it was developed with the adoption of the Criminal Code of the Republic of Kazakhstan on July 16, 1997, No. 167 (ceased), which contained only one rule providing for responsibility for unauthorized access to computer information, creation, use and distribution of malicious programs for computers.

Later, in the process for committing criminal offenses in the field of informatization, the adoption of the new Criminal Code of the Republic of Kazakhstan played a big role, in which there was a full chapter 7 "Criminal offenses in the field of information and communication" as opposed to the old Criminal Code.



1. Пшеничнюк Т.В. Предпосылки возникновения и основные этапы развития страхования // Экономика и финансы, Т.8, №4, 2014. С.43-47
2. Полтерович В.М. Институциональные ловушки и экономические реформы// Экономика и математические методы. – 1999. – Т.35, вып.2. – С. 1-37.
3. Перго О.В. Анализ влияния факторов внешней среды на абсолютные показатели финансовой деятельности страховой компании // Научно-практический журнал «Управление и экономика в XXI веке», №1, 2015, 18-23 стр.
4. Норт Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики/пер. с англ. А.Н. Нестеренко; предисл. и науч. ред. Б.З. Мильнера. - М.: Фонд экономической книги «Начала», 1997. – С. 122.
5. Основы страховой деятельности / отв.ред. проф. Т.А. Федорова. – М: Бек, 2002
6. Постановление Агентства РК по регулированию финансового рынка и финансовой организации от 2 октября 2008 года №141 «Об утверждении Правил о методике расчета ставки обязательных, дополнительных взносов и условных обязательств, порядке и сроках уплаты обязательных, дополнительных и чрезвычайных взносов, формирования и учета условных обязательств страховыми организациями участниками Фонда гарантирования страховых выплат».
7. Жахин А., Даданбаев Е., Мамажанов А. Бюллетень «Страховой рынок Казахстана: от экстенсивного роста к качественному развитию» // «Эксперт РА Казахстан». 2011
8. Бейкасымов Ю.А. Развитие страхового сектора Казахстана // «Экономика и жизнь».2008. №5. С.12-17.

**Мехеда Н.Г. Масленко К. С.,**

*Черкаський національний університет ім. Б. Хмельницького*

### **ПЛАНУВАННЯ І КОНТРОЛЬ ПОЛІТИКИ ОПЛАТИ ПРАЦІ НА ПІДПРИЄМСТВІ**

Заробітна плата є одним з найважливіших джерел добробуту людини. Саме тому вона потребує становлення чіткої і найбільш ефективної системи планування і контролю виплат за надані послуги та виконану роботу найманим працівникам.

Від якості планування політики оплати праці залежить якість аналізу і його результатів і, отже, якість рішень з управління оплатою праці і в цілому по управлінню підприємством. Тільки при правильній, адекватній для даного підприємства, політики оплати праці та організації її контролю можна домогтися найкращих результатів.

Розглянемо процес планування та контролю політики оплати праці на прикладі ПАТ «Дашуківські бентоніти».

Основна діяльність ПАТ «Дашуківські бентоніти» - видобування, виробництво та збут бентопродукції. Продукція підприємства використовується у всіх галузях народного господарства, в тому числі: металургійній, нафтопереробній та ливарному виробництві.

Головною метою планування політики оплати праці на ПАТ «Дашуківські бентоніти» є забезпечення високих кінцевих результатів виробництва, безпосередньої залежності розміру оплати праці від об'єму робіт і прибутку.

Кошти на оплату роботи працівників становлять значну частину витрат підприємства. Таким чином, планування фонду оплати праці є важливим чинником ефективності функціонування підприємства в цілому.

Результати виконання плану фонду оплати праці за видами виплат на ПАТ «Дашуківські бентоніти» за 2014 – 2016 роки наведені в табл. 1.1.

Таблиця 1.1.

## Виконання плану фонду оплати праці за видами виплат на ПАТ

«Дашуківські бентоніти» за 2014 – 2016 роки

Показник и	Звітний період								
	2014		Відхи- - лення	2015		Відхи- - лення	2016		Відхи- - лення
	План	Факт		План	Факт		План	Факт	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Основна заробітна плата, тис. грн.	6650,0	5593,5	-1056,5	6100,0	5499,8	-600,2	5900,0	4392,3	-1507,7
Додаткова заробітна плата, тис. грн.	1790,0	1756,5	-33,5	2035,0	1510,3	-524,7	1600,0	1534,3	-65,7
Інші заохочувальні та компенсаційні виплати, тис. грн.	560,0	557,4	-2,6	465,0	513,8	48,8	600,0	314,1	-285,9
Всього фонд оплати праці, тис. грн.	9000,0	7907,4	-1092,6	8600,0	7523,9	-1076,1	8100,0	6240,7	-1859,3

З даних, наведених у таблиці 1.1. можна зробити висновок, що план фонду оплати праці на ПАТ «Дашуківські бентоніти» за 2014 – 2016 роки щорічно не виконується. Причинами невиконання планує нестабільна робота підприємства, а саме: зменшення доходів підприємства, зниження обсягу виробництва продукції та продуктивності праці.

Важливою складовою управління політикою оплати праці на ПАТ «Дашуківські бентоніти», без якої неможлива повноцінна реалізація інших управлінських функцій, є контроль.

поводу усилення конкурентной борьбы в страховой отрасли, публикация секретных данных и увеличение финансовых затрат на развитие IT системы компании.

Сокращение фактов мошенничества в страховой отрасли, повышение доверия граждан к страховой деятельности возможно только при наличии единой базы информации о договорах страхования, о страховщиках, об объектах страхования, о выплатах страховых возмещений. Для эффективной деятельности страховщиков необходимо предоставлять обобщенную статистическую информацию по вышеуказанным фактам, публиковать информацию об установленных конкурентоспособных страховых тарифах, о финансово-хозяйственной деятельности участников страховой деятельности. Это, в свою очередь, позволяет будущим страхователям выбрать выгодного для себя страховщика.

Для решения этих проблем страховщиками применяются различные действия (например, как обязательное страхование гражданско-юридической ответственности автовладельцев), но, к сожалению, эффективность данных мероприятий мала. В таком случае, для решения вышеназванных проблем необходимо обязывать страховщиков искать решение путем активного участия надзорных органов и органов государственной власти.

Хотя в Республике Казахстан темп развития системы государственного регулирования страхового рынка достаточно высок, процесс формирования системы еще не закончен. Существует большой потенциал для дальнейшего совершенствования отношений между государством и участниками страхового рынка. Поэтому дальнейшие действия в этом направлении должны быть направлены на повышение качества и надежности оказания страховых услуг, в том числе на повышение уровня благосостояния всего общества.

Таким образом, можно отметить, что достигнуто немало достижений в государственном регулировании страхового рынка. Однако в процессе глобализации и усиления конкуренции на страховом рынке необходимо широко использовать также методы саморегулирования наравне с механизмами государственного регулирования страхового рынка.

Литература:

затраты окупаются. Для формирования технологии эффективного регулирования системы страхования, в первую очередь, руководитель должен пересмотреть используемый в компании технологический процесс, внедрять новый процесс, взяв за основу принцип «что делать». Прежде чем браться за столь тяжелый труд, нужно довести до сведения первого руководителя о необходимости создания новой бизнес-системы на основе ранее подписанных бизнес-процессов, так как без поддержки первого руководителя «коэффициент выгоды» данного мероприятия не превысит и 50%.

Объединение саморегулирования с государственным регулированием представляет собой в качестве экономической категории общую систему регулирования достижения основной цели страхового рынка, которая влияет на развитие страхового рынка и его институциональной структуры [8].

В случае отсутствия государственного регулирования интересы страховщиков могут быть выше, чем интересы страхователей, так как на отечественном страховом рынке низкая культура страхования, в случае возникновения страховых случаев действие страховщика превалирует над действиями страхователя. В связи с этим, при отсутствии государственного регулирования страховщик осуществляет свою деятельность на основании договоров, которые не учитывают интересы страхователя, а защищают интересы страховщика.

В случае недостаточного государственного регулирования в страховых организациях средства страхового фонда, созданного в соответствии с нормативами регулирующего органа страхования, предназначенного для выполнения страховых обязательств, могут быть неправильно использованы. Некоторые безответственные представители страховой индустрии могут превратить эти средства в незаконные источники дохода, которые могут включать другие противоправные действия, такие как уменьшение сумм страховых выплат, продление срока действия страхового обязательства.

При отсутствии регулирования со стороны государства отечественные страховые организации не проявляют инициативы развития инфраструктуры страхования. Создание открытой информационной базы, характеризующей деятельность участников страхового рынка, является тому примером.

Существует несколько причин, по которым страховщики не склонны решать эту проблему, такие как увеличение фактов мошенничества, опасение по

Перевірка стану розрахунків по оплаті праці на ПАТ «Дашуківські бентоніти» проводиться шляхом співставлення показників поточної і річної звітності про виконання плану по праці з щомісячним бухгалтерським зведенням даних по рахунках з робітниками і службовцями і зведення зарплати по її складу і категоріях працівників.

Відповідність обсягів виконаних робіт виписаним нарядам, таблиці відпрацьованого часу перевіряються обліковцями. Бухгалтери по зарплаті здійснюють перевірку чи нема повторного включення одних і тих же працівників у наряди за одні й ті ж виконані роботи.

Головний бухгалтер раз на місяць вибірково перевіряє правильність нарахування відпускних, середньомісячної зарплати, стан ведення рахунку 66 «Розрахунки з оплати праці».

В результаті проведення контролю політики оплати праці встановлено, що, основним недоліком контролю є відсутність явно створеної системи моніторингу за витратами на оплату праці, їх аналізу та управління. Контроль, який проводиться на досліджуваному підприємстві ПАТ «Дашуківські бентоніти» являється однобоким, так як направлений в основному на перевірку на предмет дотримання нормативно-правової бази та попередження зловживань. Проте, цим не обмежується сучасне розуміння завдань контролю за витратами на оплату праці.

Щоб поставити контроль за витратами на оплату праці на більш сучасну і дієву основу на підприємстві ПАТ «Дашуківські бентоніти» необхідно створити систему контролю політики оплати праці, яка як цілісна структура забезпечить процес керованості цим видом витрат, що в свою чергу дозволить досягти оптимального рівня витрат на оплату праці, коли вони будуть мінімальними, але такими, що не суперечать чинному законодавству і забезпечують достатню матеріальну мотивацію працівників.

Список використаних джерел:

1. Гринчуцький В. І. Економіка підприємства: навч. посібник / В.І. Гринчуцький, Е.Т. Карапетян, Б.В. Погрішук. - К.: Центр учбової літератури, 2010. - 304 с.
2. Васильчак С. В. Теоретичні основи формування оплати праці на підприємстві / С. В. Васильчак, О. Р. Жидяк, Т. М. Полянчич // Науковий вісник Національного лісотехнічного університету України: Збірник науково-технічних праць. - Львів: РВВ НЛТУУ, 2011. - С. 152-157.

**Аспирант, магистр Зиязиева Л.Р.  
магистр экономики Кайкенова А.А**

*Кокшетауский государственный университет, Казахстан*

## **РАЗВИТИЕ ИНДУСТРИИ ГОСТЕПРИИМСТВА В КАЗАХСТАНЕ В СОВРЕМЕННОЕ ВРЕМЯ**

Сегодня индустрия гостеприимства (включая туризм, отельный и ресторанный бизнес) развивается динамичнее других отраслей мировой экономики. По мнению аналитиков, к 2020 году туризм станет самым крупным бизнесом в мире, что соответственно приведет к росту числа рабочих мест и возможности сделать карьеру в этой сфере.

И все же, сегодня путешествовать по Великому Шелковому Пути весьма дорого и сложно. Во многом это связано с различными бюрократическими барьерами, которые иностранный турист вынужден преодолевать, пересекая границы центрально азиатских государств. Поэтому необходимо инициировать возрождение межправительственных соглашений со странами СНГ «О взаимном признании виз».

Располагая определенным туристским потенциалом, мы, как видите, стоим перед проблемой его эффективной реализации. Государственные структуры и общественные объединения должны совместными усилиями решать те задачи, которые сегодня стоят перед туристической отраслью Казахстана.

Только проводя постоянную и системную имиджевую политику, направленную на увеличение въездного туризма, мы можем реально зарабатывать деньги в индустрии гостеприимства. Мы должны адаптироваться к новым экономическим условиям. Поэтому в этом ключе для развития ностальгического, делового и других видов туризма перспективным, вероятно, будет рынок стран СНГ и Балтии.

Понимать потребности и желания туриста, отвечать его вкусовым пристрастиям - важное условие для развития индустрии гостеприимства. Сегодня лидируют те, кто уже много лет назад почувствовал необходимость к объединению, расширил горизонты, открыл новые возможности.

финансовой защите от непредвиденных обстоятельств, связанных с банкротством и ликвидацией страховых компаний. Также, отечественные потребители не защищены от ситуаций, вызванных юридическими недостатками при заключении договоров страхования.

На сегодняшний день в Казахстане существуют ряд проблем осуществления прямого урегулирования страховой деятельности. Например, проблема продления и трудности внесения изменений и дополнений в страховой договор. В связи с этим, внедрение технологии оплаты за страхование в идеальных условиях должно завершиться заключением нового договора о страховании. В Казахстане технология в этой области занимается проблемой только внутреннего учета страховых организаций. Не наблюдается какой-либо прогресс в области сервиса оказания услуг клиентам. Современный клиент ждет не только платежа от страховщиков, но и решения всех жизненных проблем.

Также существуют ряд вопросов решения проблем юридических отношений, возникающих при взаимоотношениях страхователя и страховых организаций. В некоторых страховых организациях Республики Казахстан применяется служба ситуационного менеджмента, внедрены бизнес системы, в компаниях, получивших сертификат качества применяются данные бизнес системы [7]. В подавляющем большинстве страховых компаний процессы регулирования возмещения ущерба управляются ситуационным менеджментом, другими словами, проводятся по сформировавшимся традициям компании или принципам деятельности некоторых руководителей отделов.

Причинами возникновения вышеуказанных проблем являются:

не полностью определены или отсутствуют взаимоотношения участников регулирования;

отсутствие или противоречие регулирования в структурах, отсутствие должностных инструкций;

отсутствие единых форм делопроизводства и стандартов документооборота.

Все это показывает отсутствие четко определенного технологического процесса в страховых компаниях.

Формирование хорошо продуманного технологического процесса не простое дело, в некоторых случаях требует значительных затрат, однако эти

эффективную стратегию развития других субъектов, которую они успешно применяют в деятельности. С течением времени снижаются результаты деятельности экономических субъектов, продолжающих использовать механизмы институциональной ловушки на рынке, и их репутация не соответствуют рыночным требованиям. В начале 90-х годов страховые компании использовали политику оптимизации налоговых издержек. С течением времени, реформирование экономики, в том числе реформирование страхового рынка, способствовало сокращению количества страховых компаний, стремящихся оптимизировать налоги в своей деятельности. Таким образом, для сложившейся системы повышается эффективность выхода из институциональной ловушки, постепенно устанавливается стабильная ситуация. Система, будет вынуждена развиваться по выбранной неэффективной траектории до кризиса, который будет способствовать выходу из сложившейся институциональной ловушки.

Анализ институциональной среды страхового рынка Казахстана показал, что у саморегулируемых организаций имеются признаки институциональной ловушки. К саморегулируемым организациям можно отнести и Ассоциацию страховщиков Казахстана. Эта Ассоциация создана с целью регулирования внутрикорпоративных отношений, защиты интересов страховщиков перед органами государственной власти и пропаганды пользы страхования для общества среди населения [6]. На сегодняшний день около 30 страховых организаций Казахстана являются членами этой Ассоциации, а это составляет 90% от всех страховых организаций. Однако, эффективность данного института до сих пор мала. Этот институт был создан для защиты интересов определенной группы страховщиков и значительно влияет на развитие институциональной структуры страхового рынка. Наравне с органами государственными власти вопросами развития и регулирования институциональной структуры рынка страхования должны заниматься и институты саморегулирования.

Одним из факторов, ограничивающим развитие страхового рынка, является маленький спрос на страховую защиту. Низкий спрос во многом объясняется не отсутствием страховой культуры, а скорее экономическим интересом и низкой платежеспособностью клиентов. Если возможно стимулировать интерес посредством государственных мер, то невозможно быстро повысить платежеспособность потребителей страховых услуг. Во многом, фактором, сдерживающих возможных клиентов, является недоверие к

Развитие туристской индустрии способствует диверсификации источников доходов регионального бюджета, что в совокупности с другими его источниками может стать фактором синергетического эффекта социально-экономического развития отдельной дестинации. Таким образом, сфера туризма обеспечит значительный вклад в увеличение внутреннего валового продукта, создание новых рабочих мест и повышение качества жизни населения без истощения природных ресурсов.

Одним из новых и высокодоходных видов туризма является **событийный туризм**.

Кроме того, следует отметить, что событийный туризм является уникальным видом туризма, так как он неисчерпаем по содержанию. Ряд экспертов полагает, что в недалёком будущем число участников событийных туров превысит число участников экскурсионных туров.

Международные выставки активно используются в качестве мощного инструмента, позволяющего сформировать благоприятный туристский имидж страны. Всемирные выставки ЭКСПО, проводимые раз в пять лет, являются самыми престижными и авторитетными выставочными площадками. Их посещают миллионы туристов, поэтому каждая страна стремится создать уникальный павильон, способный отразить ее национальную самобытность и продемонстрировать всему миру уровень ее экономического и технологического развития. Так, в Казахстане с 10 июня по 10 сентября 2017 г. была проведена специализированная выставка ЭКСПО-2017. Участие в ней приняло около 100 стран мира и около 10 международных организаций [8; 112].

Выставка ЭКСПО-2017 «Энергия будущего» призвана исследовать стратегии, программы и технологии, направленные на развитие устойчивых источников энергии, повышение надежности и эффективности энергоснабжения. Ее цель — стимулировать использование возобновляемых источников энергии и эффективное потребление энергетических ресурсов.

Астана ЭКСПО-2017 призвана повысить узнаваемость и туристскую привлекательность Казахстана на мировой арене, показать гостеприимство нашего народа. Проведение выставки стало также дополнительным стимулом для экономического и инфраструктурного развития как столицы, так и страны в целом. Объекты, возводимые на месте проведения ЭКСПО, позволят в будущем

рассматривать Казахстан и ее столицу как крупную международную, выставочную и информационно-презентационную площадку.

Гостеприимство как отрасль имеет большое значение для экономики страны, и очень важно, чтобы индустрия гостеприимства в Республике Казахстан развивалась в соответствии с мировыми стандартами.

Таким образом, на современном этапе индустрия гостеприимства развивается стремительными темпами, стараясь удовлетворить все возрастающие потребности населения и, конечно, получить прибыль. С этой целью на предприятиях гостиничного хозяйства создаются новые и совершенствуются старые предоставляемые услуги. Доработки также требуют и методы управления: важно уметь правильно и грамотно сочетать их между собой, чтобы достичь оптимального результата.

#### Список литературы

1. А.К. Семенов, В. И. Набоков - “Основы менеджмента”, практикум УДК 65,0, ББК 65,290
- 2.Браймер Р.А. Основы управления в индустрии гостеприимства / Пер. с англ. – М.: Аспект Пресс, 1995.
- 3 Папирян Г.А. Менеджмент в индустрии гостеприимства (отели и рестораны).

Однако вместе с развитием институциональной экономической среды существует риск возникновения «институциональных ловушек». В странах с переходной экономикой высока вероятность, что «институциональные ловушки» возникнут в результате резкого изменения макроэкономических условий и применения реформ. «Институциональные ловушки», которые возникли при экономической реформе Казахстана, включают в себя: бартерный расчет, отказ от уплаты, уклонение от уплаты налогов и повышение коррупции во всех отраслях экономики.

Существует несколько определений понятия «институциональные ловушки» в экономической теории. По определению Б. Артура и Д. Норта «институциональная ловушка» или «эффект блокировки» (англ. lock-in effect) является одной из трудностей отказа от принятого решения [4]. Основными причинами появления институциональных ловушек являются эффект координации, трудности обучения, культурная инерция и лоббирование. Эффект координации заключается в том, что хозяйствующий субъект или небольшая группа хозяйствующих субъектов исключаются из рынка из-за их неспособности адаптироваться к новым нормам, когда они отклоняются от прежнего пути, к которым они привыкли. При одновременном переходе всех экономических субъектов происходит улучшение благосостояния. Другие эффекты закрепляют возникшую новую норму.

В настоящее время существуют некоторые механизмы для выхода из институциональной ловушки. Во-первых, условия, способствующие появлению институциональных ловушек, влияют на трансформацию таких ловушек. Чтобы преодолеть институциональную ловушку необходимо организовать мероприятия, требующие долгосрочных радикальных изменений, и они должны быть продолжены до полного выхода из институциональной ловушки.

Во-вторых, изменение институциональной среды влияет на формирование механизмов выхода из институциональной ловушки. Например, высокие результаты транзакционных издержек на страховом рынке способствуют укрупнению бизнеса, формированию финансово-производственных групп и страховых холдингов. В результате наблюдается сокращение количества страховых организаций в Казахстане.

В-третьих, активность экономического субъекта формирует его положительную репутацию. Он старается использовать в своей деятельности



- функциональная модель. Эта модель предусматривает выполнение таких функций, как: установление норм, определение основных направлений развития рынка, контроль, надзор и защита прав различными органами управления.

Страны с развитым финансовым рынком применяют функциональную модель его регулирования. Среди таких стран - Великобритания, Германия, Япония. В Соединенных Штатах используется смешанная модель, которая доминирует над функциональным регулированием.

Соответственно, в развивающихся странах с таким финансовым рынком используется институциональная модель регулирования. Венгрия, Испания, Украина и Россия относятся к числу стран, которые сегодня используют эту модель регулирования финансового рынка [5]. Следует отметить, что эти страны сосредоточены на развитии организационно - экономических механизмов регулирования, координации развития финансового рынка и постепенно переходят к функциональной модели регулирования.

В Казахстане используется институциональная модель регулирования страхового рынка. Рассмотрим эту используемую модель регулирования, систематизируя ее компоненты. Учитывая вышеизложенное, можно сказать, что развитие институциональной экономической среды не происходит само по себе. Изменения в экономической среде или введение новых правил могут осуществляться только государственными органами. Таким образом, во-первых, государство создает институты экономического развития страны или способствует дальнейшему развитию существующих институтов; во-вторых, «спады» на рынке требует передачи государству некоторых функций института саморегулирования.

В странах, которые используют экономику рыночных отношений, известно, что вместе со «спадом» рынка происходит и «спад государства». В этом случае возникает потребность в использовании механизмов саморегулирования на рынке. Основными причинами необходимости использования механизмов саморегулирования являются: медлительность государственных органов, их неспособность принимать быстрые решения, консерватизм; упущения в области регулирования государственными должностными лицами; снижение обмена информацией между различными секторами экономики.

## Zemědělské ekonomika

**Мукаш Ж.К.**

*Докторант PhD*

*АО «Финансовая Академия»*

### **ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА**

Основные принципы государственной поддержки остаются неизблемыми: это традиционное государственное регулирование цен и фермерских доходов, налогообложение, кредитование, стабилизация рынка сельско-хозяйственной продукции, проведение научно-исследовательских работ в области сельского хозяйства.

Анализ опыта стран с развитым сельским хозяйством свидетельствует, что государственная политика в области АПК является ключевым фактором для развития сельского хозяйства. Набор методов и средств государственного регулирования инновационного процесса достаточно широк, хотя его варианты и решения в разных странах имеют свои особенности.

Инновационный процесс в АПК ставит множество проблем, требующих скорейшего разрешения. Очевидно, что внедрение достижений науки и техники является лишь одной из составляющих инновационного процесса, который охватывает создание, освоение, внедрение и распространение новых технологий, как для традиционных продуктов, так и для производства таких видов продукции, которые обладают научно-технической новизной и удовлетворяют новые общественные потребности. В развитых странах создана финансируемая за счет бюджета и доступная для всех фермеров и жителей сельской местности специализированная служба внедрения научных результатов и рекомендаций, полученных в научных организациях государственного сектора. Вследствие этого государственная поддержка, особенно в сфере стратегических направлений НТП и фундаментальных исследований, а также при распространении научно-технических идей, стала важнейшей составляющей финансовой основы инновационного развития [1].

В целом государственное стимулирование инновационных процессов в зарубежных странах осуществляется наиболее важными тремя основными методами: налоговое стимулирование (налоговые скидки, каникулы, зоны, кредит и т.п.); стимулирование через амортизационную политику; прямые бюджетные дотации компаниям, осваивающим новые виды продукции.

Налоговые меры в той форме, которая была применена в США, Канаде или Австралии, оказали довольно сильный стимулирующий эффект, и предприятия отреагировали на уменьшение цены НИОКР увеличением затрат на них. Например, в США оказалось, что сколько средств государство недополучило в виде налогов, которыми можно было бы финансировать подобного рода деятельность, примерно столько фирмы вложили дополнительных средств на проведение НИОКР. В целом до 40-60% необлагаемой прибыли корпораций направляется в сферу НИОКР на обновление производства, основных фондов [2].

В Великобритании, Германии, Италии, Канаде, США и Японии предприятия, работающие с прибылью, имеют право вычитать из налогооблагаемой базы 100% расходов на НИОКР. В Австрии эта величина составляет 105%, в Австралии и Дании – 125% (по данным ОЭСР) [3].

В зарубежных странах распространен и так называемый налоговый кредит. С его помощью предприятиям уменьшается уже начисленный налог на прибыль на сумму, составляющую определенный процент от расходов на НИОКР. В США, Японии, Франции эта налоговая льгота зависит от прироста расходов на НИД по прошествии определенного временного периода. В Канаде, Нидерландах величина налогового кредита пропорциональна увеличению общей суммы расходов на НИОКР. В среднем за рубежом эта льгота составляет 20% от суммы прироста затрат на НИОКР (в США, Японии, Канаде) и служит существенным источником увеличения прибыли предприятий.

Особое место в системе инвестиционного кредитования занимают кредиты на освоение техники и передовых технологий. Так, во Франции кредитованием на приобретение техники занимается один из крупнейших банков «Кредит Агрикон», который выдает до 70% ссуд на эти цели. Для ускорения процесса модернизации сельского хозяйства и обеспечения конкурентоспособности аграрного производства правительством предусмотрены специальные льготные кредиты. Так, процентная ставка по этим

аспектов зарубежной практики. В целом модель государственного регулирования сформирована заново, и, соответственно, обеспечена законодательной, т.е. институциональной основой.

Одной из ключевых особенностей национальной модели является влияние глобализации на экономическое развитие страны. Процессы глобализации, охватывающие все аспекты общества, определяются как вхождение иностранного капитала в экономику. Казахстан не может держаться подальше от этих процессов. Процессы глобализации в страховой отрасли, характеризующиеся добровольным движением капитала, нашли отражение через вхождение на рынок иностранных страховых компаний. Иностранные компании могут участвовать в страховом рынке в качестве полноправного участника или долевого участия в капитале отечественных компаний. Иностранный капитал может выходить на рынок через кэптивные страховые компании аффилированных структур. Среди учредителей «материнских» компаний могут быть и иностранные инвесторы [3]. Тем не менее, проблемы страховых компаний-нерезидентов по-прежнему остаются нерешенными. В настоящее время доля иностранного капитала в страховом секторе соответствует размеру государственной квоты. Одной из основных причин отсутствия активных иностранных инвесторов можно назвать институциональный фактор - законодательство. Либерализация страхового бизнеса является законной, но она будет более эффективной для отечественной экономики только в условиях адекватного институционального обеспечения.

Эффективность экономики отрасли во многом определяется организационно-экономической моделью регулирования ее институциональных структур [4]. При изучении национальной модели регулирования страхового рынка мы определили, что есть еще один аспект развития рынка – организационно-экономическая модель. С этой точки зрения в настоящее время можно выделить две основные модели организационно-экономического регулирования финансового рынка, частью которого является рынок страховых услуг:

- институциональная модель — регулирование осуществляется при помощи различных органов управления дифференцированно по группам финансовых институтов;

## Státní nařízení hospodářství

Досалянов Д.Б.,

Университет «Narхоз», Республика Казахстан

Садвакасова А.Б.,

д.э.н., доцент, Казахский национальный медицинский университета

им.С.Ж.Асфендиярова, Республика Казахстан

### АНАЛИЗ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Особенности перехода отечественной экономики на рыночный тип развития, а также наличие признаков, соответствующее только ей, создало предпосылки формирования казахстанской национальной модели. Предназначение развития нашло отражение как в страховой деятельности, так и структуре института страхования и формировании рыночных основ отрасли. Принципы рыночной деятельности, в первую очередь, были внедрены в страховую деятельность, устранив действующую государственную монополию в отрасли. В начале 90-х годов XX века было дано разрешение на проведение страховых операций альтернативным структурам [1]. Как показывает практика, в то время страховое регулирование в стране стало известно как модель «простого доступа», то есть невысокие требования к деятельности новых финансовых учреждений. Из-за «легкого доступа» небольшие компании, у которых нет финансового и делового потенциала, требуемого страховым рынком, входят без препятствий, и это, в отсутствие возможности иметь дело с агентами и клиентами, приводит к снижению потребительского спроса и снижению надежности. Эти тенденции были проведены в рамках возникающего коммерческого страхования. Данная ситуация была одной из основных причин краха и банкротства страховых компаний.

Следует отметить, что формирование и развитие механизма государственного регулирования шло параллельно с процессом формирования отечественного страхового рынка [2]. Фактически, система государственного регулирования развивалась медленно, то есть объективно сформированные ситуации на рынке адекватно решались при помощи использования некоторых

кредитам в зависимости от условий ведения сельскохозяйственного производства и целевого назначения ссуды составляла от 3,1 до 8,9% [4].

Главный принцип в странах ЕС состоит в том, что налоговые льготы предоставляются не научным организациям, а предприятиям и инвесторам.

Льготы плюс конкуренция обеспечивают высокий спрос на исследования и

инновации. Регулярный пересмотр льгот позволяет государству целенаправленно стимулировать инновационную активность в приоритетных отраслях, влиять не только на структуру и численность научных инновационных организаций, но главное - на структуру производства. В целом же, к основным направлениям инновационной политики ЕС относятся: выработка единого антимонопольного законодательства, льготное налогообложение НИОКР, поощрение малого наукоемкого бизнеса, прямое финансирование организаций для поощрения инноваций в области новейших технологий, стимулирование сотрудничества университетской науки и организаций, производящих наукоемкую продукцию.

Интересен опыт США и Канады в области стимулирования инновационной деятельности, как стран, в которых существует исключительно весомая и законодательно закреплённая экономическая и политическая поддержка аграрных инноваций со стороны государства. Налоговая политика Канады призвана укрепить финансовое положение фермерства. Налоговые льготы фермерам, как и другие формы поддержки (федеральные и провинциальные взносы в страховые программы и т.д.) создали экономические условия для продуктивной деятельности фермерских хозяйств. Там скидка составляет 20%, причем в различных провинциях Канады существуют свои льготные ставки налогообложения для малых сельхозпредприятий. В целом, общая сумма налоговых льгот примерно равняется затратам предприятий на инновационные исследования.

Мировой опыт показывает, что применение программно-целевого метода позволяет правительствам многих развитых стран эффективно использовать государственные ресурсы для стимулирования научных исследований и производства инновационной продукции.

Программно-целевым методом в Евросоюзе решают проблемы отставания в экономическом развитии отдельных регионов, осуществляют поддержку местных инициатив в малых районах промышленных, сельских, городских и приграничных территориях. Основанием для предоставления помощи отдельному региону является низкий уровень ВВП (менее 75% от среднего уровня по ЕС), высокий уровень безработицы, сопровождающийся спадом в промышленном производстве, низкая плотность населения и т. д. Помимо разработки документов, направленных, главным образом, на стимулирование инновационной деятельности, в рамках ЕС принимаются различные программы общеевропейского характера, в реализации которых участвует большая часть стран-членов ЕС (научно-технические программы, программы повышения конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции и т. д.) для поддержки и финансирования исследований и инновационной деятельности и из бюджета ЕС.

В Европе распространены так называемые «рамочные программы», состоящие из ряда целевых подпрограмм. На рамочную программу выделяется общий бюджет, и совещательный орган принимает решение о распределении сумм по подпрограммам. Общей для всех стратегии или тактики нет, европейское сообщество руководствуется докладами и концепциями, обеспечивая, таким образом, гибкость развития.

В настоящий момент действует несколько таких программ в различных областях: «Седьмая рамочная программа», «Рамочная

программа о конкуренции и инновациях», инструменты «Единой политики»,

такие как Европейский фонд поддержки регионов, Сельскохозяйственный фонд. Отдельным финансовым инструментом стимулирования инновационного развития в странах ЕС стала 7-я рамочная программа, рассчитанная до 2013 г. В рамках этой программы оказывается финансовая поддержка в форме грантов, которые могут покрыть до 75 % проектных расходов малых и средних предприятий. Программа направлена на:

- укрепление европейских научных исследований и технологического развития путем поддержки сотрудничества между университетами, промышленностью, научно-исследовательскими институтами и центрами, а также органами государственной власти по всей Европе и за ее пределами;

#### Список использованных источников

1. Матюшок В.М. Инновационная экономика в странах ЕС: формирование и методы ее количественной оценки // Экономика природопользования. – 2012. – № 2. – С. 118-141.
2. Франческо Мантино. Сельское развитие в Европе. Политика, институты и действующие лица на местах с 1970-х годов до наших дней. Совместное издание Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН и Business Media of the Sole 24 Ore. – FAO, 2010.
3. Калятин В.О., Наумов В.Б., Никифорова Т.С. Опыт Европы, США и Индии в сфере государственной поддержки инноваций // Российский юридический журнал. – 2011. – № 1. – С. 171-183.
4. Маслова В.В., Кузнецова Н.А. Особенности инвестиционного развития в сельском хозяйстве на современном этапе // АПК: экономика, управление. – 2011. – № 11.
5. Силкина Е.В. Зарубежный опыт государственного регулирования инновационной деятельности / Е.В. Силкина// Материалы международного форума «Инновационные технологии и системы»: — Минск: ГУ «БелИСА», 2006.
6. Федоренко В.А. Научно-информационное обеспечение инновационного развития в сфере сельского хозяйства: науч. изд. – М.: АГБНУ «Росинформагротех», 2011. – 368 с.
7. АПК зарубежных стран: тенденции развития / М.Ю. Коган, Л.С. Корбут, Т.С. Приходько, А.Н. Хитров; ВАСХНИЛ. Всесоюзный НИИ информации и технико-экономических исследований АПК. – М., 2009.

показал, что для развития сельского хозяйства необходимо использовать сочетание следующих факторов: эффективное государственное регулирование, направленное на защиту отечественного сельскохозяйственного товаропроизводителя, ориентированное на техническую и технологическую модернизацию отрасли, применение инновационных технологий, имеющих тенденцию к усилению государственной поддержки сельхозпроизводителей; целевое бюджетное финансирование АПК при условии жесткого контроля за процедурой предоставления средств и квалифицированный менеджмент.

Таким образом, можно констатировать, что в настоящее время мировое сельское хозяйство движется в направлении усиления наукоемкости производимой продукции.

Это особенно наглядно на примере экономически развитых стран. Именно это позволяет им поддерживать баланс внутреннего рынка продовольствия по спросу и предложению, легко проникать на ведущие мировые рынки и вытеснять национальных товаропроизводителей. Опыт стран с развитой рыночной экономикой свидетельствует о том, что наука, наукоемкие технологии, активная инновационная деятельность являются исходной движущей силой всей хозяйственной жизни, и преимущественный прирост сельхозпроизводства обеспечивается благодаря реализации научно-технических достижений. Достаточно сказать, что в США в течение последних десятилетий около двух третей прироста сельскохозяйственной продукции достигалось за счет реализации достижений НТП.

Анализ сложившейся ситуации показывает, что Казахстану необходима активизация инновационной деятельности. Стратегия инновационного развития АПК, ее основные цели, задачи и механизмы поддержки инновационных программ и проектов должны определяться на основе инновационной политики государства, главной задачей которой остается мобилизация возможностей научно-технического потенциала отрасли для технического и технологического обновления отечественного сельского хозяйства. Основным механизмом соединения аграрной науки с сельскохозяйственным производством являются республиканские целевые программы. Однако при их составлении необходимо учесть опыт стран с развитым аграрным сектором, который показывает, что несоответствие целей объему ресурсов, выделяемых для их реализации, как правило, приводит к недостижению конечных результатов.

- поддержку передовых исследований лучших европейских научных коллективов по всем научно-технологическим направлениям;

- укрепление кадрового потенциала в сфере европейской науки и технологий;

- поддержку научно-исследовательских инфраструктур, «регионов знаний», малых и средних предприятий, «науки в обществе», «горизонтальной» деятельности по развитию международного сотрудничества.

Большинство подобных программ направлено на развитие инновационной деятельности и предполагают прямое финансирование из союзного бюджета. При этом программы представляют собой систему государственных контрактов на приобретение технологий, товаров, услуг и пр. Условием выделения средств правительством ЕС является частичная обеспеченность предполагаемой программы за счет средств стороны, инициировавшей ее реализацию. Как правило, программы финансируются в соотношении 50% — средства ЕС, 50% — собственные средства.

Характерной особенностью общесоюзных научно-технических программ является их ориентация на фундаментальные исследования. В ЕС действует официальный запрет на финансирование «конкретных» программ

коммерческого освоения инноваций. Такие разработки, по мнению членов правительств, могут быть профинансированы частным сектором, следовательно, нет необходимости в использовании государственных ресурсов на их реализацию. Исключение составляют крупные показательные проекты, участники которых (государственные и частные организации) стремятся найти комплексные решения общественно значимых проблем. Так, в развитие данных программ были приняты различные информационные документы, направленные, например, на разъяснение порядка получения помощи для проведения исследований, внедрение инновационных материалов в производство, создание инновационных предприятий и т.д.

Такого рода программы не только являются действенным инструментом развития научно-инновационной деятельности отдельных стран, но и в целом влияют на формирование потенциала мирового научного знания.[5]

В США одним из главных приоритетов политики стало поощрение научно-технического прогресса. В официальных правительственных документах



капиталовложения в научно-техническую сферу именуется «инвестициями в будущее», а инновационная деятельность в АПК рассматривается как один из наиболее эффективных способов осуществления стратегических национальных целей. Фундаментальные достижения в области знаний официально признаны в качестве основы экономического роста, поскольку согласно имеющимся данным в США на каждый доллар, вложенный в НИОКР, приходится 9 долл. роста ВВП.

В стране развита нормативно-правовая база, которая сопровождает инновационный процесс от начала и до конца. Регулярный пересмотр льгот позволяет государству целенаправленно стимулировать инновационную активность в приоритетных отраслях, влиять не только на структуру и численность научных и инновационных организаций, но, главное, на структуру производства.

Характерной особенностью аграрной политики США является активное внедрение инноваций на всех стадиях сельскохозяйственного производства: механизации, селекции, химизации, региональной специализации, применении биотехнологий. Такой подход позволил при общем снижении количества используемых в сельском хозяйстве ресурсов (земля, труд, химикаты, техника, семена, поголовье скота) значительно увеличить и качественно улучшить производство продукции. При этом НТП проявился не только в модернизации производства, но и в новых организационно-управленческих методах, современных методах ведения бизнеса, различных видах предпринимательства, многообразии мер и механизмов государственного влияния. Это объясняет уровень роста продуктивности полей и ферм США, высокое качество и дешевизну производимой продукции, эффективность и высокую производительность труда в сельском хозяйстве.

Практический интерес представляет организация финансирования научного обеспечения сельского хозяйства и освоения им нововведений. В США государство вносит значительный вклад в развитие аграрной науки – около 1 млрд долл. в год. Эти средства слагаются из средств федерального бюджета и средств бюджетов штатов. Согласно закону федеральные средства выделяются штатам при условии, что каждый из них выделит из своего бюджета суммы, не меньшие, чем получит от государства. В некоторых штатах доля регионального финансирования науки превышает 60% от общей суммы. Решения по выбору

направлений развития науки принимают в штатах, хотя и под некоторым контролем со стороны государства.

Только за последние два года удельный вес федерального бюджета в общих затратах на НИОКР в государственном секторе научного обеспечения АПК США составлял более 50%. Местные органы в финансировании исследований практически не участвуют. Однако они играют важную роль в финансировании программ освоения научно-технических достижений и передового опыта агропромышленным производством. Их удельный вес в финансировании внедренческих работ составляет 19%, федеральных органов – 30, органов управления штатов – 48, прочих структур – 3%.

Отличительная особенность финансирования экономики США заключается в том, что средства из федерального бюджета в первую очередь размещаются по целевым программам, которые имеют национальную важность, например, «Стабилизация доходов», «Наука и научная служба», «Инновационные исследования в малом бизнесе», «Трансферт технологий малого бизнеса». Помимо них имеется более 10 межотраслевых целевых программ национальной важности, обеспечивающие интересы сельского хозяйства и фермеров на федеральном уровне. В них входят охрана почвы и программа, связанная с отбором почв, продовольствие, помогающее нуждающемуся населению, маркетинг и инспекционное социальное развитие сельских районов [6].

Анализ опыта действия механизма стимулирования повышения восприимчивости сельскохозяйственного производства к нововведениям показал, что управление научно-техническим прогрессом в АПК развитых зарубежных стран имеет комплексный характер, осуществляется с финансовой помощью государства и реализуется через сельскохозяйственные законы и нормативные акты. Созданы и эффективно действуют механизмы стимулирования внедрения и пропаганды достижений научно-технического прогресса, охватывающие все этапы научного обеспечения сельскохозяйственного производства – возникновение научных идей, превращение научных идей в технологии, передача новых технологий пользователям для внедрения в сельскохозяйственное производство [7].

Анализ результатов сельскохозяйственного производства и предпринимаемых государственных мер в индустриально развитых странах